

## 个人简历

|      |                |      |        |
|------|----------------|------|--------|
| 姓 名  | 孟亮壮            | 性 别  | 男      |
| 年 龄  | 53             |      |        |
| 电 话  | 13208648834    | 籍 贯  | 湖北省襄樊市 |
| 毕业学院 | 天津科技大学         | 毕业专业 | 经济与贸易  |
| 邮 箱  | sp8f31@aol.com | 学 历  | 高中     |

## 工作经历

1991.05-2019.01

中国太平洋保险股份有限公司

部门：研发部

工作职责：

1、负责充电站工程项目的前期勘察、中期设计、后期施工管理及验收全过程；2、具备高低压工程施工全面知识及丰富的实践经验；3、对施工现场进行监管，监理施工进度，质量把关；4、组织进行施工项目的联合验收，验收包含实物的品牌、型号、外观、包装，施工工程的完工时间、质量等方面；5、进行项目工程招标，合同草拟审核；6、熟悉低压、土建施工工艺和预算造价，了解西安市场土建工程行情；熟悉高压供电工程主要环节。

1993/04-2010/01

深圳市新产业生物医学工程股份有限公司

部门：研发部

工作职责：

1、负责大学前台工作；2、会基本电脑操作；3、会基本登记统计工作（如台账等）；4、会沟通、善协调、能表达、强执行；5、完成上级领导交给的其它工作。

## 项目经历

项目名称：当代技术的认识论研究

1997/08-2013/01

项目内容：1、负责售卖各种显示屏及其它液晶显示产品的市场渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度销售计划；2、根据公司市场营销战略，提升销售价值，积极完成销售量指标，扩大产品市场占有率；3、与客户保持良好沟通，维持客户关系，实时把握分析客户需求；4、根据公司产品、价格及市场策略，独立报价、合同条款的协商及合同签订等事宜；5、掌握市场价格，定期向公司提供市场分析及预测报告和个人工作汇报；6、维护和开拓新的销售渠道和新客户，自主开发及拓展上下游客客户，积极开拓市场渠道；7、维护新老客户关系，保持良好长期的合作关系。

项目名称：理论研究

2004.07-2018.03

项目内容：根据分公司渠道经营目标，分解计划任务并推动目标达成；拟定月度营销企划案及相关业务竞赛方案，推动营销系统运作；做好分公司渠道预算控制和费用管理；1.做好分公司营销业务中长期发展规划，并制定配套政策；2.策划分公司阶段性营销工作安排，并做好方案设计和资源匹配；3.做好分公司营销渠道的预算控制和费用管理，定期完成渠道费用盘点报告；4.加强本室员工工作指导和培养，开展梯队建设，逐步提升专业水平；5.完成上级领导交办的其他工作；

项目名称：技术与工程中的模型研究2009.11-2014.05

项目内容：（1）负责及时开展管网、阀门及供水附属设施的维修、养护工作，负责保质保量完成现场维修施工任务；（2）负责现场核实水表异常信息，完成水表更换和送检工作；（3）负责表箱内整改、移表工作，查明并解决漏水、无水、水压低现象；（4）负责及时、准确记录维修原始记录，并按时报；（5）完成上级领导交办的其他工作。

项目名称：统战部——统战理论研究2002/12-2018/08

项目内容：1.负责机械臂相关产品硬件总体方案设计及元器件选型；2.负责系统分析、模块设计、系统测试和调试，按时完成开发计划；3.完成硬件验证，解决测试和生产中发现的问题，完成版本迭代，并进行归档；4.协助制定产品技术标准、设计标准、质量标准等规范；5.协助市场、生产等部门提供相应的技术支持。

个人技能

全国计算机等级考试

二级计算机证

数据库简单维护

软件开发工程师证

| 教育背景       |       |                 |
|------------|-------|-----------------|
| 学校         | 专业    | 学习时间            |
| 天津科技大学     | 经济与贸易 | 2008.09-2012.09 |
| 北京电子科技职业学院 | 地质    | 2001.03-2005.03 |

自我评价

1. 工作态度认真，有责任心，吃苦耐劳。  
2. 有良好的团队协作能力，为人友善，善于沟通，乐于和他人分享交流自己所学。  
3. 热衷于提高自身编程水平，有良好的学习能力