PERSONAL RESUME

黄朋振

13600311873

17z3a@263.net

▼ 天津市

天津市 / 1968.01 / 2年工作经验 /

★ 教育背景

2001.08-2005.08

北京物资学院

林业工程

2008.11-2012.11

北京语言大学

教育学

三 工作经历

04月

11月

2009年01月-2013年

深圳市乐有家控股集团有限公司

测试工程师

1、根据公司价格制度对所负责区域内直销客户进行业务洽谈; 2、对负责区域内客户进行定期回访、管理客户关系,完成销售任务; 3、核实合同并催收货款及确认款项到账情况; 4、了解和发掘客户需求及购买愿望,介绍自己产品的优点和特色,积极适时、合理有效地开发新客户,努力拓展业务渠道,不断扩大公司产品的市场占有率; 5、部门及公司领导临时交办的其他工作; 6、在贵州和兴义市有一定的人脉资源。

[工作经历

2003年11月-2011年

均瑶集团/上海养道食品有限公司

电商推广

- 1、监管公司应收、应付账款; 2、负责公司费用核算、成本管理,进行成本预测、控制、分析;
- 3、收集适用本公司的税收政策,并及时应用到会计工作中; 4、各项税务事项办理、熟悉各项税种申报,发票开具; 5、负责各部门费用预算组织、编制工作;6、准确无误编制会计凭证; 7、负责凭证的装订及保管,整理会计记录资料,管理会计档案;8、完成上级交办的其他财务工作任务。

工作经历

2002.04-2013.09 东方通信股份有限公司

前厅经理

1、严格遵守氨压缩机操作规程,保障制冷设备安全运行,做好设备例保工作,认真填写当班操 作记录。2、不断学习和提高氨压缩机操作技能,在职责范围内做好本职工作。3、根据冷库、 制冰的热负荷大小,随时调整压缩机的配备。坚持做好节电、节油、节氨工作。4、牢固树立安 全观念,遇到问题及时向上级报告。5、严格执行交接班制度,当班时间不得擅自离开工作岗位。 6、保持机房环境的整洁卫生,做好安全警卫工作,外人不得随意进入压缩机房。主要



项 月轻历

1995年03月-2016年07

月

技术与工程中的模型研究

1、负责终端培训会、招商会、订货会的组织、策划及主持;2、负责公司关于产品路演、销售 技巧、心态管理、企业文化等 3、可独立开发培训课程、编制销售教案。

1993.07-2013.11

专题博物馆建设与新岭南文化发展研究

1、处理董事会日常工作,持续向董事提供、提醒并确保其了解监管机构有关公司运用的法规、 政策等要求。2、负责公司对外信息披露,协调公司内部信息的沟通。3、负责联系股东、券商、 会所、律所及媒体等日常事务;协调董事会、监事会及公司管理层的内部工作及组织实施投资者 关系管理。4、文书起草及



自我评价

良好的公共关系意识,善于沟通,具备一定的活动策划和组织协调能力。 良好的心态和责任感,吃苦耐劳,擅于管理时间,勇于面对变化和挑战。 良好的学习能力,习惯制定切实可行的学习计划,勤于学习能不断提高。