

Análisis de Ventas y Rentabilidad

Proyecto de análisis de datos –
Portfolio profesional

Datos:

- Analista de Sistemas – Analista de Datos Jr
- Herramientas: Google Sheets | Python | Looker Studio

 by Erica Almiron

OBJETIVO DEL PROYECTO

El objetivo de este proyecto fue analizar un conjunto de datos de ventas para identificar patrones de comportamiento, evaluar la rentabilidad del negocio y detectar oportunidades de mejora a partir de los datos históricos.

FUENTE DE DATOS

- Dataset de ventas históricas-Kaggle Superstore
- Archivo original descargado en formato CSV
- Datos trabajados inicialmente en Google Sheets

En Google Sheets se realizó:

- Ajuste y limpieza de fechas
- Tablas dinámicas
- Gráficos exploratorios

PROCESO DE ANÁLISIS

Proceso de trabajo

1. Exploración y validación de datos en Google Sheets
2. Análisis descriptivo mediante tablas dinámicas
3. Generación de gráficos exploratorios con Python
4. Construcción de un dashboard interactivo en Looker Studio

MÉTRICAS GENERALES

Resultados generales

- Ventas totales: **\$2.297.200**
- Beneficio total: **\$286.394**
- Número de órdenes: **9.994**
- Beneficio promedio positivo, con alta variabilidad

Insight clave:

El negocio presenta alto volumen de ventas, pero con márgenes moderados.

INSIGHTS PRINCIPALES

Insights destacados

- El negocio crece de forma sostenida desde 2015
- Technology es la categoría más rentable
- Office Supplies muestra alta eficiencia operativa
- Furniture presenta baja rentabilidad
- Algunas subcategorías venden mucho pero generan pérdidas

REGIONES Y CLIENTES

Análisis por región y segmento

- West es la región más rentable
- East lidera en ventas, pero no en ganancias
- El segmento Consumer es el principal motor del negocio

Insight clave:

No todas las regiones y segmentos convierten ventas en ganancia de la misma forma.

DESCUENTOS Y RENTABILIDAD

Impacto de los descuentos

- Los productos sin descuentos concentran las mayores ganancias
- Descuentos altos generan rentabilidad negativa
- Los outliers de pérdida se asocian a descuentos > 50%

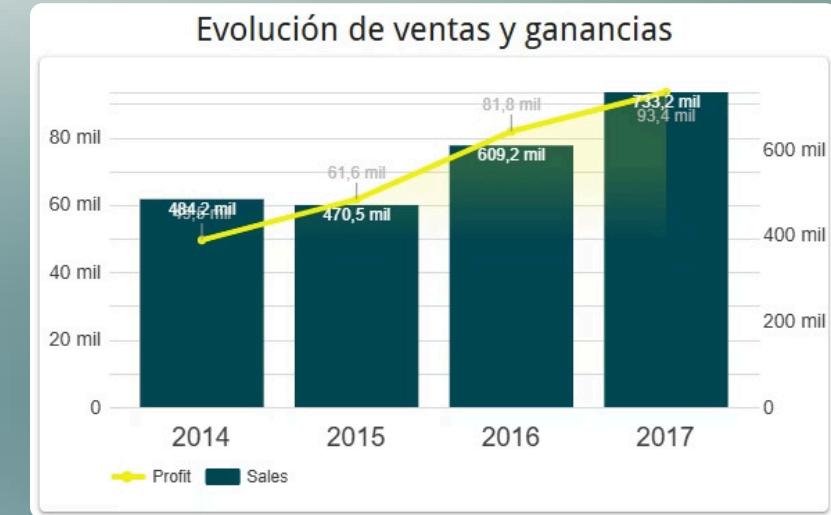
Recomendación:

Revisar la política de descuentos para proteger los márgenes.

DASHBOARD

Dashboard interactivo

- Visualización final realizada en Looker Studio
- Permite explorar ventas, ganancias, categorías y regiones



CONCLUSIONES FINALES

Conclusiones

- El negocio muestra crecimiento sostenido
- La rentabilidad varía según categoría, región y descuentos
- Existen oportunidades claras de optimización

Este proyecto integra análisis de datos de punta a punta, desde la exploración hasta la visualización.