A8-Series de tiempo

Eryk Elizondo González A01284899

2024-11-12

```
ventas <- c(4.8, 4.1, 6, 6.5, 5.8, 5.2, 6.8, 7.4, 6, 5.6, 7.5, 7.8, 6.3, 5.9,
8, 8.4)
serie <- ts(ventas, start = c(1,1), frequency = 4)</pre>
```

1. Realiza el análisis de tendencia y estacionalidad:

1. Identifica si es una serie estacionaria

H0: La serie no es estacionaria H1: La serie es estacionaria

```
adf_test <- adf.test(serie)
print(adf_test)

##

## Augmented Dickey-Fuller Test
##

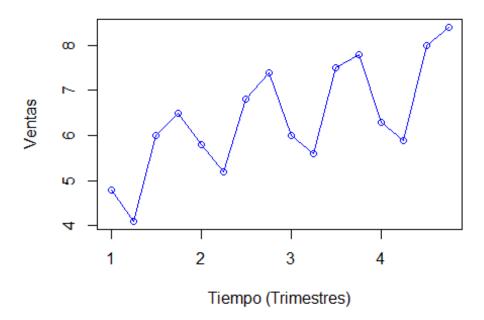
## data: serie
## Dickey-Fuller = -2.7111, Lag order = 2, p-value = 0.3015
## alternative hypothesis: stationary</pre>
```

Según la prueba de Dickey-Fuller, no hay evidencia estadísticamente significativa para rechaza la hipótesis nula, lo que significa que la serie no es estacionaria.

2. Grafica la serie para verificar su tendencia y estacionalidad

```
plot(serie, main = "Datos de Ventas Trimestrales", ylab = "Ventas", xlab =
"Tiempo (Trimestres)", col = "blue", type = "o")
```

Datos de Ventas Trimestrales

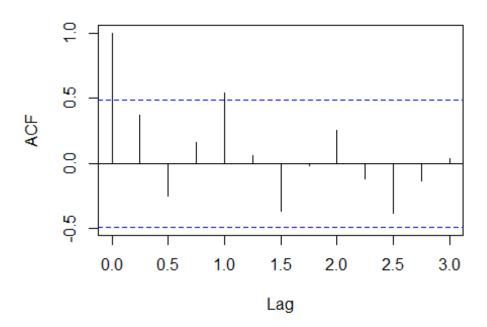


Visualmente se observa una tendencia positiva que no refleja el comportamiento de una serie estacionaria.

3. Analiza su gráfico de autocorrelación

acf(serie, main = "Autocorrelación de Ventas")

Autocorrelación de Ventas



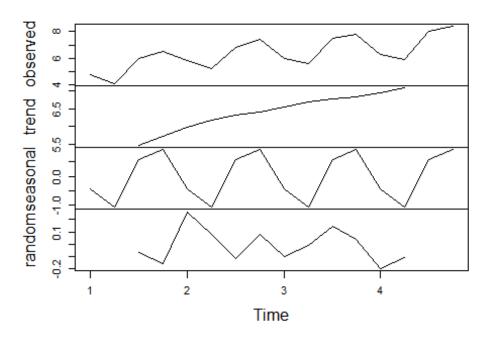
```
qnorm(1-0.05/2)/sqrt(length(serie))
## [1] 0.489991
```

Hay 2 autocorrelaciones significativas, estas siendo lag = 0 y 1.

4. Identifica si el modelo puede ser sumativo o multiplicativo (puedes probar con ambos para ver con cuál es mejor el modelo)

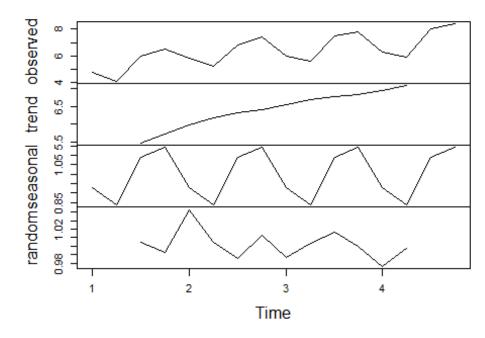
```
decomp_a <- decompose(serie, type = "additive")
plot(decomp_a)</pre>
```

Decomposition of additive time series



```
decomp_m <- decompose(serie, type = "multiplicative")
plot(decomp_m)</pre>
```

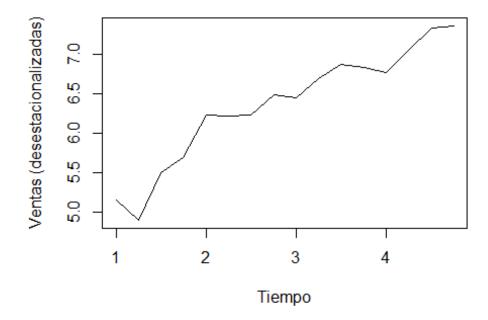
Decomposition of multiplicative time series



Es mejor usar una descomposición multiplicativa ya que la sumativa no entrega un modelo significativo.

2. Calcula los índices estacionales y grafica la serie desestacionalizada

Serie Desestacionalizada

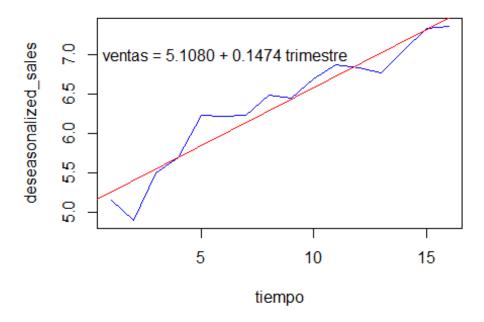


3. Analiza el modelo lineal de la tendencia

1. Realiza la regresión lineal de la tendencia (ventas desestacionalizadas vs tiempo)

```
tiempo <- 1:16
N <- lm(deseasonalized_sales ~ tiempo)</pre>
summary(N)
##
## Call:
## lm(formula = deseasonalized sales ~ tiempo)
## Residuals:
##
      Min
               1Q Median
                               3Q
                                      Max
## -0.5007 -0.1001 0.0037 0.1207 0.3872
## Coefficients:
              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## (Intercept) 5.10804
                                    45.73 < 2e-16 ***
                          0.11171
## tiempo
               0.14738
                          0.01155
                                    12.76 4.25e-09 ***
## ---
## Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
## Residual standard error: 0.213 on 14 degrees of freedom
## Multiple R-squared: 0.9208, Adjusted R-squared: 0.9151
## F-statistic: 162.7 on 1 and 14 DF, p-value: 4.248e-09
plot(tiempo, deseasonalized_sales, main = "Tendencia Lineal de Ventas
Desestacionalizadas", type = "l", col = "blue")
abline(N, col = "red")
text(6, 7, " ventas = 5.1080 + 0.1474 trimestre")
```

Tendencia Lineal de Ventas Desestacionalizadas



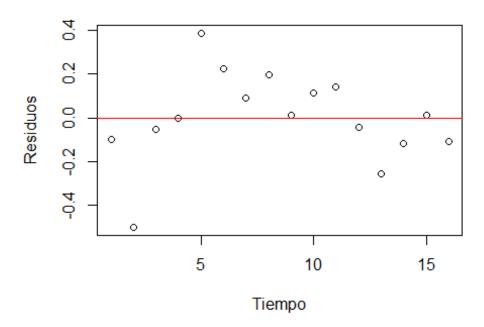
2. Analiza la significancia del modelo lineal, global e individual

El modelo es significativo con un valor p de 4.248e-09, ambos coeficientes son significativos teniendo valores p debajo del umbral 0.05.

3. Haz el análisis de residuos

```
residuals <- residuals(N)
plot(residuals, main = "Residuos del Modelo Lineal", ylab = "Residuos", xlab
= "Tiempo")
abline(h = 0, col = "red")</pre>
```

Residuos del Modelo Lineal



Hay una ligera tendencia de los residuos a los positivos y parecen estar uniformemente dispersos, aunque no parecen ser completamente independientes los residuos, no aparentan una tendencia notoria o significativa de autocorrelación.

4. Calcula el CME y el EPAM de la predicción de la serie de tiempo

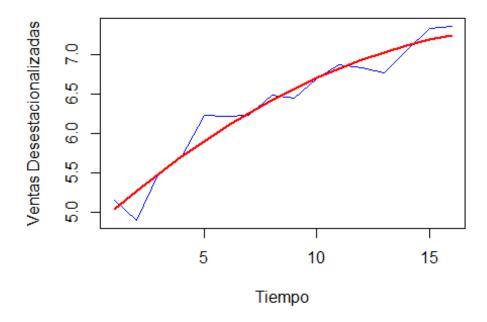
```
CME <- mean(residuals^2, na.rm = TRUE)
EPAM <- mean(abs(residuals / deseasonalized_sales)) * 100
print(CME)
## [1] 0.0397064
print(EPAM)
## [1] 2.439533</pre>
```

Vemos que la predicción posee un error cuadrático medio bajo este siendo 0.04 y el promedio de errores porcentuales igualmente es bajo.

5. Explora un mejor modelo, por ejemplo un modelo cuadrático: y = . Para ello transforma la variable ventas (recuerda que la regresión no lineal es una regresión lineal con una tranformación).

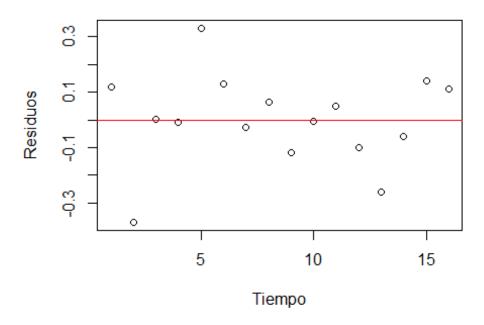
```
tiempo_2 <- tiempo^2</pre>
MC <- lm(deseasonalized_sales ~ tiempo + tiempo_2)</pre>
summary(MC)
##
## Call:
## lm(formula = deseasonalized sales ~ tiempo + tiempo 2)
## Residuals:
                      Median
                 10
                                   30
                                           Max
## -0.36986 -0.07058 -0.00100 0.11345 0.33110
## Coefficients:
##
               Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## (Intercept) 4.790283 0.152429 31.426 1.20e-13 ***
## tiempo
              0.253302
                          0.041269 6.138 3.56e-05 ***
## tiempo_2 -0.006231 0.002360 -2.640 0.0204 *
## ---
## Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
## Residual standard error: 0.1784 on 13 degrees of freedom
## Multiple R-squared: 0.9484, Adjusted R-squared: 0.9405
## F-statistic: 119.6 on 2 and 13 DF, p-value: 4.268e-09
plot(tiempo, deseasonalized_sales, main = "Tendencia Cuadrática de Ventas
Desestacionalizadas",
    type = "l", col = "blue", xlab = "Tiempo", ylab = "Ventas
Desestacionalizadas")
lines(tiempo, predict(MC), col = "red", lwd = 2)
```

Tendencia Cuadrática de Ventas Desestacionalizac



```
residuals_MC <- residuals(MC)
plot(residuals_MC, main = "Residuos del Modelo Cuadrático", ylab =
"Residuos", xlab = "Tiempo")
abline(h = 0, col = "red")</pre>
```

Residuos del Modelo Cuadrático



6. Concluye sobre el mejor modelo

El modelo cuadrático parece ser igualmente significativo que el lineal pero con errores mucho más independientes, dispersos y aleatorios que representan mejor la información.

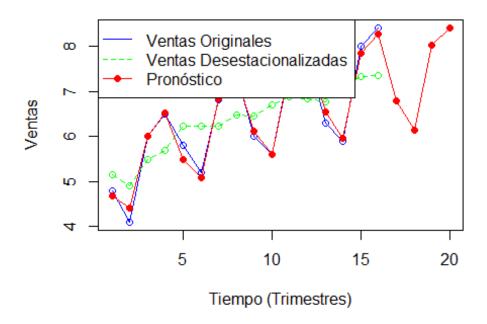
7. Realiza el pronóstico para el siguiente año y grafícalo junto con los pronósticos previos y los datos originales.

```
tiempo_futuro <- 1:20
predicted_deseasonalized <- predict(MC, newdata = data.frame(tiempo =
tiempo_futuro, tiempo_2 = tiempo_futuro^2))
prediccion <- predicted_deseasonalized * seasonal_indices[1:4]

plot(tiempo, serie, xlim = c(1, 20), ylim = c(min(serie), max(c(serie, prediccion))),
    main = "Pronóstico de Ventas para el Próximo Año",
    ylab = "Ventas", xlab = "Tiempo (Trimestres)", col = "blue", type = "o")
lines(tiempo, deseasonalized_series, col = "green", type = "o", lty = 2)
lines(tiempo_futuro, prediccion, col = "red", type = "o", pch = 19)
legend("topleft", legend = c("Ventas Originales", "Ventas
Desestacionalizadas", "Pronóstico"),</pre>
```

```
col = c("blue", "green", "red"), lty = c(1, 2, 1), pch = c(NA, NA, 19))
```

Pronóstico de Ventas para el Próximo Año



Observamos que el pronóstico derivado del modelo cuadrático sigue la tendencia de las ventas y las extrapola consistentemente, con esto modelos concluir que el modelo cuadrático es apto para pronosticar las ventas de estos datos.