

华壁

意向岗位：前端开发

出生日期：1958.05

籍贯：北京市

工作年限：3 年

电话：15204606302

邮箱：mhggq7@sohu.com

兴趣爱好

编程、看电影、音乐

教育背景

2008.07 -- 2012.07

中国戏曲学院

硕士学位

工作经历

1996/08-2013/05

万和集团有限公司

电商设计

1、严格遵守国家法律法规及公司各项管理制度，严格遵守安全承诺，遵守岗位操作规程。2、负责组织拟订、修改、审核质量管理体系有关的各项管理制度及运作流程，确保运作规范性。3、负责对质量管理体系文件的执行进行日常监督、检查、跟进整改，协调解决相关问题，确保各项质量目标的实现。4、策划或参与各种质量管理活动，监测游客满意度与客诉率并组织分析及协助有效改进。5、组织定期内部审核，协助体系认证外部审核，并对相关问题组织及时整改优化。6、完成公司领导交办的临时性工作任务。

2006/09-2012/04

武汉市江汉区荆楚教育培训学校

JAVA 开发工程师

1、负责品牌线上+线下的营运规划，通过市场和行业消费趋势研究、竞品分析等，挖掘不同系列的产品卖点，结合目标消费群画像，制定新媒体品牌推广策略；2、根据品牌核心价值及定位、产品卖点、用户需求场景以及行业热点，负责内容的策划、产品故事线梳理，提炼创意与素材并形成 Epic/Story 文档，协助电商打造爆款，推动线下同类产品销售；3、搭建营销数据库，并制定品牌评估系统和 KOL 评估系统，分析品牌成长和销售增长之间的关联，以数据为指引驱动精准营销，提升线上线下推广的综合产效；4、配合产品规划，协调资源完成产品换新包装设计、KV 以及新品上市的推广策划；5、建立企业舆情信息体系，为管理层决策提供及时准确的信息，对外回应品牌形象相关的媒介。

2004.06-2015.09

威聚贸易有限公司

运营计划主管

1、负责公司的筹建、人员招募、绩效考核、培训、日常工作辅导和监管；2、根据公司的战略和销售计划，组织策划业务拓展活动和激励方案，有效促进业绩持续稳定增长；3、负责带领分公司团队成员开发中高端客户，帮助客户制订资产配置方案；4、负责带领团队成员为客户提供全方位财富管理服务，制定销售方案，完成销售目标。

2007.01-2019.06

杭州新天地集团有限公司

网络营销经理

1、经销商合同签订、任务考核；2、负责达成辖区动销任务、门店信息化系统使用；3、经销商和门店定期盘点核对库存，物流流向跟踪，防倒货窜货、防裸价销售，核对出货订单；4、负责辖区经销商、门店进销存数据管理；5、负责渠道拓展、终端生动化建设、单店销量提升；6、经销商与终端门店日常业务拜访；7、辖区终端价格的维护；8、组织实施执行会员活动；9、完成辖区会员开发、会员服务管理，巩固会员续吃率；10、实施门店产品知识、营养知识、销售技巧培训。

项目经历

2006.01-2015.03

项目介绍：技术与工程中的模型研究

项目内容：

1.负责接待前来咨询的客户；2.负责处理订单售后；3.订单的审核与发货；4.库

存核对及处理；任职要求 1.大专以上学历，有 1 年以上经验并有从事公考教师类淘宝客服类岗位优先 2.熟练使用 MicrosoftOffice、思维导图等软件 3.具备较强的学习能力，能与时俱进，不断提高自己 4.具备良好的表达和沟通能力，能够准确表述自己的想法 5.具备较强的逻辑思维能力，能够独立思考和分析问题 6.具有一定的销售技巧 7.有过淘宝/天猫客服者优先

1997/11-2014/05

项目介绍：时空情境视角下农民工越轨行为防治研究

项目内容：

主要负责为客户提供一手/二手房咨询、租赁买卖等相关业务的全程代理服务 2.

2008.05-2014.05

项目介绍：当代物理学中的超验认识研究

项目内容：

1.负责业务平台以及相关产品的需求分析、整理、转化。2.负责业务平台以及相关的产品 PRD、项目方案编写。3.进行行业相关的竞品分析、数据监测。4.配合运营部门进行产品的下一步规划。5.指导、协助技术开发同事完成产品的高度还原落地，如期发布。6、具备 IT 咨询经验者优先；8、具备微信、微博等新媒体运营经验者优先。9、具备产品设计、管理、运营经验者优先。