

Бизнес-справка по компании ВКС

1. Основные направления бизнеса

Компания ВКС (изначально ЗАО «Березинский Комплексный Центр») основана в 1994 г. в Санкт-Петербурге.

Специализация ВКС — инжиниринг и информационно-коммуникационные технологии. Компания выступает как в качестве генерального подрядчика по созданию объекта в целом, так и в качестве подрядчика по оснащению объекта инженерными, телекоммуникационными и информационными системами.

Изначально компания занималась инфраструктурными «железными» проектами. Компания ВКС начала свою деятельность в 1994 г., ориентируясь на работу с крупными предприятиями Северо-Западного региона. Основными предложениями были инфраструктурные решения для создания или модернизации вычислительной среды. Тогда же компанией был образован Центр сервисного обслуживания техники Rend. В 1995 был открыт краснодарский офис компании, в 1998 гг — московский офис, в середине 2000х- офисы в Иркутске и Нижневартовске.

В 1997 г. в составе ВКС образована фирма Lord ВКС, специализирующаяся на решениях по автоматизации управления и документооборота с акцентом на платформу Unix. Фактически в 1998 г. окончательно сформировалась холдинговая структура ВКС, была создана единая технологическая инфраструктура для работы с заказчиками, введены единые стандарты и методики ведения проектов.

В 2001 году Tog, Intek и ВКС запустили «Центр ЭБ». «Это была консалтинговая и некоммерческая история, хотя, конечно, через организацию мы продвигали продукты UnitSpace и ВКС Group, — признается Игорь Горбань, соучредитель ЗАО «Березинский Комплексный Центр» вместе с Валерием Овчинниковым (Игорь вышел из бизнеса в 2014 году). — Но все-таки основной задачей было продвижение информационных систем, поисковых технологий, еще не слишком распространенных тогда SaaS-сервисов. Был, например, один из первых для Рунета сервис автоматизированной поддержки клиентов, было много проектов в сфере электронного правительства, но до внедрений почти все проекты Центра ЭБ не доходили. Мы действительно разрабатывали классные сервисы, но я видел, что в правительстве все это было не особо нужно.»

В 2003 г. компанией было принято решение о дальнейшем развитии и укреплении направления ИТ-сервиса. В рамках этого решения было начато сотрудничество с крупным европейским системным интегратором NTR по обслуживанию его международных клиентов в России. В начале 2004 г. ВКС была авторизована компанией NTR и стала ее эксклюзивным представителем в России. В том же 2004 г. система менеджмента качества компании сертифицирована на соответствие международным стандартам ISO 9001:2000.

В 2000х наблюдался тренд по расширению компетенции игроков на ИТ-рынке, когда, обратившись в одну компанию, клиент мог бы получить все виды услуг, от поставки оборудования до внедрения корпоративных систем. В это время ВКС вместе с рынком начала активно менять позиционирование в сторону многопрофильного ИТ-интегратора, выходить на рынок бизнес-приложений (в т.ч. автоматизация бизнес-процессов и электронный документооборот). Первые попытки выйти на этот рынок относятся к концу 90-х гг., когда ВКС удалось получить статус от NTRE (платформа управления корпоративной информацией на всех стадиях ее жизненного цикла, в 2006 году компания была поглощена OTet). В 2008 году в

рамках развития экспертизы в области внедрения и интеграции программных приложений, ВКС Company объявила о заключении партнерского соглашения с компанией ОТе, ведущим независимым разработчиком ПО для управления корпоративной информацией, и получении третьего (наивысшего) уровня партнерства.

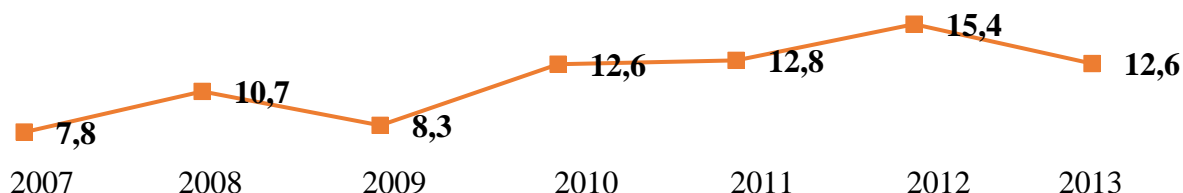
В 2000х ВКС также продвигала направления ERP (на базе решений mySAP Business Suite) и электронного документооборота (на базе решений EMC Documentum), но согласно статье «ВКС тянется к бизнес-интеграции», за 10 лет успехи компании в данном направлении были сомнительными. По состоянию на февраль 2008 года у ВКС не было публичных проектов на рынке бизнес-интеграции. Из близлежащих примеров можно упомянуть только один крупный проект: специалисты ВКС на основе OLAP-технологий Oracle развернули систему анализа деятельности «Северо-Западного инжиниринга» в СЗФО. Первым крупным проектом за рамками традиционного направления ВКС можно назвать создание электронного архива на базе платформы OTt LiveLink ECM — Document Management 9.7.0. для компании ОАО «МТС» в 2009 году.

Исходя из анализа крупных проектов (стоимостью более 10 млн. рублей), направление бизнес-приложений в ГК в настоящее время не является ключевым в структуре выручки.

В 2006 г. ВКС совместно с разработчиком автоматизированных систем обучения – группой компаний «Инфлюенсер» – создала ЗАО «Комплекс бизнес Обучения» (в настоящее время ООО «КБО») для работы на рынке дистанционных корпоративных систем дистанционного обучения «под ключ». Компанией разработана и запатентована собственная технологическая платформа — система обучения/подготовки и аттестации персонала TrainingWare. Объем продаж «КБО» в 2007 году приблизился к 100 миллионам рублей, что составляло около 30% российского рынка корпоративных систем дистанционного обучения.

В 2007 году ВКС был создан собственный центр разработок (в настоящее время ЗАО «Березинский Комплексный Центр Санкт-Петербург»). Компания является резидентом Особой экономической зоны технико-внедренческого типа «Лахта». В рамках ОЭЗ компания планировала разрабатывать решения для цифрового телевидения IPTV.

В кризис 2008 года произошло заметное секвестирование ИТ-бюджетов со стороны частных фирм при одновременном значительном расширении запросов государства как главного заказчика всех инфраструктурных проектов на тот момент. При этом, заказы от государства существенно отличались от заказов частных компаний своей масштабностью и комплексностью. В любом таком госзаказе кроме ИТ-составляющей и телекома, присутствовали и весьма сложные инженерные системы, и даже общестроительные работы. Кризис 2008 года называют «звездным часом» ВКС, поскольку к этому времени ГК была диверсифицирована: наряду с департаментами системной интеграции и телекома, были созданы новые проектные структуры в виде департаментов инжиниринга, интерактивного телевидения, систем дистанционного обучения, и др. С 2008 до 2012 года ГК ВКС увеличила выручку в 2 раза, достигнув показателя 15, 3 млрд. рублей.

Диаграмма 1. Динамика выручки ГК ВКС 2007-2013, млрд. рублей

По мнению экспертов, в 2011 году ИКТ-рынок вышел на качественно новую траекторию развития. В крупных компаниях первичная автоматизация многих ключевых процессов завершена, и при решении задач заказчики все чаще выбирали комплексные проекты, позволяющие унифицировать процедуры и снизить затраты на интеграцию и техподдержку в будущем. Кроме того, комплексный подход при принятии решения об автоматизации взял на вооружение уже не только частный бизнес, но и государство. Это привело к резкому росту рынка.

Структура оборота ГК ВКС по направлениям деятельности в 2011 году выглядела следующим образом: 70 % составляли интеграционные инфраструктурные проекты, 15 % – поставки оборудования, 15 % – другие направления (построение корпоративных сетей передачи данных, поставка готового ПО, разработка заказного ПО, услуги сервиса и техподдержки).

Очередным изменением рынка, который стал очевиден в 2013 году, стал рост спроса на системы безопасности, включая системы физической безопасности и строительство инфраструктуры. В 2013 г. на физическую безопасность пришлось 17% денежных средств крупных системных интеграторов.

По данным рейтинга «CNewsInfrastructure 2015 Рейтинг крупнейших системных интеграторов России: построение ИТ-инфраструктуры», выручка ВКС от оказания услуг по построению ИТ-инфраструктуры в 2013 г. (с НДС) сократилась на 18,5 % (с 748,7 млн. рублей до 610,3 млн. рублей). Наибольшую выручку компании приносило направление «Инженерные системы» (около 9,5 млрд. рублей). Продажи систем безопасности оценивались на уровне 700 млн. рублей. Согласно информации, предоставленной в рейтинге, выручка от реализации инженеринговых услуг ГК ВКС составила 89%.

В кризисный 2013 год выручка ГК сократилась на 18,5 %. С 2014 года в рейтингах значится компания TYU, выручка которой не превышает 3 млрд. рублей. Возможно, это связано со сменой учетной политики в связи с реструктуризацией. В 2014 ГК провела реструктуризацию юрлиц из ЗАО в ООО. Выручка, указанная в рейтингах с 2014 года, относится к ООО «Тай.Кю.Си», а не к группе компаний, как это было ранее. На текущий момент сумма выручки юрлиц, входящих в группу ВКС, согласно официально бухгалтерской и финансовой отчетности, значительно ниже 15 млрд. рублей.

2. Структура юридических лиц в привязке к направлениям бизнеса и выручка

2.1. ООО «ИнкТек» (ИНН хх) - головная организация группы компаний

Дата регистрации: 01.08.2010

Уставный капитал: 1 500 000 рублей

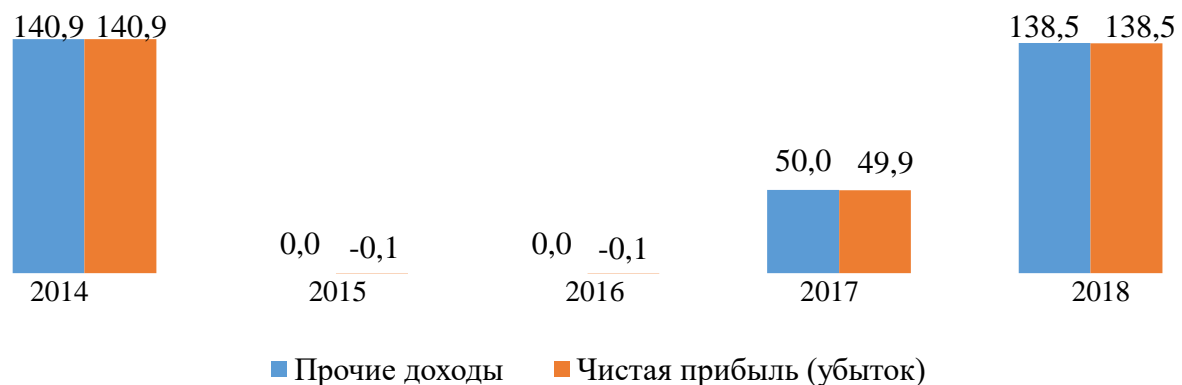
Основной ОКВЭД - 70.10.2 Деятельность по управлению холдинг-компаниями

Учредителями головной компании, ООО «ИнкТек» являются:

- Овчинников Валерий Ильич, доля 374 827,60 руб. (36,82%);
- Рябко Михаил Геннадьевич, доля 214 390,80 руб. (21,06%);
- Исмаилов Сергей Александрович, доля 214 390,80 руб. (21,06%);
- Максимов Владислав Николаевич, доля 214 390,80 руб. (21,06%).

Генеральный директор с 1 августа 2012 г. – Исмаилов Сергей Александрович.

Диаграмма 2. Основные финансовые показатели «ИнкТек» 2014-2018, млн. рублей



Согласно выпискам ЕГРЮЛ, дочерними организациями ООО «ИнкТек» являются 3 компании:

- ООО «Тай.Кю.Си.» (ИНН хх);
- ООО «Тай.Кю.Си. Москва» (ИНН хх);
- ООО «Технолоджи Инвестмент» (ИНН хх).

Аффилированными по учредителям и генеральным директорам являются 6 организаций:

- ООО «АБ Инжиниринг» (ИНН хх);
- ООО «Эпсилон Девелопмент» (ИНН 7хх);
- ООО «КБО» (ИНН 7хх);
- ООО «АБ ДС» (ИНН 7хх);
- ЗАО «Березинский Комплексный Центр Санкт-Петербург» (ИНН 7хх);
- ООО «Технологические системы и сервис» (ИНН 7802876821);
- ООО «Лаборатория АБС» (ИНН хх);
- ООО «Интеллектуальные цифровые платформы» (ИНН 7хх)

2.2. ООО «Тай.Кю.Си.» (ИНН хх)

Дата регистрации 12.11.2012

Уставный капитал 1 200 000 руб.

Юридический адрес: 194859, город Санкт-Петербург, хх

Генеральный директор с 12 ноября 2014 - Никифоров Игорь Сергеевич

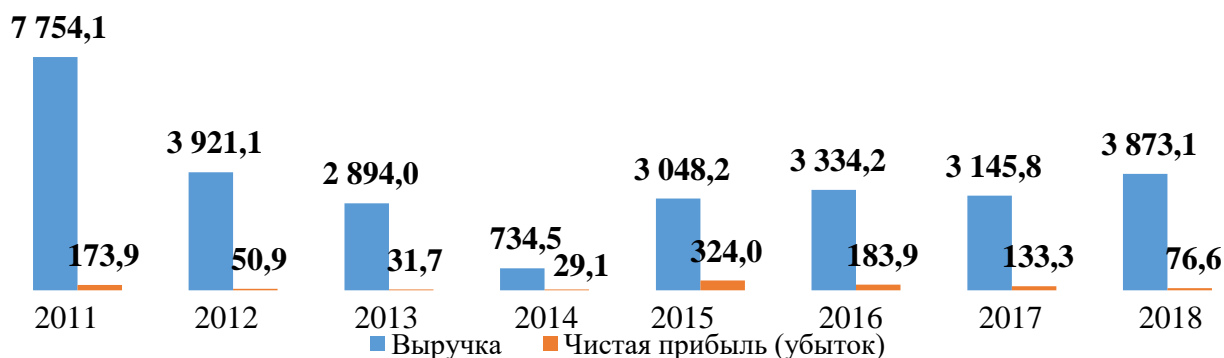
Среднесписочная численность в 2018 году - 978 сотрудников.

Основной ОКВЭД - 46.66 Торговля оптовая прочей офисной техникой и оборудованием.

Сайт

ООО «Тай.Кю.Си.» - «дойная корова» ГК ВКС. Юрилицо является исполнителем крупных проектов в области строительных работ по возведению нежилых зданий и сооружений, строительства инфраструктуры ЦОД, создания комплексных систем безопасности (в т.ч. физической безопасности).

Диаграмма 3. Основные финансовые показатели «Тай.Кю.Си.» (до 2014 г. «БКЦ») 2011-2018, млн. руб.



Проекты:

Организация ООО «Тай.Кю.Си.» являлась поставщиком в 123 государственных контрактах на сумму 2 903 223 658 руб.

Контрагент	Предмет закупки	Сумма	Год
ПАО «Ростелеком»		3 проекта на общую сумму 53,4 млн. рублей	2015-2018
Банк Втб (ПАО)		6 проектов на сумму 140, 6 млн. рублей	2015-2017
Минздрав России		404 151 962,00	12.2019

ФГБУ «НМИЦ им. В.А. Алмазова» Минздрава России		26 462 054,50	12.2019
Санкт-Петербургский Государственный Университет, Санкт-Петербургский Университет или СПбГУ		4 контракта на сумму 52,7 млн. рублей	2015-2019
ФКП «Дирекция КЗС Г. СПб Минстроя России»		82,3 млн. рублей	05.2019
ПАО «Севералмаз»		10,3 млн. рублей	02.2018

2.3. ООО «Тай.Кю.Си. Москва» (ИНН хх)

Дата регистрации 16.10.2012

Уставный капитал 50 000 руб.

Юридический адрес: хх

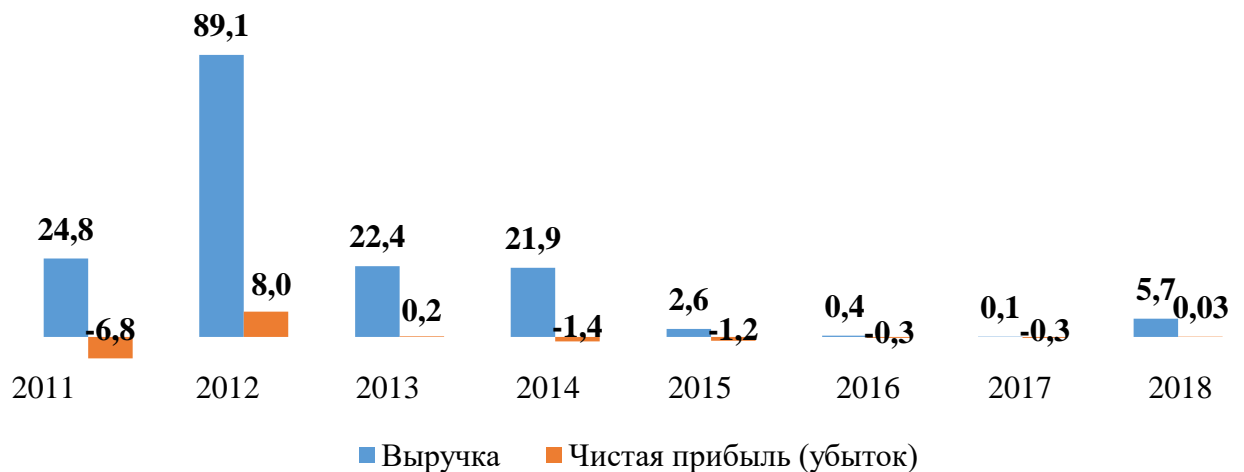
Генеральный директор с 9 апреля 2019 – Тарасов Алексей Федорович

Среднесписочная численность в 2018 году - 1 сотрудник. В феврале 2020 года на сайте hh.ru опубликовано 13 вакансий разного профиля для московского офиса ВКС: ведущий менеджер по продажам комплексных инфраструктурных решений, директор по развитию бизнеса (ИТ\Телеком инфраструктура), главный инженер проекта (комплексный), монтажник слаботочных систем, инженер мультимедиа, ведущий инженер-проектировщик автоматизации и диспетчеризации и другие.

Основной ОКВЭД - 46.66 Торговля оптовая прочей офисной техникой и оборудованием.

Значительное увеличение выручки в 2012 году, скорее всего, связано с реализацией единичного проекта. Выявить его не удалось.

Диаграмма 4. Основные финансовые показатели «Тай.Кю.Си. Москва» 2011-2018, млн. рублей



Известно, что в 2000х московский офис был подрядчиком компании Синтез выиграла в крупном проекте по вводу в эксплуатацию оборудования для оказания услуг IP-TV универсальным оператором связи «Северо-Западный Телеком» (СЗТ).

Контрагент	Предмет закупки	Сумма	Год
ЗАО «Синтерра»		39 586 528, 42	2007

2.4. ООО «Инвестиции и технологии» (ИНН xxx)

Дата регистрации 23.09.2012

Уставный капитал 100 000 руб.

Юридический адрес:

Генеральный директор с 26 июля 2019 – Монин Виталий Григорьевич.

Среднесписочная численность в 2018 году - 1 сотрудник.

Учредители:

- ООО «Континиум», доля 5 000 руб. (50%);
- ООО «ИнкТек», доля 5 000 руб. (50%).

Основной ОКВЭД - 70.10.2 Деятельность по управлению холдинг-компаниями.

Возможно, юрлицо создано для управления дочерними и аффилированными структурами ООО «Континиум»:

- ООО ТПБ «Голфы» (ИНН хх), основной ОКВЭД 80.10 Деятельность частных охранных служб;
- ООО «Виктор» (ИНН хх), основной ОКВЭД 80.10 Деятельность частных охранных служб.

Диаграмма 5. Основные финансовые показатели «Инвестиции и технологии» 2014-2018, млн. руб.



2.5. ЗАО «Березинский Комплексный Центр Санкт-Петербург» (ИНН 7xx)

Дата регистрации 26.11.1993

Юридический адрес:

Генеральный директор с 19 февраля 2008г. – Аносов Роман Александрович

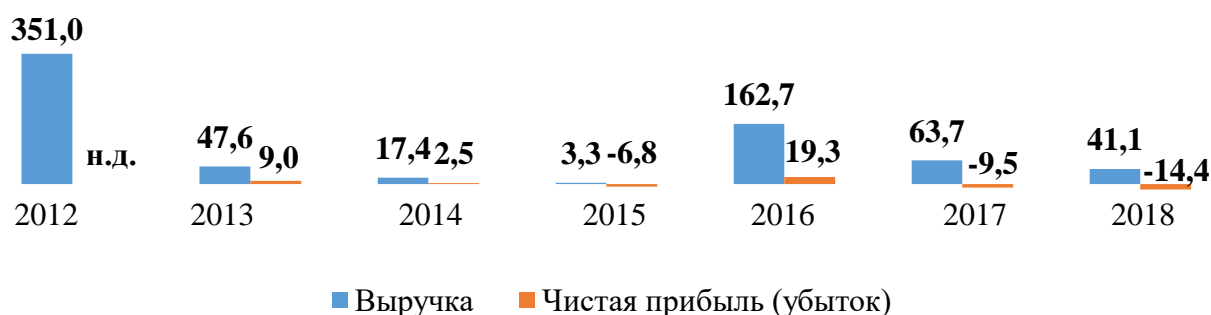
Среднесписочная численность в 2018 году - 21 сотрудник.

Основной ОКВЭД – 72.19 Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук прочие

Держатель реестра акционеров: АО «Независимая регистраторская компания Р.О.С.Т.»

С 2012 года по ГК наблюдается резкое сокращение выручки, на докризисные показатели компания за 5 лет не вышла.

Диаграмма 6. Основные финансовые показатели «Березинский Комплексный Центр Санкт-Петербург» 2012-2018, млн. руб.



3. Собственники и их роль в управлении бизнесами

3.1. Овчинников Валерий Ильич

Овчинников Валерий Ильич — президент ВКС Company.

На февраль 2018 числится учредителем:

- ООО «ИнкТек»;
- ООО «АБ Инжиниринг»;
- ООО «Эпсилон Девелопмент».

Родился 17 мая 1953 года в Иркутске. В 1985 г. окончил с отличием факультет многоканальной электросвязи Санкт-Петербургского Политехнического Университета. С 1985 года работал инженером в НИИ «Плутон». С 1991 года работает в сфере информационных технологий. С 1994 года президент ВКС Company.

В 2003 году был награжден медалью «В память 300-летия Санкт-Петербурга». Также входит в рейтинг «25 лучших управляющих российских ИТ-компаний» и является членом Санкт-Петербургского Лондонского собрания.

Валерий Овчинников исповедует коллегиальный стиль руководства компанией. Он считает, что руководителю компании должны быть свойственны высокая трудоспособность, коммуникабельность, стрессоустойчивость, и это «базовый набор», по его мнению.

В число хобби Валерия Овчинникова входит большой теннис и горные лыжи.

Судя по интервью, не занимается операционной деятельностью, больше стратегическое развитие.

3.2. Рябко Михаил Геннадьевич

Вице-президент ВКС Company. Работает в компании с 2004 г.

Адрес e-mail:

Учредитель 4 компаний:

- ООО «КБО »;
- ООО «ИнкТек»;
- ООО «АБ Инжиниринг»;
- ООО «Эпсилон Девелопмент».

Родился 27 июля 1956 г. В 1999 г. окончил Ижевский технологический институт инженерно-кибернетический факультет по специальности «Автоматизация процессов и производств».

Ранее находился в должности технического директора ВКС.

До 2010 года активно давал интервью, создавал впечатление второго человека в ВКС. В 10х практически исчез из медийного пространства.

Судя по интервью, наиболее глубоко занимался внедрением решений для операторов связи. Скорее всего, Михаил занимается вопросами технологического развития ГК.

4. Проекты и судебные разбирательства, дайджест информации из СМИ

Юридические лица, аффилированные с ГК ВКС за последние 5 лет участвовали в судебных процессах в качестве ответчиков в более чем 130 процессах, инициаторами которых являются как заказчики проектов, так и субподрядные организации. Так, например, ООО «Тай.Кю.Си.» участвует в рассматриваемых делах в качестве ответчика на сумму исковых требований 42 418 867,35 рублей.

Истец	Ответчик	Исковое заявление	Номер заявления и дата
	ООО «Тай.Кю.Си.»	о взыскании неосновательного обогащения 2 343 008, 65 руб с ответчика	
	ООО «Тай.Кю.Си.»	о взыскании 26 669 960,05 руб	
	ООО «Тай.Кю.Си.»	О взыскании неустойки в размере 58 805 140,14 руб. за период с 01.11.2015г. по 28.08.2018г.	
	ООО «Тай.Кю.Си.»	О взыскании неустойки в размере 5 860 306,26 руб.	