

简历



个人信息

姓名
麻颖

出生年月
1936.01

籍贯
四川省西昌市

政治面貌
中国致公党党员

户籍
陕西省汉中市

电话
13204858136

Email
emwqqxbl@google.com

个人技能

吃饭喝茶

教育背景

2011.05-2015.05	天津工业大学	基础医学	硕士学位
2000.08-2004.08	北京汇佳职业学院	财政学	学士学位

工作经历

1996.05-2015.02	苏州悦锦程电子科技有限公司	人力资源经理
-----------------	---------------	--------

工作内容:

1. 协助外国人（马来西亚）做一些中英翻译 2. 做一些市场调研，助理类工作

2004/10-2016/10	北京盈建科软件股份有限公司	客户服务主任
-----------------	---------------	--------

工作内容:

1. 通过电话、网络和移动端等手段联系当地客户销售公司车险产品（客户名单由公司提供，无需外出，保单派送和后续服务由所在落地公司完成），以新转保为主、续保二促为辅，积极引导客户投保电销渠道产品。2. 受理来电客户的车险咨询或投保等服务请求，并针对客户诉求提供专业的解决方案。3. 对客户进行售后电话回访，了解客户对销售服务的满意度或建议。五、

2001.12-2015.03	广州思彼德商品信息咨询有限公司	西安分公司报关部主管
-----------------	-----------------	------------

工作内容:

主要负责为客户提供一手/二手房咨询、租赁买卖等相关业务的全程代理服务 2.

2006.05-2017.09	中外建工程设计与顾问有限公司	物业保安
	深圳分公司	

工作内容:

1. 负责公司感控设备的售后维修、服务支持；2. 负责在现场为用户进行产品的安装、调试、故障排除和产品演示；3. 通过电话、现场等方式协助用户或代理商解决公司产品应用和维修问题；4. 根据业务需求，为用户提供产品应用方面的技术培训。5. 完成上司交给的其他工作。

项目经验

2003/04-2012/01	统战部——统战理论研究
-----------------	-------------

项目职责:

1、熟悉亚马逊电商平台，调研平台热卖的产品、利润分析以及竞争对手动态，对客户需求进行分析，做好产品生命周期管理；2、追踪、搜集、分析、汇总及考察评估新产品的信息，开发有潜力的新产品；3、负责产品的导入与产品知识的培训，对各销售平台的销售过程进行指导；4、定期分析销售，库存等数据，提高产品销售业绩与库存周转率；5、懂得辨认侵权产品，能把握好开发的新品侵权违规等问题，清楚各平台规则政策；

2006.12-2012.09

当代物理学中的超验认识研究

项目职责：

1、负责大学前台工作；2、会基本电脑操作；3、会基本登记统计工作（如台账等）；4、会沟通、善协调、能表达、强执行；5、完成上级领导交给的其它工作。

1998/07-2010/12

技术风险的伦理评估与社会治理研究

项目职责：

1. 负责规定区域的产品销售，做好产品介绍，确认订单，回款等销售相关工作；2. 做好客户背景资料调查，竞争对手分析，产品适用性分析；3. 按公司规定完成 SalesPipeline 信息记录

2003.07-2014.05

理论研究

项目职责：

1、参与制订公司营销战略。根据营销战略制订公司营销组合策略和营销计划，经批准后组织实施。2、负责产品的市场渠道开拓与销售工作，有独立的销售渠道，具有良好的市场拓展能力，执行并完成销售目标及计划。3、定期对市场营销环境、目标、计划、业务活动进行核查分析，及时调整营销策略和计划，制订预防和纠正措施，确保完成营销目标和营销计划。4、根据市场及同业情况制订公司新产品市场价格，经批准后执行。5、负责重大营销合同的谈判与签订。6、协助总经理建立调整公司营销组织，细分市场建立、拓展、调整市场营销网络。

