

柏菲珍

电话：13802970731 出生年月：1972.08 户口:重庆市

教育背景

2009.07-2013.07	北京开放大学	博士学位	法学
2012.10-2016.10	中国人民公安大学	学士学位	工业工程

工作经历

1992/07-2016/08 宁波松大森林贸易有限公司 销售副总监

工作内容:

1、利用公司资源，互联网以及线下活动等途径开发客户，并跟进客户，促成客户下单，完成销售目标任务；2、负责维护客户关系，追踪业务服务过程，并与客户建立良好的长期合作关系，提高客户满意度；3、为客户提供商标，专利等方面的识别、判断与注册服务。

项目经历

1998.04-2010.12 习近平新时代中国特色社会主义思想的方法论研究

项目描述:

1、负责 5G 边缘计算相关产品的产品规划、需求调研与分析、竞品分析、行业分析，确定产品定位及策略方案，以及运营计划；2、负责 5GMEC 相关产品的生命周期管理，包括需求搜集、版本规划、设计研发、客户落地、持续运营、迭代改进产品等，达成业务目标；3、领导并驱动研发、测试、技术交付等多个部门，跟进产品开发进度，推动产品按计划上线；4、产品文档资料撰写和维护，与研发、解决方案、市场售前销售人员进行产品培训、解决方案完善等密切配合，推动产品的销售；5、与客户保持沟通，快速响应客户需求，跟进产品关键数据指标和用户反馈，持续完成产品的迭代计划和迭代方案；6、技术专利和软文的撰写与申请；7、能够处理复杂的网络运营问题，创造创新的服务解决方案；8、成为客户信赖的技术顾问；9、参与知识转让、技术资料和信息共享。

1990/10-2011/12 社会组织党建科学化推进广州城乡基层社会治理现代化研究

项目描述:

1.将客户需求和公司备货下达供应商，跟进采购订单交期，以满足客户交期需求；2.维护收货 ASN，追踪供应商发货状态及相关文件的齐备性，保证货物到达仓库；3.及时提交供应商付款，确保及时性、准确性；4.及时跟供应商对账、跟进开票，确保票及时开回、预付货款及时回货；5.提交采购数据分析报表，为上级领导决策提供数据依据；6.根据产品线业务情况，预测供应商采购应付货款；7.处理因品质问题或供应商政策退换货事宜；8.按时完成上级下达的各项任务。

个人技能

1.吃饭

2.喝茶

自我评价

本人性格开朗、稳重、有活力，待人热情、真诚；工作认真负责，积极主动，能吃苦耐劳，勇于承受压力，勇于创新；在工作中不断去学习新的知识和理论，并应用于项目中，比较喜欢去学新的技术前沿，积极配合团队开发，遇到问题向同事或网上查找解决办法。在规定的时间内完成所交代的任务。