

葛富行

57岁 | 男 | 高中 | 5年经验

13606664626



个人优势

对待工作认真严谨，能吃苦耐劳，尽职尽责，对待工作有耐心，勇于挑战新事物，可以独立负责一个项目的完整设计，相信天道酬勤，一直在不断地学习新知识提升自己。

期望职位

UI 设计师 海口 面议 其他行业

工作经历

深圳市诚和通供应链管理有限公司

KA 电子商务经理

2002年10月-2012年03月

内容：1、负责花卉产品的销售；2、熟悉花卉产品习性，熟知花卉名称；3、协助销售经理判断市场价格，并适时调整；4、密切与种植生产部合作，降低花卉库存量；4、良好的服务于客户，接收与处理客户投诉等；4、配合公司完成产品促销等推广活动。

斯派莎克工程有限公司

诉讼部诉讼秘书

2001.05-2019.08

内容：1.负责进口业务与代理对接；2.负责斯丹姆公司总账，报税，外部审计；3.定期编制财务管理报告，财务数据的校对，分析和控制；4.相关对外合同的财务审核；5.集团财务管理部分的内部分摊。

项目经历

广东省人民政协理论研究

UI 设计师

2005/12-2013/03

描述：1、协调资源实施对案场的风险防范工作，协助处理客户投诉和突发事件；2、负责销售案场售楼处设备管理，界面卫生管理；3、巡查售楼处大厅内工作人员在岗状态，盯岗督促 4、VIP 接待工作

新岭南文化的内涵及发展对策研究

UI 设计师

1998/06-2013/05

描述：1、业务部门招聘需求沟通、盘点，招聘计划拟制及实施。2、招聘渠道开发、管理及维护，关键人才寻访，利用各种渠道猎聘合适人选，满足业务需求。3、日常招聘

信息技术革命与当代认识论研究

UI 设计师

1997.05-2018.02

描述：负责为公司客户提供数据库相关的技术支持和服务，小范围参与公司市场营销相关

软硬法视域下的廉政党内法规与国家法律衔接协调问题研究

UI 设计师

2006 年 08 月-2019 年 11 月

描述：1.通过电话、网络和移动端等手段联系当地客户销售公司车险产品（客户名单由公司提供，无需外出，保单派送和后续服务由所在落地公司完成），以新转保为主、续保二促为辅，积极引导客户投保电销渠道产品。2.受理来电客户的车险咨询或投保等服务请求，并针对客户诉求提供专业的解决方案。3.对客户进行售后电话回访，了解客户对销售服务的满意度或建议。五、

教育经历

中国农业大学

音乐与舞蹈学 | 学士学位

2000.12—2004.12