江眉羽



13803508055

▶ 个人优势

对待工作认真严谨,能吃苦耐劳,尽职尽责,对待工作有耐心,勇于挑战新事物,可以独立负责一个项目的完整设计,相信天道酬勤,一直在不断地学习新知识提升自己。

▍期望职位

UI设计师 海口 面议 其他行业

工作经历

贵州聚智生态建设有限公司

工程经理

2001年01月-2019年07月

内容: 1、负责销售部的招聘,及时满足销售部的用人需求;根据部门的发展战略,分析业务部门人员结构,并给予人员配置优化的合理建议; 2、根据公司经营目标,明确销售部与服务部人员绩效考核指标、做好绩效考核实施、评估、反馈、绩效面谈等相关工作; 3、根据业务部门的绩效考核结果,进行有效分析,适时改进绩效考核方案; 4、负责核算业务部门的绩效、薪酬、成本等报表; 5、根据业务部门发展规划,制定年度培训计划,协助培训的组织,落实培训结果; 7、负责业务部门的入离职、员工关系等人力资源管理基础工作。

广州市腾昶贸易有限公司

运营主管

2007年01月-2013年08月

内容: 1.通过电话、网络、拜访及其它等各种方式挖掘客户需求,开拓客户,负责企业管理软件销售工作; 2.负责所有售前咨询工作及客户购买异议、深度挖掘客户核心需求、进行专业的产品功能价值演示、解决客户需求或制定针对性解决方案; 3.负责商务谈判、签订合同、收款等工作; 4.收集市场及客户反馈,并及时与产品部衔接; 5.根据公司销售策略,完成公司制定的销售指标。

南京越智丰机电科技有限公司

销售行政助理

2005. 11-2014. 03

内容: 1、维护并推行公司业务发展的绩效考核体系,负责将绩效考核流程进行规范; 2、负责追踪考核数据并核算其结果; 3、分析绩效考核结果,并制订相关改进方案; 4、负责公司年终绩效考评; 5、根据公司现有编制及新项目需求,完成年度招聘计划; 6、负责公司间接人员招聘工作; 7、完成主管交办的其他事项。

| 项目经历

习近平总书记治国理政现代化战略思想比较研究

UI 设计师

1997年07月-2015年05月

描述: 1、接受并负责完成自己区域(东南亚或中东)的销售目标; 2、完成负责区域客户联络,沟通、拜访、签约、交货、收款; 3、完成负责区域的客户信息整理汇总,建立客户资料库;

传统家国情怀的价值内涵及其近代转型研究

UI 设计师

1999/10-2017/11

描述: 1、负责审核并控制基建项目、产品项目、工厂运营相关预算,监督其执行情况;同时监管投资资金使用情况; 2、针对基地财务相关业务进行专业分析并给出合理建议,促进降本增效,并不断改进; 3、及时有效的审批采购、招标、合同盖章等流程; 4、建设团队,制定团队提升计划,有效提升配合效率; 5、协调并参与 SAP、BPM 等系统的搭建工作。

教育经历

北京汇佳职业学院

核工程 | 硕士学位

2003.08-2007.08