

# 谢浩

意向岗位：前端开发

出生日期：1931.03

籍贯：海南省海口市

工作年限：3 年

电话：15005941687

邮箱：yoot27@126.com

## 兴趣爱好

编程、看电影、音乐

## 教育背景

2012.05 -- 2016.05

中国人民大学

硕士学位

## 工作经历

1992.05-2018.08

佛山阿玛宗贸易有限公司

人事助理

1、维护店面形象，做好客户接待服务；2、完成商品来货验收、上架、每月盘点；3、按照公司规定的销售流程接待顾客；4、按照店长分配的销售指标完成工作任务；5、客户信息登记，分类，定期追踪，做好售后服务；6、完成店长安排的其他工作。

1998/08-2018/12

成都海普迪科技有限公司

商业招商负责人

1.通过电话、网络、拜访及其它等各种方式挖掘客户需求，开拓客户，负责企业管理软件销售工作；2.负责所有售前咨询工作及客户购买异议、深度挖掘客户核心需求、进行专业的产品功能价值演示、解决客户需求或制定针对性解决方案；3.负责商务谈判、签订合同、收款等工作；4.收集市场及客户反馈，并及时与产品部衔接；5.根据公司销售策略，完成公司制定的销售指标。

1997.10-2017.04

广东意博广告有限公司

首席运营官 COO

1、负责年度公司企划活动的策划和筹备。2、负责每期活动的制定与执行。3、负责公司形象升级方案制定和执行。4、负责对外事项的沟通与协作。5、负责集团管理及部门人员沟通管理。

## 项目经历

1992.06-2015.07

项目介绍：依托革命文化厚植广州发展精神底蕴研究

项目内容：

1、负责公司业务合同等文件资料的管理、归类、整理、建档和保管；2、负责各类销售业务指标的月度、季度、年度统计报表和报告的制作、编写；3、负责收集、整理、归纳市场行情，提出分析报告；4、协助业务部经理做好电话来访工作；5、协助业务部经理做好部门内务、各种内部会议的记录等工作。

2005.11-2016.02

项目介绍：我国最低工资制度的落实状况及其影响研究

项目内容：

1.协助销售对驻场招聘项目可行性进行评估，并给予专业建议；2.基于公司业务策略，向公司战略客户招聘综合服务方案；3.完成年度业绩任务，优化项目执行流程，保证项目执行效果、客户满意度、招聘效果、风险控制等；4.管理招聘执行团队，对招聘专员进行人力资源相关项目管理培训，合理分配渠道资源，提高招聘效率；5.对于驻场员工的员工关系、入职跟踪、绩效考核评估等要全权负责与管控，实时跟进确保项目的正常进行；6.对成功经验、客户反馈建议等进行汇总分析，形成文字材料反馈给业务部门及领导。

2005.10-2012.08

项目介绍：党的十八大以来广东全面从严治党实践研究

项目内容：

1、负责长度几何类计量器具的常规校准及检测工作；2、操作三坐标测量仪、影像测量仪、高精测长仪等设备，从事几何量工程测量；3、负责本专业仪器设备计量新项目的开发及老项目维护；4、对接相关行业发展，为客户提供长度类测量解决方案；5、完成领导交办的其他工作。