

REVENUERADAR

Versiyon: 1.0 (MVP Plan)

Rol: AI-First Product Manager & Developer

Konsept: Akıllı Satış Fırsatı Yakalama ve Skorlama Sistemi

Motto: "Kör Atış Yapma, En Sıcak Müşteriyi Yakala."

1. YÖNETİCİ ÖZETİ (Executive Summary)

Problem: KOBİ ve B2B satış ekipleri, ellerindeki Excel listelerinde (Lead Lists) kimin gerçekten müşteri olacağını bilmeden rastgele arama yapmaktadır. Bu durum zaman kaybına, düşük dönüşüm oranlarına (Conversion Rate) ve satış ekibinde motivasyon kaybına yol açar.

Çözüm: RevenueRadar, yüklenen ham müşteri verilerini **Google Gemini 1.5 Flash** altyapısıyla analiz eden, her adaya **0-100 arası bir skor** veren ve satış temsilcisine "kimi, neden araması gerektiğini" söyleyen bir otomasyon aracıdır.

Temel Değer: Satış ekibinin eforunu %80 oranında "çöp" datadan kurtarıp, %20'lik "altın" müşteriye (Hot Leads) odaklamak.

2. KAPSAM VE KISITLAMALAR (Scope & Constraints)

Bu proje "**Rapid Prototyping**" stratejisiyle, hızlı sonuç üretmek üzere kurgulanmıştır.

Kapsama Dahil (In-Scope)

- Toplu Veri Girişi:** .xlsx ve .csv formatındaki dosyaların önyüze (Frontend) sürükle-bırak ile yüklenmesi.
- AI Analiz Motoru:** Gemini 1.5 Flash API kullanılarak "Lead Scoring" (Puanlama), "Reasoning" (Gerekçelendirme) ve "Action Suggestion" (Aksiyon Önerisi) üretilmesi.
- Görselleştirme:** Skorlara göre renk kodlu (Yeşil/Sarı/Kırmızı) sonuç tablosu.
- Aksiyon:** Seçilen müşteri için tek tıkla "Draft Email" (Taslak E-posta) oluşturulması.

X Kapsam Dışı (Out-of-Scope) - Bilinçli Tercihler

- Kalıcı Veritabanı (SQL/NoSQL):** Veriler oturum bazlıdır. Sayfa yenilenince gider. (Gizlilik, Hız ve GDPR uyumu için).
- User Authentication:** Login/Register ekranları ile vakit kaybedilmez, araç doğrudan kullanımına açıktır.
- Canlı CRM Entegrasyonu:** Salesforce/HubSpot bağlantısı V2.0 konusudur.

3. TEKNİK MİMARİ (Technical Architecture)

Proje, "Sıfır Maliyet, Maksimum Hız" prensibiyle modern ve hafif teknolojiler üzerine kurulmuştur.

Bileşen	Teknoloji	Seçim Nedeni
Frontend	React (Vite + Shadcn/UI)	Modern, hızlı ve profesyonel görünüm için hazır komponent seti.
Backend	FastAPI (Python)	AI motoru ile frontend arasında JSON formatını garantiyen en hızlı köprü.
AI Engine	Google Gemini 1.5 Flash	Ücretsiz, "Cold Start" sorunu olmayan ve JSON çıktısı garantili en hızlı model.
Data Input	Pandas / OpenPyXL	KOBİ'lerin en sık kullandığı format (Excel) olduğu için veritabanı yerine tercih edildi.

4. YOL HARİTASI (Release Plan)

Proje, sonucu garanti eden 3 sıkıştırılmış fazda tamamlanacaktır.

FAZ 1: "The Engine" (Zeka Çekirdeği)

- Amaç:** Verinin işlenip anlamlı bir puana dönüşmesi.
- Çıktı (Deliverable):** Google Gemini API bağlantısı, Prompt mühendisliği (Puanlama mantığı), FastAPI endpoint'i.
- Durum:** Başlanacak.

FAZ 2: "The Interface" (Etkileşim)

- Amaç:** Kullanıcının veriyi kolayca yükleyip sonucu görmesi.
- Çıktı (Deliverable):** React dosya yükleme ekranı, Sonuçların listelendiği "Akıllı Tablo" tasarımlı.
- Durum:** Beklemede.

FAZ 3: "The Closer" (Satış Bitirici Özellikler)

- Amaç:** Analizi satışa dönüştürmek.
- Çıktı (Deliverable):** Yüksek puanlıları (Hot Leads) yeşil ile vurgulama, "E-posta Taslağı Oluştur" butonu ve modal penceresi.
- Durum:** Beklemede.