

个人简历

姓 名	明厚波	性 别	女
年 龄	92		
电 话	15206533389	籍 贯	台湾省台北市
毕业学院	北京交通大学	毕业专业	经济学
邮 箱	i1h1d81@126.com	学 历	博士研究生

工作经历

2001 年 12 月-2014 年 09 月 **广州沅雷交通科技股份有限公司** **部门：研发部**

工作职责：

1、负责售卖各种显示屏及其它液晶显示产品的市场渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度销售计划；
2、根据公司市场营销战略，提升销售价值，积极完成销售量指标，扩大产品市场占有率；3、与客户保持良好沟通，维持客户关系，实时把握分析客户需求；4、根据公司产品、价格及市场策略，独立报价、合同条款的协商及合同签订等事宜；5、掌握市场价格，定期向公司提供市场分析及预测报告和个人工作汇报；6、维护和开拓新的销售渠道和新客户，自主开发及拓展上下游客户，积极开拓市场渠道；7、维护新老客户关系，保持良好长期的合作关系。

2000 年 06 月-2013 年 05 月 **广东鼎橙融资租赁有限公司** **部门：研发部**

工作职责：

1、协调资源实施对案场的风险防范工作，协助处理客户投诉和突发事件；2、负责销售案场售楼处设备管理，界面卫生管理；3、巡查售楼处大厅内工作人员在岗状态，盯岗督促 4、VIP 接待工作

1992/05-2010/06 **西安和硕物流科技有限公司** **部门：研发部**

工作职责：

1、完成区域内重点市场跟进维护，并在空白市场积极开发新渠道；2、实施公司销售计划和方案，确保完成公司下达的各项工作指标；3、对区域内代理商进行维护、协同拜访，收集市场相关信息，并向大区经理汇报；4、完成区域内代理商的培训与市场宣教活动；5、协助代理商做好市场推广和重点医院临床拜访工作；6、服从上级管理，配合各部门经理完成公司其他各项工作。

1990/02-2011/04 **吉林省华善为健康产业有限公司** **部门：研发部**

工作职责：

1、负责公司业务合同等文件资料的管理、归类、整理、建档和保管；2、负责各类销售业务指标的月度、季度、年度统计报表和报告的制作、编写；3、负责收集、整理、归纳市场行情，提出分析报告；4、协助业务部经理做好电话来访工作；5、协助业务部经理做好部门内务、各种内部会议的记录等工作。

项目经历

项目名称：社会主义协商民主体系中的政党协商机制建设研究

2007 年 01 月-2014 年 03 月

项目内容：1、负责跟进 Facebook、亚马逊、速卖通、Ebay 等电商平台热卖新品，寻找货源，推荐上架；2、负责跟进供应商新品，满足编辑上传的需求量；3、负责自己调研产品的后续工作，图片侵权处理、客服相关问题咨询、采购相关问题处理；4、日常工作处理，如产品属性核查、清仓、缺货下架，定期分析总结对应负责的产品的销售情况。

个人技能		
	全国计算机等级考试	二级计算机证
	数据库简单维护	软件开发工程师证

教育背景		
学校	专业	学习时间
北京交通大学	经济学	2011.02-2015.02
北京化工大学	中国语言文学	2012.05-2016.05

自我评价				
1. 工作态度认真，有责任心，吃苦耐劳。				
2. 有良好的团队协作能力，为人友善，善于沟通，乐于和他人分享交流自己所学。				
3. 热衷于提高自身编程水平，有良好的学习能力				