

滕林

44 岁 | 男 | 大专 | 5 年经验

15907158167



个人优势

对待工作认真严谨，能吃苦耐劳，尽职尽责，对待工作有耐心，勇于挑战新事物，可以独立负责一个项目的完整设计，相信天道酬勤，一直在不断地学习新知识提升自己。

期望职位

UI 设计师 海口 面议 其他行业

工作经历

广东丸美生物技术股份有限公司

智能家居技术工程师

2005.10-2017.10

内容：1、负责根据公司整体业务发展需求制定招聘需求计划；2、协助各部门做好年度招聘战略人才的招募；3、负责招聘渠道（招聘网站、猎头公司等）的开发与维护；4、负责招聘流程管理；5、建立后备人才选拔方案和人才储备机制；6、负责面试官管理和人才测评系统的维护。

山东中池环境工程有限公司

客服

2003/09-2018/01

内容：1.负责游戏界面设计，制作，更新工作；2.负责游戏界面设计和图标设计；3.负责其他部分绘制工作；4.负责游戏中 LOGO，字体，宣传相关内容的制作与更新；

浙江协力建设有限公司

董办秘书

2004/11-2019/04

内容：1.进行短视频策划，包含账号定位策划、内容策划等一系列策划工作 2.进行文案脚本撰写，和拍摄进行沟通交流，确保视频拍摄效果

雅城科创集团

商品专员

1994 年 06 月-2010 年 05 月

内容：1. 完成雅思听力/口语/写作/阅读课程中某 1-2 科的讲授工作；2. 负责雅思听力/口语/写作/阅读课程的研发；3. 按照学校的要求和计划，在规定时间内保质完成教学目标。

项目经历

统战部——统战理论研究

UI 设计师

1991.03-2017.03

描述：1.负责售后服务团队的人员管理，工作分配。2.团队主要主要从事光伏电池行业设备移机，技术改造，售后安装调试等3.负责售前技术支持，协助业务进行工程现场勘查，项目评估成本报价核算等4.负责光伏行业核心备品备件，先进改造等产品的组织工作

社会主义协商民主体系中的政党协商机制建设研究

UI 设计师

2007/06-2018/07

描述：1、负责建立、实施、制定年度销售规划，分解销售目标，推动营销方案落地，达成公司年度年度目标。2、管理销售团队，制定并落实各项营销管理制度，达到销售团队的执行力的提升3、规划、配置销售区域、区域人员，使销售区域和人员的合理安排4、制定销售团队绩效、考核政策，激励销售团队的目标达成5、建立、整合、开拓、维护销售渠道，确保销售渠道的健康高效。6、制定年度销售策略与维护、开发方案，稳定重点客户7、管理以及进度的推进，推动公司市场运作体系转化为成果8、制定年度销售规划，分解销售目标，推动营销方案落地，达成年度目标

“和谐劳动”视野下的劳动关系协调机制研究

UI 设计师

2002/04-2013/12

描述：1.接待来访客人并做好相应记录；2.引领客人至咨询医生诊室；3.收发快递；4.按要求完成每日工作；5.完成领导交办的其他任务。

技术风险的伦理评估与社会治理研究

UI 设计师

2007.02-2011.11

描述：1、负责新客户和业主的开发；2、负责客户与业主的接待与咨询，提供顾问式的咨询服务；3、负责公寓、别墅、写字楼的买卖与租赁的服务；

教育经历

北京中医药大学

核工程 | 学士学位

2012.09—2016.09

国际关系学院

经济与贸易 | 学士学位

2006.04—2010.04

首都医科大学

公共管理 | 博士学位

2009.02—2013.02

