BEHAVIORAL INTERVIEWS

ENTREVISTAS CONDUCTUALES

Daniel Blanco Calviño

ENTREVISTAS CONDUCTUALES

- Conocer más de cerca al candidato.
 - Experiencia
 - Soft Skills (comunicación, trabajo en equipo, resolución de conflictos etc.)
- Filtro básico para saber si el candidato encaja con el puesto y el equipo.
- El entrevistador buscará red flags en tus respuestas.

PROYECTOS MÁS RELEVANTES

- Selecciona los 2-3 proyectos más relevantes y prepara respuestas a lo siguiente:
 - o Desafíos.
 - Fallos o problemas.
 - Conflictos entre miembros del equipo o interesados.
 - Liderazgo que has tomado.
 - Cosas que harías de forma diferente.
 - Cosas que disfrutaste del proyecto.
- Si un proyecto no ofrece demasiado contenido, piensa en otro.
- Prioriza siempre el liderazgo.

DEBILIDADES

- Evita siempre respuestas como "trabajo demasiado" 🏲
- Muestra tus debilidades sin exponerte demasiado.
 - Menciona cómo estás trabajando en ellas o como puedes mitigarlas.

DEBILIDADES

- Evita siempre respuestas como "trabajo demasiado"
- Muestra tus debilidades sin exponerte demasiado.
 - Menciona cómo estás trabajando en ellas o como puedes mitigarlas.
- "Me cuesta mucho trabajar en X tecnología".
 - o "Por eso estoy realizando Y cursos de formación".
 - "Por eso hablo frecuentemente con compañeros expertos en ella".
- "Mi memoria no es mi punto fuerte, suelo olvidarme de detalles en reuniones largas".
 - o "Por eso solicito una grabación para revisarla más tarde si es necesario".
 - "Por eso tomo notas con los puntos clave".

PREGUNTAS QUE REALIZAS AL ENTREVISTADOR

- Realizar preguntas al final de la entrevista muestra interés y es positivo.
- Preguntas auténticas. Interés real en conocer la respuesta.
 - ¿Cuántos programadores hay en el equipo?
 - ¿Cómo se realiza la planificación del trabajo?
- Preguntas para mostrar conocimiento
 - Veo que utilizáis X tecnología. ¿Como habéis resuelto el problema Y?
- Preguntas para mostrar pasión
 - Estoy muy interesado en aprender sobre devops. ¿Qué posibilidades ofrece la empresa para mejorar en ese campo?

PREGUNTAS CONDUCTUALES

- Preguntas que te exponen una situación hipotética / de tu pasado, pidiendo que expliques como actuarías / actuaste.
 - Menciona los detalles relevantes.
 - Habla de ti, no de tu equipo.
 - Estructura tus respuestas.

PREGUNTAS CONDUCTUALES

- Preguntas que te exponen una situación hipotética / de tu pasado, pidiendo que expliques como actuarías / actuaste.
 - Menciona los detalles relevantes.
 - Habla de ti, no de tu equipo.
 - Estructura tus respuestas.
 - Dando un resumen de dos líneas primero y luego explicando detalladamente.
 - Método SAR
 - Situación
 - Acción
 - Resultado.
 - Muestra soft skills como liderazgo, humildad, empatía, trabajo en equipo, etc.

HÁBLAME DE TI

- Primera pregunta, muy útil para dar una buena primera impresión. 3-4 minutos.
- Sigue la siguiente estructura:
 - Rol actual en una frase.
 - Estudios.
 - Después de los estudios.
 - Si tienes mucha experiencia, comentar los roles más importantes.
 - Rol actual en detalle.
 - Tiempo libre.
 - Hablar de hobbies si tienen relación con tu trabajo o si son especiales.
 - Final.