

esonics

WHITE PAPER

Эта версия White Paper не является окончательной и будет обновляться по мере поступления обратной связи от наших друзей, партнеров и других заинтересованных лиц. Будем признательны за конструктивную критику, советы и замечания.

Связаться с нами:

Telegram <https://t.me/esonics>

Skype <https://join.skype.com/IM2qwb8i1SJH>

vKontakte <https://vk.com/esonics>

Facebook <https://www.facebook.com/esonicscorp/>

Содержание

Суть проекта

Информация о проекте

Цели ICO

Механика работы токенов

Первичное распределение токенов

Экономическая и маркетинговая стратегия компании

Дорожная карта

Заключение

Команда

Предупреждения и правовые нюансы

Суть проекта

Вывод на мировой рынок бренда Esonics – производителя микроэлектроники и комплектующих для блокчейн-индустрии и цифровой экономики в целом.

Проект направлен на расширение существующего производства, вывод на рынок новой линейки продукции и построение глобальной системы сбыта, создание сервисной инфраструктуры, а также расширение отдела R&D.

Мы выводим на ICO проект из сферы реальной экономики, обладающий рядом важных характеристик:

1. **В основе проекта работающий высокотехнологичный бизнес с возможностью быстрого масштабирования объемов производства и продаж.** При расширении ассортимента и при включении целенаправленной массовой рекламы мы можем увеличить масштабы производства и объем продаж в 7 – 10 раз в течение года.
2. **Выпускаемая продукция используется как в индустрии майнинга, так и в других сегментах рынка.** Исторически бизнес ориентировался на сегмент оборудования и ПО для майнеров. Но наша продукция востребована во многих сегментах рынка, емкость которых значительно превосходит емкость рынка майнингового оборудования.
3. **Выпускаемый токен будет активно использоваться потребителями для обмена на нашу продукцию** (за наши токены можно будет получить продукцию компании на 30% выгоднее по сравнению с ее приобретением за фиатные деньги).
4. **Мы разработали надежный механизм, обеспечивающий динамичный рост токена.** Обеспеченность токена реальной востребованной продукцией в сочетании с оригинальной схемой дозированного ввода токенов в обращение создают постоянно растущий спрос и основу для устойчивого роста его стоимости. Каждая новая партия зарезервированных токенов выводится на рынок только после того, как в очередной раз удваивается его цена. Такой токен будет востребован на криптобиржах, а его держатели смогут зарабатывать на росте его стоимости.

Проводимое ICO – пилотный проект по токенизации реального бизнеса, призванный показать эффективность и потенциал применения токенов в производственном секторе.

Информация о проекте

Проект Esonics существует 1,5 года, за это время была сформирована линейка продуктов, ориентированных в основном на блокчейн-индустрию (майнинг), а также выпущены продукты, которые можно использовать в других сферах цифровой экономики.

Что мы имеем на данный момент:

- 1) **Налаженное производство в России и Китае.** Система контроля качества предоставляет возможность выдавать гарантию на производимую продукцию до 5 лет.

Уже производится и продается:

- Блоки питания. Серия 90+ (модульные):
 - [Esonics 1000W \(ES-FM1000W \(90+\)\)](#)
 - [Esonics 1250W \(ES-FM1250W \(90+\)\)](#)
 - [Esonics 1560W \(ES-FM1560W \(90+\)\)](#)
 - Серия 88+ (не модульные):
 - [Esonics 1550W \(ES-NM1550W \(88+\)\)](#)
 - [Esonics 1750W \(ES-NM1750W \(88+\)\)](#)
 - [Эмулятор монитора \(HDMI 4K\) с поддержкой звука](#)
 - [Сторожевой таймер WatchDog Prime](#)
- 2) **Действующая R&D команда:** собственные разработки устройств и компьютерных комплектующих, а также разработка программного обеспечения для создаваемых нами приборов и систем.

В стадии готовности к запуску в производство находится много новых продуктов, в их числе:

- Видеокарты Mining Edition (специализированные видеокарты, адаптированные для майнинга, с сохранением видеовыходов):
 - Esonics GeForce GTX 1060 6G (ES-NV106-6G) Mining Edition
 - Esonics GeForce GTX 1070 8G (ES-NV107-8G) Mining Edition
 - Esonics GeForce GTX 1080Ti (ES-NV108Ti-11G) Mining Edition
 - Esonics Radeon RX 570 (ES-AM57-8G) Mining Edition
 - Esonics Radeon RX 580 (ES-AM58-8G) Mining Edition
 - Esonics Radeon RX VEGA 56 (ES-AM56VG-8G) Mining Edition
 - Esonics Radeon RX VEGA 64 (ES-AM64VG-8G) Mining Edition

- Материнские платы:
 - MB Esonics Mining Edition (ES-ME-B85-BTC-6P).
Chipset B85, Socket 1150, 6 GPU slots
 - MB Esonics Mining Edition (ES-ME-B250-BTC-12P).
Chipset B250, Socket 1151, 12 GPU slots
 - MB Esonics Mining Edition (ES-ME-HM65-BTC-i3-8P).
Chipset HM65, Intel Core i3, 8 GPU slots
 - MB Esonics Mining Edition (ES-ME-HM76-BTC-i3-8P).
Chipset HM76, Intel Core i3, 8 GPU slots
 - MB Esonics Mining Edition 6-9 GPU No Riser (специальные материнские платы для сборщиков ферм, не требующие Riser-ов)
- Блоки питания:
 - Esonics 2000W (ES-FM2000W (90+)) модульный
 - Esonics 2100W (ES-NM2100W (88+)) не модульный
 - Esonics 2300W (ES-NM2300W (88+)) не модульный
- Эмуляторы монитора с сохранением функционала:
 - HDMI Эмулятор с подключением монитора HDMI IN to HDMI OUT
 - Mini Displayport Эмулятор
 - Displayport Эмулятор
 - DVI-D Эмулятор
- Сторожевые таймеры:
 - WatchDog Nova WiFi
 - WatchDog Router
 - WatchDog Vending
- Универсальный Райзер: Esonics Riser MultiPower
- Готовые майнинговые фермы:
 - Esonics Mining Farm 6
 - Esonics Mining Farm 7
 - Esonics Mining Farm 8
 - Esonics Mining Farm 9
 - Esonics Mining Farm 12
- Сервис удаленного облачного контроля Esonics Cloud Control (контроль за состоянием майнинговых ферм / удалённых серверов, управление питанием, изменение настроек из личного кабинета, приложения для iOS и Android)

3) Созданная и эффективно работающая для текущего объема производства система сбыта в России, кроме того часть производимой продукции поставляется в другие страны: Австралия, Румыния, Нидерланды, Чехия, Польша, Швейцария, Великобритания, Франция и Япония.

Цели ICO

В настоящий момент, без рекламной поддержки, мы в течение года увеличили объемы продаж почти в пять раз: с 45.000 долларов США до 220.000.

При запуске интенсивной рекламной кампании, по нашим прогнозам, объемы продаж производимой продукции могут вырасти минимум в 2 - 3 раза.

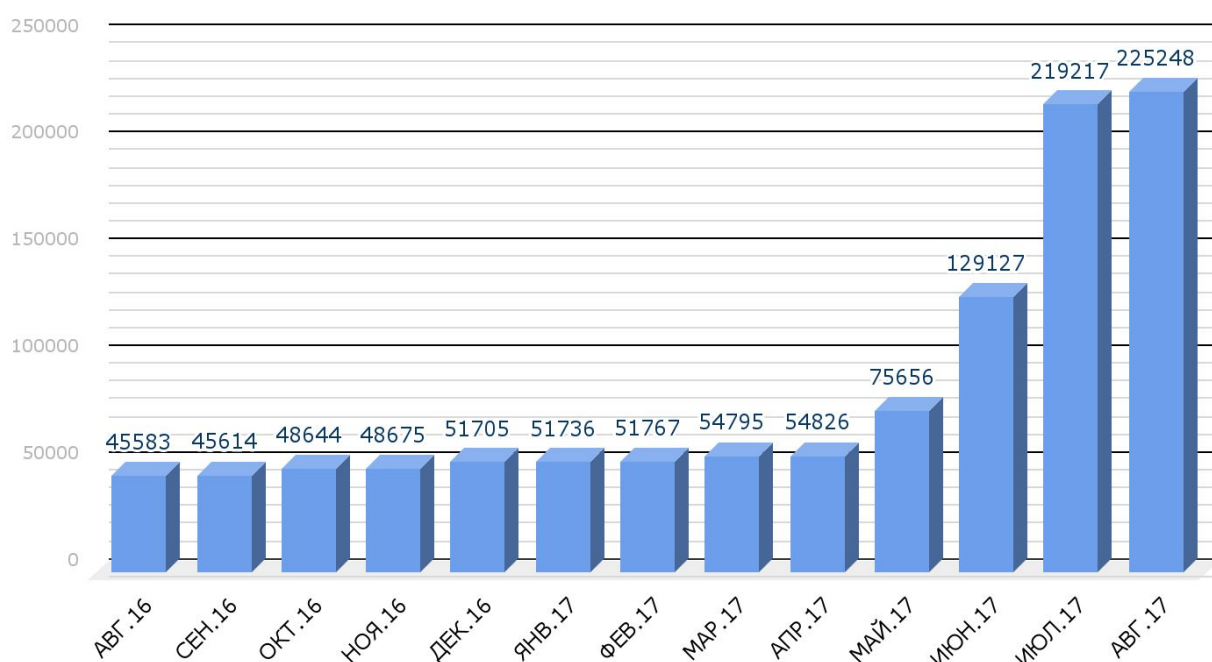
На данный момент у нас в стадии готовности к запуску в производство имеется 24 продукта, в первой очереди мы планируем запустить 9 продуктов (при наличии достаточного объема оборотного капитала). По нашей оценке, без рекламной поддержки продажи за счет увеличения ассортимента выпускаемой продукции выросли бы минимум в 2 раза по отношению к текущим продажам. При рекламной поддержке, продажи вырастут минимум в 4 раза.

Таким образом, уже в первой половине 2018 года мы планируем увеличение продаж с 220.000 в месяц – до 880.000 долларов США в месяц.

После ICO запускаем в производство все готовые к запуску в производство продукты, а также формируем расширенный отдел R&D, который будет доводить до готовности к производству новые перспективные разработки.

Проект Esonics уже нашёл свое место на рынке, объемы сбыта ее продукции последовательно растут.

Объём продаж продукции Esonics, USD



Средства, привлеченные в процессе ICO, мы планируем потратить на реализацию следующих целей:

1. Запустить в работу уже готовую к производству продукцию.

В этом направлении нами уже проведены следующие работы:

- Разработана линейка новой продукции, широко востребованной на рынке.
- Наша продукция разработана в ориентации на нужды конкретных типов потребителей и соответствует тем техническим и производственным требованиям, которые имеются у людей, занимающихся майнингом, а также потребителей из других сегментов рынка цифровой индустрии.

2. Расширить в несколько раз существующее производство.

- Мы сталкиваемся с большим объемом неудовлетворенного спроса на нашу продукцию.
- Доступные нам производственные мощности позволяют нам это сделать.

3. Запустить техническую разработку более широкого спектра продукции для массового рынка.

- У нас уже имеются наработки и экспериментальные образцы.
- Мы сформировали команду специалистов, на базе которой можно создать эффективное постоянно действующее подразделение R&D.

4. Оптимизировать и усовершенствовать существующую систему сбыта: создать представительства компании в наиболее интересных для сбыта странах и регионах.

- Нам уже удалось наладить устойчивые поставки в несколько стран.
- Мы сформировали сеть контактов с партнерами в ряде других стран.

5. Запустить службу маркетинговой и рекламной поддержки системы сбыта. Утвердить на рынке бренд Esonics.

- Продукция компании Esonics уже достаточно востребована среди майнеров, несмотря на то, что мы еще не проводили рекламных кампаний.
- В настоящий момент мы запускаем процесс официальной регистрации бренда Esonics и патентования продукции.
- Готова к запуску в производство линейка продукции, способная стать «лицом бренда» Esonics.
- У нас появились заказчики из других сегментов цифровой экономики, мы изучили их запросы и готовы к освоению новых рынков и разработке продуктов для них.

6. Создать эффективно работающую с большими объемами продукции логистическую службу.

- Отработана схема доставки продукции из Китая в регионы с высоким спросом на продукцию Esonics.
- Разрабатывается схема более объемных и ритмичных поставок продукции.

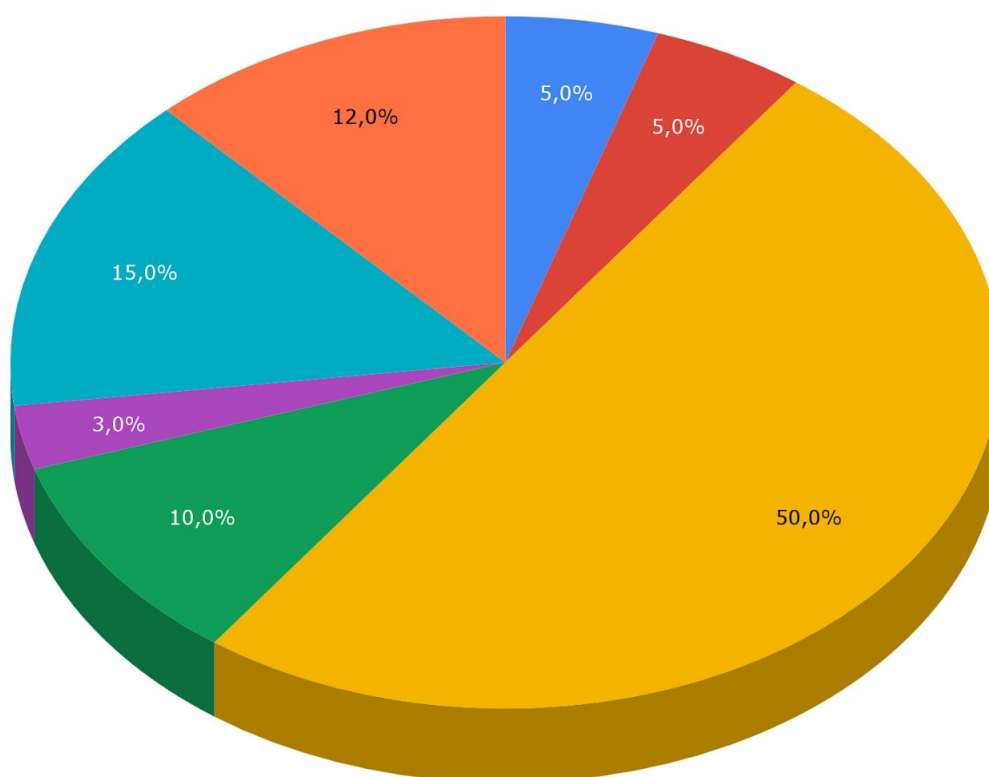
7. Создать службу сервисного обслуживания.

- Разрабатывается система удаленного мониторинга функционирования отдельных блоков оборудования и работающих систем в целом.
- Превентивная диагностика проблем и сбоев в работе систем, удалённая коррекция, оповещение собственников и их консультирование.
- Инфраструктура для замены неисправных узлов и блоков.

8. Разработать юридически выверенные схемы деятельности компании в разных юрисдикциях, в которых имеется спрос на нашу продукцию.

Привлечённые в процессе средства позволяют в несколько раз увеличить объемы производства и сбыта, многократно увеличить объем прибыли и уменьшить себестоимость производства за счет экономии от масштаба.

Структура распределения привлечённых средств



● Юридическое сопровождение ● Создание сервисной службы ● Оборотный капитал
● Маркетинг и реклама ● Резервный фонд ● Сеть дистрибуции ● R&D

Механика работы токенов

Схема работы токена

Продукция Esonics продается и покупается за фиатные деньги, но вместе с этим мы запускаем масштабную «программу лояльности», в рамках которой потребители могут обменивать нашу продукцию на токены Esonics.

В инвестиционно-производственном цикле компании мы выстраиваем отдельный контур обращения для выпущенных нами токенов. Привлекательность токенов для потребителей обусловлена тем, что обменивать их на нашу продукцию будет выгоднее, чем покупать продукцию за фиатные деньги. Лояльные потребители, приобретающие токены для их обмена на нашу продукцию, получают бонус: продукция обменивается на 30% дешевле по сравнению с ее покупкой за фиатные деньги.

Например, если блок питания продаётся компанией за \$300, а курс обмена токена на бирже составляет в долларовом эквиваленте 1 ESNX = \$1, то держатели токенов смогут получить этот блок питания, обменяв его на 210 токенов. Выгода составит 30% от цены в фиатной валюте.

Если же, например, цена токена вырастет через некоторое время до 1 ESNX = \$2, то владельцы токенов смогут получить тот же блок питания уже за 105 токенов. То есть вне зависимости от текущей оценки токена на крипто-рынке, обменивать его на товары и услуги будет всегда выгоднее, чем покупать эти товары у компании за фиатные средства.

Так как объемы производства и продаж будут постоянно расти в течение длительного периода времени, то и востребованность нашего токена также будет расти. Выпущенные нами токены будут свободно торговаться на открытом рынке блокчейн-активов, и держатели токенов смогут получать соответствующую прибыль.

Таким образом, потребители способствуют росту нашего токена, покупая его на биржах, или обменивая в обменных центрах, а Esonics, в благодарность за лояльность, дает своим потребителям возможность обменять токены на свою продукцию на более выгодных условиях, чем при покупке за фиатные деньги.

Защита от спекулятивной игры и резких колебаний обменного курса токена

Мы понимаем, что без сдерживающих механизмов у некоторых крупных криптовалютных спекулянтов появится соблазн спровоцировать резкие скачки курса (памп-дамп) с одновременным заказом больших партий товара за минимальное количество токенов на локальном пике его цены.

Мы заинтересованы в стабильном росте стоимости нашего токена при относительно низкой и при этом прогнозируемой его волатильности. Такое сочетание делает наш токен привлекательным и для инвесторов, и для тех, кто хочет выгодно приобрести товары компании. Поэтому мы предусмотрели механизмы, обеспечивающие защиту от резких колебаний обменного курса токена.

Механизм 1

Обменный курс наших товаров на токены будет котироваться компанией в соответствии с биржевым курсом токена, но изменения котировки будут происходить с некоторой задержкой и сохранять определенную инертность, постепенно догоняя биржевые изменения и сглаживая резкие скачки цен. В случае резких скачков курса токена на биржах, связанных со спекулятивной игрой, котировки цен на товары либо вообще проигнорируют резкий рост цен (если он будет краткосрочным), либо постепенно изменятся вслед за изменением цены на токен (если эти изменения удержатся в течение какого-то периода времени).

Например, текущая цена токена на бирже составляет \$1, и обменный курс токена при обмене на наши товары \$1,3. Спекулянты резко поднимают цену токенов до \$5, скупая их на бирже, в расчёте на то, что смогут быстро обменять имеющиеся у них токены на товары компании по бросовой цене. Но у них не получится провести такого рода операцию, поскольку котировка обмена токенов на продукцию компании, которая используется при обмене токенов на товары, будет меняться медленно, приближаясь к удерживаемой спекулянтами цене постепенно. Из-за разницы между биржевой ценой и обменным курсом для товаров компании выгода от спекулятивной игры с ценой токена исчезнет.

Получить спекулятивную выгоду за счет возгонки цены на токен и выкуп больших объемов товаров за радикально меньшее количество токенов, после чего токен резко падает в цене, будет предельно сложно. При резком скачке биржевой цены на токен покупатели товаров компании временно прекращают выкупать токены на биржевом рынке (им это становится не выгодно, поскольку цена обмена на продукцию повышается значительно медленнее), а трейдеры начинают фиксировать прибыль, понимая, что цена ушла от равновесной цены в результате спекуляции. Таким образом, инициатор спекулятивной операции оказывается в ситуации, когда он играет против рынка, и для него теряется смысл удерживать завышенную цену.

Механизм 2

Вторым фактором, ограничивающим спекулятивную игру и высокую волатильность, является то, что компания, обменивая свои товары и услуги на предъявляемые токены, аккумулирует их значительный запас и может выбрасывать на биржу огромный объем токенов в случае слишком резкого разгона цены спекулянтами. Фактически, компания является маркет-мейкером для рынка выпущенного ей токена.

Механизм 3

Компания оставляет за собой право временно остановить обмен продукции на токены при неоправданно резких скачках цены. Это радикальная мера, и мы обязуемся не применять её без крайней необходимости. Кроме того, в случае, если такая необходимость возникнет, мы обязательно анонсируем точное время, до которого продлится действие моратория на обмен.

Механизм 4

Перечисленные выше механизмы предназначены для защиты от неконтролируемого резкого спекулятивного роста стоимости токена. Отдельно стоит рассмотреть, что будет, если крупные держатели токенов захотят сдвинуть биржевую цену вниз.

Любая попытка значительно сдвинуть биржевую цену вниз приведет к мгновенному выкупу токенов со стороны заинтересованных в покупке конечной продукции Esonics участников рынка и со стороны понимающих схему работы токена участников, стремящихся заработать на росте стоимости токена.

Компания также будет выкупать токены на бирже в случае слишком резкого падения их биржевой стоимости, так как такая операция будет для нее выгодной. Например, текущая стоимость токена ESNX равна \$10. Крупные спекулянты стремятся обвалить биржевую цену ESNX до \$5, продавая большие запасы имеющихся у них токенов. Обменная стоимость токенов при обмене их на продукцию Esonics остается в районе \$10 или чуть ниже.

Таким образом, для тех, кто хочет получить продукцию Esonics, приобретение токенов с последующим обменом их на продукцию компании становится всё более и более привлекательным вариантом по мере падения биржевой стоимости. При биржевой цене ESNX в \$5 они сэкономят более, чем вдвое. Естественно, что в данной ситуации большинство игроков рынка, включая саму компанию, будут выкупать подешевевшие токены до уровня цены, близкого к \$10.

Синергия между инвесторами, компанией-эмитентом и потребителями её продукции

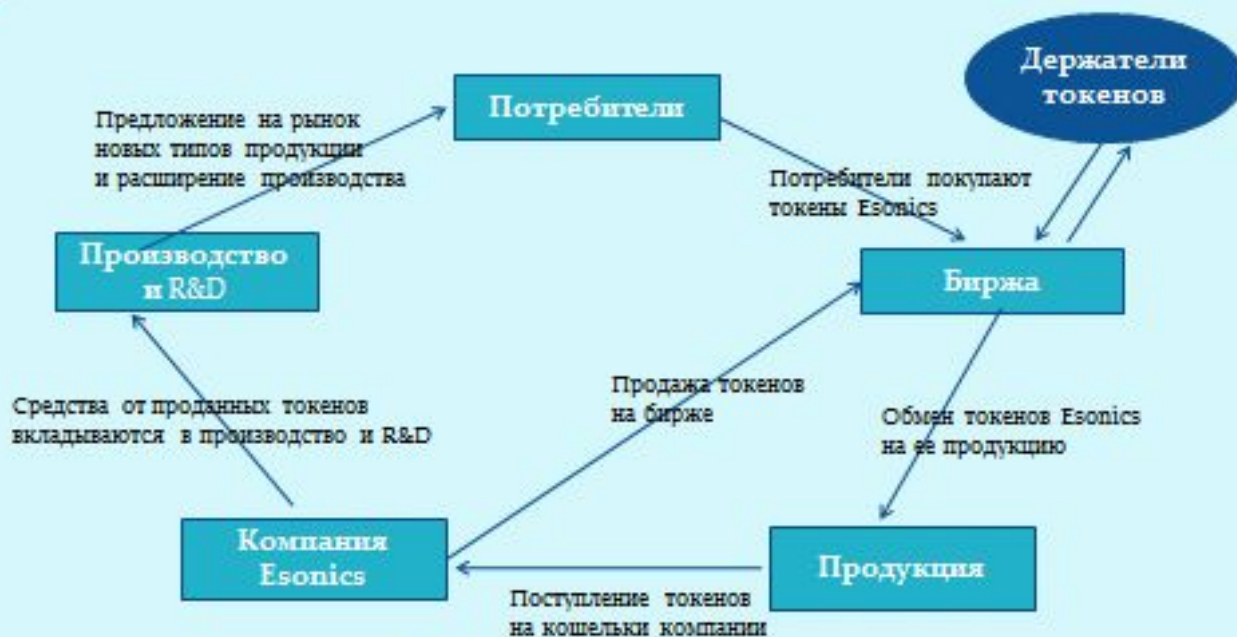
Если бы токены, полученные компанией в обмен на произведенные товары и услуги, не выводились бы затем на открытый рынок, объем токенов на рынке очень резко сократился, а цена токена выросла бы неоправданно резко из-за растущего спроса при сокращающемся предложении.

Но для компании токен является внутренней учетной единицей, обслуживающей её инвестиционно-производственный цикл. Поэтому Esonics будет выводить полученные от обмена на свою продукцию токены на открытый рынок. Однако компания не заинтересована в стагнации курса или его падении, поскольку это подрывает инвестиционный интерес к токenu. Поэтому интервенция токенов будет достаточной для того, чтобы сдерживать сверхвысокий, спекулятивный, темп роста токена, но не будет препятствовать положительной динамике.

При таком положении дел держатели токенов стабильно получают доход за счет планомерного роста токенов, новые инвесторы могут без опасения входить в рынок, покупатели продукции компании могут в любой момент приобрести токены и обменять их на необходимые товары с выгодой, а спекулянтам в этой схеме не останется места. Компания же получает растущий приток средств для роста и расширения бизнеса, для разработки и производства новых перспективных высокотехнологичных продуктов.

Таким образом, мы запускаем самовозобновляемый и расширяющийся инвестиционно-производственный цикл. То есть мы организуем кооперативную совместную игру с ненулевой суммой, в которой выигрывают все участники.

Единый производственно-инвестиционный цикл Esonics



В итоге спрос на токен растет, компания получает средства для рефинансирования в производство, потребители пользуются программой лояльности и получают продукцию Esonics со скидкой, токен растет в цене, держатели токенов получают прибыль

Первичное распределение токенов

В настоящее время Esonics продает только 7 продуктов, к запуску в производство уже готово еще 24 продукта. Уже в течение первого года после проведения ICO мы расширим объем производства и ассортимент производимой продукции как в сегменте специализированного оборудования для майнинга, так и в других сегментах рынка. Все это позволит увеличить объемы продаж в 7 – 10 раз в течение года.

До настоящего времени наши продажи шли без существенной рекламной и маркетинговой поддержки, запуск массовой рекламной кампании, целевым образом ориентированной на перспективные сегменты рынка, также приведет к значительному росту продаж.

Таким образом, наш токен, спрос на который зависит от динамики роста продаж продукции компании, будет устойчиво расти. У нас есть основания считать, что высокая динамика роста продаж будет сохраняться в течение минимум 2-3 лет, а при эффективной работе отдела R&D она сохранится и далее.

При таких обстоятельствах нам необходимо выпустить достаточно большой объем токенов, но выводить их на рынок дозировано – по мере роста объемов продаж и спроса на токен со стороны потребителей. Мы планируем выпустить 200.000.000 токенов ESNX.

Одномоментный вывод на рынок слишком большой доли токенов от полного объема эмиссии при недостаточном объеме текущего спроса на токены приведет к их избытку на рынке и падению стоимости. Поэтому мы планируем разбить весь объем эмитированных токенов на части, и выводить их на рынок по заранее заданной логике в соответствии с ростом спроса на токены и с ростом их стоимости.

Наша задача – создать стабильно растущий с хорошей динамикой токен, спрос на который увеличивается как со стороны тех, кто его использует для обмена на продукцию компании, так и со стороны инвесторов, стремящихся заработать на росте курса токена.

Поэтому мы решили применить оригинальную схему для нашего ICO, при использовании которой большая первоначальная эмиссия токенов не только не мешает росту стоимости токена, но и понятным и прозрачным образом стимулирует компанию к тому, чтобы за счет расширения объема производства и ассортимента производимой продукции обеспечивать увеличение спроса на токен и рост его цены.

Порядок выпуска токена ESNX

Всего будет выпущено 200 000 000 токенов ESNX. Токены ESNX будут выпущены на платформе Ethereum как токены стандарта ERC20.

Первичное распределение токенов пройдет в 3 этапа: **Presale, PreICO, ICO.**

Предварительно для распределения на первых двух этапах (PreSale и PreICO) будет выпущен промежуточный токен ESNT в объеме 130 000 000. Токены ESNT будут выпущены на платформе Ethereum как токены стандарта ERC20.

1. Presale

Старт во вторник, 10.10.2017 12-00 UTC (15-00 MSK).

Завершение во вторник, 31.10.2017 12-00 UTC (15-00 MSK).

Цена токена: 500 ESNT = 1 ETH

Количество выпущенных токенов ESNT: 130 000 000

Presale – закрытое распределение токенов среди ранних заинтересованных участников на максимально выгодных условиях. Начисляемый бонус составляет 30%. Токены ESNT автоматически конвертируются в токены ESNX при старте ICO, с бонусом 20%. Таким образом, общий бонус, который получают участники Presale после завершения ICO, составит 56%.

Обращаем особое внимание, что на этапе Presale работа с потенциальными покупателями токенов ведется в индивидуальном порядке. Команда проекта в течение этого периода взаимодействует в первую очередь с теми, кто является участником русскоговорящего сообщества Ethereum и с дружественными крупными частными и институциональными инвесторами (фондами).

Мы также готовы в индивидуальном порядке рассматривать участие квалифицированных инвесторов, заинтересованных в раннем входе в проект и получении максимально выгодных условий.

Минимальный порог входа на этапе Presale составляет сумму, эквивалентную 10 ETH (примерно \$3000). Еще одной важной особенностью закрытого Presale является то, что только в этот период принимаются средства в нескольких криптовалютах, а также (по личной договоренности) в фиатных деньгах.

Полный список криптовалют, принимаемых к обмену на наши токены в период Presale: Bitcoin (BTC), Ethereum (ETH), Ethereum Classic (ETC), Litecoin (LTC), Waves, Zcash (ZEC). Ориентиром при обсуждении условий будет курс на <https://coinmarketcap.com> на момент совершения обмена.

На PreICO и на ICO средства будут приниматься только в ETH.

2. PreICO

Старт в понедельник, 06.11.2017, 12-00 UTC (15-00 MSK).

Окончание в пятницу, 01.12.2017, 12-00 UTC (15-00 MSK).

PreICO - предложение всем заинтересованным участникам через сайт www.esonics.io

Цена токена: 500 ESNT= 1 ETH

Бонус последовательно уменьшается, начиная с 20% до 0%.

- 1-й период 06.11.2017 - 11.11.2017, 12-00 UTC (15-00 MSK) – бонус 20 %,
- 2-й период 11.11.2017 - 16.11.2017, 12-00 UTC (15-00 MSK) – 15%,
- 3-й период 16.11.2017 - 21.11.2017, 12-00 UTC (15-00 MSK) – 10%,
- 4-й период 21.11.2017 - 26.11.2017, 12-00 UTC (15-00 MSK) – 5%,
- 5-й период 26.11.2017 - 01.12.2017, 12-00 UTC (15-00 MSK) – 0%.

Нереализованный в ходе Presale и PreICO объем токенов ESNT будет выведен из обращения («сожжён») после окончания PreICO.

Все токены ESNT, приобретённые на Presale и PreICO, автоматически конвертируются при старте ICO в токены ESNX с бонусом 20% через специальный смарт-контракт, разработанный компанией Airalab для подобных операций.

Таким образом, те кто приобрёл токены на PreICO, получают общий бонус:

- в первый период - 44%,
- во второй период – 38%,
- в третий период – 32%,
- в четвертый период – 26%,
- в пятый период – 20%.

В период между PreICO и ICO мы планируем начало рекламной кампании продукции Esonics, что приведет к сильному росту продаж, а также мы планируем запустить в производство несколько новых, востребованных на рынке продуктов.

Таким образом, к моменту ICO у компании появится возможность продемонстрировать ускорившийся рост продаж, а также заметное расширение ассортимента востребованной высокотехнологичной продукции – все это будет способствовать заметному росту спроса на наши токены.

3. ICO

ICO начинается 19 февраля 2018 года и продлится до 16 марта 2018 года. Обменный курс токена: $500 \text{ ESNX} = 1 \text{ ETH}$

Токены ESNX в полном объеме (200 000 000 ESNX) будут выпущены в виде токенов ERC20 на платформе Ethereum. Токены ESNT будут автоматически обменены на токены ESNX на старте ICO с премией в 20%.

Бонус последовательно уменьшается, начиная с 20% до 0%:

- 1-й период 19.02.2018 - 24.02.2018, 12-00 UTC (15-00 MSK) – бонус 20%,
- 2-й период 24.02.2018 - 01.03.2018, 12-00 UTC (15-00 MSK) – 15%,
- 3-й период 01.03.2018 - 06.03.2018, 12-00 UTC (15-00 MSK) – 10%,
- 4-й период 06.03.2018 - 11.03.2018, 12-00 UTC (15-00 MSK) – 5%,
- 5-й период 11.03.2018 - 16.03.2018, 12-00 UTC (15-00 MSK) – 0%.

Весь нераспределенный объем токенов ESNX (за исключением токенов, полученных участниками на закрытом PreSale, PreICO и ICO, включая всю сумму бонусов) переводится на специальный ESCROW-кошелек с мультиподписью.

Логика вывода на рынок нераспроданных токенов

Высвобождение нераспределенных токенов с ESCROW-кошелька и вывод их на биржевой рынок происходит 10 равными долями при достижении определенного условия:

- Первая часть выводится на рынок в случае, если рыночная стоимость токена удваивается относительно цены ICO ($500 \text{ ESNX} = 1 \text{ ETH}$), при условии, что она продержалась на этом уровне не менее 5 дней.
- Вторая часть высвобождается в случае очередного удвоения цены токена.
- И так далее: 2х-4х-8х-16х-32х-64х-128х-256х-512х-1024х.

В каждом случае для разблокирования необходимо, чтобы биржевая цена токена устойчиво удерживалась на соответствующем уровне не менее 5 дней. При этом высвободившиеся с Escrow-кошелька средства компания обязуется не выставлять на биржу по цене, меньшей, чем цена разблокировки.

Удвоение цены на токен ESNX дает возможность компании выпускать на рынок очередную порцию токенов, но не обязывает это делать автоматически. Компания заинтересована в реализации этой возможности только в том случае, если стоимость выведенных на рынок токенов будет соразмерна приросту объема реализуемой продукции. Поэтому каждый выпуск на рынок каждого значительного объема токенов будет сопровождаться запуском в производство новой продукции, расширением масштабов производства и интенсивной рекламной кампанией.

Экономическая и маркетинговая стратегия

Проект Esonics был запущен 1,5 года назад по инициативе нескольких активных участников русскоговорящего сообщества Ethereum. Мы начали свою деятельность с разработки оборудования для обслуживания процесса майнинга, так как мы обнаружили нишу с большим объёмом неудовлетворённого спроса.

Очень быстро мы обнаружили, что среди заказчиков на нашу продукцию имеются потребители из других сегментов рынка цифровой экономики, никак не связанных с блокчейном и майнингом. Изначально мы пассивно двигались за спросом, дорабатывая и совершенствуя те изделия, которые пользуются устойчивым спросом.

Затем мы провели анализ рынка и выявили два важных для нас факта:

- Во-первых, существует много других сегментов рынка, на которых наша продукция является востребованной и конкурентоспособной.
- Во-вторых, на этих сегментах рынка имеется высокий спрос на продукцию, которую мы можем производить, и у нас есть готовые разработки для запуска этой продукции в производство.

Данные обстоятельства стали причиной того, что мы решили выйти на ICO для сбора средств для форсированного роста и развития нашего проекта.

В наши стратегические планы входят три направления работ:

1. Освоение перспективных сегментов цифровой индустрии
2. Вывод нашей продукции на широкий рынок
3. Разработка «технической инфраструктуры» для внедрения блокчейн-технологий в реальную экономику и робототехнику

Дальнейшее освоение рынка майнинга и разработка ПО для удаленного управления процессом майнинга

До последнего времени мы производили только три основных типа продукции, востребованной в процессе майнинга - это эмуляторы мониторов, сторожевые таймеры и блоки питания. Разработанные нами блоки питания по всем параметрам подходят к использованию в фермах самого разного размера и мощности.

Далее мы разработали и подготовили к запуску в серийное производство еще несколько важных комплектующих для майнинговых ферм: материнские платы и видеокарты. Эти продукты созданы специально для майнинговых ферм с большим количеством видеокарт, в частности, материнские платы, не требующие райзеров для соединения с видеокартами.

На следующем шаге мы будем запускать в производство комплексные решения, например, майнинговые фермы разной комплектации и мощности «под ключ».

Esonics также ведет разработку систем удаленного управления процессом майнинга. Для этих целей мы разрабатываем соответствующее оборудование и программное обеспечение. Данные системы мы планируем запустить в производство в течение года.

Оцифровка производственных и коммерческих процессов

На основании нашего общего профессионального опыта и опираясь на тот опыт, который мы получили, разрабатывая оборудование для майнинга, мы поняли, насколько при управлении производственными и коммерческими процессами важно наличие правильно выстроенной «технической инфраструктуры».

Под этой инфраструктурой мы понимаем систему датчиков, таймеров и других устройств, отслеживающих динамику протекания процессов, а также программное обеспечение, способное анализировать собираемую информацию и производить автоматический запуск механизмов, корректирующих ошибки и сбои, либо передавать необходимые сигналы управляющему центру.

Большая часть нашей продукции уже сейчас может быть использована в различных компьютерных и производственных системах, и уже используется. Мы также занимаемся изучением различных сегментов рынка в целях выявления мест, в которых имеется потенциальная потребность в нашей продукции.

Важным шагом в развитии нашей компании будет разработка новых типов устройств для различных секторов цифровой индустрии, а также разработки более эффективных аналогов тех устройств, которые уже имеются на рынке.

На первом этапе мы планируем заняться разработкой и продажей продукции для тех сфер, в которых на нее уже имеется сформированный или формирующийся спрос:

- Майнинг и удаленное управление этим процессом
- Хранение, обработка и управление «Большими данными» (активными потребителями нашей продукции являются центры хранения и обработки данных ЦОДы)
- Виртуальная реальность и игровая индустрия
- Вендинг
- Компьютерная графика, 3D-анимация, рендеринг
- Программно-аппаратные комплексы для исследовательских лабораторий, университетов, научных центров и R&D отделов различных компаний, нуждающихся в моделировании физических, химических, биологических, социальных или экономических процессов, и в частности, для обучения нейронных сетей

Для некоторых из перечисленных сфер деятельности мы уже имеем готовые предложения или продукцию, находящуюся на завершающей стадии разработки, в некоторых направлениях мы уже имеем общие представления о том, в каком направлении нам нужно вести работу. Мы также знаем, что сможем в сжатые сроки разработать более успешные аналоги для существующих на рынке решений.

Робототехника, интернет вещей и блокчейн-технологии

В настоящее время команда Esonics ведёт собственные исследования того, какие устройства и какая техническая инфраструктура будет востребована в разных областях робототехники. Мы также устанавливаем связи и партнерские отношения с различными компаниями и площадками, занимающимися разработкой проектов по внедрению блокчейн-технологий в робототехнику. В частности, команда Esonics приняла участие конференции Робономика 2017, посвященной вопросам создания децентрализованной блокчейн-инфраструктуры для экономики роботов и интернета вещей. Мы заключили

соглашение о стратегическом сотрудничестве и партнёрстве с компанией Airalab (разработчиком технологий на стыке блокчейна и робототехники).

Когда мы говорим о робототехнике, мы имеем в виду не антрополоподобных роботов, способных выполнять ту работу, которую в наше время выполняет человек. Мы скорее говорим о особым образом организованном мире, среде обитания и работы человека, в котором те задачи, которые машины и роботы могут делать быстрее, дешевле и эффективнее людей, будут автоматизированы.

Нам мир движется к тому, что среда обитания человека и рабочие процессы, которыми он управляет, будут оснащены различными датчиками, информация, поступающая с этих датчиков, будет обрабатываться и анализироваться различными компьютерами или другими устройствами. Часть задач будет решаться автоматически, другая поступать в удобном для человека виде на различные мониторы, люди будут иметь в доступе удобные «пульты управления» и устройства для отдачи коротких команд и программирования алгоритмов действия для разных устройств.

Каждый человек, комьюнити или компания имеет свои индивидуальные нужды, интересы и задачи, поэтому такой «оцифрованный и роботизированный мир» не может быть выстроен как единая машина, управляемая из единого центра. Мир робототехники будет децентрализованным, и только в децентрализованном виде он сможет функционировать эффективно. В таком случае для организации процесса взаимодействия в таком мире будут очень сильно востребованы блокчейн-технологии.

Как уже говорилось выше, миссия Esonics состоит в том, что она примет активное участие в разработке «технологической инфраструктуры» на стыке робототехники и блокчейн-технологии, а также в производстве оборудования и комплектующих для данной инфраструктуры.

Дорожная карта

Март 2016	Начало работы, старт R&D.
Май 2016	Запуск производства в России.
Август 2016	Запуск в производство и продажу 1го продукта (эмулятор монитора v1).
Октябрь 2016	Запуск в производство и продажу новой версии продукта (эмулятор монитора v2).
Декабрь 2016	Запуск в производство и продажу новой версии продукта (эмулятор монитора v3).
Апрель 2017	Запуск производства в Китае.
Май 2017	Запуск в производство и продажу новой линейки продуктов (блоки питания 1550W, 1750W).
Июнь 2017	Запуск в производство и продажу новой линейки продуктов (блоки питания 1000W, 1250W, 1560W).
Июль 2017	Запуск в производство и продажу новой версии продукта (эмулятор монитора v4), запуск производства нового продукта WatchDog WD Prime v1.1.
Август 2017	Договор с AIRA, принятие решения об ICO, первая версия White Paper, разработка механики работы токенов для реального производства.
Октябрь 2017	Старт 1го раунда распределения токенов (закрытый пресейл).
Ноябрь 2017	Старт 2го раунда распределения токенов (preICO), регистрация компании в лояльной к ICO юрисдикции.
Ноябрь-Январь 2017	Запуск в производство и продажу новой линейки продуктов, запуск первой волны рекламной кампании, наращивание производства и продаж, подготовка рекламной кампании для ICO.
Февраль 2018	Старт третьего раунда распределения токенов (ICO).
Март - Апрель 2018	Запуск процедуры обмена токенов на выпускаемую продукцию.
Март - Август 2018	Расширение R&D подразделения: разработка продукции для перспективных сегментов рынка.
Май 2018	Вывод токенов на биржи, начало торгов.
Июль 2018	Начало работы по открытию представительств в тех странах, в которых имеется сильное блокчейн-сообщество.
Август - сентябрь 2018	Запуск массовой рекламной кампании, с учётом расширенного ассортимента продукции и выхода на новые сегменты рынка. Масштабирование производства.

Заключение

Для реализации проекта Esonics нам пришлось выстраивать организационные схемы в двух реальностях: в сфере блокчейна и в области реальной экономики.

При этом мы преследуем несколько целей:

1. Превратить Esonics в успешного производителя микроэлектроники и разработки средств управления компьютерными системами.
2. Внедрить модель эффективного использования технологии ICO, для привлечения средств в проекты из реальной экономики.
3. Внедрить схему, при которой владельцы токенов «земных проектов», могли бы получать прибыль сопоставимую с прибылью от инвестиций в блокчейн-проекты.
4. Вложить свой вклад в создание плацдарма для экспансии блокчейн-технологий в сферу реальной экономики.

С нашей точки зрения, мы продвинулись во всех этих направлениях. Собранные в процессе ICO средства, сильно помогут нам в достижении указанных выше целей.

Мы с большой благодарностью примем Ваши замечания, предложения и критику: ICO – это не только средство сбора денег, но и очень хороший повод для обсуждения текущих и стратегических задач сообщества.

Одной из таких проблем, с нашей точки зрения, является доказательство того, что блокчейн может существовать не только в форме изолированного сообщества, но и быть полезным и востребованным в открытом мире.

Если блокчейн не придет в реальную экономику и в сферу финансовых технологий, распространив на них свои принципы и логику ведения бизнеса, то регуляторы из «большого мира», придут в блокчейн и отформатируют его по своим лекалам.

Таким образом, мы можем выделить еще одну функцию процедуры ICO: это оружие завоевания реальной экономики, за счет предложения более эффективных и дешевых схем привлечения средств в растущие проекты. Выбрать в большом потоке проектов из реальной экономики, такие, которые были бы пригодны к интеграции с блокчейном, при правильных усилиях можно.

Мы приглашаем Вас принять участие в нашем проекте и разделить наш успех. Покупайте наши токены: Вы сможете заработать на них сами, поможете успешно развивающемуся проекту, а также внесёте свой вклад в дело экспансии блокчейна в реальную экономику.

Команда

Матюхин Игорь, CEO

Координатор русскоговорящего сообщества Ethereum.

Член Экспертного совета по законодательному обеспечению развития финансовых технологий в РФ при Комитете Государственной Думы по финансовому рынку.

Солдатов Денис, Технический консультант

Основатель русскоговорящего сообщества Ethereum, DevOps в [Parity Technologies](#), создатель операционной системы для майнинга GenEthOS.

Член Экспертного совета по законодательному обеспечению развития финансовых технологий в РФ при Комитете Государственной Думы по финансовому рынку.

Безруков Игорь, STO, директор R&D подразделения

Инженер-электронщик, предприниматель. Разработчик.

Шмагайло Александр, Глава отдела продаж и производства

Горев Андрей, Глава отдела маркетинга и стратегического развития

Навталян Николай, Глава отдела экспортно-импортных операций

Xiaosong Zhang, Глава производства в Китае

Эдвайзеры

Макс Гутборд

Партнер в Moscow Branch of Baker & McKenzie CIS, Limited

Советник по юридическим вопросам

Евгений Радченко

Партнёр в Airalab

Советник по блокчейн-технологиям и смарт-контрактам

Предупреждения и правовые нюансы

Токены ESNT и ESNX являются инструментами программы лояльности компании. Токены ESNT и ESNX не являются ценными бумагами. Токены ESNT и ESNX не являются долей компании и не обладают правами на компанию Esonics.

Токены ESNT и ESNX предназначены для людей, знакомых с блокчейн-технологиями. Не участвуйте в этом краудфандинге (в этом ICO), если Вы не понимаете, что такое криптографические токены, криптовалюта и крипто-активы.

Криптографические токены, обладающие ценностью на публичных рынках, неоднократно демонстрировали экстремальные и быстрые колебания цены, в результате внезапных изменений в балансе спроса и предложения. Вы должны быть готовы принять подобные колебания стоимости токенов ESNT и ESNX.

Ограничение ответственности

Вы можете участвовать в этом краудфандинге (ICO) только в том случае, если это позволяет законодательство страны вашего проживания. Esonics не несет ответственности за тех людей, которые участвуют в этом мероприятии, нарушая законы своей страны, даже в том случае, если вы нарушаете эти законы по причине неведения об их существовании.

Налоговая ответственность

Esonics не несет ответственности за те требования, которые вам могут предъявить налоговые органы страны вашего проживания, вследствие покупки, владения и использования токенов ESNT и ESNX. Держатель токенов несет исключительную ответственность за определение, имеет ли потенциальная оценка или переоценка ценности токена ESNT и ESNX в долгосрочной перспективе какие-либо налоговые последствия в их юрисдикции.