

# 简历



## 个人信息

姓名  
金义

出生年月  
1936 年 07 月

籍贯  
广东省清远市

政治面貌  
九三学社社员

户籍  
四川省眉山市

电话  
13704360486

Email  
mo130@126.com

## 个人技能

吃饭喝茶

## 教育背景

2012.07-2016.07	南开大学	外国语言文学	学士学位
2005.08-2009.08	北京医药集团职工大学	法学	硕士学位

## 工作经历

2009.07-2010.07	帝斯曼有限公司	研发工程师
-----------------	---------	-------

### 工作内容:

1. 负责门店管理工作, 达成公司下达的销售指标; 2. 负责专柜商品及相关物料的订货、补货、上货、退货、维护、调配、换货等工作; 3. 负责门店销售业绩跟进以及排班等报表制作; 5. 负责客户管理和维护, 以及反馈顾客建议, 落实顾客回访制度和会员制度; 6. 负责团队建设, 管理, 激励团队出更高的业绩, 并培养有潜力的后备人才; 7. 完成公司、上级交办的其他工作和配合门店同事的相关工作;

2004.11-2015.03	福建大泽网络科技有限公司	营销储备干部 7500 起
-----------------	--------------	---------------

### 工作内容:

1、参与其所负责方向的科研项目申请、立项。2、参与所属项目技术方案的制定, 试验方案的执行实施与结题材料的编写。3、参与所属项目的预决算与成本控制。4、负责所属项目的质量管控、成果申报。5、负责所属项目的实验方案、各种有关记录文件、总结报告等原始资料的归档保存。6、参与所属项目新工艺、新产品工业试验。

2004.08-2017.04	北京浩普中兴科技有限公司	办事处经理
-----------------	--------------	-------

### 工作内容:

以促进公司项目成交为目标。配合客户经理参与项目创意策划, 根据项目需求制作平面规划图、示意图、效果图等。需具备优秀的视觉设计能力。

## 项目经验

1995.02-2017.02	时空情境视角下农民工越轨行为防治研究
-----------------	--------------------

### 项目职责:

1. 通过电话、网络和移动端等手段联系当地客户销售公司车险产品(客户名单由公司提供, 无需外出, 保单派送和后续服务由所在落地公司完成), 以新转保为主、续保二促为辅, 积极引导客户投保电销渠道产品。2. 受理来电客户的车险咨询或投保等服务请求, 并针对客户诉求提供专业的解决方案。3. 对客户进行售后电话回访, 了解客户对销售服务

的满意度或建议。五、

2005/09-2010/10

珠三角最低工资标准的执行、影响与对策研究

**项目职责：**

1. 根据生产计划控制物料进度，对生产需要的物料进行准确的分析，并完善计划；2. 全面控制物料状况及库存，提升库存周转，降低物料/半成品/成品库存；3. 对物料的进出控制，存量控制准确，保证不断料、不积压物料；4. 负责对异常库存进行协商处理。



---

---