



fabricantes de
tarjetas plásticas

soluciones
de control de accesos



TARJETAS PLÁSTICAS Y SOLUCIONES COSTA DEL SOL, S.L. C/ Marqués, 7 - 1º | 29005 Málaga. T 952 228 210 F 952 213 751 | tarjesol@tarjesol.com | www.tarjesol.com

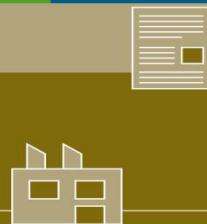
soluciones de control de accesos



índice

La empresa

Introducción
Filosofía
Infraestructura
¿Por qué tarjesol?



La gestión

Introducción
Gestión para el control de accesos
Para que sirve
Ventajas y beneficios de la gestión
para el control de accesos
8 razones para la implantación de una
solución global



Los elementos

Tarjetas
Software
Lectores
Barreras físicas
Impresoras de tickets
Webcam
Cajones portamonedas



Los sectores

Aplicación
Gimnasios
Spas
Piscinas
Instalaciones deportivas
Balnearios



Los procedimientos

Infraestructura
Presupuestos
Implantación y entrega
Logística
Pedidos



Tarifas P.V.P.



soluciones
de control de accesos



Tarjetas Plásticas y Soluciones
Costa del Sol

C/ Marqués, 7 - 1º
29005 Málaga
T 952 228 210
F 952 213 751
tarjesol@tarjesol.com
www.tarjesol.com

la empresa



Introducción

TARJESOL® es una marca registrada propiedad de **TARJETAS PLÁSTICAS Y SOLUCIONES COSTA DEL SOL, S.L.**, empresa española fundada en el año 2007 cuya actividad empresarial principal es la **fabricación y desarrollo de soluciones globales de gestión para el control de accesos de instalaciones deportivas y gimnasios mediante tarjetas plásticas**. Su objetivo primordial es convertirse en una empresa líder en la implantación de sistemas de gestión para el control de accesos y producción de tarjetas plásticas en el mercado nacional.

En **TARJESOL** nuestros clientes nos consideran sus socios tecnológicos para implantación y desarrollo de sistemas de control de accesos en cualquier entorno deportivo (pabellones, gimnasios, spa, balnearios, etc.), ofreciéndoles nuestros innovadores productos y dotándoles de una situación competitiva más ventajosa.

Desarrollamos, fabricamos y distribuimos todos los elementos que son utilizados en los sistemas de control de accesos, contando con la fabricación de tarjetas plásticas, departamento de desarrollo de software y avanzados sistemas de impresión. De esta forma, garantizamos plazos de entrega muy cortos y unos precios competitivos.

Filosofía

La filosofía de **TARJESOL** consiste en ofrecer soluciones "llave en mano", así como colaboración a todas aquellas empresas o distribuidores que deseen desarrollar e implantar un sistema de gestión para control de accesos mediante tarjetas plásticas.

Infraestructura

Gracias a la profesionalidad de nuestro equipo, y a pesar de su juventud, nos hemos convertido en una empresa sólida y muy comprometida con nuestro objetivo.

Los distintos departamentos que componen **TARJESOL**, le ofrecen desde el apoyo y asesoramiento a la hora de elegir cualquier producto, hasta el diseño completo de las tarjetas, ubicación de barreras físicas para el paso de usuarios, servicio técnico, etc. partiendo de un logotipo y de la situación de sus instalaciones.

¿Por qué tarjesol?

Por sus plazos de entrega

Hasta 5 días hábiles. Somos la empresa que servimos todos los elementos de cualquier solución global de gestión para control de accesos más rápida del mercado nacional.

Porque somos desarrolladores de software

Nuestro departamento de desarrollo está compuesto por ingenieros, programadores y técnicos.

Por las cantidades mínimas en los pedidos

Servimos pedidos a partir de 300 unidades para las tarjetas con la calidad de preimpresión offset. No necesita realizar un gran pedido a la hora de solicitar sus tarjetas.

Por las formas y tipos de los productos

Modelos específicos, únicos y con diferentes sistemas de lectura.

Por nuestro servicio técnico

Para la gestión de incidencias, formación y mantenimiento.

Por nuestro equipo humano especializado

Le ayudamos a elegir la mejor solución para su proyecto, contando con los mejores profesionales. Compruébelo usted mismo.



Tarjetas Plásticas y Soluciones
Costa del Sol

C/ Marqués, 7 - 1º
29005 Málaga
T 952 228 210
F 952 213 751
tarjesol@tarjesol.com
www.tarjesol.com

soluciones
de control de accesos



la gestión



Introducción

Los sistemas de gestión para el control de accesos mediante tarjetas plásticas estaban disponibles para las grandes superficies deportivas, empresas de gran tamaño o en su caso aquellas que podían destinar grandes sumas de dinero. Con **TARJESOL** puede disponer de un sistema de control de acceso económico, sencillo y práctico, siendo el fruto de un trabajo bien realizado y del esfuerzo de todos los que lo han hecho realidad.

Contando desde los sistemas más sencillos de control de accesos hasta la última evolución de las nuevas tecnologías, se ha creado toda una solución sin precedentes para nuestros clientes

y aquellos que quieran sentir la satisfacción de tener una solución única de gestión para el control de accesos.

En **TARJESOL** encontrará todo lo necesario para su sistema de gestión para el control de accesos con soluciones llave en mano que proporcionan todo lo necesario para su puesta en marcha y cumplimiento de los objetivos: software, torniquetes, fabricación de tarjetas, lectores, etc.

La solución tiene por objeto facilitar la gestión, restringir el acceso, evitar situaciones molestas, ahorro de tiempo y efectuar acciones de marketing para el conocimiento en profundidad de los clientes y, a partir de ésta información, desarrollar estrategias que eviten que nuestros clientes se vayan a la competencia o no sean rentables.



Gestión para el control de accesos

Un sistema de gestión para el control de accesos es tener en todo momento la información y control de cualquier instalación deportiva para facilitar la toma de decisiones y mejorar el funcionamiento de la propia actividad.

El sistema nos facilita todas las tareas diarias (cobros, altas, bajas, reservas, etc.) así como cualquier informe para la toma de decisiones.

Son necesarios varios elementos para una gestión eficaz de control de accesos (software, tornos, tarjetas, etc.) pero también es importante contar con un asesoramiento en cuanto a las necesidades reales del cliente, con esto evitaremos tener a los usuarios o clientes desmotivados y descontentos con la solución debido a una acumulación de tareas, movimientos y cuellos de botella innecesarios.

Entender y saber las necesidades de nuestros clientes es la mejor forma de implantar un sistema de gestión para el control de accesos, pero aportar valor añadido e incluso medidas de corrección e implantación más actuales es nuestro objetivo como empresa.

Desde **TARJESOL** queremos ofrecer a todas las empresas, tanto públicas como privadas, los medios necesarios para la gestión del control de accesos de cualquier instalación deportiva.



soluciones
de control de accesos



tarjesol
Tarjetas Plásticas y Soluciones
Costa del Sol

C/ Marqués, 7 - 1º
29005 Málaga
T 952 228 210
F 952 213 751
tarjesol@tarjesol.com
www.tarjesol.com

la gestión



Para qué sirve)

Para evitar entradas indeseadas de clientes a nuestras instalaciones

Cuando hablamos de **evitar entradas indeseadas de clientes**, nos referimos a aquellos clientes que no cumplen con sus obligaciones fijadas por las empresas o entidades para sus instalaciones, es decir, incumplen en la pago de la mensualidad, no van en regla con el calzado o equipamiento deportivo, no son clientes, no están en la franja horaria contratada, no tienen el servicio contratado, etc.

Esta razón es una de las más importantes para la implantación de un sistema de gestión de control de accesos.

Para el conocimiento en profundidad de los clientes y nuestras instalaciones

Saber cuándo acceden a sus instalaciones y actividades, qué tiempo están en ellas, que consumen y muchos otros datos de nuestros clientes.

En cuanto a nuestras instalaciones, **saber el aforo en cada momento**, es decir cuántas personas están dentro de nuestras instalaciones, en qué franjas horarias tenemos más o menos usuarios, cuántas personas son abonadas, etc.

Para tener estadísticas sobre ventas e ingresos realizados y número de visitas, etc..

Para contrastar el éxito de las diferentes promociones

Para conocer la zona de influencia de los locales

Para poder efectuar mailings personalizados u otros fines publicitarios

8 razones para la implantación de una solución global)

- 1 Reducir en un 100% las cuotas y servicios impagados.
- 2 Un ahorro del 50% en las horas dedicadas a la gestión mediante sistemas tradicionales y realizados a medida mediante empresas o personas no especializadas en su implantación.
- 3 Incremento importante de ingresos y por tanto del beneficio por imagen y publicidad. Un incremento del 5% de los clientes puede representar un incremento aproximado de los beneficios entre un 25% y un 85%.
- 4 Por el aumento de competitividad y servicio. El 86% de los clientes están dispuestos a cambiar de instalación para obtener un mejor servicio.
- 5 Por la información que se obtiene de los clientes y las instalaciones. El 83% cambia y no protesta, lo que resulta un grave problema, ya que los responsables de las instalaciones carecen de indicadores de que las cosas no funcionan bien.
- 6 Conseguir un nuevo cliente es 5 veces más caro que mantener uno actual.
- 7 Un cliente insatisfecho lo dice un promedio de 12 veces, lo que redonda en el descrédito de las instalaciones.
- 8 El 67% de los clientes se pierde por falta de contacto o por la actitud negativa hacia el cliente por parte de las instalaciones. Además de los nombres y domicilios, podemos conseguir abundante información sobre los gustos de nuestro público, de gran valor para poner en marcha otras acciones de marketing.





tarjesol
Tarjetas Plásticas y Soluciones
Costa del Sol

soluciones
de control de accesos

Tarjetas

Es el elemento que el usuario utiliza para la entrada a la instalación deportiva como identificación. Constituyen un instrumento cotidiano para todos, pero dar a conocer su funcionamiento es objetivo de **TARJESOL**.

Visualmente la tarjeta de crédito y la tarjeta de acceso parecen iguales, pero la diferencia estriba en que mientras que con la primera podemos comprar y obtener dinero, la segunda no es sino una tarjeta que identifica al usuario como cliente.

La tarjeta es uno de los elementos que amortiza la inversión del control de accesos, proporciona ingresos y por lo tanto beneficios.

Los ingresos son por incluir publicidad de uno o varios sponsors o patrocinadores y por cobro de fianzas a nuestros clientes para buen uso de la tarjeta, por pérdidas, o deterioros, además de la imagen de empresa o marca que transmiten.

Existen tres tipos de lectura de la tarjeta:

- 1 Tarjetas con banda magnética.
- 2 Tarjetas con código de barras.
- 3 Tarjetas con chip de proximidad.

Como podrá observar, son todo ventajas para usted y para el cliente: usted gana / cliente gana.



los elementos

Software

En **TARJESOL** hemos desarrollado un software de gestión de control de accesos sencillo de manejar pero sólido por sus características de funcionalidad. Aún así podemos desarrollar o adaptarnos a las necesidades de cada cliente y también vincularnos y colaborar en proyectos conjuntos con empresas de desarrollo de software de gestión, aportando nuestra experiencia al servicio de dichas empresas.

Softar® GYM es un software sólo y exclusivamente destinado a la gestión del control de accesos, no es un software de gestión de empresas.

Funciones y características:

- Fichas de socios con multitud de datos personales, descuentos, formas de pago, ...
- Control de actividades, cursos, reservas y alquileres mediante atractivos cuadrantes
- Agrupaciones familiares
- Gestión de matrículas, cuotas, bonos, reservas y fianzas
- Completo control de tesorería (cobros y pagos)
- Domiciliaciones bancarias y gestión de recibos
- Funcionalidad de TPV con arqueos de caja
- Informes y resúmenes con plantillas parametrizables
- Configuración total de toda la instalación (zonas, lectores, tornos, ...)
- Empleo de tarjetas acreditativas para socios y empleados
- Gestión del personal del centro
- Control de accesos como módulo independiente de los puestos de gestión
- Mailing a socios con plantillas personalizables



TARJETAS PLÁSTICAS Y SOLUCIONES COSTA DEL SOL, S.L. C/Marqués, 7 - 1º | 29005 Málaga T 952 228 210 F 952 213 751 | tarjesol@tarjesol.com | www.tarjesol.com



Lectores

Podrá adquirir, dependiendo del tipo de lectura de las tarjetas, tres tipos de lectores:

Lectores de Banda magnética

Las tarjetas deberán incorporar banda magnética y se entregará la tarjeta con la grabación.



Lectores de tarjetas chip proximidad

Las tarjetas deberán incorporar un chip interno para su lectura.



Lectores de código de barras

Las tarjetas deberán llevar impreso un código de barras para su posterior lectura.



Barreras físicas

Se utilizan para la entrada y salida de las instalaciones. Su colocación dependerá de la distribución de las instalaciones donde nuestro asesoramiento es vital para un buen funcionamiento y cumplimiento del objetivo para el cual van a ser instaladas.

Dependiendo del número de usuarios o capacidad de las instalaciones esta-

blecerá la cantidad de y modelo de barrera a implantar.

Su instalación deberá hacerse constar en su caso desde el principio de las obras para las instalaciones nuevas para asegurar una instalación limpia y eficaz.

Ayudamos a que nuestros clientes cumplan con la normativa existente por parte de la Administración Pública, por lo tanto el asesoramiento es uno de los puntos importante a tener en cuenta.



Tarjetas Plásticas y Soluciones
Costa del Sol

C/ Marqués, 7 - 1º
29005 Málaga
T 952 228 210
F 952 213 751
tarjesol@tarjesol.com
www.tarjesol.com

soluciones de control de accesos



los elementos



Torniquetes

Son normalmente el punto de entrada y salida de los usuarios en las instalaciones, su forma con brazo de trípode impide que dos personas puedan acceder o salir juntas. Llevan incorporados los lectores necesarios dependiendo del tipo de lectura.



Portillos

Su función principal es dar paso a personas discapacitadas y proporcionan un paso más ancho y libre en su caso.



Barandillas

Se colocan en los huecos sobrantes para realizar el paso hacia los torniquetes y portillos.

Impresoras de tickets

Usadas para imprimir el recibo del cobro de las actividades, servicios o productos que se vendan en las instalaciones. Son rápidas, económicas y no tienen apenas mantenimiento.



Webcam

Su función es la captura de la foto del usuario que después se verá reflejada en pantalla cada vez que efectúe un movimiento de entrada o salida de las instalaciones.



Cajón portamonedas

Sirven para mantener todo el movimiento de efectivo ordenado y más seguro. Disponemos de tres modelos (consultar).





soluciones
de control de accesos



Tarjetas Plásticas y Soluciones
Costa del Sol

C/ Marqués, 7 - 1º
29005 Málaga
T 952 228 210
F 952 213 751
tarjesol@tarjesol.com
www.tarjesol.com



los sectores



Aplicación

Hemos explicado en los apartados anteriores las utilidades y ventajas de implantar un sistema de gestión de control de accesos. A continuación detallamos algunas de las diferentes formas de utilizar el control de accesos en varios sectores concretos, en los que su uso

es más común. No obstante, y debido a la experiencia que **TARJESOL** ha ido adquiriendo siempre colaborará en la implantación de su sistema de control de accesos independientemente del sector o actividad empresarial a que se dedique. Para cada sector tenemos una solución y destacamos los siguientes:

Gimnasios

Es uno de los sectores que más demandan una solución de gestión de control de accesos. Su aplicación es muy sencilla y el objetivo que se persigue en este sector es poder contestar a las preguntas ¿Quién debe la cuota de mes vigente? ¿Cuántos socios tengo activos? ¿Quién debe algún producto o servicio contratado? ¿Cuántas altas/bajas se han producido? ¿Qué se compra habitualmente? ¿A quién envío las ofertas de que dispongo o productos nuevos? ¿Quién son mis mejores clientes? Y contestar a estas simples preguntas les hará rentabilizar su negocio.

o de salas con capacidad limitada. Contamos con numerosos clientes de Spas y nos adaptamos a cada una de sus necesidades. Partiendo de la gestión del control de accesos se han conseguido unos objetivos rentables y efectivos. Conseguir la respuesta a sus preguntas es el compromiso de nuestra empresa con el sector.

Piscinas

Debido a la capacidad limitada de plazas en horarios y cursos la implantación de sistema de gestión de control de accesos es algo imprescindible. También los materiales deben ser más resistentes por la humedad de las instalaciones.

Instalaciones deportivas

Cualquier pabellón deportivo, campo o pistas de deporte se pueden gestionar de una forma sencilla y eficaz.

Balnearios

Es un sector similar al de piscina por la capacidad limitada de plazas en horarios y los servicios que se ofrecen.

Spas

Es otro de los sectores importantes donde se utilizan los sistemas de gestión de control de accesos. Además de lo anterior, se pueden gestionar los distintos servicios como las reservas de masajes





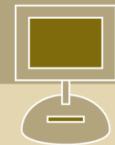
soluciones
de control de accesos



C/ Marqués, 7 - 1º
29005 Málaga
T 952 228 210
F 952 213 751
tarjesol@tarjesol.com
www.tarjesol.com



Procedimientos



Infraestructura

Un sistema informático

Para el funcionamiento del software deberá de disponer de un PC o TPV con PENTIUM III o superior, en caso de trabajar con multipuesto deberán estar conectados en red local. Ver más detalle en Pdf de características del software.

Presupuestos

Desde TARJESOL podemos confeccionar su presupuesto para el sistema de gestión de control de accesos que más se ajuste a sus necesidades y con el mejor asesoramiento por parte de nuestro equipo humano.

Para solicitar su presupuesto necesitamos los datos de su empresa o persona física (C.I.F. o N.I.F., razón social o nombre y apellidos, nombre comercial, dirección, código postal, población, provincia, persona de contacto, teléfonos, fax, e-mail, y si quiere poner alguna observación).

El presupuesto emitido se podrá enviar por fax, e-mail o postal en sobre cerrado según instrucciones del solicitante. Para presupuestos sucesivos, repetitivos o abiertos (que dependen del precio, cantidades, etc.) se les facilitará un tarifa de precios fácil de manejar y de entender, para así agilizar la toma de decisiones en cuanto a cantidades y tipos de tarjetas.

Un punto de corriente eléctrica

Según el tipo de torno le indicaremos donde estará ubicado y cómo.

Cable de datos

Según el tipo de torno le indicaremos dónde estará ubicado y cómo.

Implantación y entrega

Los plazos de implantación y entrega dependerán de sus necesidades pero la media es de 10 días hábiles a contar desde la aceptación de los diseños en PDF. Existe la posibilidad de solicitar un servicio Express garantizado de 5 días hábiles e incluso pudiéndose entregar en un plazo más breve.



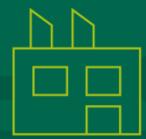
Logística

La mercancía será transportada por nuestros medios y bajo responsabilidad de nuestros técnicos y montadores.



Pedidos

Partiendo de la conformidad del presupuesto o en su caso de la tarifa de precios, los pedidos se podrán realizar por diferentes vías: Teléfono 952 228 210, mediante fax 952 213 751 o e-mail: tarjesol@tarjesol.com



C/ Marqués, 7 - 1º
29005 Málaga



T 952 228 210



F 952 213 751



tarjesol@tarjesol.com



www.tarjesol.com