# PERSONAL RESUME

# 花斌以

15900371850



**♠** czx78i@163.com



● 浙江省湖州市

浙江省湖州市 / 1959.08 / 2年工作经验 /

教育背景

2013.11-2017.11 国际关系学院

地质

[ 工作经历

2001年03月-2014年

12月

05月

均瑶集团/上海养道食品有限公司

安全管理员

1、负责公司业务合同等文件资料的管理、归类、整理、建档和保管; 2、负责各类销售业务指 标的月度、季度、年度统计报表和报告的制作、编写; 3、负责收集、整理、归纳市场行情,提 出分析报告; 4、协助业务部经理做好电话来访工作; 5、协助业务部经理做好部门内务、各种 内部会议的记录等工作。

[ 工作经历

1998年11月-2019年

丰疆智能科技股份有限公司

高级法务专员

1、严格按照各项检验规程的规定,对产品的性能(外观、包装、物理性能、生化性能、电气性 能、功能)进行检验和试验; 2、参与相关检验规程及质量标准的编写、修订; 3、收集整体出 厂产品性能检验数据; 4、及时报告检验中发现的不合格和异常, 并按照不合格品处理流程要求 进行处理。

工作经历

2002.02-2013.10 上海馨茹医院管理有限公司

销售工程师

1、收集目标行业的客户信息,分析研究客户的要求,为客户提供有价值的服务;2、根据客户 招聘需求进行职位分析,通过各种渠道搜寻、甄别、挑选合适的候选人; 3、独立完成与候选人 进行沟通,并获得候选人的简历资料;安排好面试,跟进面试的进程和反馈;4、对人才信息资 源进行跟踪管理和维护。



# 项 月经历

#### 2009/09-2010/02

### "两个走在前列"的历史意蕴与实现路径研究

1、接受并负责完成自己区域(东南亚或中东)的销售目标;2、完成负责区域客户联络,沟通、 拜访、签约、交货、收款; 3、完成负责区域的客户信息整理汇总,建立客户资料库;

#### 2002/08-2012/10

## 信息技术革命与当代认识论研究

1、根据公司制定的目标,制定有效销售计划,开发客户,完成销售任务; 2、关注市场变化, 收集有效的市场信息,为公司的销售策略作参考资料依据; 3、做好客户管理工作,根据不同客 户的需求特点和相关的信息、数据,提供解决方案;4、统筹客户维系工作,做好客户拜访计划, 并按计划进行拜访,推进项目;5、协助领导做好公司其他工作。

#### 自我评价

良好的公共关系意识,善于沟通,具备一定的活动策划和组织协调能力。 良好的心态和责任感,吃苦耐劳,擅于管理时间,勇于面对变化和挑战。 良好的学习能力,习惯制定切实可行的学习计划,勤于学习能不断提高。