

# 简历



## 个人信息

姓名

郝山平

出生年月

1994/12

籍贯

甘肃省嘉峪关市

政治面貌

群众

户籍

广西省防城港市

电话

15207298082

Email

xq10dhof@hotmail.com

## 个人技能

吃饭喝茶

## 教育背景

2004.06-2008.06	北京财贸职业学院	统计学	博士学位
2010.01-2014.01	北京艺术传媒职业学院	土木	学士学位
2013.01-2017.01	北方工业大学	药学	博士学位

## 工作经历

1996.12-2013.12	郑州有门文化传播有限公司	运营主管
-----------------	--------------	------

### 工作内容:

1、负责消防工程的施工管理工作，包括施工准备、工程施工、工程报建验收以及有关方面的协调；2、协调施工队伍的施工进度、质量、安全，执行总的施工方案，确保安全施工；3、按照图纸设计要求、合同时间工期、施工规范要求组织人员进行施工，督促施工材料、设备按时进场，并处于合格状态，确保工程顺利进行；

2007/10-2018/10	四川省酒业集团有限责任公司	物流报关高级专员
-----------------	---------------	----------

### 工作内容:

1. 了解顾客需求并通过线上/线下载成销售目标；2. 做好货品陈列摆放，补货、退货及防盗等日常营业工作；3. 负责店铺环境卫生，保持货品整洁。

1994.06-2012.03	杭州锐翌基因技术有限公司	区域销售总监
-----------------	--------------	--------

### 工作内容:

1. 配合完成所负责项目的前期策划方案编写、中期执行统筹、后期活动评估工作；2、定期针对效果进行跟踪、评估，及时提出策划改进措施，给出确实可行的改进方案。3、负责行业内相关信息的日常收集、整理工作，形成汇编并定期上报；4、配合公司业务需要，完成市场推广方案的梳理和落地执行工作；5、能对项目提出有效的营销方式方法。

## 项目经验

2004/04-2014/12	时空情境视角下农民工越轨行为防治研究
-----------------	--------------------

### 项目职责:

?负责完成公司给予的销售指标。?根据国家总体商业战略制定并执行现场销售战略。?通过与商务团队和运营团队的密切合作，完成销售目标。?确保 ISS 的商业流程和工具得到有效实施。?确定并执行战略商业计划，以推动高端业务，并将 ISS 定位为国内首选的现场销售合作伙伴。?参与关键的现场销售流程，并优先安排客户体验活动。?建立和发展销售理念。?推广和使用 CRM 系统。

**项目职责：**

1、严格按照各项检验规程的规定，对产品的性能（外观、包装、物理性能、生化性能、电气性能、功能）进行检验和试验；2、参与相关检验规程及质量标准的编写、修订；3、收集整体出厂产品性能检验数据；4、及时报告检验中发现的不合格和异常，并按照不合格品处理流程要求进行处理。



---

---