# Projeto Estatística – Primeiro Semestre Pesquisa de Mercado - Produto/Serviço

Enrico Giannobile RA: 19.00610-0

Guilherme de Campos RA: 20.00089-8

Leonardo Campos da Costa RA: 20.00786-8

Luis Guilherme de Souza Munhoz RA: 20.01937-8

### **Objetivo**

Analisar o atual mercado de serviços de assinatura de jogos, buscando entender a viabilidade e demanda de um novo serviço do tipo.

## Introdução

Atualmente, o serviço de assinatura de jogos, Xbox Game Pass, ultrapassa 25 milhões de assinantes por mês. Com isso, achamos interessante analisar tal mercado.

#### **Procedimento**

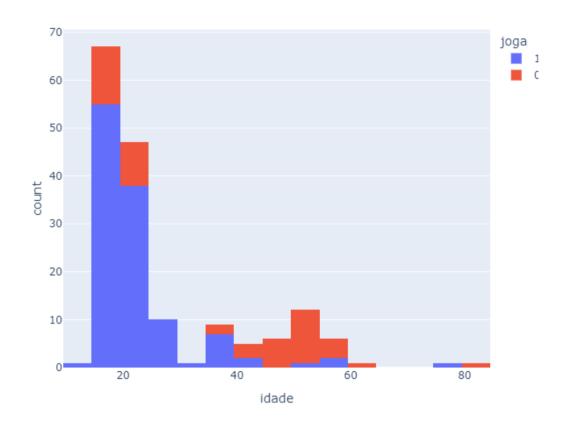
- Para a coleta dos dados, utilizamos o serviço Google Forms;
- Nosso publico alvo s\u00e3o jogadores de v\u00eddeo games (gamers);
- A partir do Google Forms, foram salvas as respostas em um arquivo csv;
- O tratamento dos dados foi feito com Python, pelo Jupyter Notebook no formato de dataframes da biblioteca Pandas;

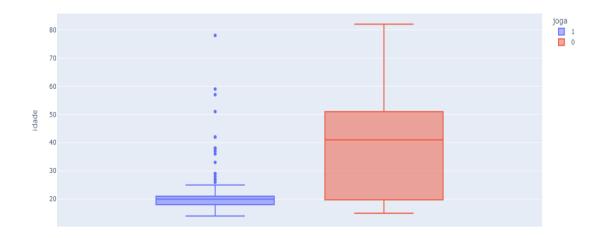
## Resultados

(Análise feita exclusivamente em relação à amostra coletada)

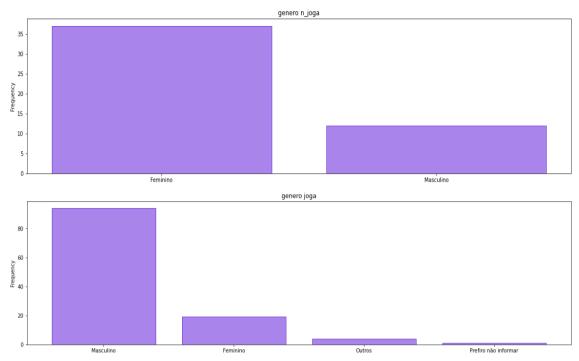
(Para todos os gráficos com 0 e 1 como legenda, assumir respectivamente "não joga" e "joga")

Quantidade jogam: 118 Quantidade não jogam: 49

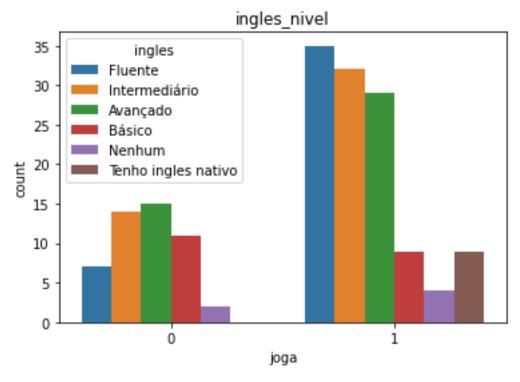




Com base nos gráficos, a grande parte do público que joga está na faixa de 15 a 25 anos. Além disso, observamos que as pessoas mais velhas jogam menos.

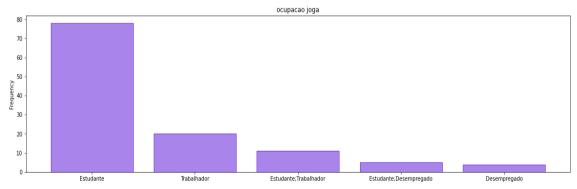


60% das mulheres não jogam, enquanto 10% dos homens não jogam.

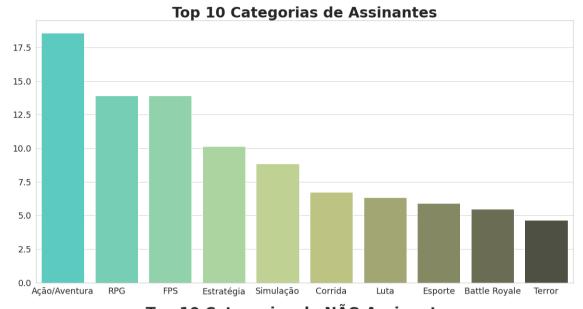


inglês	não joga	joga	total	não joga (%)	joga (%)
Avançado	15	29	44	34,09%	65,91%
Básico	1	9	20	5,00%	45,00%
Fluente	7	35	42	16,67%	83,33%
Intermediário	14	32	46	30,43%	69,57%
Nenhum	2	4	6	33,33%	66,67%
Tenho inglês					
nativo	0	9	9	0,00%	100,00%

Quanto maior o nível de inglês da pessoa, mais provável dela jogar videogame.

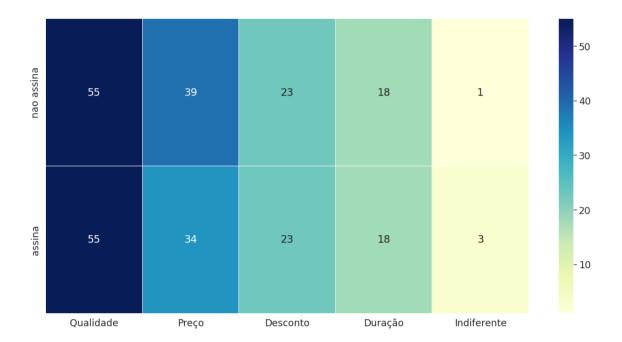


A maioria dos consumidores de jogos são estudantes.





Todos que jogam, assinantes ou não, gostam das mesmas categorias de jogos, sendo Ação/Aventura, RPG, FPS, Estratégia e Simulação os mais populares.



Todos que jogam, assinantes ou não, tem as mesmas preferências para considerar quando compra um jogo sendo qualidade, preço e desconto as mais populares.

```
Não pagaria

Oassinatura = 11 (0.00) -> 0.00

lassinatura = 1 (16.70) -> 16.70

2assinatura = 1 (40.00) -> 40.00

total= 13

l a 10

Oassinatura = 6 (0.00) -> 10.00

lassinatura = 1 (16.70) -> 26.7

total= 7

l0 a 30

Oassinatura = 24 (0.00) -> 30.00

lassinatura = 21 (20.00) -> 50.00

2assinatura = 3 (38.60) -> 68.60

4assinaruras = 1 (106.70) -> 136.70

total= 49

30 a 50
```

```
1 a 10 DOLAR
10 a 30 DOLAR S
```

Analisando os dados de assinaturas, vemos que o custo ideal para os nossos serviços seria entre 20 a 30 reais.

Aparentemente a faixa de preço no exterior deve ser de 20 a 30 dólares, porém não temos dados suficientes para alguma conclusão.

É importante mencionar que essa é uma faixa de preço cobrado pela maioria das empresas atualmente.

#### Conclusões

Com base em nossa pesquisa observamos que um serviço de assinatura de jogos potencial deve disponibilizar jogos das categorias de Ação/Aventura, RPG, FPS, Estratégia e Simulação, bem-conceituados no mercado, focando em uma propaganda voltada para o público jovem. Além disso identificamos uma grande oportunidade no público feminino que não está inserido no cenário de games, e acreditamos que por meio da propaganda e patrocínio de eventos femininos conseguiremos atrair as mesmas a assinarem nossa plataforma. Pelos dados de gastos vemos que o custo ideal para os nossos serviços seria entre 20 e 30 reais (valores comuns no ramo de serviços de assinatura). Aparentemente a faixa de preço no exterior deve ser entre 20 e 30 dólares, porém não temos dados suficientes para concluir isso.