1.-Sacar las oficinas de ventas así como la ciudad y sus ventas reales.

CIUDAD	NUM_OFI	VENTAS
MADRID	11	696637
BARCELONA	12	735042
SEVILLA	13	367911
ZARAGOZA	21	835915
VALLADOLID	22	186042

2.-Sacar los nombres, ventas, numero de oficina y cuota de cada vendedor

NUM_OFI	VENTAS	CUOTA
13	367911	350000
11	392725	300000
21	474050	350000
11	299912	275000
12	142594	200000
12	305673	300000
	75985	0
21	361865	350000
12	286755	275000
22	186042	300000
	13 11 21 11 12 12 12	13 367911 11 392725 21 474050 11 299912 12 142594 12 305673 75985 21 361865 12 286755

3.- Calcular el valor de que cada empleado esta por encima o debajo de su cuota

NOMBRE	VENTAS	CUOTA	(VENTAS-CUOTA)
Luis Pérez	367911	350000	17911
Pedro López	392725	300000	92725
Angel Ferrer	474050	350000	124050
Lorenzo Casado	299912	275000	24912
Luis Alvarez	142594	200000	-57406
Felix Gómez	305673	300000	5673
César González	75985	0	75985
Carlos Ruiz	361865	350000	11865
Jesus Serrano	286755	275000	11755
David Camacho	186042	300000	-113958

4.- Sacar los empleados cuyas ventas son inferiores a sus cuotas

NOMBRE	VENTAS	CUOTA	(VENTAS-CUOTA)
Luis Alvarez	142594	200000	-57406
David Camacho	186042	300000	-113958

5.-Sacar un listado de pedidos con importe mayor de 25000 y ordenados por fecha

NUM_PED	FECHA	NUM_CLI	NUM_EMP	ID_	ID_PR	CANTI	IMPORTE
3045	02/02/04	2112	108	REI	2A44R	10	45000
3069	02/0304	2109	107	IMM	775C	22	31500
2961	17/12/03	2117	106	REI	2A44L	7	31500
2987	31/12/03	2103	105	ACI	4100Y	11	27500

6.- Sacar el importe medio de todos los pedidos

7.- Sacar el importe medio de un cliente 2103

Importe Medio del cliente 2103 ------. 8895,5

8.- Sacar el importe total de los pedidos de cada cliente

SUM(IMPORTE)
1458
3978
35582
4026
23132
7255
31
6445
47925
22500
22100
31500
3608
3750
3082

9.- Sacar el nombre y fecha de contrato de los empleados con fecha mayor o igual al 10 del 12 del 96 ordenados por fecha

Si las tablas están cargadas con FECHA_CONT como VARCHAR

NOMBRE	FECHA_CO
Angel Ferrer	10/12/96
Jesus Serrano	01/03/97
Luis Alvarez	19/05/97
Luis Pérez	12/02/98
Lorenzo Casado	14/06/98
David Camacho	14/11/98
Carlos Ruiz	12/10/99

Si las cargamos FECHA_CONT como DATE

```
CREATE TABLE VENDEDORES
( NUM_EMP INT(3) NOT NULL,
 NOMBRE VARCHAR(30) NOT NULL,
 EDAD INT(2) NOT NULL,
 NUM_OFI INT(2),
 OFICIO VARCHAR(10),
 FECHA_CONT DATE,
 NUM_DIR INT(3),
 CUOTA INT(10) NOT NULL,
 VENTAS INT(10)
);
```

insert into vendedores values(105, Luis Perez', 37,13, 'Rep Ventas', '98/02/12', 104,350000,367911); insert into vendedores values(109, 'Pedro Lopez', 31,11, 'Rep Ventas', '03/10/12', 106,300000,392725); insert into vendedores values(102, 'Angel Ferrer', 48,21, 'Rep Ventas', '96/12/10', 108,350000,474050); insert into vendedores values(106, 'Lorenzo Casado', 52,11, 'VP Ventas', '98/06/14', NULL,275000,299912); insert into vendedores values(104, 'Luis Alvarez', 33,12, 'Dir Ventas', '97/05/19', 106,200000,142594); insert into vendedores values(101, 'Felix Gomez', 45,12, 'Rep Ventas', '96/10/20', 104,300000,305673); insert into vendedores values(110, 'Cesar Gonzalez', 41, NULL, 'Rep Ventas', '99/10/13', 101,0,75985); insert into vendedores values(103, 'Jesus Serrano', 29,12, 'Rep Ventas', '97/03/1', 104,275000,286755); insert into vendedores values(107, 'David Camacho', 49,22, 'Rep Ventas', '98/11/14', 108,300000, 186042);

saldría:

NOMBRE	FECHA_CO
Angel Ferrer	1996-12-10
Jesus Serrano	1997-03-01
Luis Alvarez	1997-05-19
Luis Pérez	1998-02-12
Lorenzo Casado	1998-06-14
David Camacho	1998-11-14
Cesar Gonzalez	1999-01-13
Carlos Ruiz	1999-10-12
Pedro López	2003-10-12

10. Sacar los números de director distintos de todos los directores de oficinas de ventas

OIR

11.- Sacar el nombre y ventas de los empleados dirigidos por el numero 104

NOMBRE	VENTAS		
Luis Pérez	367911		
Felix Gómez	305673		
Jesus Serrano	286755		

12.- Sacar los datos de pedidos de los clientes 2108 y 2118 (usando IN) ordenados por número de cliente y dentro de esto por fecha;

NUM_PED	FECHA_PE	NUM_CLI	NUM_EMP	ID_	ID_PR	CANTI	IMPORTE
3055	15/02/04	2108	101	ACI	4100X	6	150
3058	23/02/04	2108	109	FEA	112	10	1480
3003	25/01/04	2108	109	IMM	779C	3	5625
2992	04/11/03	2118	108	ACI	41002	10	760
3051	10/02/04	2118	108	QSA	K47	4	1420
3049	10/02/04	2118	108	QSA	XK47	2	776
3013	14/01/04	2118	108	BIC	41003	1	652

13.- Sacar el nombre, edad, cuota, oficio de los vendedores entre 30 y 45 años ordenados por cuota

NOMBRE	EDAD	CUOTA	OFICIO
César González	41	0	Rep Ventas
Luis Alvarez	33	200000	Dir Ventas
Pedro López	31	300000	Rep Ventas
Felix Gómez	45	300000	Rep Ventas
Luis Pérez	37	350000	Rep Ventas

14.- Sacar el identificador de fabricante, el del producto, las existencias y la descripción de todos los productos que sean abrazaderas

ID_FAB	ID_PR	EXISTENCIAS	DESCRIPCION
IMM	779C	9	Abrazadera 900-Lb
IMM	775C	5	Abrazadera 500-lb
IMM	773C	28	Abrazadera 300-lb

15.-Calcular el número de vendedores con distintos empleos. Listar por oficina y empleo

NUM_OFI	OFICIO CO	OUNT(*)
(NULL)	Rep Ventas	1
11	Rep Ventas	1
11	VP Ventas	1
12	Dir Ventas	1
12	Rep Ventas	2
13	Rep Ventas	1
21	Dir Ventas	1
21	Rep Ventas	1
22	Rep Ventas	1

16.- Sacar los oficios que sean desarrollados por mas de un vendedor y el numero de vendedores que lo desarrollan.

OFICIO	COUNT(*)
Dir Ventas	2
Rep Ventas	7

17.-Sacar los oficios que sean desarrollados por mas de un vendedor en cada oficina y el numero de vendedores y el numero de oficina

NUM_OFI	OFICIO	COUNT(*)
12	Rep Ventas	2