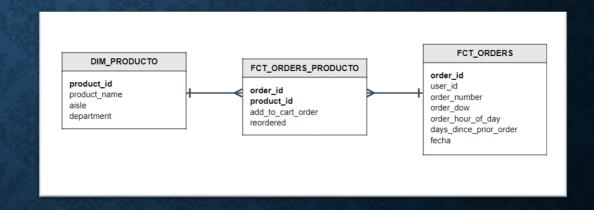


### PROCESO DE LIMPIEZA

- Conversión de datos a valores correctos
  - days\_since\_prior\_order y add\_to\_cart\_order son variables cuantitativas discretas. Por otro lado reordered es una variable booleana.
- Tratamiento de valores nulos (NaN)
  - ❖ Nombres nulos en producto\_name cambiados a "Unknown Product".
  - Valores nulos de add\_to\_cart\_order cambiados a 1 al confirmar la hipótesis de que son casos cuando existe una adición simultanea de varios productos al carrito.
  - ❖ Valores nulos de days\_since\_prior\_order a -1 haciendo referencia a que es la primera compra del usuario y no tiene ordenes previas.
- Tratamiento de valores duplicados
  - Eliminar las filas duplicadas en instacart\_orders. Se valido que la información de cada fila con id duplicado sea exactamente la misma, a excepción de la columna id que se añadió para evitar corrupciones en MySQL.
- Cambios finales
  - ❖ Eliminar la columna id de toda la tabla instacart\_orders.
  - \* Añadir la columna fecha a instacart\_orders. La fecha sería la fecha de inserción en el caso actual y simularía una columna de fecha de creación de las ordenes.

### MODELADO DE DATOS

- Esquema estrella: consultas rápidas. No existen muchos atributos que ameriten romper la dimensión en otras dimensiones y usar un esquema Snowflake
- Tablas del modelado
  - dim\_producto (dimesión de productos, nombre de producto, departamentos)
  - fct\_orders (dimesión de ordenes, relación con el usuario, día de compra, fecha)
  - fct\_orders\_producto (dimensión de ordenes, relación con cada producto en la orden, orden de adición del producto y si fue reordenado o no).
- Se eliminaron aisle\_id y department\_id ya que se desnormalizaron las relaciones.



## DIM\_PRODUCTO

### FCT\_ORDERS\_PRODUCTO

PRODUCT_ID		PRODUCT_NAME \				
1		Chocolate Sandwich Cookies				
2		All-Seasons Salt				
3	Ro	obust Golden Unsweetened Oolong Tea				
4	Smart Ones Clas	ssic Favorites Mini Rigatoni Wit				
5		Green Chile Anytime Sauce				
	AISLE	DEPARTMENT				
	cookies cakes	snacks				
sp	ices seasonings	pantry				
	tea	beverages				
	frozen meals	frozen				
marinades m	eat preparation	pantry				

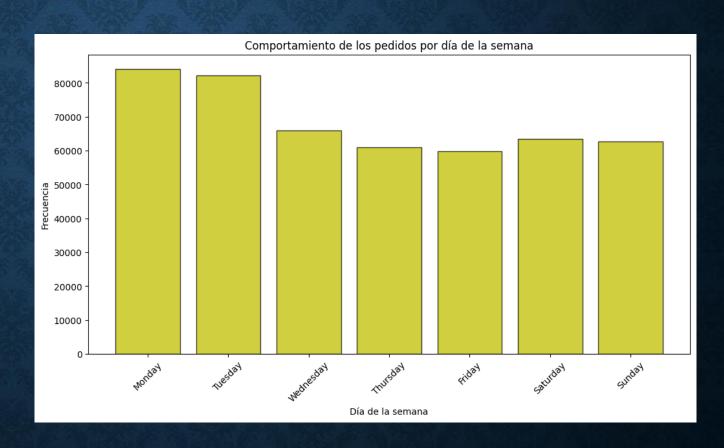
ORD	ER_ID	PRODUCT_ID	ADD_TO_CART_ORDER	REORDERED
	4	10054	5	True
	4	17616	10	True
	4	21351	6	True
	4	22598	7	True
	4	25146	11	True

### FCT\_ORDERS

ORDER ID	USER ID	ORDE	R NUMBER	ORDER DOW	ORDER HOUR OF DAY	١
1515936	183418	01102	11	6	13	`
1717570	103410		11	U	13	
1690866	163593		5	5	12	
1454967	39980		4	5	19	
1768857	82516		56	0	20	
3007858	196724		2	4	12	
DAYS_SINC	E_PRIOR_O	RDER	FEC	HA		
		30	2025-02-	10		
		9	2025-02-	10		
		2	2025-02-	10		
		10	2025-02-	10		
		17	2025-02-	10		

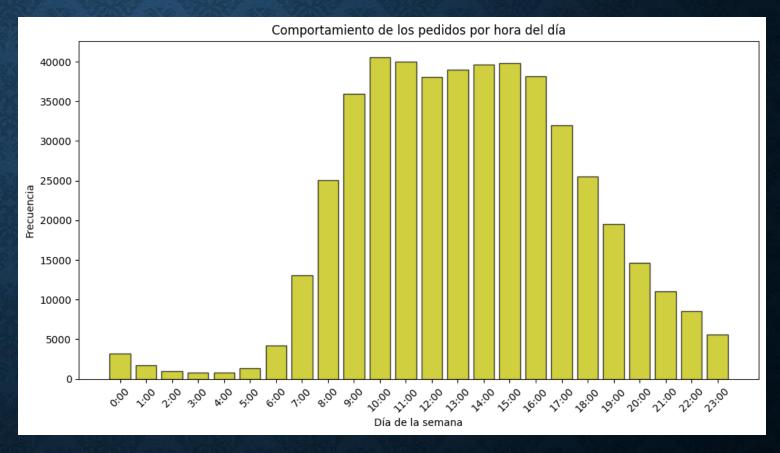
### COMPORTAMIENTO DE COMPRA SEGÚN DÍA DE LA SEMANA

Se evidencia un mayor índice de compra en los días Lunes y Martes

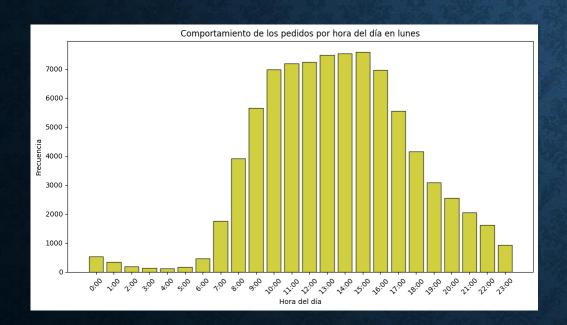


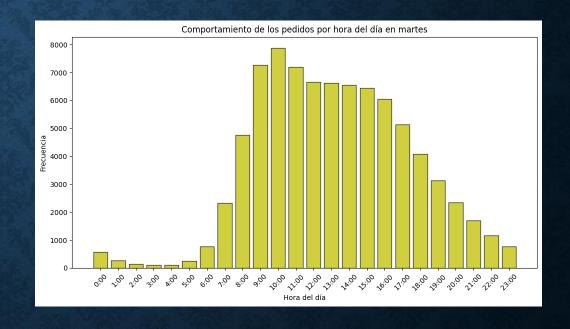
### COMPORTAMIENTO DE COMPRA SEGÚN HORA DEL DÍA

Se evidencia un mayor índice de compra en las horas donde la mayor parte de la gente está activa (de 9:00 a 16:00).



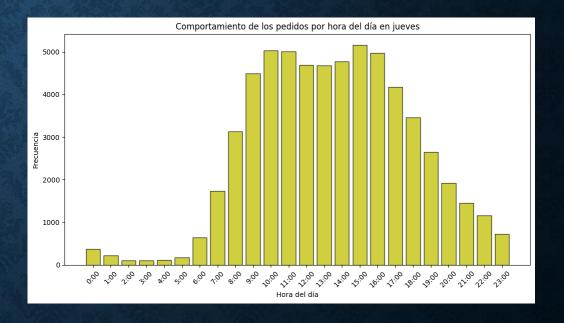
## COMPORTAMIENTO SEGÚN HORA DEL DÍA Y DÍA DE LA SEMANA LUNES MARTES



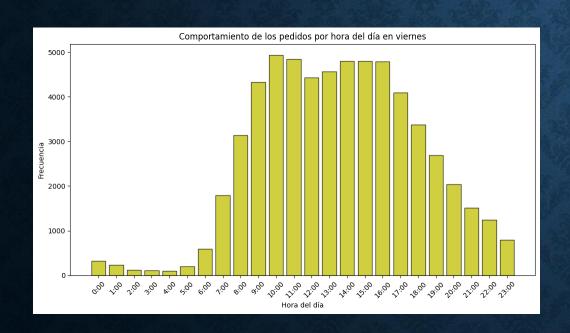


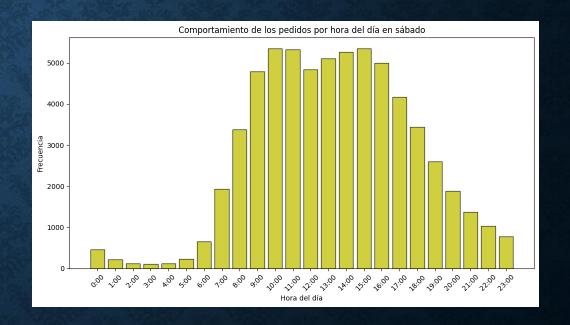
# COMPORTAMIENTO SEGÚN HORA DEL DÍA Y DÍA DE LA SEMANA MIÉRCOLES JUEVES





## COMPORTAMIENTO SEGÚN HORA DEL DÍA Y DÍA DE LA SEMANA VIERNES SÁBADO





### COMPORTAMIENTO SEGÚN HORA DEL DÍA Y DÍA DE LA SEMANA

### **DOMINGO**

# Comportamiento de los pedidos por hora del día en domingo 4000 -

#### CONCLUSIONES

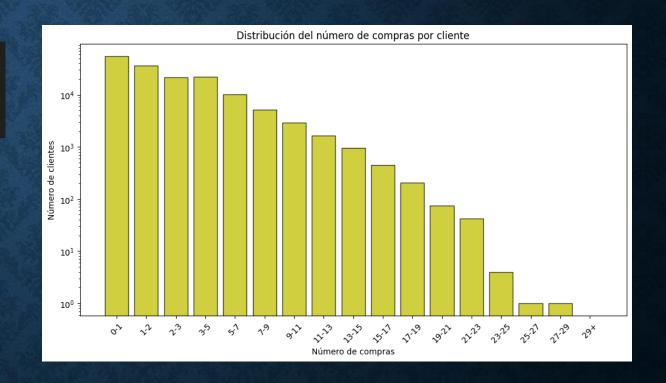
- Las distribuciones de compras en cada día siguen una misma distribución respecto a la distribución general de horas.
- A pesar de que la distribución de compras por hora sea la misma, los niveles de compra son mucho más altos a esas horas en los días lunes y martes.
- Existe una leve tendencia de realizar pedidos en horas más tempranas el día Martes.

### DISTRIBUCIÓN DE LAS ÓRDENES HECHAS POR LOS CLIENTES

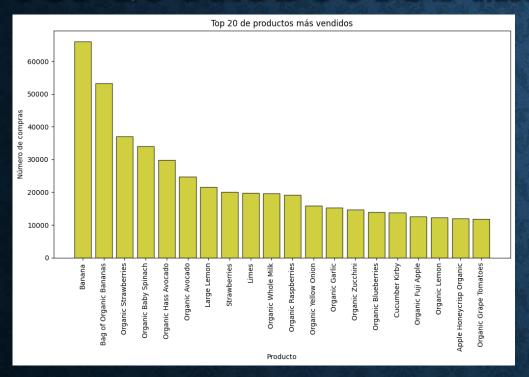
Promedio de compras por cliente: 3.042181952145938

Mayor número de compras por cliente: 28 Menor número de compras por cliente: 1

Los clientes realizan en promedio solamente 3 ordenes. Es necesario incentivar y enganchar a los clientes para que realicen más ordenes.



### TOP 20 PRODUCTOS MÁS FRECUENTES



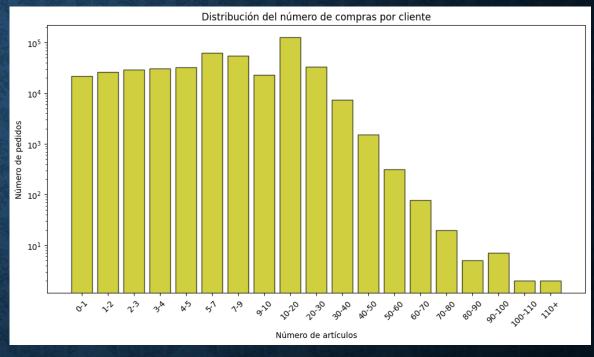
Número de ordenes de cada	producto	de	los	20	más	vendidos:	
Banana	66050						
Bag of Organic Bananas	53297						
Organic Strawberries	37039						
Organic Baby Spinach	33971						
Organic Hass Avocado	29773						
Organic Avocado	24689						
Large Lemon	21495						
Strawberries	20018						
Limes	19690						
Organic Whole Milk	19600						
Organic Raspberries	19197						
Organic Yellow Onion	15898						
Organic Garlic	15292						
Organic Zucchini	14584						
Organic Blueberries	13879						
Cucumber Kirby	13675						
Organic Fuji Apple	12544						
Organic Lemon	12232						
Apple Honeycrisp Organic	11993						
Organic Grape Tomatoes	11781						

Los productos más vendidos son los orgánicos. Se recomienda expandir la gama de productos orgánicos para atraer a más clientes y potencializar las compras de los actuales

### ¿CUÁNTOS ARTÍCULOS SE COMPRAN GENERALMENTE EN UN PEDIDO?

Promedio de artículos por pedido: 10.098983215049127

Mayor número de artículos por pedido: 127 Menor número de artículos por pedido: 1

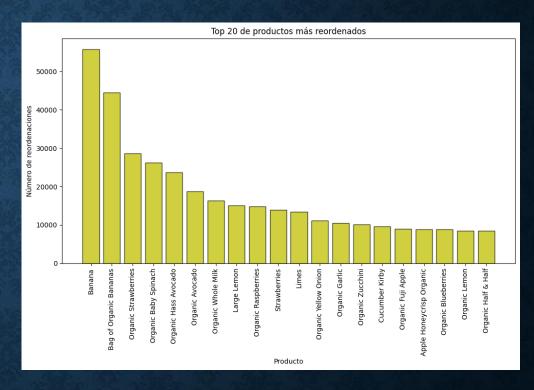


Una gran cantidad de clientes únicamente compran 1 artículo. Se recomienda ofrecer descuentos y ofertas al seleccionar distintos productos, además también es buena opción ampliar la gama de artículos actualmente disponibles.

### TOP 20 ARTÍCULOS QUE SE VUELVEN A PEDIR CON MÁS FRECUENCIA

Número de reordenaciones de cada producto de los 20 más reordenados:

Banana	55763
Bag of Organic Bananas	44450
Organic Strawberries	28639
Organic Baby Spinach	26233
Organic Hass Avocado	23629
Organic Avocado	18743
Organic Whole Milk	16251
Large Lemon	15044
Organic Raspberries	14748
Strawberries	13945
Limes	13327
Organic Yellow Onion	11145
Organic Garlic	10411
Organic Zucchini	10076
Cucumber Kirby	9538
Organic Fuji Apple	8989
Apple Honeycrisp Organic	8836
Organic Blueberries	8799
Organic Lemon	8412
Organic Half & Half	8389



Algunos de estos artículos no son los más pedidos. Se recomienda publicitar más los artículos que evidencian un gusto por los clientes en general

PROPORCIÓN DE PEDIDOS QUE SE VUELVEN A PEDIR PARA CADA PRODUCTO

```
Proporción de reordenaciones de cada producto respecto al total de pedidos:
PRODUCT ID
         0.564286
        0.000000
        0.738095
        0.510204
        0.500000
49690
         0.800000
49691
        0.430556
49692
        0.416667
49693
        0.440000
49694
        0.333333
```

Sería recomendable tomar acción y difundir más los productos con tasa de reordenación menor a 0.5 o en caso de que su calidad sea mala quitar esos productos de los disponibles para futuras compras.

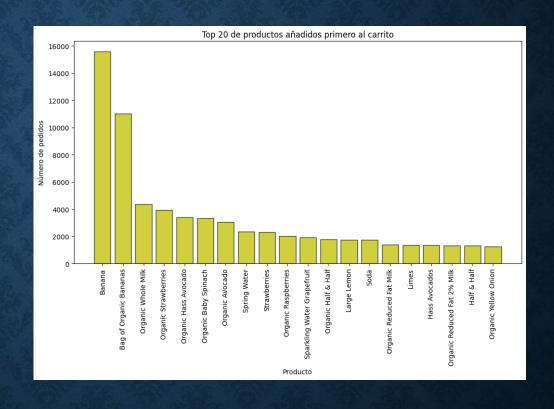
### PROPORCIÓN DE PRODUCTOS PEDIDOS QUE SE VUELVEN A PEDIR PARA CADA CLIENTE

)	PROP_REG	COUNT_REO	COUNT	PRODUCT_NAME
)	1.000000	1	1	15 Grain Whole Grain Bread
	0.66666	2	3	Whole Milk
)	1.000000	1	1	Cauliflower
)	1.000000	1	1	Organic Red Potatoes
)	0.000000	0	1	Sleepytime Vanilla Caffeine Free Herbal Tea Bags
)	1.000000	1	1	Golden Raisins
)	0.000000	0	1	Decaf Mountain Chai
)	0.000000	0	1	Fat Free Smooth & Creamy Plain Organic Yogurt
	1.000000	1	1	Unknown Product
	0.66666	2	3	Half & Half
)	1.000000	1	1	Whole Wheat Pita Bread Loaves
)	0.000000	0	1	Leek
)	0.500000	1	2	Bunched Carrots
)	0.000000	0	1	Organic Pumpkin Puree
)	0.000000	0	1	Chick Peas Garbanzos
)	1.000000	1	1	Coconut Milk- Classic
)	1.000000	1	1	Super Greens Salad
)	0.000000	0	1	Red Onion

Sería recomendable sugerir a cada usuario por medio de publicidad los productos con una tasa de reordenación individual mayor a 0.6 para aumentar las ordenes de ese usuario. Por otro lado, se debe dejar de sugerir productos con poca o nula tasa de reordenación.

### TOP 20 ARTÍCULOS QUE LA GENTE PONE PRIMERO EN EL CARRITO

Top 20 de productos añadidos	primero al carrito:
Banana	15566
Bag of Organic Bananas	11028
Organic Whole Milk	4363
Organic Strawberries	3950
Organic Hass Avocado	3391
Organic Baby Spinach	3337
Organic Avocado	3044
Spring Water	2336
Strawberries	2309
Organic Raspberries	2027
Sparkling Water Grapefruit	1915
Organic Half & Half	1797
Large Lemon	1737
Soda	1733
Organic Reduced Fat Milk	1397
Limes	1371
Hass Avocados	1340
Organic Reduced Fat 2% Milk	1311
Half & Half	1309
Organic Yellow Onion	1247



Únicamente los dos primeros productos tienen una tasa alta de ser los primeros en ponerse en el carrito. Se recomienda difundir más en general todos los productos que normalmente se añaden primero al carrito ya que representan necesidades comunes de los clientes.

## LINK DEL REPOSITORIO DE TODO EL ANÁLISIS

• <a href="https://github.com/Ericson3100/Proyecto1DM">https://github.com/Ericson3100/Proyecto1DM</a>

