

简历



个人信息

姓名
豐素

出生年月
1993 年 04 月

籍贯
湖北省天门市

政治面貌
中国共产党预备党员

户籍
海南省海口市

电话
15304661856

Email
ur58imnt@ask.com

个人技能

吃饭喝茶

教育背景

2000.06-2004.06	北京汇佳职业学院	基础医学	学士学位
2005.12-2009.12	国际关系学院	公共管理	博士学位

工作经历

2009/10-2014/03	东莞市乐有家房产经纪有限公司	产品开发
	金龙路分公司	

工作内容:

1、负责新客户和业主的开发;2、负责客户与业主的接待与咨询,提供顾问式的咨询服务;3、负责公寓、别墅、写字楼的买卖与租赁的服务;

1990.10-2016.02	威马汽车科技集团有限公司	营销储备干部 7500 起
-----------------	--------------	---------------

工作内容:

1、负责线下校区地推活动,异业合作,活动策划,执行,跟进。2、负责微信群人数增长以及校区活动。3、完成校区***团队招募、培训及淘汰。4、负责周边竞品调研,形成报告。

1999.01-2016.07	萌蒂制药有限公司	实验员
-----------------	----------	-----

工作内容:

1、协助上级进行采购方面的工作;2、协助整理产品资料、供应商资料并归档,以及满足公司销售需求,保证商品合理库存;2、管理采购合同及供应商文件资料,负责供应商信息的管理和维护、往来账目核对以及负责协助财务与供应商对账付款事项;3、制作、编写各类采购指标的统计报表;4、负责制作并管理出入库单据及其他仓库管理单据;5、上级交办其他事项;二.

项目经验

2001/03-2011/01	传统家国情怀的价值内涵及其近代转型研究
-----------------	---------------------

项目职责:

1. 负责“明月镜片”产品的区域拓展、客户发展、区域运营的策划制定及执行;2. 根据公司整体运营策略,提炼出适合各区域市场的运作模式;3. 与客户建立良好关系,及时反馈客户信息,满足客户需求,提高客户满意度;4. 制定销售目标、市场拓展计划,审核客户的各种计划并监督执行;5. 完成月度、季度和年底区域销售预测,定期汇报工作情

况；6. 建立完整的地区经销商网络，整合资源实现公司销售总目标。

