**For Bedrifter**

Linjeforeningen Enigma legger stor vekt på å etablere og opprettholde nære forbindelser mellom bedrifter og studentene på ITØK. Det finnes flere muligheter for bedrifter å engasjere seg med våre studenter. Vi er alltid ute etter å skape det beste opplegget, både for dere som bedrift og oss som studenter. Nedenfor presenteres en oversikt over noen av de mest vanlige mulighetene for å komme i kontakt med våre studenter. Ta gjerne kontakt dersom noe av dette er av interesse, eller om dere ønsker å etablere kontakt med studentene våre på en annen måte.

[KONTAKTINFORMASJON BEDRIFT] – enigma.bedrift@gmail.com

[BILDE?]

Hovedsamarbeidspartner

Som hovedsamarbeidspartner til Enigma kommer din bedrift tettere enn noen andre på studentene på ITØK. Bedriften din vil få en unik anledning til å bli kjent med spesifikke tema som interesserer oss på ITØK og hva vi ønsker oss i en eventuell jobb. Samarbeidet innebærer sammenkomster og arrangementer etter deres ønske en eller flere ganger i løpet av semesteret. Vi garanterer et stort oppmøte av engasjerte studenter samt markedsføring fra arrangementer og annet etter avtale. Samarbeidet avtales for et eller flere år av gangen.

Pris: Etter avtale

Bedriftspresentasjon:

En bedriftspresentasjon gir dere som bedrift anledning til å presentere deres bedrift, og deres arbeid for et utvalg av våre studenter. Arrangementet kan avholdes i deres eller våre lokaler. Bedriften bestemmer selv arrangementets innhold, men vi bidrar gjerne med innspill og tilrettelegging dersom dette er ønskelig. Etter presentasjonen er det vanlig med bespisning og mingling. Dette er en gyllen mulighet til å komme i kontakt med studentene i en mer uformell setting.

Pris: 15 000kr

Workshop:

En workshop er et interaktivt arrangement mellom bedrift og studenter med et større faglig fokus. Her kan studentene opparbeide seg kunnskap om ny teknologi og oppleve hva bedriften gjør i praksis. Vi bidrar gjerne med innspill og tilrettelegging dersom det er ønskelig.

Pris: 15 000kr

Eksterne arrangementer:

Eksterne arrangementer omfatter sosiale sammenkomster, for eksempel restaurantbesøk, bowling, padeltennis eller lignende aktiviteter. Arrangementer av denne formen gir bedriften og studentene anledning til å knytte kontakt i en mer uformell setting. Vi bidrar gjerne med innspill og tilrettelegging dersom dette er ønskelig.

Pris: 5000kr

Promotering:

Dersom dere ønsker å promotere deres bedrift, arrangementer, ledige stillinger eller annet har vi mulighet til å promotere dette i våre kanaler. Dette er en effektiv måte å kommunisere ønsket informasjon til studentene på ITØK.

Pris: 2000kr