

Camila Raices



Puesto

Representante de ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Universidad no finalizada (sin

Redes sociales



Industria

Bienes raíces

Tamaño de la organización

Entre 51 y 200 empleados

Canal favorito de comunicación

Facebook

Herramientas que necesita para trabajar

- Software de facturación
- Software de creación de informes
- Correo electrónico

Responsabilidades laborales

Venta de casas

Seguimiento de ventas

Su trabajo se mide en función de

Porcentaje de ventas

Su superior es

Gerente de ventas

Metas u objetivos

Lograr ser gerente de ventas

Obtiene información a través de

Capacitada por la empresa de bienes raices

Dificultades principales

- Moral del empleado
- Resolución de problemas y toma de decisiones
- Gestión del cambio