

VIGRI — LITERPAPER v0.2

Декабрь 2025

---

## 1. Обзор проекта

**VIGRI** — это Web3-экосистема, которая соединяет спортивные и танцевальные клубы с их болельщиками через собственный токен на Solana (**\$VIGRI**).

Стартовый фокус VIGRI:

- профессиональные и любительские спортивные клубы;
- балетные школы и танцевальные студии;
- долгосрочные онлайн-проекты, включая

**Международный тренировочно-реабилитационный центр спорта и танцев** на побережье Финского залива (Эстония).

Болельщики используют VIGRI, чтобы:

- поддерживать клубы напрямую,
- получать эксклюзивный опыт и доступ,
- участвовать в специальных активностях экосистемы.

Клубы получают:

- новый прозрачный канал финансирования,
- более тесную связь с фанатами,
- вовлечение в долгосрочную экосистему Lumiroos.

NFT-карточки VIGRI — это входная точка в экосистему:

они фиксируют раннее участие, дают право получить токены VIGRI на специальных условиях и становятся основой коллекционной и игровой части проекта.

---

## 2. Видение и миссия

### Миссия

Открыть новые финансовые и эмоциональные горизонты для спорта и танца, давая клубам и фанатам простые и прозрачные инструменты взаимной поддержки на базе децентрализации.

### Видение

Сообщество-ориентированная экосистема, в которой любой клуб — от локальной студии до профессиональной команды — может развиваться устойчиво, а каждый фанат получает возможность стать активным участником, а не сторонним наблюдателем.

VIGRI строит мост между тремя мирами:

- клубы, нуждающиеся в стабильной поддержке;
- фанаты, которые хотят быть ближе и влиять;
- криптовалютное пространство, которому часто не хватает реальной утилитарности и культурной опоры.

### 3. Проблема

Сегодня множество клубов и студий сталкиваются с одинаковыми вызовами:

- **Нехватка устойчивого финансирования**

Небольшие и средние клубы зависят от нестабильных спонсоров, колеблющейся посещаемости и личных средств основателей.

- **Слабая и разрозненная фанатская вовлечённость**

У болельщиков мало инструментов для поддержки, помимо эпизодических билетов и мерча. Личный, адресный формат участия почти отсутствует.

- **Ограничения Web2-платформ**

Существующие платформы для донатов и краудфандинга:

- привязаны к конкретной стране и валюте (фиат),
- часто взимают высокие и непрозрачные комиссии,
- не создают долгосрочную связь между клубом и фанатами,
- не дают реального ощущения владения и прозрачности.

---

### 4. Платформа VIGRI: решение

**VIGRI Platform** — это децентрализованная платформа поддержки спортивных и танцевальных клубов Европы.

Она использует токен **VIGRI** и NFT-карточки в качестве ключевых инструментов:

- для фанатского взаимодействия,
- для сбора средств на инфраструктуру,
- для построения прозрачной экосистемы с долгим горизонтом.

#### 4.1. Что получают фанаты

На платформе VIGRI болельщики смогут использовать токены VIGRI для доступа к:

- клубной символике и мерчу (в том числе по предзаказу через краудфандинг),
- местам в поездках команды на турниры и мероприятия,
- приватным встречам и фотосессиям с командой,
- участию в тренировках,
- цифровым коллекционным предметам и NFT,
- эксклюзивному контенту,
- специальным статусам (например, «Фанат месяца» или «Спонсор турнира»),
- другим активностям, которые клубы будут создавать совместно с сообществом.

#### 4.2. Что получают клубы

Клубы и студии получают:

- **прямой доход на блокчейне** — оплата услуг и пакетов в VIGRI без лишних посредников;
- возможность **хранить VIGRI как цифровой актив**;
- инструменты для финансирования инфраструктурных проектов (поля, залы, оборудование);

- собственную страницу клуба на платформе с историей, составом, целями и предложениями;
- новые форматы взаимодействия с фанатами (челленджи, кампании, совместные цели);
- дополнительную видимость в рамках экосистемы Lumiro.

#### 4.3. Уровень платформы

На уровне платформы VIGRI предусматривает:

- страницы клубов с описанием, целями и живыми кампаниями;
- категоризацию по виду спорта, уровню и стране;
- смарт-контракты для логики предзаказов и краудфандинга;
- при необходимости — интеграции с сервисами дизайна/фриланса;
- социальные фонды помощи спортсменам в сложных ситуациях.

VIGRI **не обещает** доходности; акцент делается на культурной, социальной и эмоциональной ценности вокруг спорта и танца.

---

### 5. NFT-карточки VIGRI: честный запуск

Первая фаза VIGRI — это **честный запуск через NFT-пресейл**.

NFT-карточки VIGRI на блокчейне Solana:

- фиксируют раннее участие в экосистеме Lumiro / VIGRI;
- дают право получить токены VIGRI на фиксированных условиях;
- в ряде категорий объединяют цифровую и физическую коллекционную ценность;
- вводят игровые механики (коды DUO / TRIO / QUATTRO / WS-key, редкости, mystery-формат).

#### 5.1. Базовый принцип

При подготовке модели literpaper v0.1 мы использовали евро как расчётную базу: каждой категории NFT был присвоен условный «номинал участия» в евро (например, 50 €, 150 €, 1 000 € и т.д.). Эти расчётные номиналы нужны были для внутренней экономики проекта:

- чтобы распределить вес между категориями NFT;
- чтобы рассчитать стартовую цену токена на TGE;
- чтобы задать лимиты пула под Claim и другие пропорции токеномики.

В актуальной версии пресейла все NFT продаются **только за SOL**. Фактическая стоимость покупки в евро зависит от рыночного курса SOL/EUR на момент сделки и может быть выше или ниже тех расчётных уровней, которые использовались в модели v0.1.

Важно:

- расчётные «евро-номиналы» — это инструмент внутренней модели и честного распределения прав между категориями;
- фактическая цена NFT для пользователя определяется в SOL;
- права по Claim для каждой категории зафиксированы как конкретное количество токенов VIGRI при стартовой цене TGE 0,0008 € и не зависят от того, каким был курс SOL/EUR в момент покупки.

- Отдельные категории дополнительно дают **ваучер-скидку**: право купить дополнительные VIGRI на платформе со скидкой по отношению к рыночной цене после TGE. Ваучеры работают отдельно от Claim и не меняют базовую математику.

Цель такого подхода:

- запустить токен через понятный и проверяемый механизм,
- избежать закрытых раундов с привилегированными условиями,
- привязать раннее участие к утилитарным правам, а не к спекуляции.

## 5.2. Модель Mystery Box и Reveal

- Все NFT изначально миняются как «**mystery box**» с единым плейсхолдер-изображением.
- Реальные изображения, редкость (Common / Rare / Ultra) и часть свойств раскрываются на **официальном событии Reveal** (первый запланированный Reveal — **Q2 2026**).
- Для категорий Bronze, Silver, Gold, Platinum и WS-20 редкость Rare / Ultra влияет на дизайн, физическую карточку и статус, а не на сумму прав по Claim: экономическая сторона привязана к цене NFT.

После события Reveal метаданные коллекции становятся **неизменяемыми (immutable)**.

## 5.3. Категории (краткий обзор)

Для каждой категории заранее зафиксировано количество токенов VIGRI по Claim, рассчитанное из стартовой цены TGE 0,0008 € за 1 VIGRI.

### 1. Tree / Steel — тираж: 2 000

- Выбор визуального архетипа: Дерево или Сталь, условия одинаковые.
- **Claim:** 62 500 VIGRI за 1 NFT.
- Физическая карточка не предусмотрена.
- Уникальный серийный номер.
- Базовая серия, понятный и доступный вход в коллекцию Lumiros.

### 2. Bronze — тираж: 1 000 (обязателен KYC)

- **Claim:** 187 500 VIGRI за 1 NFT.
- Дополнительный ваучер — право купить VIGRI со скидкой 25% в течение ограниченного периода после TGE.
- Ранний доступ к сервисам Lumiros.

### 3. Silver — тираж: 200 (KYC + вестинг)

- **Claim:** 1 250 000 VIGRI за 1 NFT.
- Для части Claim действует **вестинг**, чтобы сгладить нагрузку на рынок.
- Ваучер на покупку дополнительных VIGRI со скидкой 35%.
- Несколько вариантов дизайна, физическая карточка по запросу.
- Система DUO-кодов: кооперативные механизмы между участниками.

### 4. Gold — тираж: 100 (KYC + вестинг)

- **Claim:** 6 250 000 VIGRI за 1 NFT с вестингом.
- Ваучер на покупку дополнительных VIGRI со скидкой 40%.
- Уникальный дизайн и нумерация, физическая карточка включена.
- Система TRIO-кодов: тройные кооперативные активации.
- Расширенный доступ к экосистеме Lumiroos.

## 5. Platinum — тираж: 20 (KYC + вестинг)

- **Claim:** 12 500 000 VIGRI за 1 NFT с вестингом.
- Ваучер на покупку дополнительных VIGRI со скидкой 50%.
- Коллекционная физическая карточка, QUATTRO-коды.
- Доступ к закрытым мероприятиям и ранним релизам Lumiroos.

## 6. WS-20 — Airdrop (тираж: 20, KYC, только по инвайту)

- **Claim:** 625 000 VIGRI за 1 NFT.
- Ваучер на покупку дополнительных VIGRI со скидкой 60%.
- Расширенная кодовая система и WS-ключ.
- Доступ к специальным разделам и закрытым активностям Lumiroos.

Подробные параметры скидок по ваучерам (конкретные проценты, лимиты сумм и сроки действия), а также точные условия вестинга для старших категорий зафиксированы в официальных описаниях соответствующих NFT на сайте vigri.ee и в смарт-контрактах. В случае расхождений приоритет имеют именно эти описания.

---

## 6. Механика Claim / Discount

В окончательной модели VIGRI используется **простая и прозрачная логика**:

### 6.1. Claim — 100% для всех категорий

Каждая NFT-карточка VIGRI даёт право на **100% Claim**:

- Claim доступен **после события TGE**.
- Общий объём токенов, которые могут быть выданы по Claim для всех категорий вместе, ограничен **15% от общего предложения VIGRI**.  
При расчётной стартовой цене токена этот объём **полностью покрывает все максимальные обязательства** по проданным NFT.

Для категорий **Silver, Gold, Platinum** Claim реализуется с **вестингом**:

распределение токенов во времени защищает рынок от резких выбросов и даёт проекту пространство для роста.

### 6.2. Discount — только через ваучеры

- **Discount (скидка)** реализуется **только через ваучеры**, встроенные в отдельные категории NFT (Bronze, Silver, Gold, Platinum, WS-20).
- Ваучер даёт право:
  - купить дополнительные токены VIGRI на платформе по цене ниже рыночной,

- в течение ограниченного срока после TGE,
- на сумму, не превышающую номинал ваучера.
- Ваучеры:
  - **не влияют** на базовую математику Claim,
  - не увеличивают обязательства проекта по токенам сверх заранее отведённых пулов,
  - относятся к **маркетинговым и комьюнити-инструментам**, а не к инвестиционным обещаниям.

Таким образом:

- **Claim** — это единая и понятная механика 100% конвертации номинала NFT в VIGRI по стартовой цене с чётким лимитом в 15% эмиссии.
  - **Discount** — это дополнительный бонус в виде право-скидки, выдаваемый по ваучерам из отдельных категорий.
- 

## 7. Токеномика VIGRI

### 7.1. Базовые параметры

- **Название токена:** VIGRI
- **Тикер:** VIGRI
- **Общий объём эмиссии:** 10 000 000 000 VIGRI (фиксированный)
- **Блокчейн:** Solana
- **Модель запуска:** запуск через NFT-пресейл  
(без закрытых приватных раундов с привилегированными условиями)

**Стартовая цена токена на момент TGE фиксируется:**

- **Цена TGE:** 0,0008 € за 1 VIGRI
- **Полная оценка (FDV) на TGE:** 8 000 000 €

Эта цена используется:

- для расчёта всех прав по Claim (конвертация номиналов NFT в VIGRI),
- как целевой ориентир при формировании первого пула ликвидности.

Токен VIGRI — это **утилитарный токен**, который используется для:

- оплаты услуг и пакетов на платформе VIGRI,
- участия в культурных и социальных инициативах в экосистеме Lumirois,
- доступа к выбранным механизмам участия в управлении в будущем.

VIGRI **не** является долей участия или акцией какого-либо юридического лица.

---

### 7.2. Распределение токенов

Распределение токенов строится вокруг трёх ключевых задач:

1. **Выполнить все обязательства перед владельцами NFT.**

2. **Обеспечить реальную ликвидность без «магических» фондов.**
3. **Оставить достаточно ресурса для развития платформы и экосистемы.**

Структура распределения:

#### 1. Публичное распределение: 30%

- До 15% — **резерв под Claim по NFT** (все категории, включая WS-20).  
При цене 0,0008 € этого достаточно, чтобы полностью покрыть все возможные Claim-обязательства.
- До 15% — дополнительные механики для сообщества:
  - ваучеры-скидки,
  - airdrop-программы,
  - реферальные вознаграждения,
  - маркетинговые кампании (включая такие акции, как **VIGRI Mystery Draw**),
  - другие прозрачные активности, направленные на рост сообщества.

#### 2. Ликвидность и биржевой резерв: 30%

- Это **общая аллокация** токенов, предназначенных для:
  - первого пула ликвидности на TGE,
  - последующего расширения пулов и поддержки ликвидности в течение первых лет.
- На момент TGE в активном DEX-пуле используется только **часть** этой аллокации (см. 7.3).  
Остальная часть хранится в виде **резерва ликвидности**, который может поэтапно направляться в пулы и/или использоваться для антидамп-мер.

#### 3. Фонд развития экосистемы: 15%

- Разработка и поддержка платформы VIGRI и связанных сервисов Lumiros,
- инфраструктура, безопасность, интеграции, R&D,
- запуск новых функциональных модулей и инструментов для клубов.

#### 4. Резерв основателя: 10%

- Долгосрочная мотивация единственного основателя экосистемы с жёстким вестингом (см. раздел 8).

#### 5. Стратегические партнёры и амбассадоры: 10%

- Токены для культурных, спортивных и институциональных партнёров,
- амбассадоров и ключевых участников,
- используются только с вестингом и публично объявляемыми условиями.

#### 6. Резерв будущих инициатив: 5%

- Буфер на проекты, которые сегодня нельзя детально описать,
- но которые логично впишутся в миссию VIGRI и Lumiros (например, новые форматы NFT, офлайн-проекты, международные коллaborации).

Суммарно:

- **30%** — публичное распределение (включая Claim и комьюнити-механики),

- **30%** — ликвидность и биржевой резерв,
  - **40%** — развитие, основатель, партнёры и будущие инициативы.
- 

## 7.3. Использование средств от NFT-пресейла и формирование ликвидности

В этом разделе для наглядности используются **евро как расчётная валюта модели**.

В реальном пресейле все NFT покупаются **только за SOL**, а фактический эквивалент в евро зависит от курса SOL/EUR в момент сделки.

Цифры ниже — это **целевой консервативный сценарий** (минимальный уровень сборов), при котором:

- мы можем гарантировать стартовую цену токена на TGE **0,0008 €**;
- структура ликвидности (объём первого пула и резерв) остаётся устойчивой даже при сильных колебаниях курса SOL;
- любые сборы **выше** этих расчётных значений не меняют задним числом правила для участников, а лишь усиливают резервы и возможности развития проекта.

Даже если фактические сборы окажутся выше приведённых ниже сумм,

**стартовая цена TGE и логика распределения** (проценты, Claim, пулы ликвидности) остаются такими же.

Избыток средств не забирается «в прибыль», а направляется в проект:

на дополнительные резервы ликвидности, развитие платформы и онлайн-направлений.

Для простоты разделяем на две группы:

### Группа 1: базовые коллекции (Tree/Steel, Bronze, Silver)

- Общий целевой сбор (расчётный сценарий): **€450 000**
- Модель распределения:
  - **80% → банк ликвидности:**  
**€360 000**
  - **20% → операционные расходы/развитие:**  
**€90 000**

### Формирование первого пула ликвидности на TGE

На момент события TGE (в минимальном сценарии):

- В первый пул ликвидности направляется:
  - **4% от общего предложения VIGRI → 400 000 000 токенов,**
  - **€320 000** из банка ликвидности.
- Это даёт стартовую цену:

$$320\ 000\ € / 400\ 000\ 000\ VIGRI = \mathbf{0,0008\ €\ за\ 1\ VIGRI}$$

Оставшиеся **€40 000** из банка ликвидности формируют первый **антидамп/ликвидный резерв**, который может быть использован:

- для поддержки ликвидности и цены в случае агрессивных продаж на старте,
- или для других задач развития, если ликвидность находится в комфортном состоянии — при условии прозрачного анонса решений.

Если фактический сбор по Группе 1 превысит €450 000 (в эквиваленте), пропорции (80% в банк ликвидности / 20% на операционные расходы) и стартовая цена **0,0008 €** сохраняются.

Меняется только абсолютный размер банка ликвидности и доступного бюджета развития.

## **Группа 2: старшие категории (Gold, Platinum)**

- Общий целевой сбор (расчётный сценарий): **€700 000**
- Модель распределения:
  - **20% → банк антидампа / ликвидности и развития:**  
**€140 000**
  - **80% → развитие платформы и онлайн-обязательства:**  
**€560 000**

Использование **€560 000** в разделе 7.4.

## **Резерв антидампа и дополнительной ликвидности**

К старту TGE общий денежный резерв, который может быть использован для:

- поддержания цены,
- запуска дополнительных пулов,
- или в крайнем случае — для закрытия «дырок» платформы без потери лица, —

составляет (в расчётном сценарии): €40 000 (остаток банка ликвидности Группы 1)

- €140 000 (часть Группы 2)  
= **€180 000**

Этот резерв не обязан быть полностью «заморожен» только под ликвидность — в literaper честно фиксируется, что он может использоваться как:

- **антидамп-фонд,**
- **дополнительный источник ликвидности,**
- **страховой фонд развития платформы**, если основная часть задач по ликвидности закрыта.

### **Важно:**

Цена токена на TGE **не повышается** за счёт дополнительных продаж NFT после пресейла или за счёт Группы 2.

Все дополнительные средства усиливают резервы и развитие, но стартовая цена для Claim и для первого пула остаётся фиксированной — **0,0008 €**.

## 7.4. Операционный бюджет, оператор экосистемы и вознаграждение основателя

Операционным оператором экосистемы выступает компания **ADET Impex OÜ** (Эстония).

Именно через неё проходят основные расходы, связанные с запуском и развитием VIGRI / Lumiroos.

## Приоритетные направления использования операционного бюджета (в первую очередь средств Группы 2):

- регистрационные и юридические расходы, связанные с формированием структур экосистемы в Эстонии и других юрисдикциях;
- консультации по комплаенсу, налогам и регулированию цифровых активов;
- разработка и поддержка платформы VIGRI и связанных сервисов (включая расходы на команду);
- дизайн, производство и логистика физических карточек NFT;
- маркетинг, коммуникации с сообществом и партнёрами;
- покрытие необходимых административных и операционных затрат оператора.

Отдельно фиксируется, что **ограниченная доля операционного бюджета** может направляться через ADET Impex OÜ на:

- **компенсацию ранее понесённых затрат на разработку VIGRI / Lumiro** (личные средства основателя, вложенные до пресейла);
- **поэтапное погашение личных обязательств основателя**, непосредственно связанных с запуском проекта и обеспечением базовых условий для продолжения работы над ним;
- **разумное вознаграждение основателя** как оператора проекта на период активной разработки.

При этом:

- такие выплаты осуществляются **только из операционного бюджета Группы 2 и не берутся из:**
  - пула ликвидности,
  - пула под Claim;
- используется **ограниченная доля** операционного бюджета (ориентировочно до **10–12%** средств, относящихся к Группе 2);
- средства выводятся **поэтапно**, с приоритетом:
  - на закрытие уже существующих обязательств основателя,
  - на поддержание стабильной и непрерывной работы над проектом;
- общее направление использования операционного бюджета, включая выплаты основателю, будет описываться в **регулярных обзорах по использованию средств**, публикуемых проектом.

Такая схема позволяет с одной стороны — честно признать и частично компенсировать личные вложения и риски основателя, а с другой — сохранить приоритет ликвидности, Claim и развития экосистемы над любыми личными выплатами.

## 8. Резерв основателя и долгосрочная мотивация

Операционный бюджет, описанный в разделе 7.4, покрывает текущие денежные расходы и разумное вознаграждение основателя на горизонте ближайших лет.

**Резерв основателя в токенах — это отдельный инструмент**, который отвечает за долгосрочную мотивацию и «совместную судьбу» основателя и сообщества.

У экосистемы VIGRI и Lumiro **один основатель**, который финансировал проект на ранних этапах без внешних инвесторов.

Чтобы синхронизировать его интересы с интересами держателей токена, резерв организован так:

- **Объём резерва:** 10% от общего предложения VIGRI

- **Владение:** 100% у основателя (физическое лицо)
- **Назначение:** долгосрочный стратегический ресурс, а не краткосрочный источник «личной прибыли».

## Вестинг-модель

- **0–4-й год после TGE**
  - 100% резерва заблокировано, движение токенов запрещено.
  - Основатель не может использовать эти токены ни для продаж, ни для покрытия операционных расходов.
- **4-й год**
  - Размораживается 50% резерва (5% от общего предложения).
  - Использование возможно только для:
    - поощрения ключевых инвесторов и партнёров,
    - поддержки немонетарных вкладчиков и культурных лидеров,
    - реинвестирования в проекты VIGRI / Lumiroos,
    - частичного личного вознаграждения основателя при сохранении приоритета интересов экосистемы.
- **8-й год**
  - Размораживаются оставшиеся 50% (ещё 5% от total).
  - С этого момента основатель получает полную свободу распоряжения этой частью резерва (включая личное вознаграждение и дальнейшее реинвестирование).

Таким образом, **денежные выплаты** основателю и погашение его обязательств происходят в рамках ограниченной доли операционного бюджета (см. 7.4),  
а **токенный резерв** остаётся инструментом долгосрочной ответственности и вовлечённости.

## Прозрачность

- Резерв основателя хранится на публично видимом адресе (timelock / мультиsig-кошелёк).
- Адрес и график разблокировки будут опубликованы до TGE.
- Любое движение с этого адреса заранее анонсируется и объясняется.

Такая конструкция задаёт горизонт **минимум восемь лет** общей ответственности перед сообществом и показывает, что интересы основателя напрямую связаны с устойчивостью и развитием экосистемы VIGRI / Lumiroos.

---

## 9. Флагманский онлайн-проект:

Международный тренировочно-реабилитационный центр спорта и танцев

VIGRI — это не только токен и сайт. В долгосрочном видении — создание **Международного тренировочно-реабилитационного центра спорта и танцев** на побережье Финского залива (Эстония).

## Суть концепта

- **Локация:** Эстония, побережье Финского залива (первый центр).
- **Фокус:** восстановление, профилактика травм, психологическая поддержка для профессиональных спортсменов и артистов балета/танца.
- **Целевая аудитория:** спортсмены, танцовщики, другие высоконагруженные профессии.

## Принципы развития

- поэтапное движение: земля → проект → строительство → запуск;
- для каждой фазы — открытая рамка:
  - чёткая цель и критерии успеха,
  - примерный диапазон расходов по крупным статьям,
  - публичные on-chain-адреса для контроля,
  - отчёты и мультиsig-надзор;
- никакой обещанной доходности:  
возможные перки — только нефинансовые привилегии  
(доступ, приоритетная запись, символический статус и т.д.),  
заранее и понятно описанные.

Центр — это **долгосрочная цель**, а не заранее проданный «продукт».

Его реализация будет зависеть от успеха VIGRI, поддержки сообщества и регуляторных условий.

---

## 10. Дорожная карта (высокоуровнево)

Сроки ориентировочные и могут корректироваться.

### Фаза 1 — Подготовка и базовая инфраструктура

- Разработка базовой структуры коллекции NFT:
  - определение категорий, тиражей, номиналов;
  - подготовка on-chain-метаданных и плейсхолдер-изображений (mystery box).
- Разработка и аудит смарт-контракта NFT-пресейла на Solana.
- Запуск сайта vigri.ee (лендинг, личный кабинет, базовый KYC).
- Юридический аудит и настройка комплаенса в Эстонии.

### Фаза 2 — NFT-пресейл и формирование сообщества

- Публичный NFT-пресейл (поэтапный, с ограниченным сроком первой фазы).
- Airdrop-кампании и промо-акции (например, "VIGRI Mystery Draw" по отдельным правилам).
- Формирование первой группы клубов и студий-партнёров.

### Отдельный этап — Reveal Event (Q2 2026)

- Проведение первого **Reveal Event**:
  - раскрытие реальных изображений и редкостей NFT,
  - обновление on-chain-метаданных коллекции,
  - коммуникация с владельцами о дальнейших шагах и возможностях.
- В этот период финализируются визуальные аспекты коллекции,  
но базовая экономическая логика (Claim, номиналы, права) остаётся неизменной.

### Фаза 3 — Запуск токена VIGRI (TGE)

- Событие TGE и запуск первого пула ликвидности:
  - 4% total supply + €320 000 по стартовой цене 0,0008 €.
- Активация механики 100% Claim для владельцев NFT (с учётом вестинга для старших категорий).
- Публикация адресов резервов ликвидности, Claim и других ключевых кошельков.
- Выход на выбранные децентрализованные биржи (учитывая требования комплаенса).

### Фаза 4 — Расширение платформы

- Запуск полной платформы VIGRI для клубов и фанатов.
- Подключение клубов по Европе; первые кейсы:
  - предзаказы мерча,
  - фан-опыт,
  - поездки, тренировки, встречи.
- Запуск Фонда развития экосистемы и стратегических партнёрских программ.

### Фаза 5 — Оффлайн-проекты и долгосрочный рост

- Последовательная проработка и запуск фаз для Международного центра (по мере готовности, отдельно от токеновых обещаний).
- Новые проекты Lumiros, связанные с VIGRI и общим видением экосистемы.
- Пошаговая децентрализация механизмов участия в управлении и распределении ресурсов.

---

## 11. Юридический и риск-дисклаймер

- Токен VIGRI и связанные NFT-карточки **не являются**:
  - ценностями бумагами,
  - банковскими депозитами,
  - долями участия или акциями каких-либо юридических лиц.
- Они предоставляют:
  - доступ к утилитарным возможностям (Claim, ваучеры, коды активаций, сервисы платформы),
  - цифровую и, в отдельных случаях, физическую коллекционную ценность,
  - участие в культурных, спортивных и социальных инициативах.
- Любая покупка NFT или токенов VIGRI осуществляется на **собственный риск**. Цена цифровых активов может сильно колебаться.
- Проект предусматривает применение процедур **KYC/AML** там, где этого требуют закон, провайдеры или объём операций. Для части категорий NFT и для доступа к отдельным функциям платформы KYC будет обязательным.
- Настоящий literpaper носит **исключительно информационный характер**. Он не является инвестиционной рекомендацией, офертой на покупку или продажу финансовых

инструментов.

Команда оставляет за собой право обновлять детали механик NFT, токеномики и дорожной карты по мере развития проекта и изменения правовых требований. Все существенные изменения будут публиковаться открыто.