

# 鲍英纯

MOBILE : 13508621097

E-MAIL: sbfa7a9@yahoo.com

Address:台湾省基隆市



## 个人信息

民族: 汉

籍贯: 台湾省基隆市

性别: 男

年龄: 87

## 教育经历

2002.12-2006.12	北京体育大学	地质	学士学位
2004.12-2008.12	北京农业职业学院	医学技术	学士学位
2001.03-2005.03	北京戏曲艺术职业学院	电子商务	硕士学位
2011.12-2015.12	北京工商大学嘉华学院	林业工程	博士学位

## 主要经历

### Project Experience

#### 工作经历:

1999/03-2014/07

上海雷瓦电器有限公司

内业资料员

#### 工作内容:

1、审核记账凭证, 据实登记各类明细账, 并根据审核无误的记账凭证汇总, 登记总账 2、负责设置本企业会计科目、会计凭证和会计账簿, 并指导会计人员做好记账、结账和对账工作 3、定期对总账与各类明细账进行结账, 并进行总账与明细账的对账, 保证账账相符 4、月底负责结转各项期间费用及损益类凭证, 并据以登账 5、编制各种会计报表, 编写会计报表附注, 进行财务报表分析并上报高层管理人员 6、提供管理用财务数据、合并会计报表 7、为企业预算编制及管理提供财务数据, 为统计人员提供相关财务数据 8、为会计事务所审计工作提供各明细账情况表及相关审计资料 9、完成上级交付的临时工作及其他任务

#### 工作经历:

1999 年 11 月-2016 年

科朗叉车中国

资料员

04 月

#### 工作内容:

1.对接市场部全年品牌营销计划并根据各平台活动节奏, 制定品牌在线上销售平台的全年活动方案策划, 制定活动执行方案并对每一个方案的 ROI 负责; 2.根据全年品牌策略, 制定年度电商营销策划活动, 制定年度页面/公私域内容策略及传播策略方向 (含活动策略、传播策略、内容策略等); 3.根据平台发展策略方向, 有效预判并阶段性梳理及输出策略优化建议; 4.对接公司线上销售平台, 深入了解和分析消费者画像, 行业趋势和产品动向, 为销售和市场部提供有效的作战信息和销售

市场分析；5.负责把控线上销售平台站内媒体投放全年策略制定，并对 ROI 负责；6.负责公司电商部门所有创新项目的执行和跟进及复盘；7.负责公司每一阶段新品的推广和传播。

#### 工作经历：

2007 年 02 月-2011 年

维研流体技术有限公司

运营总监

03 月

#### 工作内容：

1.协助制订完善、组织实施公司人力资源管理有关规章制度和 workflows；2.负责员工考勤管理，协助办理员工休假、请假手续；3.负责合同、协议及各类行政文档管理，及时更新人员管理信息表；4.负责办理员工入职及转正、调动、离职、合同续签等异动手续；5.负责工资核算、工资单发放；6.负责年底财务审计人事表单制作；7.负责操作社保公积金转入、封存等；8.负责员工各类人事相关问题的答疑。

#### 工作经历：

1998 年 07 月-2017 年

南京链家房地产经纪有限公司

售后服务经理

04 月

#### 工作内容：

1、负责领导随时安排的工作及时完成 2、负责部门的整个环节的数据统计 3、负责现场和群里随时和客服人员互动催业绩 4、服从领导随时调整工作内容 5、负责完成部门下达的工作任务，在上级的帮助下不断总结和提升自己。6、要有责任心，有梦想

### 个人技能

#### Personal Skills

- 吃饭

### 个人荣誉

#### Personal Honor

- 优秀学生干部