# UNIVERSIDAD DON BOSCO INGENIERÍA EN CIENCIAS DE LA COMPUTACIÓN DATAWAREHOUSE Y MINERÍA DE DATOS CICLO 02-2020



# Entrega del primer desafío practico

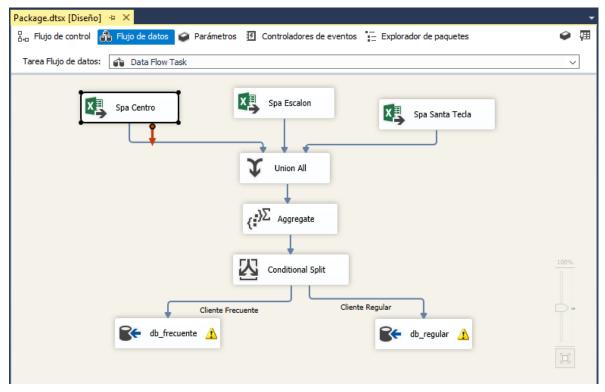
#### **PRESENTADO POR:**

GIRÓN CORNEJO, EMMANUEL ANTONIO GC180313
EDGARDO ANIBAL ZEPEDA LÓPEZ ZL180073

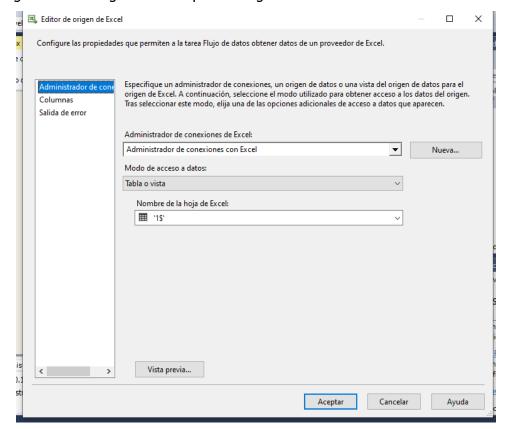
**DOCENTE: Alexander Sigüenza** 

Grupo: 01L

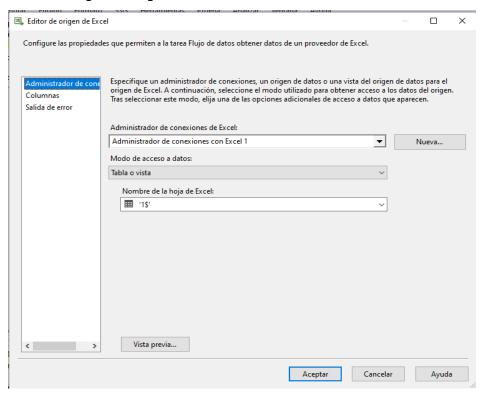
# **Ejercicio 1**Primero configuramos la estructura general de nuestro ETL



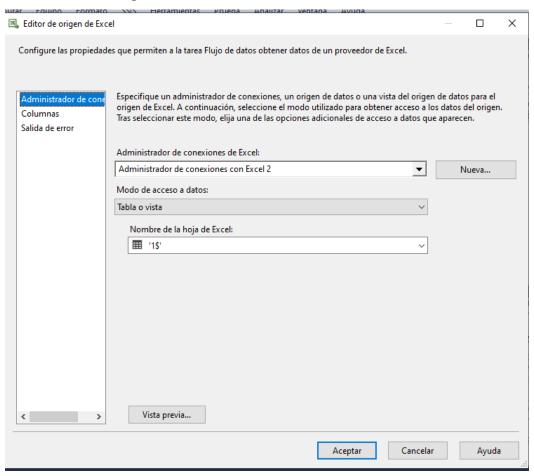
Se prosigue en la configuración del primer origen de datos:



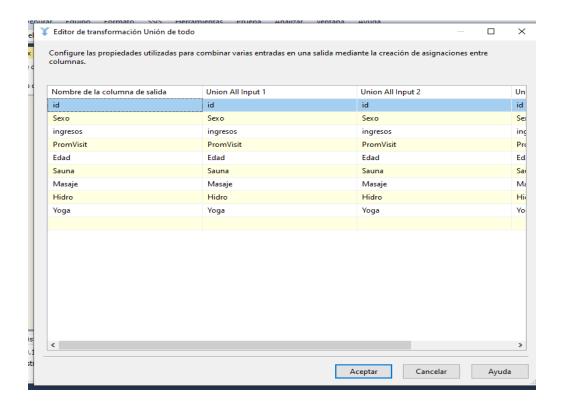
#### Se continua con el segundo origen de datos



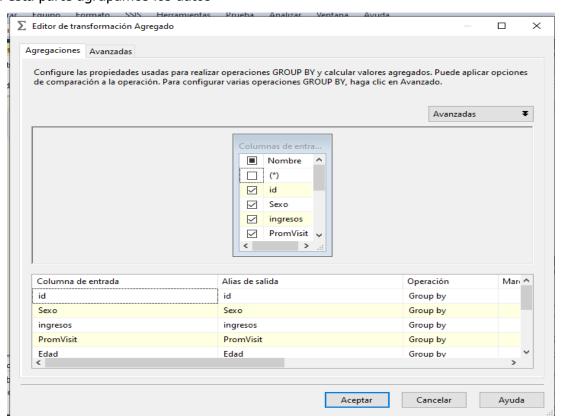
# Y por ultimo el tercer origen



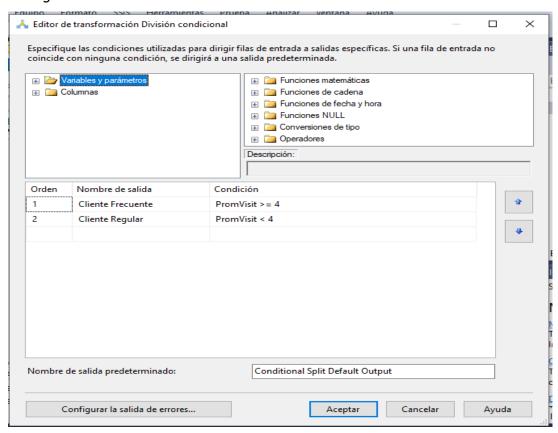
# Continuamos con la configuración del Union All



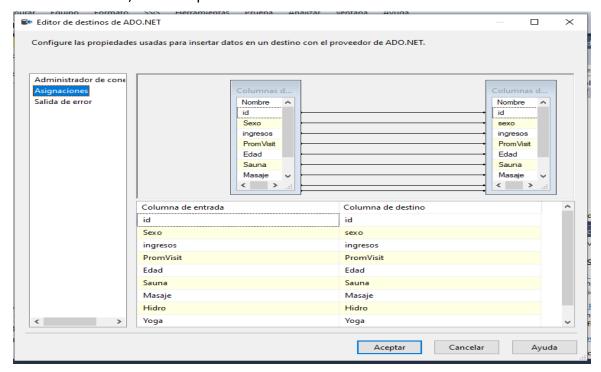
#### En esta parte agrupamos los datos



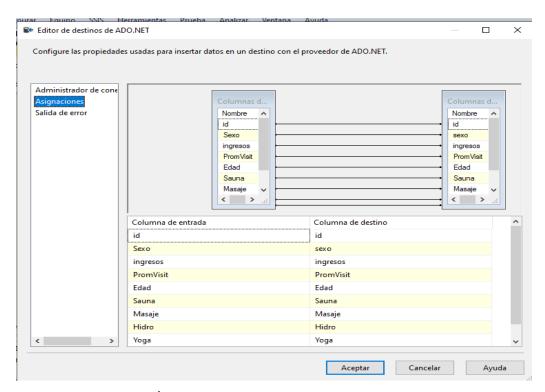
Para la configuración del conditional Split, hemos decidido que dividiremos los datos en 2 grupos, para el promedio de visitas mayor a 4 será un cliente frecuente, y para el menor un regular:



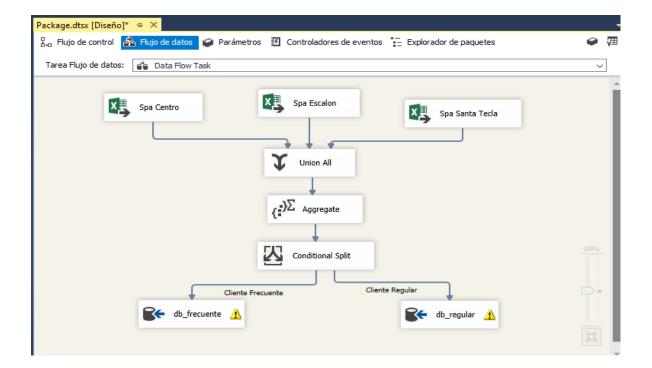
Configuramos en primer destino de datos correspondiente a la base de datos de los clientes frecuentes, en su respectiva tabla: frecuente

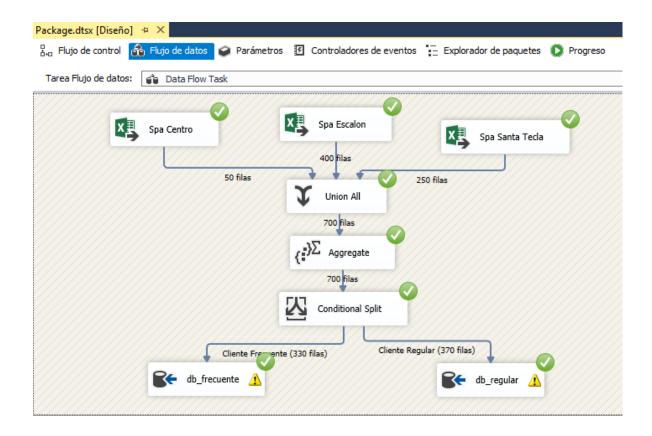


Se prosigue a configurar el segundo destino de datos, correspondiente a la base de los clientes regulares y en su respectiva tabla: regular



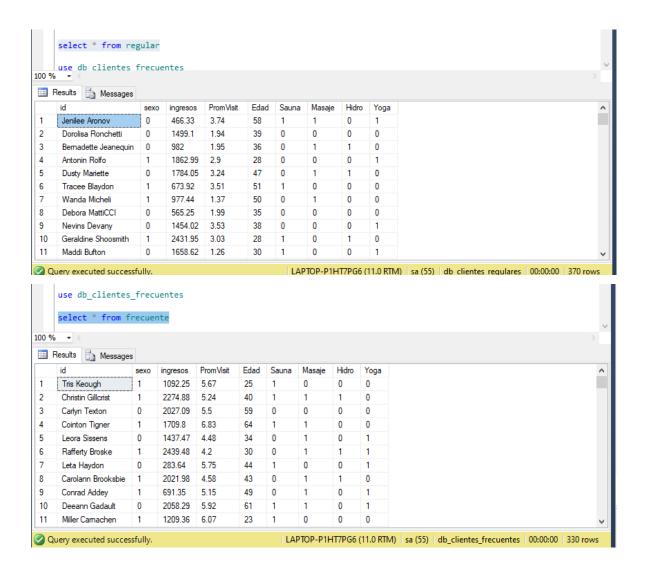
Proseguimos con la ejecución:





#### Ahora vemos el resultado en las bases de datos:

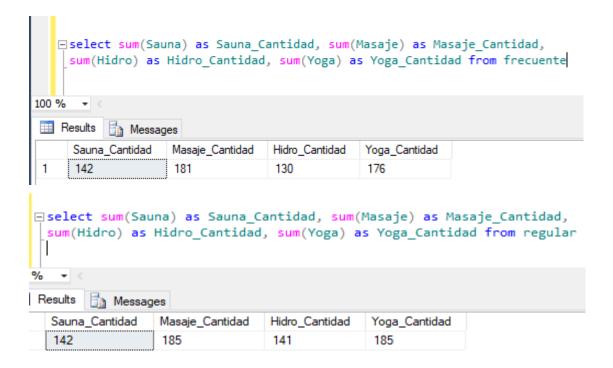
```
db_frecuente y regu...G6.master (sa (55)) × db_floristeria.sql - L..._floristeria (sa (53))*
   □create database db_clientes_frecuentes
     use db_clientes_frecuentes
   □create table frecuente
     id varchar(50),
     sexo int,
     ingresos float,
     PromVisit float,
     Edad int,
     Sauna int,
     Masaje int,
     Hidro int,
     Yoga int
     )
     create database db_clientes_regulares
     use db_clientes_regulares
   dereate table regular
     id varchar(50),
     sexo int,
     ingresos float,
     PromVisit float,
     Edad int,
     Sauna int,
     Masaje int,
     Hidro int,
     Yoga int
```



Con estos resultados ahora el Señor Diego puede definir un plan especifico para cada uno de sus clientes, por ejemplo descuentos para los clientes frecuentes y promociones para sus clientes regulares.

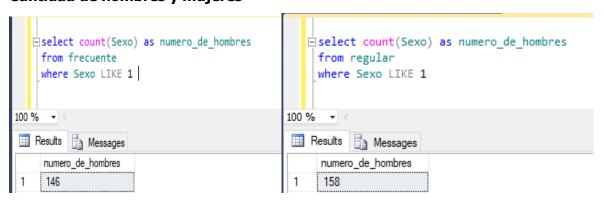
A continuación las características de cada grupo obtenidas mediante consultas hechas en ambas bases de datos:

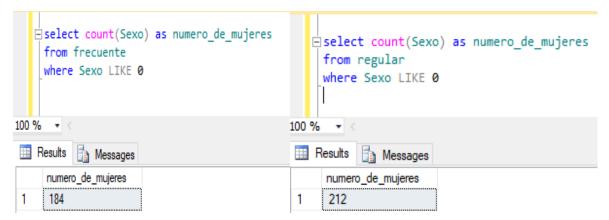
#### Cantidad de servicios tomados:



Como podemos observar tanto los clientes frecuentes como los regulares toman en promedio la misma cantidad de servicios.

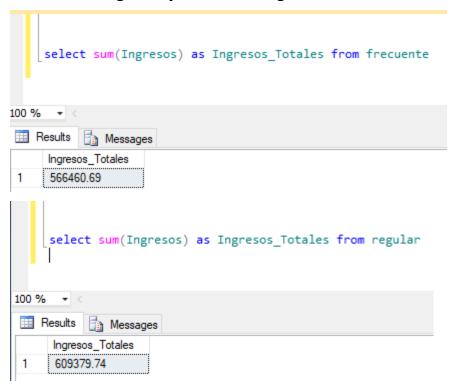
#### Cantidad de hombres y mujeres





En ambas poblaciones se nota que el sexo predominante es el de las mujeres, ya que ,frecuentan más los establecimientos en comparación a los hombres.

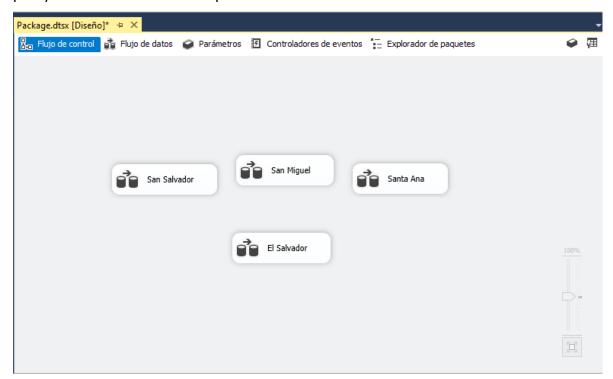
#### Cantidad de ingresos para cada categoría



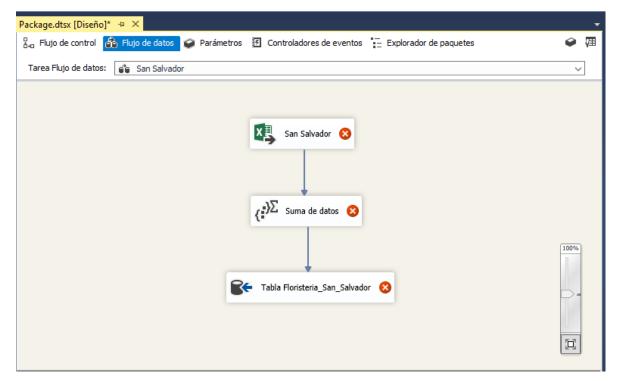
Con respecto a la cantidad de ingresos en ambos grupos se determino que el grupo de los clientes regulares genera más ingresos. **Todo este análisis ayudará al Spa de Diego en su campaña de fidelización para que así elija bien su público al cual estará destinada la campaña.** 

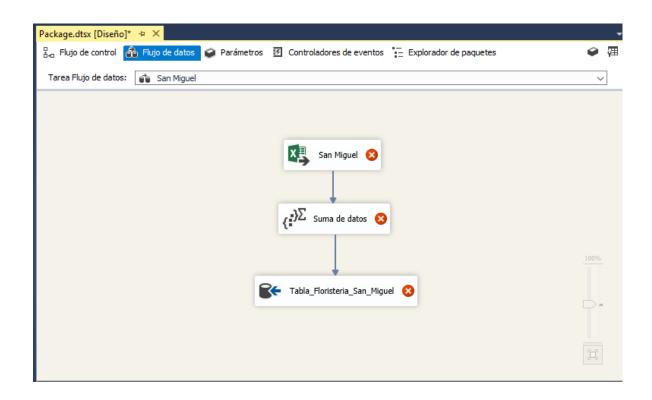
#### **Ejercicio 2**

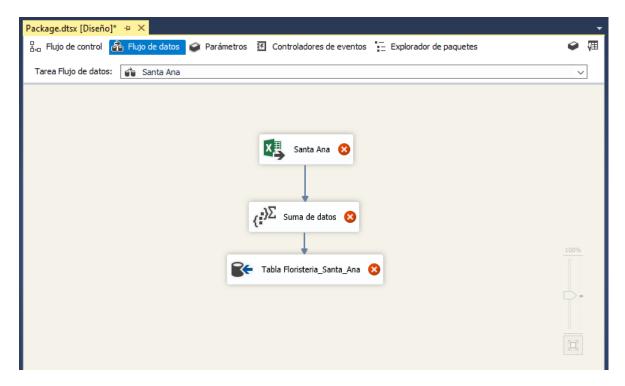
Para el análisis de la Floristería, hemos dispuesto de la creación de 4 data Flow uno del país y los otros 3 de los tres departamentos.



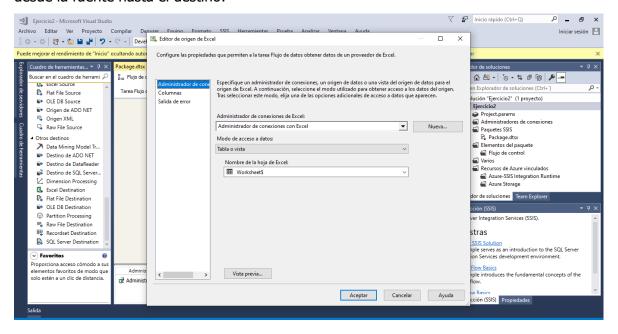
La configuración de los tres data Flow para los departamentos seria de la siguiente manera:

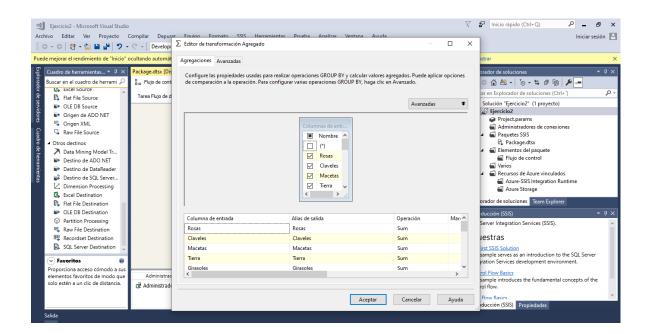


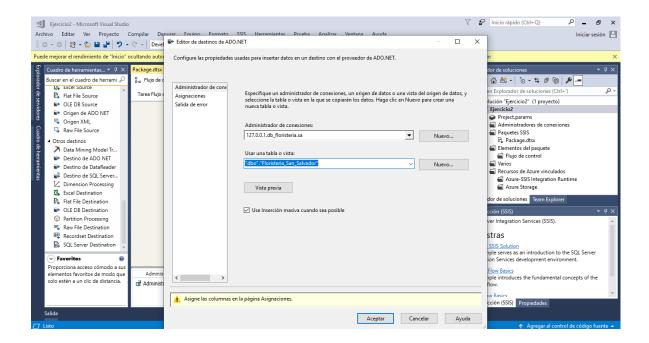




Proseguimos con la configuración general de todos los data flow de cada departamento, desde la fuente hasta el destino:



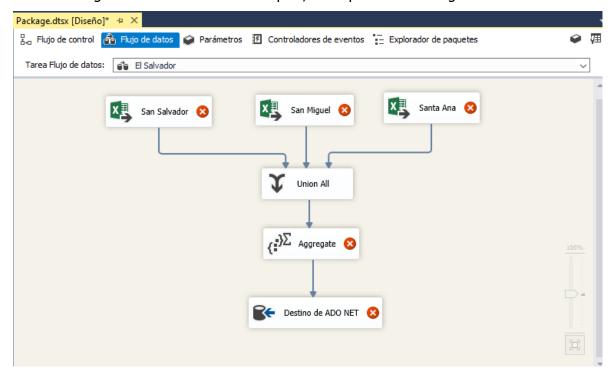




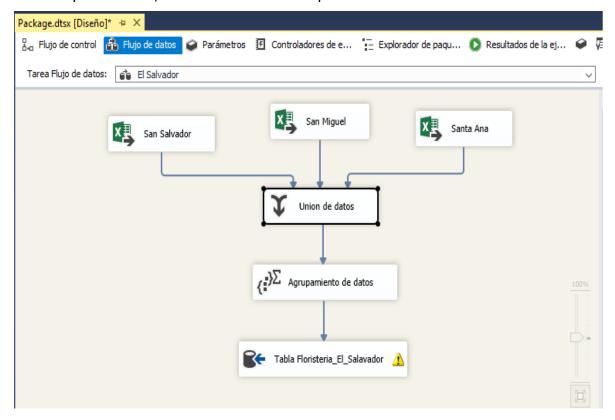
#### Para los tres quedaría así:

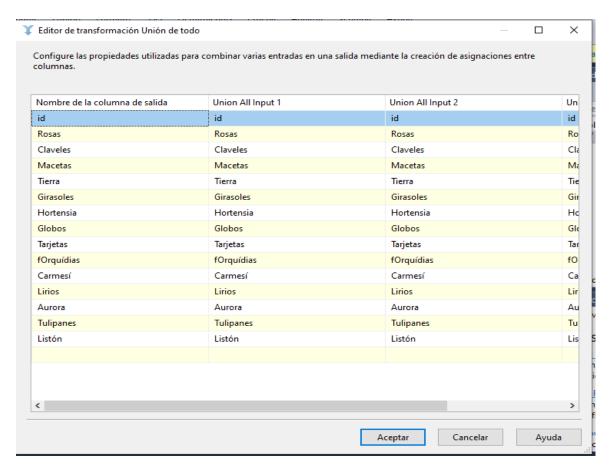


Para la configuración de la data Flow de país, se dispondría de la siguiente manera.:

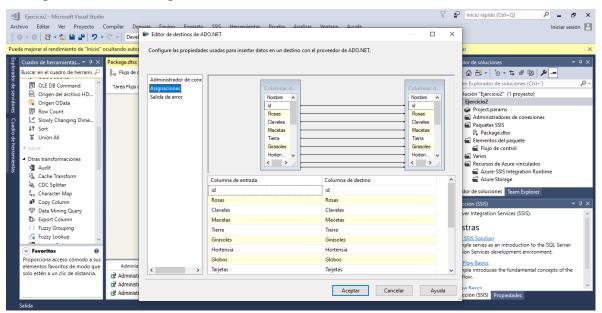


La configuración de todos los elementos seria exactamente con se hizo en los data Flow de los departamentos, con la única diferencia que en este se unen los datos:





### Proseguimos con la configuración del destino:



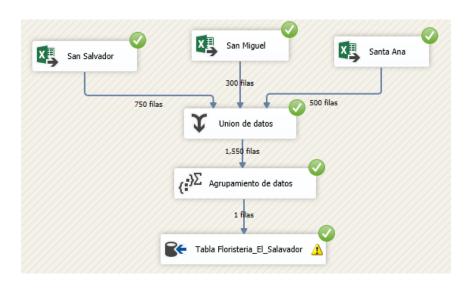
Este seria el resultado después de todas las configuraciones:



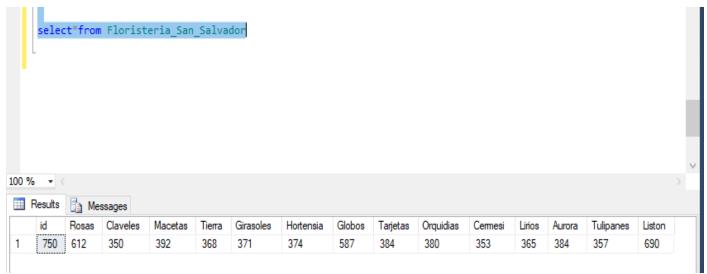
# Proseguimos con la ejecución del ETL:







#### Los resultados en la base de datos son:



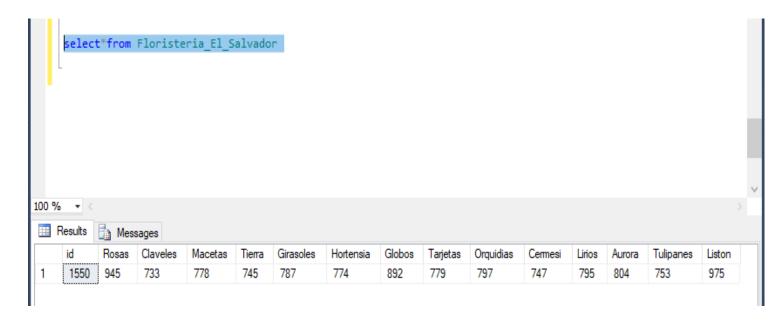
Podemos concluir que los productos más destacados para la sucursal de San Salvador son: La rosas, los listones y los globos.



Para la sucursal de San Miguel concluimos que los productos más destacados son: Aurora, Lirios, Orquidias, Carmesí, Hortensias, y Rosas. Notamos que los rangos no varían mucho. Para esta tienda los productos se venden uniformemente.



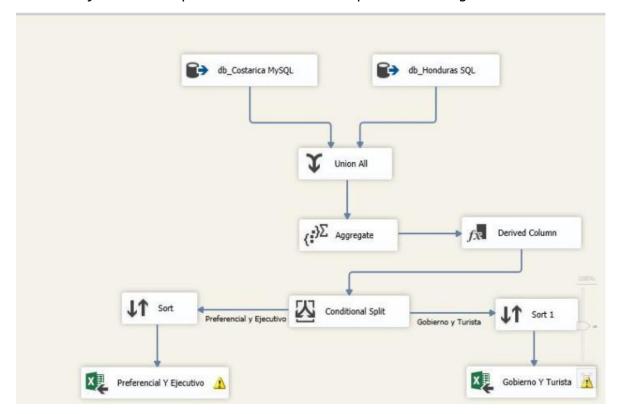
Analizando la sucursal de Santa Ana, los productos más destacados son: Lirios Aurora, y Girasoles. Aunque se han vendido más de 200 unidades la mayoría de los productos. Recomendación hacer una combinación entre los menos vendidos para aumentar la posibilidad de compra.



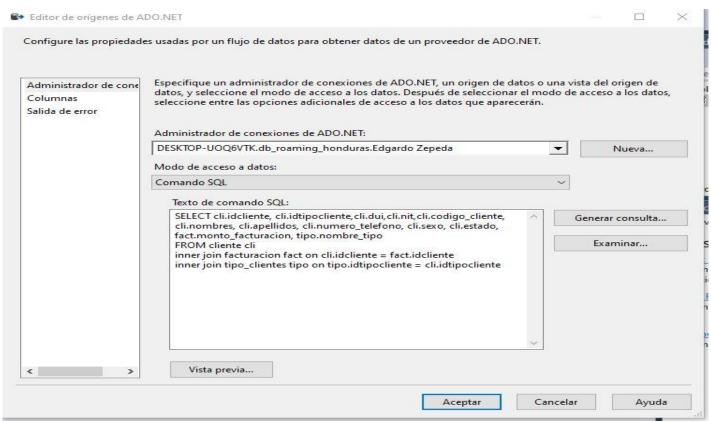
Un análisis de todo el país, en total 1550 clientes, concluimos que los productos más destacados son: Rosas, Listones y los globos. Se recomienda hacer un paquete que combine los tres mejores productos globales. O sea: Las rosas, listones y globos.

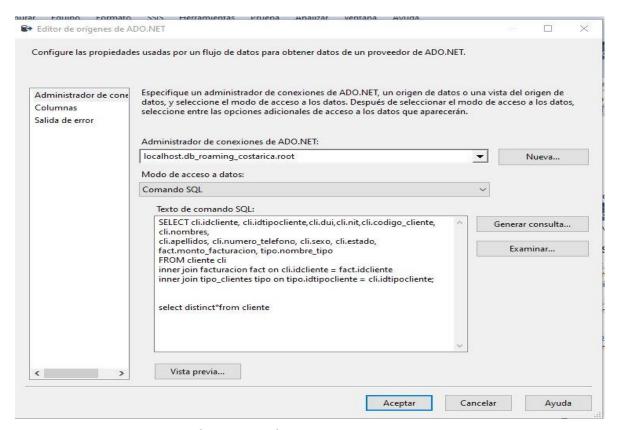
#### **Ejercicio 3**

Para este ejercicio la composición de los elementos quedaría de la siguiente manera:

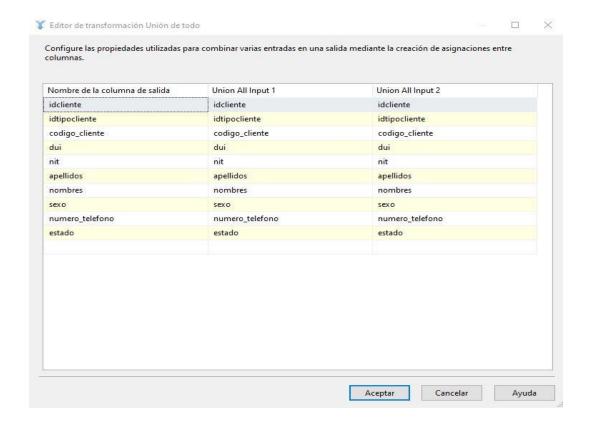


La configuración de los orígenes de datos quedaría de la siguiente manera:

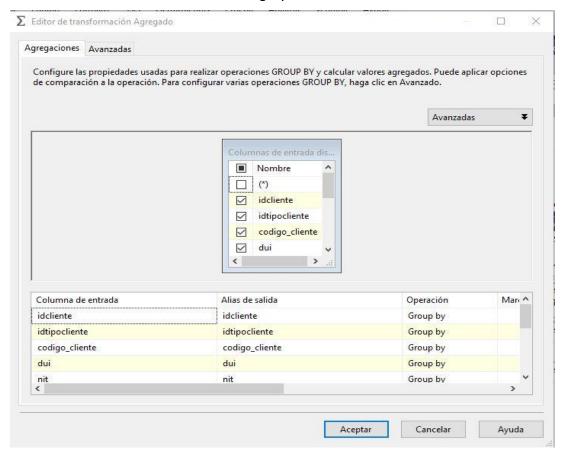




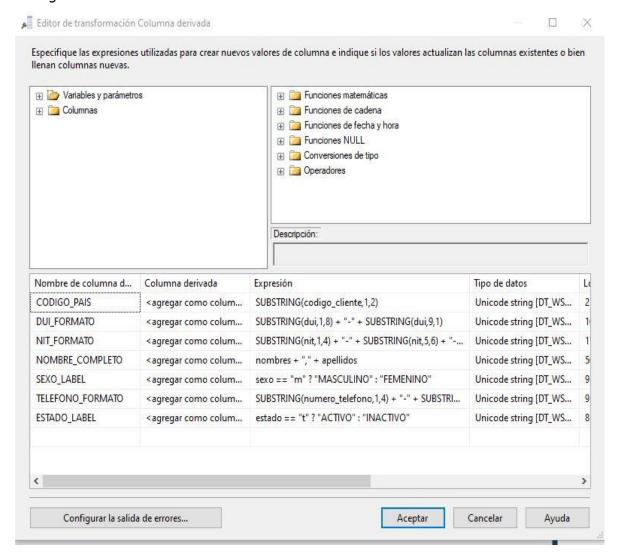
Seguimos con la configuración de la unión de todos los campos:



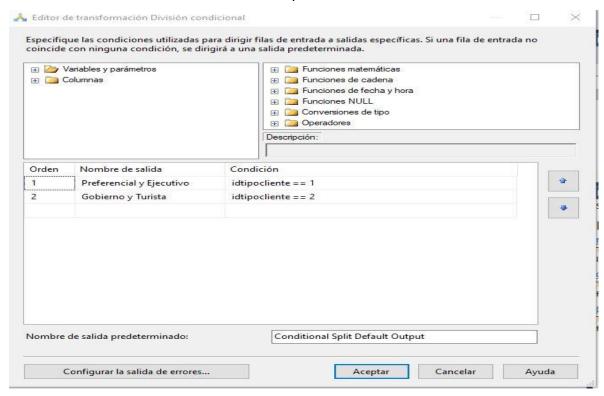
# Continuamos con la agrupación de todos los datos



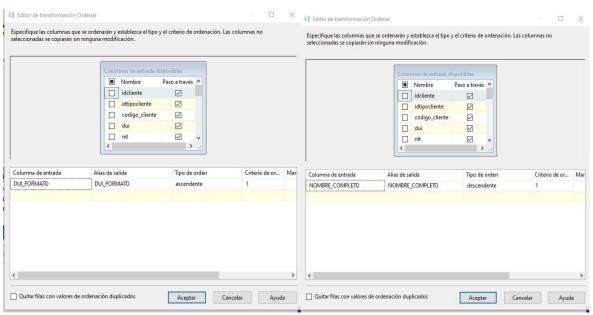
# Configuramos el formato de los datos con el controlador de las columnas derivadas



# Seguimos con una división condicional, para enviar a los datos a su base de datos correspondiente



#### Ordenamos los datos para ambos destinos



# Proseguimos con la configuración del destino de datos y seguidamente la ejecución del ETL:

