常珊

电话: 13308755995 出生年月: 1936.06 户口:吉林省延吉市

教育背景

2009.09-2013.09 北京城市学院 硕士学位 轻工

2011.08-2015.08 中央美术学院 博士学位 电气

工作经历

2007年06月-2015

台州开投蓝城投资开发有限公司

运营助理

年04月

工作内容:

1.根据公司总体的销售策略制定和实施具体的销售计划,确保销售指标的完成; 2.保证客户拜访的质量和频率, 执行微观市场策略,不断提高产品的市场份额; 3.维护公司及产品的良好形象,不断开发新的市场。

2003.01-2014.05

上海易旅实业有限公司

城市经理

工作内容:

1.开拓新市场,发展新客户,增加产品销售范围 2.与客户进行维修设备技术交流,解答有关技术方面的问题,向客户宣传介绍公司的服务 3.维护及增进已有的客户关系,分析客户需求,掌握市场动态,按公司制定的目标完成销售业绩 4.及时跟踪与客户的合同签订、货款回收、收货确认等 5.有不断学习及了解公司所有产品知识的能力,并可独立开展销售工作

项目经历

2002.08-2011.06

信息技术革命与当代认识论研究

项目描述:

1、负责新柱体结构设计与开发,模具评审及项目进度跟进; 2、负责新的模块技术开发,提升设计水平; 3、负责新柱体技术要求、验收标准制定; 4、负责现有柱体改进,提升柱体质量; 5、负责柱体改进相关变更审核,并提出整改建议和意见。6、负责柱体设计相关资料收集,建立柱体设计开发数据库; 7、负责竞品的收集、结构分析,建立竞品结构数据库;

1995/05-2017/03

珠三角最低工资标准的执行、影响与对策研究

项目描述:

1、负责项目部工地用电设备的管理,故障诊断和排除,填写维修日志;2、安装、调试、维护用电设备;3、按照项目部维修、保养计划进行设备保养及校准;4、对项目部的机械设备、保养记录进行总结分析,发现问题,及时上报解决。5、负责工地临电临水布置,电缆电箱的配置安装;6、日常电箱电柜的巡查记录。用电故障的

排查与处理,确保安全、节约用电用水;7、完成上级领导安排的其他任务。二、

2007年01月-2019 中国与印度关系研究

年02月

项目描述:

1、受理及主动电话客户,能够及时发现客户问题并给到正确和满意的回复;2、与客户建立良好的联系,熟悉及挖掘客户需求3、具备处理问题、安排进展、跟进进程、沟通及疑难问题服务的意识跟能力,***限度的提高客户满意度。遇到不能解决的问题按流程提交相关人员或主管处理,并跟踪进展直至解决;4、具备一定的销售能力,针对公司现有的客户进行业务拓展5、对新客户进行跟踪回访

个人技能

1.吃饭

2.喝茶

自我评价

本人性格开朗、稳重、有活力,待人热情、真诚;工作认真负责,积极主动,能吃苦耐劳,勇于承受压力,勇于创新;在工作中不断去学习新的知识和理论,并应用于项目中,比较喜欢去学新的技术前沿,积极配合团队开发,遇到问题向同事或网上查找解决办法。在规定的时间内完成所交代的任务。