汤娴

电话: 15108451758 出生年月: 1973.02 户口:河南省焦作市

教育背景

2005.11-2009.11 中国记协职工新闻学院 学士学位 力学

2004.10-2008.10 北京宣武红旗业余大学 博士学位 民族学

2010.02-2014.02 中华女子学院 硕士学位 矿业

工作经历

1996年03月-2011

上海三色米网络科技有限公司

助理工程师

年04月

工作内容:

1、专业人员职位,在上级工厂领导和公司领导的监督下定期完成量化的工作要求,并能独立处理和解决所负责的工作任务; 2、负责产品的售前支持、方案编写、产品演示,培训用户、提供现场指导等售后技术支持工作; 3、协助销售经理工作,提供销售过程中所需的数据和资料,配合销售部门做好产品市场推广; 4、积极协助公司所参与的招投标项目,熟练使用 MSOffice 办公操作软件,并仔细、认真、严谨的按招标要求协助编制投标文件; 5、协助公司与工厂进行沟通,收发工厂往来邮件。

2004.06-2014.05

台州开投蓝城投资开发有限公司

华南销售主管

工作内容:

1、负责研发样品的检验工作,对数据偏差进行分析及实施纠正措施,对样品检验结果负责; 2、对检验数据进行汇总、统计; 3、研发样品的接收、登记、保存等管理工作; 4、负责部门相关文件的整理归档; 5、负责相关原辅料、包装材料的物料跟踪工作。6、协助上级主管完成其他工作。

2001年07月-2010

宁波浙外人力资源服务有限公司

门店店长

年12月

工作内容:

1、针对销售流程客户触点内容规划需求,输出行业、产品、竞品等营销相关内容; 2、深度挖掘合作客户的痛点需求,能够结合产品实际运营情况,通过调查访谈等手段输出深度报道和客户案例; 3、负责公司产品活动的宣传报道、PR 稿件的撰写输出; 4、领导交办的其他工作。

2001/01-2013/09

重庆迅游科技有限公司

行政客服

工作内容:

1、熟悉亚马逊电商平台,调研平台热卖的产品、利润分析以及竞争对手动态,对客户需求进行分析,做好产品生命周期管理;2、追踪、搜集、分析、汇总及考察评估新产品的信息,开发有潜力的新产品;3、负责产品的导入与产品知识的培训,对各销售平台的销售过程进行指导;4、定期分析销售,库存等数据,提高产品销售业

绩与库存周转率;5、懂得辨认侵权产品,能把握好开发的新品侵权违规等问题,清楚各平台规则政策;

项目经历

1990/09-2013/08

习近平新时代中国特色社会主义思想的方法论研究

项目描述:

1、协助财务总监建立健全事业部财务核算体系; 2、根据公司年度经营计划目标,协助财务部长(总监)编制本事业部年度全面预算计划和资金预算计划,并组织实施; 3、负责事业部财务报表的编制工作,为企业决策提供及时有效的财务预算分析,保证财务信息对外披露的正常进行,有效地监督检查财务制度和预算的执行情况,并做出适当及时的调整; 4、负责事业部税收筹划与管理,按时监督跟催完成税务申报、汇算清缴及年度审计工作; 5、负责事业部资产保全管理,半年度、年度盘点工作; 6、完成上级交办的其他事项。

个人技能

1.吃饭

2.喝茶

自我评价

本人性格开朗、稳重、有活力,待人热情、真诚;工作认真负责,积极主动,能吃苦耐劳,勇于承受压力,勇于创新;在工作中不断去学习新的知识和理论,并应用于项目中,比较喜欢去学新的技术前沿,积极配合团队开发,遇到问题向同事或网上查找解决办法。在规定的时间内完成所交代的任务。