



VALUE

Comparativo Fluxo Intermediação x Revenda

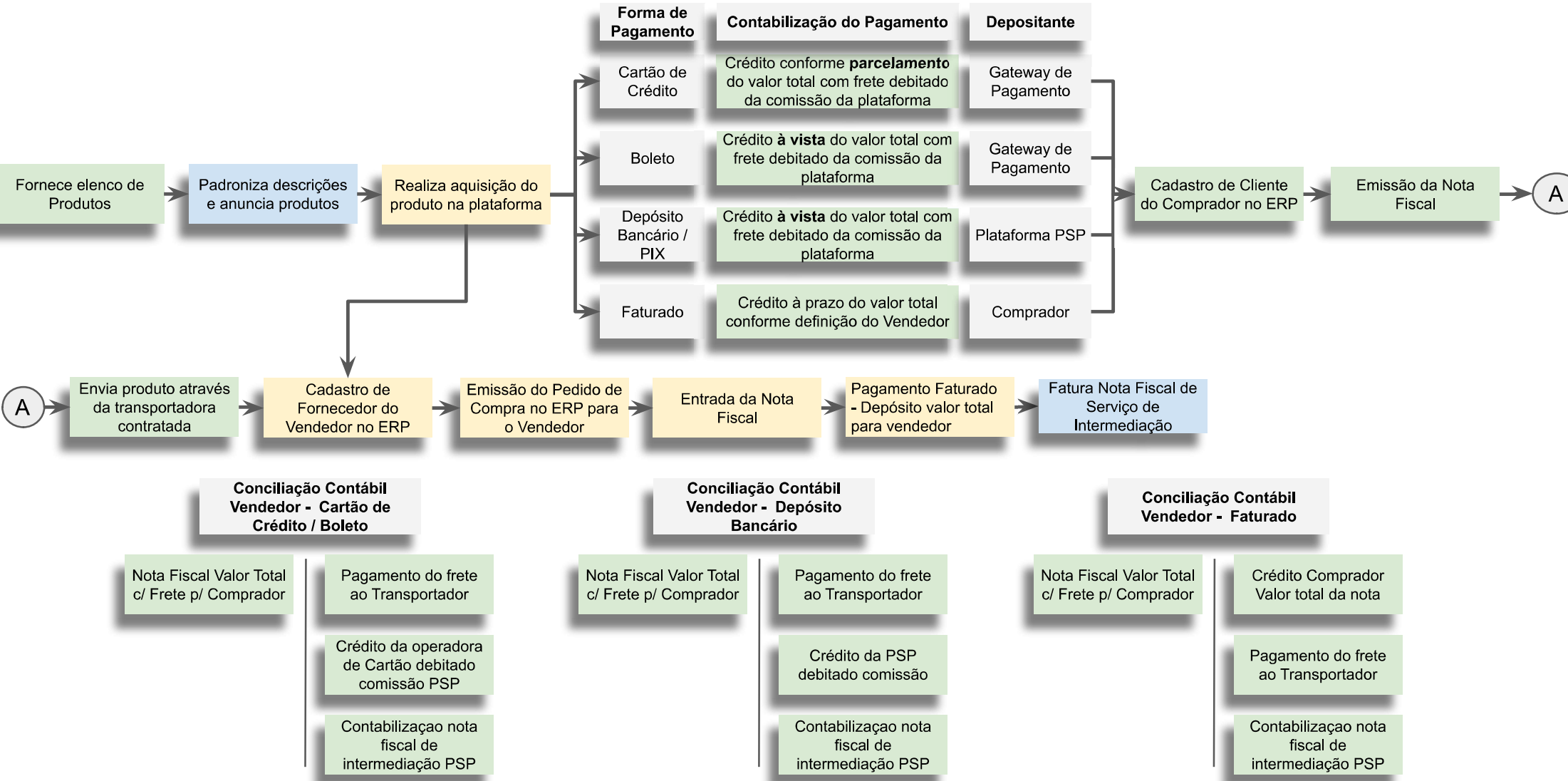
Marketplace de negociação de peças de reposição



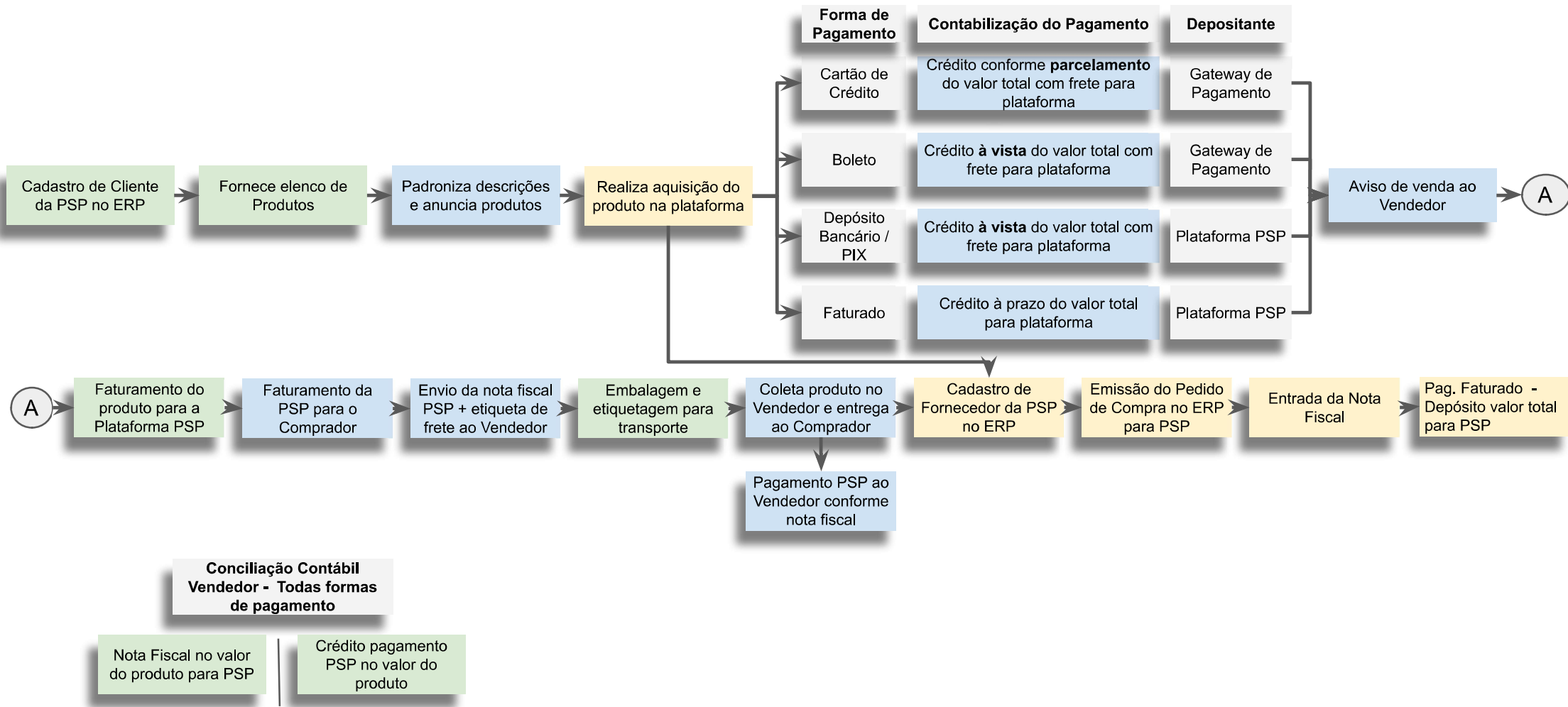
PSP Plataforma

CONEXÕES SUSTENTÁVEIS

Fluxo de Intermediação - Ótica do Vendedor



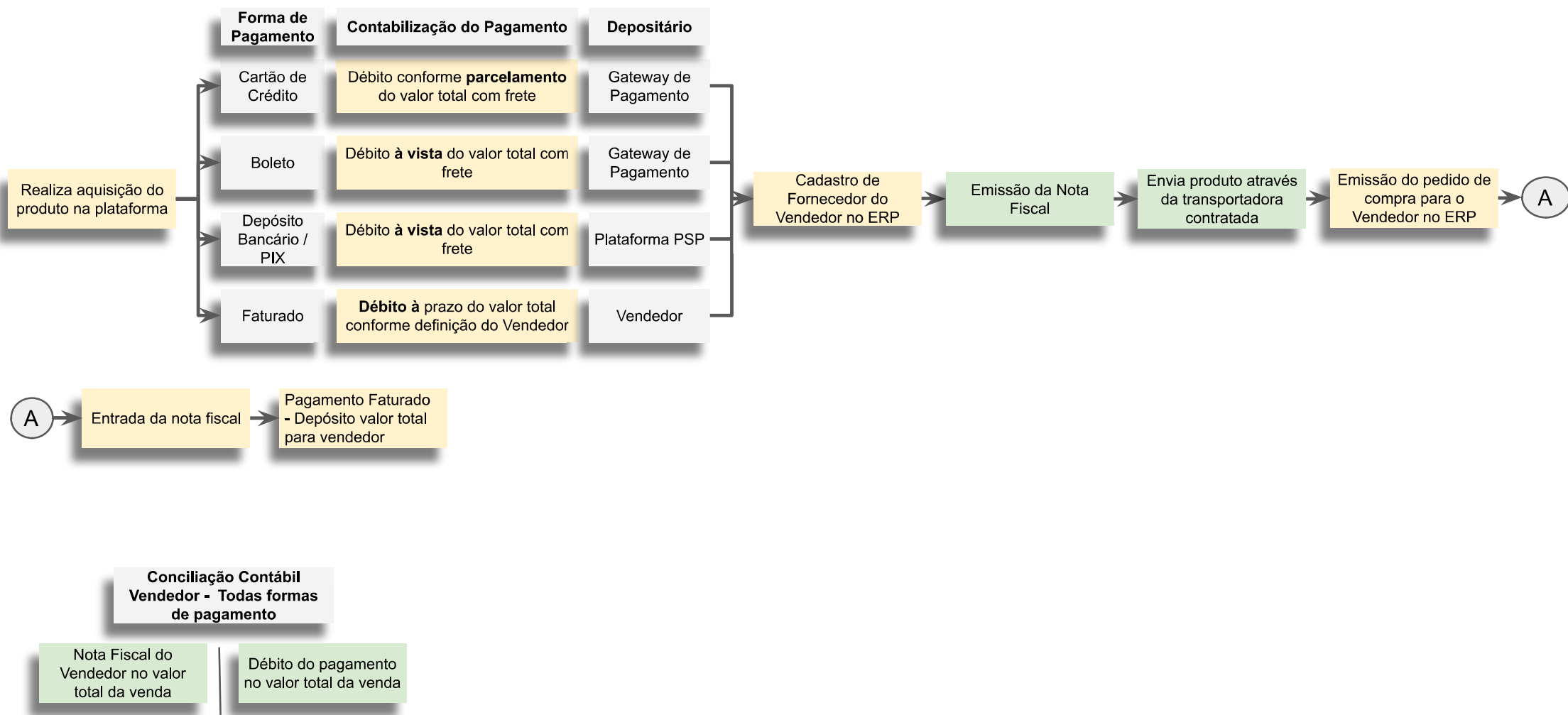
Fluxo de Revenda - Ótica do Vendedor



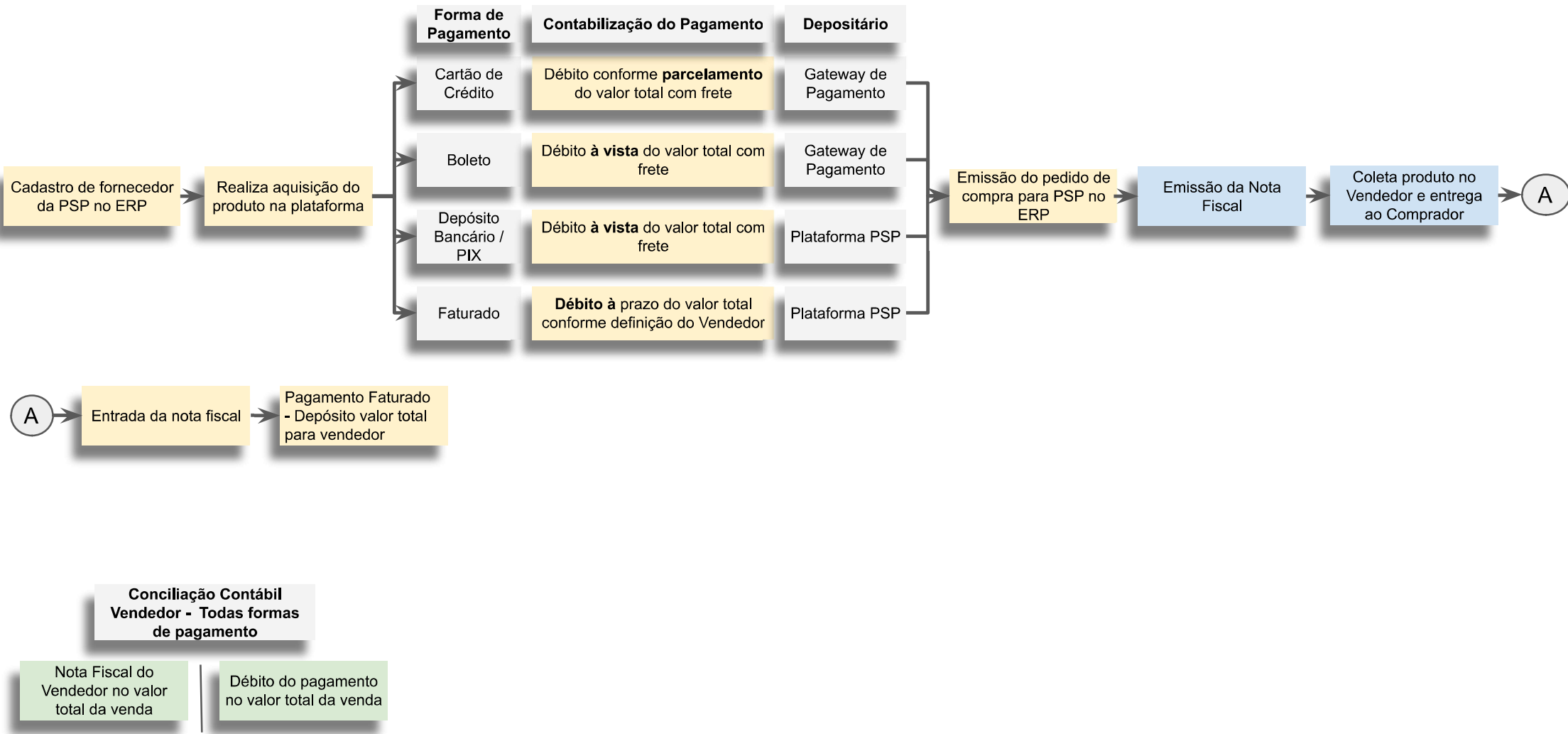
Comparativo Fluxo Intermediação x Revenda - Ótica do Vendedor

	Intermediação	Revenda	Vantagens / Desvantagens	Melhor cenário para o Vendedor
Composição do Preço	Valor líquido definido pelo vendedor + impostos + comissão da Plataforma PSP	Valor líquido definido pelo vendedor + impostos + bitributação + markup PSP	Como intermediação o valor final é menor, portanto os preços dos produtos são mais competitivos	Intermediação
Definição de impostos de venda	Não é possível definir valor bruto exato antes da venda, necessário considerar pior situação e adequar valor líquido posteriormente	Sendo a venda sempre para PSP os impostos já serão previamente definidos, não havendo necessidade de adequação do valor líquido	Maior previsibilidade e dispensa de adequações no preço líquido para o vendedor no fluxo de revenda	Revenda
Cadastro de Cliente do Comprador no ERP	Necessário cadastrar vários compradores	Cadastro somente da Plataforma PSP como comprador somente uma vez	Atrasos no cadastro inviabiliza as vendas como intermediação (atividade pode levar semanas em algumas empresas)	Revenda
Parcelamento no cartão de crédito	O vendedor irá receber parcelado conforme parcelas escolhidas pelo Comprador	O vendedor irá receber valor total conforme prazo de pagamento negociado com a PSP	Simplificação do controle de pagamento do vendedor como revenda	Revenda
Responsabilidade pelo frete	Frete incluso no preço pago pelo Comprador, porém contratação do transportador a cargo do Vendedor	Frete incluso no preço pago pelo Comprador, porém contratação do transportador a cargo da PSP	Isenção de contratação e gestão do transporte pelo Vendedor no fluxo de revenda	Revenda
Risco de inadimplência	Risco de liberação de pagamento faturado para comprador sem relacionamento comercial prévio	Liberação de pagamento faturado exclusivo para Plataforma PSP	Na revenda o risco de inadimplência é menor pelo relacionamento comercial ser exclusivo com a Plataforma PSP	Revenda
Conciliação contábil	Conciliação de créditos e débitos de Vendedor, Comprador, Operadora de cartão, Plataforma PSP e transportador	Conciliação contábil direta entre Vendedor e Plataforma PSP	Fluxo muito mais simples na operação de revenda	Revenda

Fluxo de Intermediação - Ótica do Comprador



Fluxo de Revenda - Ótica do Comprador



Comparativo Fluxo Intermediação x Revenda - Ótica do Comprador

	Intermediação	Revenda	Vantagens / Desvantagens	Melhor cenário para o Vendedor
Composição do Preço	Valor líquido definido pelo vendedor + impostos + comissão da Plataforma PSP	Valor líquido definido pelo vendedor + impostos + bitributação + markup PSP	Como intermediação o valor final é menor, portanto os preços dos produtos são mais competitivos	Intermediação
Cadastro de Fornecedor do Vendedor no ERP	Necessário cadastrar vários vendedores	Cadastro somente da Plataforma PSP como fornecedor somente uma vez	A falta de cadastro prévio de fornecedor no ERP pode inviabilizar as transações (atividade pode levar semanas em algumas empresas)	Revenda
Fluxo de Pedido de Compra	Somente é possível emitir o pedido de compra no ERP após a transação na plataforma devido o vendedor ser oculto	É possível emissão de pedido de compra no ERP antes da transação uma vez que o fornecedor será sempre a PSP	Em muitas empresas a emissão de pedido de compra posterior à efetivação não é permitido devido questão de compliance	Revenda
Responsabilidade pelo frete	Pode definir por ser responsável pelo frete ou não	Pode definir por ser responsável pelo frete ou não	Em ambos os casos o comprador pode optar em ser responsável pelo frete	-
Conciliação contábil	Conciliação realizada sem necessidade de alteração de fluxos já padronizados	Conciliação realizada sem necessidade de alteração de fluxos já padronizados	Em ambos os casos não há complexidade na conciliação contábil	-