

Plano de negócios da Código da Lucratividade

(75) 99715-5023 - COMERCIAL

Sobre nós

A Código da Lucratividade foi fundada por um grupo de especialistas em vendas para o governo, dentre seus dirigentes, possuí profissionais com mais de 15 anos de experiência. A empresa se destaca por atuar em processos licitatórios, garantindo alta rentabilidade e simplificando o trabalho durante essas etapas. Com o objetivo de fomentar o crescimento de novos parceiros, a Código da Lucratividade oferece uma modalidade de investimento segura e descomplicada, onde o controle das receitas fica nas mãos do próprio empresário e não trabalha com captação de recursos.



SEGURANÇA

INVESTIMENTO

Em nenhum momento teremos acesso à conta da empresa ou solicitaremos depósitos em nossas contas. O investidor apenas desembolsará recursos no momento da compra do material a ser fornecido ao órgão.

Margem mínima

Trabalhamos com uma margem mínima bruta de 70% sobre o valor que o cliente pode investir, oferecendo um retorno médio em até 40 (quarenta) dias após a entrega dos produtos ao órgão.

RISCOS

Não há riscos, sendo este o único tipo de investimento em que você aloca os recursos e os recebe de volta com lucratividade em curto prazo.

Os fornecedores indicados pela Código da Lucratividade para a compra dos materiais são confiáveis e podem ser consultados pelo investidor. Caso o investidor encontre os produtos a um valor mais acessível, ele pode realizar sua compra e posteriormente, apresentar os custos em momento oportuno.



PORQUE INVESTIR

Foco em Aquisição

Licitação é procedimento administrativo formal em que a Administração Pública convoca, por meio de condições estabelecidas em ato próprio (edital ou convite), empresas interessadas na apresentação de propostas para o oferecimento de bens e serviços. .

SRP

As licitações SRP sáo aquelas que podem ser adquiridas no período de 12 meses, tendo o maior volume. Podendo registrar 10 preço de mil computadores, com de realizar opçao pedidos parciais aos meses ou náo.



"



AQUISIÇÃO

As licitações de Aquisição são feitas em casos que o órgáo precisa de imediato. Realizado a venda, o órgáo apresenta o pedido integral dos produtos.

O processo de Licitação

e lances, quando for o caso; IV - de julgamento; V - de habilitação; VI - recursal; VII - de homologação. Plano de negócios da Lucre com I

O processo de licitação observará

as seguintes fases, em sequência:

III - de apresentação de propostas

II - de divulgação do edital de

I - preparatória;

licitação;

01

Através da experiência de nossa equipe, com o tempo podemos observar que o sistema de filtragem deixa de selecionar diversos editais da nossa gama de fornecimento.

02

É realizada a avaliação dos editais pela equipe com especialização técnica e jurídica, abrindo editais lançados com a automação de robôs eficientes, localizando os projetos no qual iremos ingressar.

Dessa forma, a taxa de sucesso é aumentada significativamente com ganhos de bons projetos e margem de lucro segura.

03



LINHA DE FORNECEDORES

Exemplos de Fornecedores

Atuamos com mais de 107 fabricantes de tecnologia no país, sendo:

HP, DELL, IBM, LENOVO, APPLE, entre outros.

Equipamentos de Rede (Switch, ponto de acesso, roteador, firevvall, softwares e outros).

Servidores (Clusters, datacenter, sala cofre, entre outros).

Software (Oracle, IBM, CISCO e outros).



INGRAM MICRO

Com mais de 100 fabricantes distribuídas pelo BFEtSII, possui sede em Irvine, Califórnia - EUA





INTELISYS

Com mais de 50 fabricantes distribuídas pelo Brasil, possui sede em Petaluma, Califórnia - EUA

https://en.wikipedia.org/wiki/Intelisys



SYNNEX

Com mais de SO fabricantes distribuidas pelo Brasil, possui sede em FrRmont, Califórnia - EUA

https /en.wikipedia.org/wiki/5ynnex

ÁREAS DE ATUAÇÃO

Exemplos de Concorrent

Atualmente, o fornecimento de equipamentos de tecnologia da informação é a área que mais cresce no segmento público e privado, onde atuamos.

Para garantir maior segurança aos nossos clientes, apenas participamos de projetos com recurso federal.

\$

O z

GRUPO HERVAL

IPLACE (Foco em servidores, iMac, Macbook, iPhone, iPad.)



TELEFONICA

Representa a CISCO.

DELL COMPUTADORES

Entra diretamente em projetos de grande porte.

S

0

Z

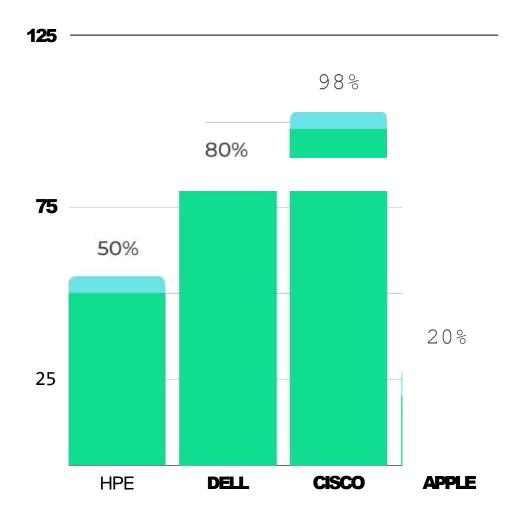
 ω

Z

S

 \supset

Porcentagem de vitórias



Prospecção de Projetos

É realizada diariamente a verificação do portal: http://www.comprasnet.gov.br



Em média são verificados 600 editais por dia de todos ramos e atividades.

Selecionamos de 5% a 10% dos melhores projetos de informática.

O Governo Federal lança em média 300 a 500 licitações por dia. Entre estas licitações, de 5% a 10% são editais de informática, que são minuciosamente analisados.

SERVIÇOS

Nota de Empenho

- O empenho é a etapa em que o governo reserva o dinheiro que será pago.
- A nota de empenho é gerado em favor do CNPJ que é a vencedora do certame.

Os fornecedores que possuem contratos ativos (Empenho) com órgãos da Administração Pública Federal podem solicitar a antecipação de crédito no valor máximo de 70% do que ainda têm a receber.

A iniciativa é possível graças ao AntecipaGov, programa da antecipação de recebíveis do governo federal.

A iniciativa permite que fornecedores utilizem seus contratos administrativos como garantia para fazer empréstimos e financiamentos em instituições financeiras credenciadas pelo Ministério da Economia (ME).

https://www.gov.br/compras/pt-br/antecipagov





ASSEMBLEIA LEGISLATIVA DO ESTADO DO MARANHÃO Instalada em 16 de fevereiro de 1835 Procuradoria Geral

DATAS E PRAZOS:

Prazo para Entrega dos Produtos / Serviços	Garantia do material		
Máximo de 30 dias	Mínimo de 12 meses		

O prazo para entrega dos produtos começa a contar a partir da assinatura da OF por parte da Contratada.

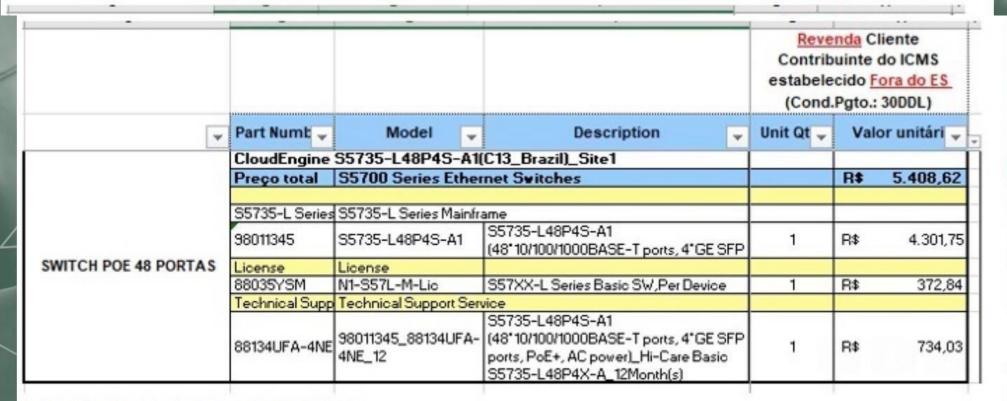
DO FORNECIMENTO: em até 30 dias, conforme Cláusula 6, item 6.7 do Anexo I- Termo de Referência.

FORMA DE PAGAMENTO: O pagamento pelo fornecimento desta Ordem será efetuado na forma e prazo constante da Cláusula 9, item 9.10 do Anexo I- Termo de Referência.

DAS OBRIGAÇÕES DA CONTRATADA: As obrigações da contratada são as constantes da Cláusula 8, do Anexo I- Termo de Referência.

VALOR TOTAL R\$
317.884,00

EMPENHO
PREÇO DE VENDA
R\$ 317.884,00

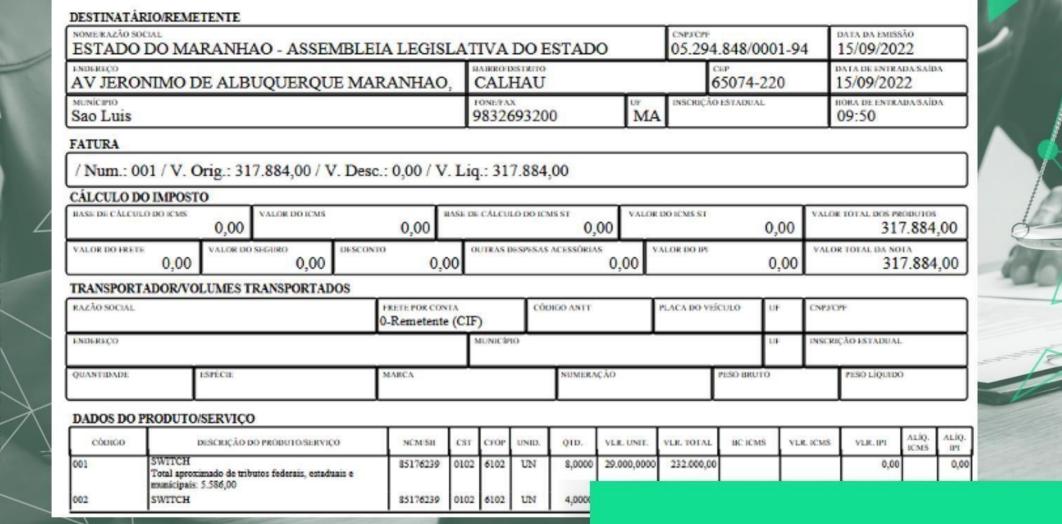


R\$ 5.408,62 x 12 unidades= R\$ 64.903,44

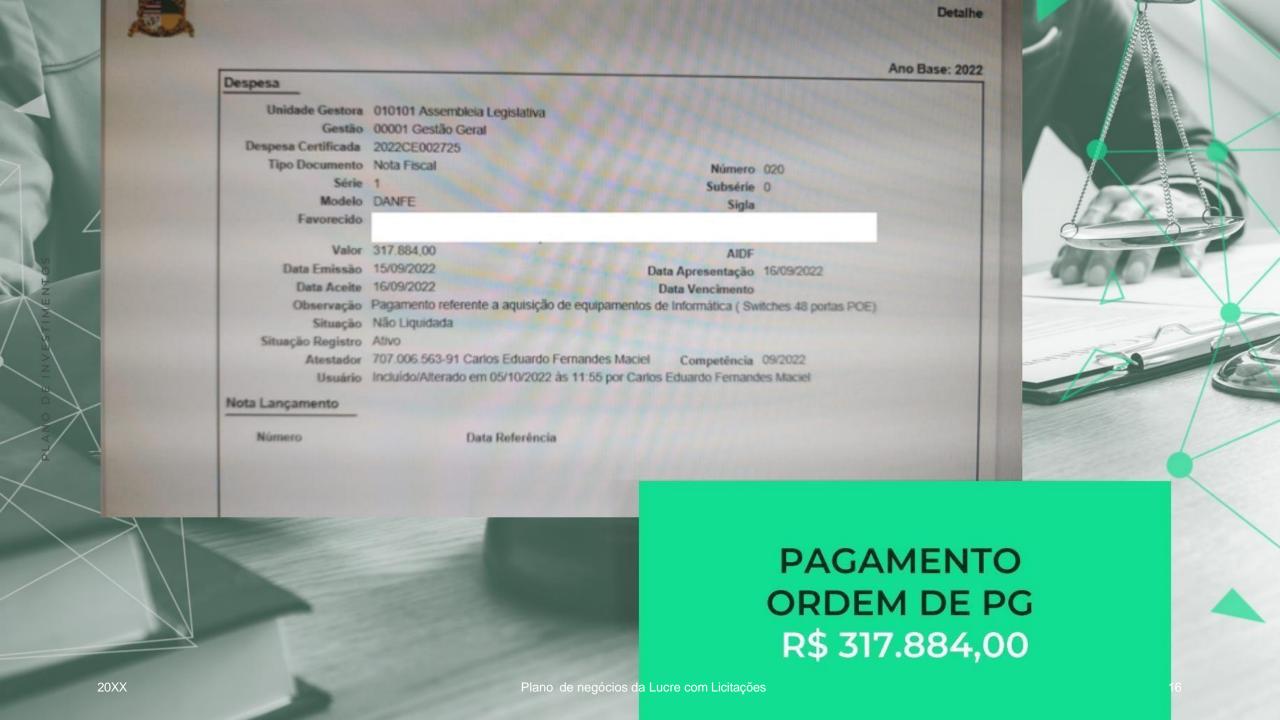
Fico à disposição

Grata

CUSTO DO PROJETO R\$ 64.303,44



PROJETO ENTREGUE PREÇO DE VENDA R\$ 317.884,00



Resumo

Fechamos uma venda para fornecimento de 12 switchs no valor de R\$317.844,00 com um custo de R\$ 64.303,44.



- Somando todos os custos da operação (frete, imposto, custo do material) o custo total foi de R\$ 70.000,00.
- A margem do projeto foi de 454,06%
- Lucratividade líquida: R\$ 247.844,00

Prezando pela a transparência, o parceiro poderá acompanhar com o fornecedor as negociações e realizar o pagamento direto ao fornecedor.

PREÇO DE VENDA

Data e hora da consulta: 30/12/2022 11:27

Data de EmissãoTipoTaxa de CâmbioValor22/12/2022Ordinário0,0000300.000,00

Data	Operação	Quantidade	Valor Unitário	Valor Total
22/12/2022	Inclusão	15,00000	20.000,0000	300.000,00

CUSTO FORNECEDOR

QUANT.	V.UNITARIO	V.TOTAL	BC.ICMS	V.ICMS	V.IPI	A.ICMS	VALOR TOTAL DA NOTA
15,0000	2.975,3013	44.629,52	44.629,52	1.785,18	0,0	4,00%	44.629,52

 Qtde.:
 10,00 Preço:
 1.092,5200 Total:
 10.925,20
 Valor Total

 Qtde.:
 5,00 Preço:
 1.092,5200 Total:
 5.462,60
 16.387,80

FRETE: R\$ 4.000,00

IMPOSTO 10%: R\$ 30.000,00 CUSTO PRODUTOS: R\$ 61.017,32

CUSTO TOTAL DA OPERAÇÃO: R\$ 95.017,32

VENDA TOTAL: R\$ 300.000,00 LUCRO LÍQUIDO: R\$ 204.982,68 MARGEM LÍQUIDA: 315,73%

