

韩枫

毕业院校：北京社会管理职业学院

学 历：大专

年 龄：26 岁

政治面貌：中国民主建国会会员

性 别：男

籍 贯：北京市

联系电话：15304818340

邮 箱：mfz1f@live.com

工作经验

1994 年 05 月-2010 年 07 月

宁波科尔维特照明有限公司

商用 PC 大客户销售

工作内容:

1、定期检查公司办公环境、办公设施及其他固定资产情况；2、固定资产采购盘点，办公用品、保洁用品和礼品采购等，及出入库管理登记和费用分摊，固话手机管理；3、会议室的调度及布置，大型会务的接待统筹，酒店餐厅预约安排；4、公司常规性活动的组织（羽毛球，年会等）；5、负责考勤统计制作（100 人左右），员工年假及报销单据收集审核；6、负责人接待来访客人并及时准确通知被访人员；7、完成领导临时交办的其他任务。

1996 年 08 月-2018 年 10 月

珠海勤信投资咨询有限公司

工程费控专员

工作内容:

1、根据公司的发展和各部门的用人需求计划，制定公司人力资源需求计划，并落实人才招聘工作，并为公司正常生产做好人才准备工作；2、根据实际情况，负责员工劳动合同的签订、变更、终止；3、按照现行的工资管理制度，依照岗变薪变的原则，做好在岗人员的起薪、停薪、扣发等日常管理工作；4、对各类人员的职业发展、素质现状和培训需求进行策划、制定员工培训计划和职业发展计划，并组织开展新员工的入职培训、转岗培训、岗位培训，并对培训效果进行评价；5、负责公司员工的职业鉴定的资格审查、报名、考核和颁证工作；6、负责公司员工社会保险和住房公积金的办理事宜；7、根据公司的发展需要，配合领导具体组织实施各类员工绩效考核工作，对当前的绩效考核制度进行评估，提出改进措施等。

教育经历

时 间	学 校	学位	专 业
2010.06-2014.06	北京社会管理职业学院	博士学位	财政学
2011.01-2015.01	北京工商大学	博士学位	公安技术
2005.10-2009.10	北京建筑大学	学士学位	公安学

## 项目经验

2007/10-2011/01

### 习近平总书记治国理政现代化战略思想比较研究

#### 项目内容:

1、负责建立、实施、制定年度销售规划，分解销售目标，推动营销方案落地，达成公司年度年度目标。2、管理销售团队，制定并落实各项营销管理制度，达到销售团队的执行力的提升 3、规划、配置销售区域、区域人员，使销售区域和人员的合理安排 4、制定销售团队绩效、考核政策，激励销售团队的目标达成 5、建立、整合、开拓、维护销售渠道，确保销售渠道的健康高效。6、制定年度销售策略与维护、开发方案，稳定重点客户 7、管理以及进度的推进，推动公司市场运作体系转化为成果 8、制定年度销售规划，分解销售目标，推动营销方案落地，达成年度目标

1999/05-2011/11

### 岭南文化融入大学生思想政治教育研究

#### 项目内容:

1、负责对商业全盘项目招商、营运、市场、工程等条线及物业公司的工作和管理；2、参与项目整体规划和楼面布局，确定公司的招商定位和经营商品类别；3、负责对各项业务的洽谈、签约工作进行管理、协调、指导、监督、审核各项业务合同；4、协调招商、营运、工程、市场等部门，做好购物中心的日常运营和管理工作，为顾客创造良好的购物环境；5、负责各节假日制定促销及事件营销活动，并监督执行。

2002 年 03 月-2012 年 08 月

### 当代技术的认识论研究

#### 项目内容:

1.负责工程和组织、指导及管理工作。2.跟进工程进度，保证按期完工，做到安全\*\*\*、工程质量\*\*\*。3.编制和审批公司项目施工计划，定期总结分析项目施工任务完成情况，及时解决项目施工过程中遇到的问题。4.完成领导交办的其他工作。

1993/03-2010/04

### 技术与工程中的模型研究

#### 项目内容:

1、严格按照 GSP 管理要求经营药品；2、对门店经营业绩负责；3、负责药品陈列、卖场管理、库存管理、会员管理、营销活动的落实等；4、按期对门店的营业员进行业务知识培训，新人带教等；5、完成上级领导安排的其他任务及总部下达的各项指令。