

PERSONAL RESUME

罗良武



15900708615



9tgcgk@yahoo.com



海南省海口市

海南省海口市 / 1995.05 / 2 年工作经验 /



教育背景

2000.05-2004.05

中国地质大学（北京）

美术学



工作经历

2009/03-2012/08

上海晓筑教育科技有限公司

企业大学前台

1、区域内保温市场的开发，以地产公司、设计院、工程经销商为主。2、收集市场信息，发现市场机遇及开拓市场。3、完成销售指标及欠款回收。



工作经历

1994.03-2013.10

北京和利时系统工程有限公司

文秘

1、负责公司产品在电商平台、微信社群等渠道上的推广运营；2、制定具体的推广活动方案、并在审批后执行；4、根据公司项目策划运营，编辑相应文案；5、管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划。



工作经历

2005/10-2011/08

潮州市宇罡网络科技有限公司

综合专员

1.进行短视频策划，包含账号定位策划、内容策划等一系列策划工作 2.进行文案脚本撰写，和拍摄进行沟通交流，确保视频拍摄效果



项目经历

2004.11-2019.06

习近平新时代中国特色社会主义思想的方法论研究

1.专注于为用户提供专业咨询、陪同实勘楼盘，服务用户购房全流程，我们从来不打骚扰的电销电话也从不外出地推拓客；2.维护“吉屋网”的品牌形象，传递公司良好形象和价值（这一点我们非常重视），提高用户满意度；3..完成每月既定的销售目标，我们看中销售的结果，也看中实现结果的过程——精致专业的服务（追求极致的客户满意度）。

1998年09月-2012年01月

党的十八大以来广东全面从严治党实践研究

1.按照顾客需求，提供彩妆服务，打造各式妆容；2.按照公司要求销售相关的彩妆品牌产品，达成或超额完成销售目标；3.负责彩妆专柜陈列、管理和维护工作，保证专柜保持整洁有序；

2006.04-2017.09

党的十八大以来广东全面从严治党实践研究

1、严格按照 GSP 管理要求经营药品；2、对门店经营业绩负责；3、负责药品陈列、卖场管理、库存管理、会员管理、营销活动的落实等；4、按期对门店的营业员进行业务知识培训，新人带教等；5、完成上级领导安排的其他任务及总部下达的各项指令。

1992.02-2010.04

习近平总书记治国理政现代化战略思想比较研究

1、负责售卖各种显示屏及其它液晶显示产品的市场渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度销售计划；2、根据公司市场营销战略，提升销售价值，积极完成销售量指标，扩大产品市场占有率；3、与客户保持良好沟通，维持客户关系，实时把握分析客户需求；4、根据公司产品、价格及市场策略，独立报价、合同条款的协商及合同签订等事宜；5、掌握市场价格，定期向公司提供市场分析及预测报告和个人工作汇报；6、维护和开拓新的销售渠道和新客户，自主开发及拓展上下游客户，积极开拓市场渠道；7、维护新老客户关系，保持良好长期的合作关系。



自我评价

良好的公共关系意识，善于沟通，具备一定的活动策划和组织协调能力。
良好的心态和责任感，吃苦耐劳，擅于管理时间，勇于面对变化和挑战。
良好的学习能力，习惯制定切实可行的学习计划，勤于学习能不断提高。