

Business Model Canvas - Sistema de Gestión de Asistencia Educativa

PROPUESTA DE VALOR

SOCIOS CLAVE	ACTIVIDADES CLAVE	PROPUESTA DE VALOR	RELACION CON CLIENTES	SEGMENTOS DE CLIENTES
Instituciones educativas (clientes directos y validadores del sistema - escuelas públicas, privadas y técnicas)  Proveedores tecnológicos (Supabase para BD, Vercel para hosting, Netlify para deployment)  Bibliotecas Open Source	Desarrollo web (TypeScript, React, Node.js)  Reconocimiento facial (face-api.js, TensorFlow.js)  Gestión de BD y autenticación	Para Padres: Notificaciones instantáneas sobre asistencia de sus hijos. Tranquilidad y mayor compromiso con la educación. Reportes semanales y mensuales automáticos.  Para Profesores: Elimina el pase de lista manual. Ahorro significativo de tiempo (5-10 min por clase), panel intuitivo y acceso a historiales detallados. Análisis de patrones de asistencia.	Administradores: Relación institucional, soporte dedicado, reportes desde panel  Profesores: Panel fácil de usar, capacitación inicial y asistencia técnica  Padres: Notificaciones automáticas y reportes vía app. Relación constante	Escuelas Públicas: Instituciones del sector público con presupuesto limitado pero alta necesidad de eficiencia. Enfoque en soluciones económicas y escalables.  Escuelas Privadas: Instituciones privadas que buscan diferenciación tecnológica y mejora en la experiencia educativa. Mayor capacidad de inversión.
(face-api,js para reconocimiento facial, Chart.js para gráficos, jsPDF para reportes)  MINERD  y entidades gubernamentales educativas (implementación masiva y regulaciones)	Notificaciones en tiempo real  Generación de reportes PDF/Excel  Sistema de gamificación	Para Administradores: Reportes automáticos detallados, análisis de asistencia por grado/sección, toma de decisiones basada en datos. Dashboard ejecutivo con métricas clave.  Para Estudiantes:	Estudiantes: Interacción automática vía reconocimiento facial y sistema de recompensas  MINERD: Relación estratégica institucional de largo plazo	Centros Técnicos: INFOTEP, politécnicos y centros de formación técnica que requieren control riguroso de asistencia para certificaciones.  Directores y Coordinadores: Tomadores de decisión que buscan optimizar procesos
Inversionistas y programas de apoyo (MESCyT, fondos de inversión, aceleradoras tecnológicas)  Universidades y centros de incubación (mentoría técnica, validación académica, networking)  Empresas de telecomunicaciones (Claro, Altice, Viva - para notificaciones SMS)	Soporte técnico y capacitación  Marketing y ventas  I+D e innovación continua	Registro automático sin interrupciones, sistema de gamificación con recompensas y puntos. Seguimiento de su propio progreso de asistencia.  Para MINERD:  Datos agregados útiles para políticas educativas y asignación de presupuestos. Estadísticas nacionales de asistencia escolar en tiempo real.	Modelo híbrido: Autoservicio inteligente + soporte personalizado	administrativos y mejorar la gestión educativa.  Profesores y Docentes: Usuarios finales que valoran la simplicidad y el ahorro de tiempo en sus actividades diarias.  Padres de Familia: Stakeholders que demandan transparencia y comunicación constante sobre el progreso de sus hijos.
Consultoras educativas (implementación y capacitación especializada)  Distribuidores de hardware (tablets, cámaras web, dispositivos complementarios)  Empresas de seguridad informática (auditorías y certificaciones de protección de datos)  Organizaciones internacionales	RECURSOS CLAVE  Tecnológicos: Plataforma web/PWA, reconocimiento facial, infraestructura cloud (Supabase, Vercel)  Humanos: Equipo de desarrollo, soporte técnico, ventas y gestión	Ventajas Tecnológicas: Solución económica en la nube, sin hardware adicional costoso. Reconocimiento facial sin contacto, más higiénico. Notificaciones push independientes de operadoras.  Beneficios Económicos: ROI positivo en 6 meses, reducción de costos administrativos del 40%. Elimina gastos en sistemas de asistencia tradicionales.  Impacto Social:	CANALES  Plataforma Web (gestión de asistencia y reportes)  App para Padres / PWA (consultas y notificaciones)  Notificaciones push	Estudiantes: Beneficiarios directos que experimentan un proceso más fluido y gamificado de registro de asistencia.  MINERD: Cliente estratégico institucional con visión de implementación nacional. Potencial de escalamiento masivo.  Regionales Educativas:
(UNESCO, BID - financiamiento y validación de impacto)  Medios de comunicación educativa (difusión y posicionamiento de marca)	Físicos: Dispositivos con cámara e internet (de los usuarios)  Financieros: Capital semilla (MESCyT), inversionistas futuros	Mejora la retención escolar, detecta ausentismo temprano, fortalece la comunicación familia-escuela. Contribuye a los ODS de educación de calidad.  Seguridad y Privacidad: Cumple con LOPD, encriptación de datos, almacenamiento seguro. Trazabilidad completa de accesos y modificaciones.  Escalabilidad:	en tiempo real (SMS opcional)  Sitio Web corporativo con demo interactiva  Formulario de contacto para solicitud de implementación  Tutoriales y capacitaciones	18 regionales que pueden implementar la solución de manera coordinada en sus distritos.  Universidades: Segmento futuro para expansión del producto a educación superior. Necesidades similares pero más complejas.  Centros de Idiomas: Academias e institutos que requieren control preciso de
		Crece con la institución, desde 50 hasta 5000+ estudiantes. Arquitectura cloud que se adapta automáticamente.	en línea  Canales de marketing y ventas directas  Futura integración con sistemas del MINERD	asistencia para cumplir con requisitos de certificación.  Expansión Regional:  Países de Centroamérica y el Caribe con sistemas educativos similares (Panamá, Costa Rica, Jamaica).
Infraestructura Cloud: Servicios de Supabase, Vercel, hosting y servicios serverless			FUENTES DE INGRESOS  Suscripción Institucional:  Modelos escalonados (Free, Básico, Premium, Pro, Institucional) con opciones mensual, trimestral y anual	

**SEGMENTOS DE CLIENTES** 

### **Servicios Adicionales:**

Capacitación especializada, integración con sistemas existentes, desarrollo de módulos personalizados

### Alianzas Gubernamentales:

**RELACIÓN CON CLIENTES** 

Contratos directos con MINERD, posibles subsidios educativos y financiamiento público

### **Datos Anónimos Agregados:**

Reportes estadísticos generales útiles para entidades educativas y organismos gubernamentales (opcional)

# **Recursos Humanos:**

SOCIOS CLAVE

Salarios del equipo de desarrollo, soporte técnico, ventas y administración

### Marketing y Ventas:

Publicidad digital, materiales promocionales, demostraciones y eventos

## Innovación Continua:

Desarrollo de nuevas funcionalidades, investigación y desarrollo tecnológico

### Seguridad y Cumplimiento:

Implementación de normativas de protección de datos, auditorías de seguridad, consultoría legal

**ACTIVIDADES CLAVE**