

Proposta Técnica Comercial

Geral Química

Projeto: Sistema de Vendas



Cliente *Geral Química*
Projeto *Sistema de Vendas*

Sorocaba, 02 de maio de 2016

À
Geral Química
A/C: Sr. Kaique Doratiotto

Conforme solicitado, estamos encaminhando a nossa proposta técnica para que seja avaliada a realização do desenvolvimento do sistema de vendas.

Atenciosamente,
Beets Jr.
Empresa Júnior de Computação
UFSCar Sorocaba

Índice

1.	Informações do Documento.....	4
2.	Informações do Cliente.....	4
3.	Informações do Projeto.....	4
4.	Escopo.....	5
5.	Requisitos.....	5
6.	Entregáveis.....	7
7.	Planejamento do Projeto.....	7
8.	Valores.....	8
9.	Pagamento.....	8

Cliente Geral Química
Projeto Sistema de Vendas

1. Informações do Documento

Data elaboração	02 de maio de 2016
Documento	Proposta Técnica Comercial

2. Informações do Cliente

Nome	Geral Química
Contato	Kaique Doratiotto
Telefone	+ 55 11 4413.1516
E-mail	kaique@geralquimica.com.br

3. Informações do Projeto

Projeto	Sistema de Vendas
----------------	-------------------

4. **Escopo**

O escopo do projeto nessa primeira fase abrange o desenvolvimento de um sistema no qual será possível realizar a ordem de venda de produtos já cadastrados e o cadastro de novos clientes, com os dados referentes às vendas sendo armazenados em uma planilha (RF1, RF2, RF3, RF4, RF5, RF6). Na segunda fase, será feita a integração da aplicação com o ERP da empresa (RF9). A solução proposta abrangerá um ou ambos os seguintes recursos e funções:

- **Sistema desenvolvido em LAMP** (Linux, Apache, MySQL, PHP) – Conforme combinado, será desenvolvido um sistema web que irá permitir o cadastro de clientes e realização de ordens de vendas da Geral Química através de um browser.
- **Sistema desenvolvido para plataforma Android (Nativa)** (RF7, RF8) – Conforme combinado, será desenvolvido uma aplicação mobile que irá permitir o cadastro de clientes e realização de ordens de vendas da Geral Química através de um sistema nativo Android.

5. **Requisitos**

RF1:	<p>Cadastro de clientes (baseado na Ordem de Serviço)</p> <p>O sistema deve possuir um cadastro de clientes que será baseado na ordem de serviço e que contenha os seguintes campos:</p> <ul style="list-style-type: none">- Nome;- CPF;- Telefone;- Endereço;- Bairro;- Município;- Estado;- CEP;- CNPJ*;- Inscrição Estadual*;- Nome Fantasia;
-------------	--

* Estas informações não são obrigatórias quando do preenchimento do campo “CPF”;

RF2:	<p>Ordem de Serviço (venda dos produtos)</p> <p>O sistema deve fornecer um formulário que contenha o check-list dos produtos registrados e os seguintes campos:</p> <ul style="list-style-type: none">- Discriminação;- Unidade (BB, TB, GL, GR)**;- Valor Unitário**;- Quantidade;- Comprador;- Condição do Pagamento (à vista, cheque ou cartão);- Prazo de Entrega;- Nome do vendedor;- Tabela;
RF3:	<p>Na inscrição de novos clientes, o sistema deve ser capaz de encontrar automaticamente o endereço a partir do CEP informado.</p>
RF4:	<p>O sistema deve ser capaz de realizar a importação, para um banco de dados, de um arquivo que contenha os produtos que serão vendidos pela empresa.</p>
RF5:	<p>O sistema deve disponibilizar as ordens de compra recebidas em uma planilha.</p>
RF6:	<p>O sistema deve gerar relatórios que contenham as seguintes informações, de acordo com os campos preenchidos na Ordem de Serviço:</p> <ul style="list-style-type: none">- Cliente;- CPF;- Fone;- Endereço;- Bairro;- Município;- Estado;- CEP;- CNPJ;- Inscrição Estadual;- Condição do pagamento (à vista, cheque ou cartão);- Prazo de Entrega;- Comprador;- Lista dos produtos vendidos (contendo Discriminação, Quantidade, Valor Unitário, Código e Total);- Data de Entrega;

	- Valor Total; - Observação;
RF7:	O aplicativo deve oferecer suporte apenas para dispositivos Android.
RF8:	O aplicativo móvel deve ser capaz de armazenar as vendas realizadas enquanto estiver sem acesso à internet e, assim que estiver conectado à esta, submetê-las.
RF9:	O sistema deve ser integrado ao ERP.

** Informações preenchidas automaticamente ao selecionar o produto desejado;

6. **Entregáveis**

- Sistema web para cadastro de clientes e venda de produtos e/ou Sistema mobile nativo para cadastro de clientes e venda de produtos;
- Geração de relatórios de ordem de venda;
- Suporte técnico enquanto houverem parcelas do pagamento a serem acertadas (desde que o pagamento esteja em dia), realizando as alterações necessárias que se enquadrem (isto é, não fujam) do escopo pré-estabelecido.

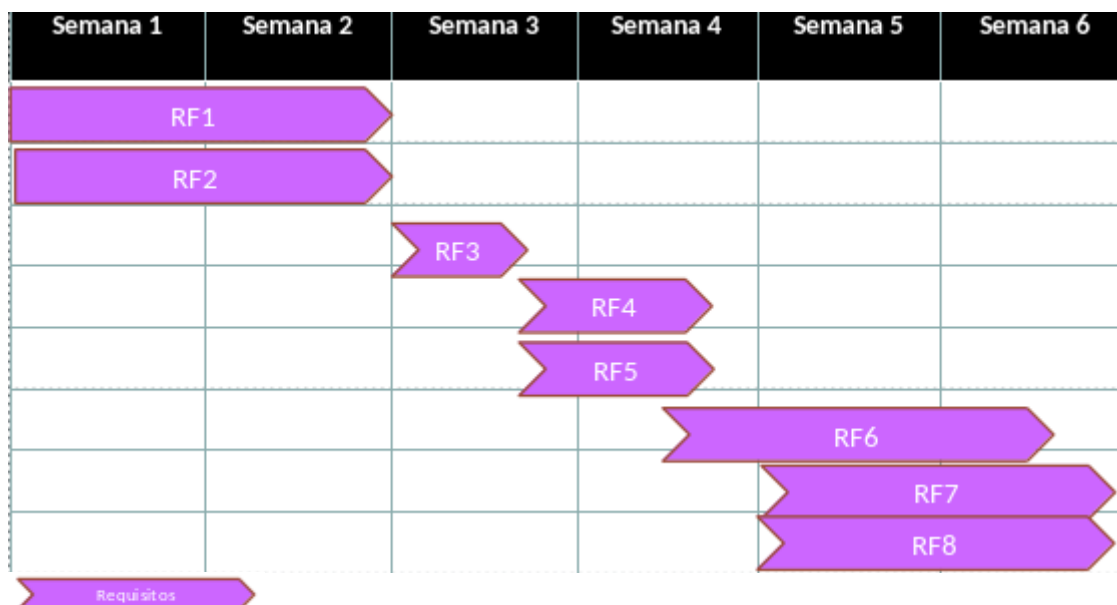
7. **Planejamento do Projeto**

Quantidade (Homem/hora)***	Atividade
80	RF1, RF2
20	RF3
40	RF4, RF5
80	RF6
70	RF7, RF8****
??	RF9*****
Total	290 horas

*** Usando como base um total de 192 horas/mês (lembrando que além do desenvolvimento estão inclusos os testes do requisito funcional).

**** Caso a aplicação mobile seja escolhida.

***** A primeira fase não contempla este item.



8. Valores

Segue a cotação dos três cenários:

Plataforma Web	R\$ 1500,00
Aplicação Nativa Android	R\$ 2000,00
Plataforma Web + Aplicação Nativa Android	R\$ 3000,00

9. Pagamento

Cobraremos o valor total de R\$ 2250,00 (dois mil e duzentos e cinquenta

Cliente *Geral Química*
Projeto *Sistema de Vendas*

reais), sendo dividido em 10 (dez) parcelas de R\$ 225,00 (duzentos e vinte e cinco reais) cada; sendo o primeiro pagamento no mês de abril de 2016 e o último no mês de janeiro de 2017. É de comum acordo que as datas de vencimento das parcelas se estabelecem nos respectivos dias 25 de cada mês.

Nome Completo

Data da aprovação

Assinatura