

简历



个人信息

姓名
朱娟芸

出生年月
1997 年 12 月

籍贯
天津市

政治面貌
中国共产主义青年团团员

户籍
辽宁省沈阳市

电话
15906974456

Email
go4l4g7@163.com

个人技能

吃饭喝茶

教育背景

2002.01-2006.01 首钢工学院 安全科学与工程 博士学位

工作经历

2007/10-2012/10 51talk 无忧英语 直播运营主管/经理

工作内容:

1、负责辖区医院开发和临床维护; 2、负责产品专业知识的临床传播;
3、负责医院推广活动执行; 4、负责医学项目和患者教育活动执行;

2008/03-2015/10 广州六一信息科技有限公司 文案编辑

工作内容:

1、负责公司品牌整体建设、维护及提升品牌形象和价值; 2、负责公司平台日常推广工作, 如广告、新闻、活动及各类制作物的实施、平台的日常更新维护及相应文字工作; 利用各种网络资源、网络媒介推广公司产品及品牌、提高公司的网络曝光度和知名度、公司产品、服务的知名度和美誉度; 3、制定年度、季度的市场计划, 包括产品推广策略, 品牌建设策略, 具体方案和预算, 并负责在公司产品推广贯彻市场计划, 负责组织, 指导并实施; 4、根据平台消费者消费数据报告, 第三方跟踪报告, 以及其他市场信息, 进行针对市场竞争的分析, 发现市场机会, 提出以提高市场竞争力为目的的有关产品开发, 销售拓展以及推广的行动建议; 5、根据公司战略发展目标, 基于公司产品平台及产品特性, 统筹策划并执行有创意性、有目的性的线上及线下营销活动的方案; 6、负责组织公司内部的讨论和推进行动方案的实施, 如参与产品、促销、推广等营销策略的研究。

1999.06-2011.09 长春瑞克赛尔汽车零部件有限公司 招商经理

司

工作内容:

1. 日常各项数据的收集以及汇总; 各项资料的收集及备案; 2. 负责直营店铺销售支持行政类工作, 确保店铺正常运营; 3. 负责店铺其他出入库的审核; 4. 完成上级领导交办的其他工作。

项目经验

1996/10-2018/05 第一次国共合作时期的“党治”实践与华南区域社会研究

项目职责:

1. 通过电话、网络、拜访及其它等各种方式挖掘客户需求, 开拓客户, 负责企业管理软件销售工作; 2. 负责所有售前咨询工作及客户购买异

议、深度挖掘客户核心需求、进行专业的产品功能价值演示、解决客户需求或制定针对性解决方案；3. 负责商务谈判、签订合同、收款等工作；4. 收集市场及客户反馈，并及时与产品部衔接；5. 根据公司销售策略，完成公司制定的销售指标。

1992.05-2014.09

中国与印度关系研究

项目职责：

负责雷达算法分析及雷达数据处理技术研究；负责公司雷达产品的总体设计；

2006.07-2011.07

广州新岭南文化中心重点研究

项目职责：

1、操作 SEM 广告投放，制定和执行广告投放方案；2、查看检测数据，提供搜索引擎各投放渠道广告数据；3、根据 SEM 数据分析及优化方案，对账户进行优化操作，达成制定的各项 KPI；4、SEM 推广数据整理，分析，报告撰写。

