

Si mi startup no llegase a existir el mundo sería peor porque no se realizaría la difusión de la energía solar como alternativa a los combustibles, y aún existiría el pensamiento de que estos sistemas son caros y se necesitan grandes espacios para poder habilitarlos.

El principal objetivo es dar a conocer la energía solar como una alternativa amigable para los conjuntos habitacionales y casas dentro de la Ciudad de México, quitándole el tabú a la gente de que se necesitan grandes espacios para habilitar paneles solares y que tienen un gran costo, que sólo algunas personas tienen el poder adquisitivo para tener sistemas de este tipo. Fomentar este tipo de practica nos ayuda a la vez a difundir nuestro producto, ya que la gente va a tener en otra perspectiva al uso de energía solar como fuente total de energía para los hogares y que se pueden utilizar espacios ya existentes como las ventanas para tener un sistema de paneles solares sin que se vea feo y sin utilizar espacios adicionales.

Ya teniendo como base los conjuntos habitacionales y casas se puede ir expandiendo el mercado poco a poco como por ejemplo en la instalaciones de los paneles solares tipo tándem en los grandes edificios para hacerlos autosustentables, ya que en lugar de tener grandes ventanas sin un uso adicional, se podría colocar nuestro producto y no sólo sería una ventana más, si no que a su vez se estaría generando electricidad para el autoconsumo del mismo edificio sin depender de la compañía de electricidad.

64