

# PERSONAL RESUME

和凤



15201136798



4tb48bxb@msn.com



青海省西宁市

青海省西宁市 / 1932.04 / 2 年工作经验 /



## 教育背景

2007.06-2011.06

北京吉利学院

动物生产



## 工作经历

2004 年 10 月-2015 年  
12 月

恒大人寿保险有限公司四川分公司

云运维工程师

1.负责公司工业润滑油产品及相关工业品在南通地区的销售及推广（如果您有意向，我们可以往你理想的区域发展）2.积极开拓新客户建立并维护于客户的合作关系，完成公司指定的销售目标（合理的目标可以和公司一起参与制定）3.及时了解客户动态及需求，进行有效的跟踪，做好售前，售后技术指导及服务（技术服务会有人手把手的给予支持。）4.有推广和维护客户协调客户的能力，熟悉客户的服务流程，善于口头表达及沟通（如果您是零基础，只要您肯学，我愿意培养）



## 工作经历

1990 年 05 月-2018 年  
08 月

上海捷荣食品有限公司

景观设计师

1、负责商场内所有地面、墙体、门窗、走廊、井盖的保养及维修；2、负责商场内上水、下水、公共管道、阀门的保养与维修；3、负责商场公共设施的维系、改造与更新等工作；4、负责公共设施检查工作，并做好检查维修记录，5、协助主管进行公共设施的接管、验收与移交工作。



## 工作经历

1996.10-2016.06

广东丸美生物技术股份有限公司

招商经理

1、针对销售流程客户触点内容规划需求，输出行业、产品、竞品等营销相关内容；2、深度挖掘合作客户的痛点需求，能够结合产品实际运营情况，通过调查访谈等手段输出深度报道和客户案例；3、负责公司产品活动的宣传报道、PR 稿件的撰写输出；4、领导交办的其他工作。



## 项目经历

1992/07-2014/11

党的十八大以来广东全面从严治党实践研究

1.根据公司的市场策略制定自己的销售计划及目标； 2.负责公司的产品销售工作和完成各项指标； 3.管理开发好自己的客户，拓展与老客户的业务；4.与客户保持良好沟通，实时把握客户需求，提高客户满意度。

2007 年 05 月-2017 年 10

技术与工程中的模型研究

月

1、熟悉亚马逊电商平台，调研平台热卖的产品、利润分析以及竞争对手动态，对客户需求进行分析，做好产品生命周期管理；2、追踪、搜集、分析、汇总及考察评估新产品的信息，开发有潜力的新产品；3、负责产品的导入与产品知识的培训，对各销售平台的销售过程进行指导；4、定期分析销售，库存等数据，提高产品销售业绩与库存周转率；5、懂得辨认侵权产品，能把握好开发的新品侵权违规等问题，清楚各平台规则政策；

1995/12-2010/08

广东省人民政协理论研究

1、负责管理酒店网络市场，计划并实施酒店的销售活动；2、负责线上推广、宣传、活动策划等；

2001 年 07 月-2018 年 08

充分利用高校资源推进党内法规制度建设研究

月

1、负责主持部门工作，建立公司/事业部行政管理体系。2、协助决策层制定公司发展战略，负责其功能领域内短期及长期的公司决策和战略，对公司战略发展提供参考意见；3、适时制定、完善各项行政办公管理规范、督促、检查、反馈制度的执行情况并提出具体措施。4、对重要档案、文件、资料、办公用品、各类资产、办公软硬环境、员工团队活动等进行规范化管理；5、提供优质、高效行政、后勤服务，\*\*\*程度地节约办公资源，降低办公成本，提升办公效益和效率；6、负责公司品牌形象建设，提升公司公众形象。



## 自我评价

良好的公共关系意识，善于沟通，具备一定的活动策划和组织协调能力。

良好的心态和责任感，吃苦耐劳，擅于管理时间，勇于面对变化和挑战。  
良好的学习能力，习惯制定切实可行的学习计划，勤于学习能不断提高。