CONSULTAS A LAS TABLAS

- 1.-Sacar las oficinas de ventas así como la ciudad y sus ventas reales.
- 2.-Sacar los nombres, ventas, numero de oficina y cuota de cada vendedor
- 3.- Calcular el valor de que cada empleado esta por encima o debajo de su cuota
- 4.- Sacar los empleados cuyas ventas son inferiores a sus cuotas
- 5.-Sacar un listado de pedidos con importe mayor de 25000 y ordenados por fecha
- 6.- Sacar el importe medio de todos los pedidos
- 7.- Sacar el importe medio de un cierto cliente
- 8.- Sacar el importe total de los pedidos de cada cliente
- 9.- Sacar el nombre y fecha de contrato de los empleados con fecha mayor o igual al 10 del 12 del 96 ordenados por fecha
- 10. Sacar los numeros de director distintos de todos los directores de oficinas de ventas
- 11.- Sacar el nombre y ventas de los empleados dirigidos por el numero 104
- 12.- Sacar los datos de pedidos de los clientes 2108 y 2118 (usando IN) ordenados por numero de cliente y dentro de esto por fecha;
- 13.- Sacar el nombre, edad, cuota, oficio de los vendedores entre 30 y 45 años ordenados por cuota
- 14.- Sacar el identificador de fabricante, el del producto, las existencias y la descripción de todos los productos que sean abrazaderas (usar LIKE y %)
- 15.-Calcular el número de vendedores con distintos empleos. Listar por oficina y empleo
- 16.- Sacar los oficios que sean desarrollados por mas de un vendedor y el numero de vendedores que lo desarrollan.
- 17.-Sacar los oficios que sean desarrollados por mas de un vendedor en cada oficina y el numero de vendedores y el numero de oficina

CONSULTAS A DOS Ó MAS TABLAS

- 18.-Sacar el nombre, ciudad en que trabaja, edad, numero de oficina y oficio de los vendedores ordenados por el campo ciudad
- 19.- Sacar la ciudad donde están las oficinas y los nombres y oficios de sus directores
- 20.- Sacar el nombre, numero de oficina y ciudad en la que estan los vendedores cuyo oficio sea Dir Ventas
- 21.- Sacar un listado del numero de pedido, importe y descripción del producto ordenado por numero de pedido
- 22.- Listar el numero de pedido, el importe, la empresa y el nombre de vendedor que tomó el pedido de los pedidos superiores a 25000 euros
- 23.-Sacar el nombre de cada vendedor su numero de empleado y el nombre para quien trabaja con su numero de empleado usando dos alias para la misma tabla e igualando el numero de empleado al numero de director
- 24.- Sacar las ventas totales de cada oficina y el numero de oficina

SUBCONSULTAS A LAS TABLAS

- 25.- Sacar el nombre y cuota de los vendedores que tengan mas cuota que la media de las cuotas y clasificado en orden ascendente de cuotas.
- 26.-Listar todos las empresas atendidas por Jesús Serrano
- 27.- Listar los nombres de los empleados que no trabajen en oficinas dirigidas por Carlos Ruiz
- 28.- Sacar el numero de cliente, la cantidad y el importe de los pedidos que hay sobre el producto Tirador
- 29.-Sacar el nombre, ventas y numero de oficina de los vendedores cuyas ventas sean mayores que la media de ventas de su oficina