

# 去香港 买游戏机

"我愿意成为一种声音,对于那些失去声音的人。

——玛丽•艾伦•马克 ( Mary Ellen Mark )

Pew を行(香港)有限公司 RANK OF CHINA (HONG KONG) LIMITED BRUFF STREET TO PAY THE SEARCH CHECKNOW IT IS OFFICE MINE \*\* 格壹仟圓 97

ONE THOUSAND HONG KONG DOLLARS

▲ 返回游戏频道首页

首页 内地"蝗虫"

300元差价

购机"双城记"

"闭关"十二年

**引言** 十二年前,政府制订的一条严厉却含混不清的禁令,使得今天中国大陆的家用游戏机市场完全被水货和山寨货所控制。在这个面积 居世界第三、人口居世界第一的国家,人们无法通过正常渠道购买到自己心仪的游戏机,而不得不诉诸香港或境外市场。

# 内地容=蝗虫?

**见证** 

#### 内地客被称"蝗虫"并非空穴来风,PSV香港发售当天即告罄

熊猫(化名)住在深圳,2月5日,星期天,他准备去一趟香港,帮内地的两位朋友代买索尼 PlayStation Vita掌机(以下简称"PSV")。临行前,他和朋友在QQ群里聊天,对方调侃说,熊猫,你明天去香港,会不会被人砍?

最近,香港人与内地人之间的关系有些紧张。四天前,2月1日,香港一家报纸刊登了一篇题为《香港人,忍够了》的广告,暗讽内地人为"蝗虫",并要求香港政府阻止其"入侵"。

从某种意义上说,内地人被香港人称为"蝗虫"并非毫无道理。内地孕妇赴港产子,挤占香港公共医疗资源;内地客抢购香港奶粉,导致当地奶粉频频断货而价格高涨;内地客赴港扫购奢侈品,意大利时尚品牌Dolce & Gabbana禁止香港市民拍照而引发数千人抗议·····

在香港的电子数码产品市场上,类似的"蝗虫"现象同样存在。一年前,iPad 2在香港上市,内地客迅速炒起市场,开售两周后,每天仍有逾百人在电器连锁店外排队等候,其中不少为转手赚钱的"黄牛党"。这些水货运至内地后,售价可抬高近千元。

一个多月前,2011年12月23日,索尼PSV掌机在香港正式发售,同样遭遇了内地客的疯狂抢购。发售当天,来自内地的"水客"及散客横扫香港,几乎将零售市场上的PSV一扫而空。之后的很长一段时间内,人们在香港难以购买到正价行货。

1月3日,熊貓去了一趟香港,原打算购买一套Wi-Fi版PSV超值套装,却空手而归。他先后跑了索尼专卖店、旺角的丰泽门店、百老汇等电器卖场,以及当地的一些小店,均被告知断货。最后,在一家小门店,他找到了超值套装的现货,原价2880港元,老板开出了4800港元的价格。



内地客被香港人称为"蝗虫"并非毫 无道理。不仅是奶粉、奢侈品,一个 多月前在香港上市的PSV掌机,也因 遭遇内地客的疯狂抢购而断货。

## PSV香港与内地的差价约300元,利润率达15%

**DIE** 

#### 香港: Wi-Fi版单机1850元, 3G版超值套装 + 一款游戏=3070元

2月5日中午11点,熊猫抵达深圳福田口岸边检口,开始了这次购机之旅。

此行香港,他最初的目标是PSV的Wi-Fi版套装(2880港元,约合人民币2340元)或Wi-Fi版单机(2280港元,约合人民币1850元)。然而,在尖沙咀海港城内的索尼专卖店,以及铜锣湾、旺角的百老汇电器连锁店和丰泽电器连锁店,Wi-Fi版PSV——无论单机还是套装——仍然全面缺货。

随后他去了被称为"香港ACG天堂"的旺角信和中心。这里的卖家均为小门店,商品的价格不像索尼专卖店和大型电器铺那样是唯一价,且买家必须额外承担2%的银联对刷卡交易手续费,因此熊猫未选择在此处购机。

通过微信与朋友商量后,熊猫最终在旺角的苏宁电器连锁店,购买了两套36版超值套装(3380港元,约合2750元人民币),包括一台主机、一款《神秘海域:黄金深渊》、一张4G专用记忆卡,以及一个附有屏幕贴膜、挂绳、保护外壳、擦布和卡带收纳盒的配件盒。他还各搭买了一款《迈克尔·杰克逊:生涯印》游戏(388港元),并为另一位朋友买了一张32G的PSV专用记忆卡(918港元)。

晚上9点半,熊猫返回深圳。他的此次购机之旅历时10个半小时,总开销约为7000元,其中包括70多元的港 铁费用,以及70多元的餐饮费用。



熊猫的这次香港购机之旅,总开销为7000元人民币,包括两套3G版PSV超值套装、两款游戏、一张326专用记忆卡,以及港铁和餐饮费用。



#### 江苏无锡: Wi-Fi版单机2150元,超值套装缺货

同一天,2月5日,距离深圳一千多公里以外的江苏省无锡市,心仪PSV已久的小黑(化名)也骑着自行车出了门。他准备去市中心的电脑城和电玩店逛逛,打听一下当地的PSV行情。

小黑先是去"百脑汇"电脑城的电玩专卖柜台转了转,之后在水货数码产品较为集中的地下商场逛了一圈,最后又到一家开了十多年的个体电玩店探询了一番。

一个多小时后,他大致掌握了这些实体店的行情: PSV的超值套装,无论Wi-Fi版还是36版,均全面缺货; Wi-Fi版单机的存量最大,报价在2150元左右。在实体店察看商品时,小黑发现这些PSV的外包装和内包装均已拆封。老板解释称,一是因为"水客"在携带其通关时,需机盒分离,将机器取出贴身放;二是因为各地的零售商从批发商处拿货时,需开机验货。

江苏无锡电玩店,PSV超值装普遍缺货,单机的价格比香港贵300元。老板劝说顾客购买单机,配件另选。对商家来说,配件的利润往往更高。



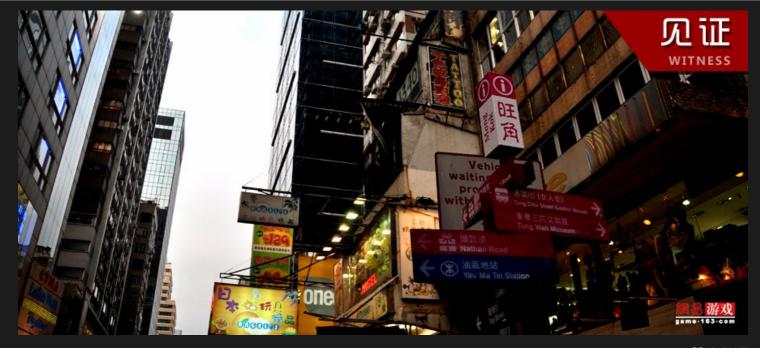
#### 淘宝店: Wi-Fi版单机2099元, 3G版超值套装3000元

回家后,小黑登录淘宝,搜索"PSV",并按销量排序。销量最大的一家淘宝店最近成交1500多笔,仅2月5日一天,即售出40多台PSV。在这家淘宝店里,港版Wi-Fi单机的价格为2099元。

在另一家专营电玩产品的淘宝店,小黑看到了实体店普遍缺货的3G版超值套装,价格为3000元。店老板Ken (化名)经营这家淘宝店已有八年时间,他说,这些货是一位常驻深圳的朋友去香港帮他带回来的。

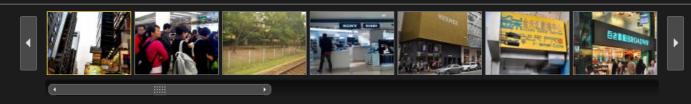
内地的很多电玩店,无论实体店还是淘宝店,货源均来自常驻广东的水货批发商及其"水客"。据海关和边检部门统计,每天在深圳和拱北各口岸往返带货的职业"水客"在8000人以上,他们每天的进出境次数少则三五次,多则十数次。这些职业"水客"将采购自香港的商品,化整为零,小批量随身携带,通过"蚂蚁搬家"的方式带入深圳,再以此为驿站,发往全国各地。

### 图片故事: 2012年2月5日,熊猫在香港、小黑在江苏无锡,两人各自的购机经历 (1/19) 进入游戏频道首页



፟ 查看原图

熊猫(化名)住在深圳,2月5日,他去了趟香港,帮内地的两位朋友代买PSV掌机。遗憾的是,在尖沙咀海港城内的索尼专卖店,以及铜锣湾、旺角的百老汇电器连锁店和丰泽电器连锁店,Wi-Fi版PSV——无论单机还是套装——仍然全面缺货。(熊猫/摄)



# 我们为什么去香港买游戏机



### 十二年前, 国外游戏机进入中国大陆市场的正常渠道被堵死

我们可以在苹果的大陆直营店购买iPad 2的行货,可以在索尼的大陆专卖店购买Vaio系列笔记本的行货,可以在尼康的授权经销商处购买数码单反的行货,却只能从良莠不齐的水货商手中购买质量、价格和售后均无保障的PS3、Xbox 360、Wii、PSV等游戏机。

造成这一现状的始作俑者,是12年前政府制订的一条既严厉却又含混不清的法规。2000年6月,文化部、国家经贸委、公安部、信息产业部、外经贸部、海关总署、工商局等七部委联手制订《关于开展电子游戏经营场所专项治理的意见》(以下简称《意见》),在全国范围内展开一场声势浩大的讨伐电子游戏的行动,短短三个月内,全国的电子游戏经营场所从10万多家锐减至不足3.6万家。

该《意见》的第六条还规定:除加工贸易方式外,严格限制以其他贸易方式进口电子游戏设备及其零、附件;对电子游戏设备及其零、附件的加工贸易业务,列入限制类加工贸易产品,并实行加工贸易保证金台账实转制度,其产品只能返销出境,逾期不能出口的,由海关依法予以收缴,或监督有关企业予以销毁。

尽管信息产业部电子信息产品管理司随后下发的《关于贯彻落实"关于开展电子游戏经营场所专项治理的意见"有关问题的通知》中,"电子游戏设备"一词后以括号特别加注了"经营型;不含家庭及个人用",但于事无补。"澡盆里的婴儿"被一同倒掉,国内数以千计的游戏机制造商一夜之间陷入困境,国外游戏机进入中国大陆市场的正常渠道也被彻底堵死。



十二年前,七部委联手,掀起了一场 声势浩大的讨伐电子游戏的行动。三 个月内,我国电子游戏经营场所由10 万多家锐减至3.6万家。



#### 文化部承认犯错, 称全面禁止游戏机不现实, 反令水货占据大陆市场, 脱离监管

四年后,任天堂投资的iQue神游机以及索尼的PS2游戏机,先后试水大陆市场,终因政策的限制、盗版的横行,以及自身错误的营销策略,惨淡收场。

2006年,文化市场司网络文化处调研组编写《2005年文化市场发展报告》,提及当前"电子游戏产业政策"的不妥之处。该报告称: "但目前由于国内市场需求巨大,全面禁止并不现实,实际上反而让走私等各种渠道国外游戏机和以家庭娱乐设备为名的游戏机占据了市场,脱离了监管,长此以往还将使国产电子游戏产业丧失发展的机遇,在技术上大大落后于国际发展水平。"

#### **见证** WITNESS

#### 与大陆严厉的准入制度形成对比,香港政府不仅对行货市场,对水货市场也采取宽容态度

与大陆政府对于游戏机市场所采取的严厉的准入制度形成鲜明对比,香港政府不仅对行货市场,对水货市场也采取宽容的态度。尽管多年来,有关水货的争论沉沉浮浮,但为了保护贸易自由化以及消费者的利益,香港政府对水货一路放行。在其看来,压制水货即意味着压抑市场的自由竞争。如果失去水货的竞争,当地代理商将获得操控市场的权力,或是出于自身经济利益的考虑,而放弃进口某些非主流商品,结果不仅会令商品的价格上升,而且会令消费者的选择余地缩小,利益受损。

## 结束语

在一个行货市场相对规范、水货市场亦受到保护的地区,消费者的权益必然会得到最大程度的保障。在香港,很少有人愿意为刷机而放弃官方的售后服务。也正因为不必担心垫付赔偿金,香港的经销商在售后方面所承受的压力较小,操作也相应更为规范,由此形成了由厂商、经销商到玩家的整个游戏机市场的良性循环。

# 见证 WITH

# VOL.06 赤太政与马亲王

梁文道在为《日本战国风云录》一书作序时,慨叹道: "有多少人是因为模拟历史游戏才迷上了历史?假如没有这类游戏,市面上历史书籍的销量会不会因此少掉一截呢?"这本书的作者洪维扬是台湾的一位日本史爱好者,他初三时迷上了《信长之野望》,每天放学后去书店"站岗",从每一名战国武将的日文读音学起,投入了对日本历史的研究中。

与洪维扬类似,在中国大陆,同样有一批从游戏中成长起来的历史爱好者,比如赤军"赤太 时"和马伯康"马辛王"。

>>敬请期待

# 往期回顾



一本游戏杂志的消亡



活着



大闹天宫与那个年代



回家寻找儿时回忆



敬请期待



敬请期待



L



意见反馈

About NetEase - 公司简介 - 联系方法 - 招聘信息 - 客户服务 - 隐私政策 - 网络营销 - 网站地图 网易公司版权所有

©1997-2019