计之安

电话: 13408614533 出生年月: 1945.10 户口:广东省江门市

±/-	本	ㅋㅂ	早
李义	月	月	京

2003.09-2007.09	北京政法职业学院	硕士学位	电子商务
2010.06-2014.06	首都联合职工大学	博士学位	工业工程
2002.08-2006.08	北京戏曲艺术职业学院	博士学位	海洋工程
2008.12-2012.12	中央戏剧学院	硕士学位	物流管理与工程

工作经历

2002年11月-2012

实朴检测技术股份有限公司

销售行政助理

年06月

工作内容:

1、通过个人或关联的微信、QQ、公众号、微博、头条号等各自媒体宣传公司金融业务,获得基础客户; 2、通过其他网络和渠道宣传推广公司金融业务,获得基础客户; 3、指导团队在各网络平台推广公司的金融产品(房屋抵押贷款业务和关联学历教育培训业务)。二、

2004.06-2019.12

中国图书讲出口上海公司

区域销售总监

工作内容:

1、根据业务员订单进行样品采购,辅料采购; 2、采购订单的跟进, 验收。3、管理采购合同及供应商文件资料, 定期收集、建立供应商信息资源库; 4、进行供应商的联络、接待工作; 5、新产品、新供应商的开发; 6、对接财务开票; 7、会开车8、完成领导交办的其他任务。

项目经历

2003/12-2011/02

技术与工程中的模型研究

项目描述:

1、负责组织参加公司的宣传活动,向潜在客户介绍公司的活动信息; 2、在指定活动地点发放相关资料、收集问卷和顾客资料,确保良好的市场回馈率; 3、免费向顾客提供内部学习资料和公司礼品,推广公司的品牌和形象; 4、支持市场部门的其他宣传活动。

2007.07-2011.11

南疆学前双语教育的现状与教师专业发展研究

项目描述:

负责公司形象展示宣传、产品图册设计、宣传册设计、ppt,产品海报,产品使用前后对比图等平面类设计工作; 负责部门对外日常工作宣传及广告、产品、活动的平面设计;负责网站页面设计,产品设计,广告设计等对外 的平面设计工作;

1993年03月-2013

时间、技术与科学——技术介入科学的现象学研究

年04月

项目描述:

1、教育行业索尼产品推广及演示。2、日常渠道商(上海地区)开发、维护、管理(合同签订、建立客户资料、沟通)。3、与相关部门保持良好沟通,达成目标业绩。

个人技能

1.吃饭

2.喝茶

自我评价

本人性格开朗、稳重、有活力, 待人热情、真诚; 工作认真负责, 积极主动, 能吃苦耐劳, 勇于承受压力, 勇于创新; 在工作中不断去学习新的知识和理论, 并应用于项目中, 比较喜欢去学新的技术前沿, 积极配合团队开发, 遇到问题向同事或网上查找解决办法。在规定的时间内完成所交代的任务。