电话: 13104014567 出生年月: 1925.11 户口:青海省格尔木市

教育背景

2006.09-2010.09 北京医药集团职工大学 硕士学位 海洋工程

2011.05-2015.05 北京科技经营管理学院 博士学位 地质学

工作经历

2001.12-2016.04

浙江捷昌线性驱动科技股份有限公司

市场主管

工作内容:

1、熟悉市场推广营销模式,有全行业或单行业品牌客户资源(快销、美妆等相关产品等),具有优秀的客户拓 展与服务能力;2、负责公司市场服务能力的整合营销,完成业绩指标;3、协调、维护客户关系,保持长期稳 定的合作关系;4、善于客户渗透,能够挖掘客户的潜在需求,结合行业经验和公司产品满足客户需求,实现公 司销售目标:5、在广告方案卖进、执行和后期回顾、回款等各个环节与客户的团队进行良好的沟通,并跟进双 方达成的共识; 6、能推进与市场部其他支持部门很好的沟通协调工作。

1990年07月-2010 陕西东岭房地产开发有限公司

拼多多运营

年09月

工作内容:

1、根据总部的指引执行活动,推动及监督大广州地区销售人员执行到位;2、检查年度项目、阶段性主题活动 及长期项目的执行情况; 3、管理所辖地区的费用、物料资源并进行合理分配; 4、协助及监控第三方执行公司 进行促销员管理; 5、通过市场数据分析,发现市场机会,给予市场改善建议。

项目经历

2005.06-2017.09

社会组织党建科学化推进广州城乡基层社会治理现代化研究

项目描述:

1、根据公司发展战略,制定相关新媒体运营策划和品牌营销策略;负责公司品牌以及产品推广工作;2、负责 公司微博、微信公众号、头条、知乎等日常运营,提供优质、有高度的传播性内容;3、通过有效运营,增加有 效粉丝数进行社群管理和维护;跟踪各平台推广效果,分析数据并及时作出调整和跟进;4、挖掘和分析用户使 用习惯、情感及体验感受,及时掌握并跟进新闻热点,有效完成专题策划活动;

1994/04-2013/08

新中国成立以来政党协商历史进程与基本经验研究

项目描述:

1、负责公司官网及微信的内容发布,维护、管理、话题制造,提高影响力和粉丝数;每周输出 2 篇及以上软文

2、负责各类自媒体平台的图文采编与运营推广,不断为粉丝策划与提供优质、有高度传播性的内容,提升客户体验和黏度。3、负责公司市场宣传资料、PR 新闻稿、口碑等稿件撰写;与媒体(传统媒体及新媒体)建立和保持良好沟通,安排日常发稿和对大事件、活动的深度报道。4、掌握论坛、贴吧、博客、知乎、问答等各社交平台文案编写技巧及日常维护,提升品牌形象,获取目标客户资源;5、负责公司项目手册、宣传资料、产品页面、活动页面的文案策划和设计;6、具备良好的行业理解力、挖掘行业内最新信息与内容,策划热点及营销文案,提升品牌影响力。7、紧跟新媒体发展趋势,广泛关注标杆性公众号,积极探索新媒体运营模式;8、良好的服从性和适应能力,绝佳的职业素养,认同公司企业文化;

个人技能

1.吃饭

2.喝茶

自我评价

本人性格开朗、稳重、有活力,待人热情、真诚;工作认真负责,积极主动,能吃苦耐劳,勇于承受压力,勇于创新;在工作中不断去学习新的知识和理论,并应用于项目中,比较喜欢去学新的技术前沿,积极配合团队开发,遇到问题向同事或网上查找解决办法。在规定的时间内完成所交代的任务。