

PERSONAL RESUME

谈晶



15800513594



g5hzob@qq.com



黑龙江省七台河市

黑龙江省七台河市 / 1935.07 / 2 年工作经验 /



教育背景

2008.07-2012.07

北京体育大学

药学

2004.01-2008.01

北京市朝阳区职工大学

食品科学与工程



工作经历

1994.09-2015.10

恒天财富上海大区

项目经理

1、对接工厂发货，对账。保证出入库登记及时；2、对接财务，按财务相关要求，提供相关数据。岗位要求；1、年龄 20-30 岁，大专以上，财会专业优先 2、头脑灵活，反应敏捷 3、有相关工作经验优先 4、熟练操作办公软件。



工作经历

2000 年 08 月-2013 年

时代大数据

渠道销售专员

06 月

1、负责客服部与其他部门之间的协调、沟通工作；2、处理顾客投诉或医疗纠纷，负责投诉客人的接待及服务性工作；3、负责受理市场部客户预约登记，并根据预约项目对客户进行分流，对接相关项目负责人；4、客户预约信息的审核，分析，并将客户信息在客户就诊前与美学设计部医生进行成交方案；5、负责组织完成院内客群的重复开发，客情维护，重大营销活动客人邀约工作；6、部门岗位标准及岗位流程完善。



工作经历

2004 年 10 月-2011 年

威马汽车科技集团有限公司

排版设计员 4K-5K

07 月

1.负责公司产品的 UI 交互软件开发，应用程序开发；2.编写 C++ 软件源码，并输出详细设计文档；3.配合系统工程师进行产品调试。



工作经历

2008.08-2014.05

广州贝壳科技服务有限公司

平面/视觉经理

1、负责 5G 边缘计算相关产品的产品规划、需求调研与分析、竞品分析、行业分析，确定产品定位及策略方案，以及运营计划；2、负责 5GMEC 相关产品的生命周期管理，包括需求搜集、版本规划、设计研发、客户落地、持续运营、迭代改进产品等，达成业务目标；3、领导并驱动研发、测试、技术交付等多个部门，跟进产品开发进度，推动产品按计划上线；4、产品文档资料撰写和维护，与研发、解决方案、市场售前销售人员进行产品培训、解决方案完善等密切配合，推动产品的销售；5、与客户保持沟通，快速响应客户需求，跟进产品关键数据指标和用户反馈，持续完成产品的迭代计划和迭代方案；6、技术专利和软文的撰写与申请；7、能够处理复杂的网络运营问题，创造创新的服务解决方案；8、成为客户信赖的技术顾问；9、参与知识转让、技术资料和信息共享。



项目经历

1990 年 06 月-2014 年 05

月

信息化条件下宣传思想工作研究

主要负责为客户提供一手/二手房咨询、租赁买卖等相关业务的全程代理服务 2.

2000 年 03 月-2011 年 05

月

习近平总书记治国理政现代化战略思想比较研究

1. 主要负责讲授青少年编程课程 (scratch) ; 2. 按照公司制定的教学计划，高质量完成教学任务；3. 负责班级日常管理和维护工作；4. 负责学生辅导和教学答疑等工作；5. 参与优化和创新教学课程体系；我



自我评价

良好的公共关系意识，善于沟通，具备一定的活动策划和组织协调能力。
良好的心态和责任感，吃苦耐劳，擅于管理时间，勇于面对变化和挑战。
良好的学习能力，习惯制定切实可行的学习计划，勤于学习能不断提高。

