

PERSONAL RESUME

卫生



13905070050



shf4c@0355.net



江苏省连云港市

江苏省连云港市 / 1953.10 / 2 年工作经验 /



教育背景

2009.12-2013.12	北京开放大学	护理学
2005.08-2009.08	中央音乐学院	农业工程
2012.06-2016.06	中华女子学院	测绘



工作经历

1991 年 02 月-2011 年 03 月	湖北地创三维科技有限公司	ERP 系统工程师
1、开发潜在新客户，负责与新客户进行电话沟通，有针对性的向其介绍公司产品优势；2、通过电话、网络及时跟进意向客户，有效沟通了解客户需求，寻找销售机会并完成销售指标；3、定期回访及维护老客户，建立良好的长期合作关系。		



工作经历

1993 年 06 月-2019 年 07 月	招商信诺人寿保险有限公司	人力资源高级主管
1、负责对商场供电、配电、照明、动力等用电设施/设备进行运行、维护保养、巡视、抄表和维修、更换等工作；2、负责对商场高低压配电房进行运行值班、抄表、巡视、检查等工作；3、完成上级交办的其他各项工作。		



项目经历

1999.07-2014.12

学术研究

1.将客户需求和公司备货下达供应商，跟进采购订单交期，以满足客户交期需求；2.维护收货ASN，追踪供应商发货状态及相关文件的齐备性，保证货物到达仓库；3.及时提交供应商付款，确保及时性、准确性；4.及时跟供应商对账、跟进开票，确保票及时开回、预付货款及时回货；5.提交采购数据分析报表，为上级领导决策提供数据依据；6.根据产品线业务情况，预测供应商采购应付货款；7.处理因品质问题或供应商政策退换货事宜；8.按时完成上级下达的各项任务。

1991.08-2019.06

深圳市光明新区企业劳资关系情况调查与对策研究

1, 通过为客户提供培训、定期和紧急的服务以及销售示范, 实现现有餐饮客户的销售增长; 2, 了解客户的食品安全需求, 作为高端清洁卫生流程及计划方面的专家, 为客户定制解决方案; 3, 安装、维修和维护客户的机器设备, 利用该项服务加强与客户的关系。

1991.09-2015.11

习近平总书记治国理政现代化战略思想比较研究

1.负责招商策略制定及方案落地实施；2.商家联盟业务关系维护管理与业务对接；3.异业联盟体系搭建、合伙人体系梳理的落地推行；4.统筹招商管理，业务谈判、信息挖掘、关系维护、数据调研、签约等内容；5.上级交办的其他事项。

2001 年 02 月-2016 年 08

第一次国共合作时期的“党治”实践与华南区域社会研究

月

幕墙系统的概念设计及深化设计，并对建筑幕墙提出建设性的意见。与建筑师和业主进行沟通，了解建筑师和业主的建筑构想，并将他们的构思融入幕墙的系统设计。对幕墙系统的设计、系统规格及材料技术规格进行分析并提供指导。



自我评价

良好的公共关系意识，善于沟通，具备一定的活动策划和组织协调能力。
良好的心态和责任感，吃苦耐劳，擅于管理时间，勇于面对变化和挑战。
良好的学习能力，习惯制定切实可行的学习计划，勤于学习能不断提高。