简历



教育背景

 2006.02-2010.02
 天津工业大学
 生物医学工程
 学士学位

 2014.07-2018.07
 北京工商大学
 医学技术
 博士学位

 2012.04-2016.04
 国家法官学院
 设计学
 硕士学位

工作经历

2005.11-2019.10

海南翔泰渔业股份有限公司

客户服务主任

个人信息

姓名

钱秋霭

出生年月

1925年07月

籍贯

江西省鹰潭市

政治面貌

中国国民党革命委员会 会员

户籍

湖北省黄冈市

电话

13401270615

Email

kne434wi@126.com

工作内容:

1、负责商务拓展和各渠道代理商关系维护,完成商务谈判、合同签订等工作; 2、负责监测、整理和分析各种市场信息,为公司发展及产品运营及时提出建议; 3、负责合作渠道和平台的日常推广资源协调、开服计划协调、对账和结算等问题协调; 4、负责深入了解渠道平台及其用户特点,对渠道的运营数据进行分析,与游戏运营部门合作,共同提升渠道的运营质量; 5、负责产品上线前后一系列对接与维护工作,包括但不限于游戏数据的沟通与反馈、对接 cp 等 6、负责监测、搜集、整理和分析各类市场信息、行业发展趋势,定期反馈和总结报告。二、

1995/01-2013/07

武汉华日精密激光有限责任公司

仓库文员

工作内容:

1、面向商超、企业、学校等社会组织及团体,进行公司产品销售; 2、积极拓展销售渠道、开拓新客户3、完成公司分解的业绩指标3、维护客户关系,执行销售合约4、本岗位执行底薪+提成制度,优秀者可直接为销售主管岗位。

2006.03-2014.11

杭州弧聚科技有限公司

会计主管

工作内容:

(1)负责及时开展管网、阀门及供水附属设施的维修、养护工作,负责保质保量完成现场维修施工任务;(2)负责现场核实水表异常信息,完成水表更换和送检工作;(3)负责表箱内整改、移表工作,查明并解决漏水、无水、水压低现象;(4)负责及时、准确记录维修原始记录,并按时上报;(5)完成上级领导交办的其他工作。

个人技能

吃饭喝茶

项目经验

1992.11-2015.03

技术与工程中的模型研究

项目职责:

1. 掌握公司产品知识及业务技能,根据公司提供的潜在客户名单,与客户进行正常沟通并邀约客户; 2. 根据市场营销计划,完成部门绩效指标; 3. 工作积极主动,能够在压力环境下有效地完成任务; 4. 做好客户

信息的更新及维护。