

祝启

毕业院校：中国戏曲学院

学 历：硕士研究生

年 龄：82 岁

政治面貌：中国致公党党员

性 别：男

籍 贯：北京市

联系电话：13500941481

邮 箱：oluarlwy@yahoo.com

工作经验

2000 年 09 月-2018 年 03 月

广东芬尼科技股份有限公司

HRBP

工作内容:

1、根据公司租车标准流程，处理租车的验车、送车、接车等相关业务环节；2、进行门店所属车辆的维护工作，包括洗车、加油、维修保养等；3、定期向店长汇报工作计划和工作情况，完成店长布置的其他工作。

1990.07-2010.06

行知教育

系统支持专员

工作内容:

1) 制定销售计划，开拓市场，组织项目和产品推广，达成销售目标。2) 执行销售流程，组织市场策划并实施，挖掘潜在客户，提升市场占有率。3) 组织市场调研，分析市场和竞争对手情况，挖掘、梳理行业项目信息；梳理行业相关客户，制定客户攻关策略并落地实施。4) 定期分析、整理客户需求，并进行客户的关系维护，制定有针对性的行动方案。5) 协调客户关系，与客服、技术部门沟通，实现售后服务目标。

2000/08-2013/09

豪克集团有限公司

高中数学老师

工作内容:

1) 制定销售计划，开拓市场，组织项目和产品推广，达成销售目标。2) 执行销售流程，组织市场策划并实施，挖掘潜在客户，提升市场占有率。3) 组织市场调研，分析市场和竞争对手情况，挖掘、梳理行业项目信息；梳理行业相关客户，制定客户攻关策略并落地实施。4) 定期分析、整理客户需求，并进行客户的关系维护，制定有针对性的行动方案。5) 协调客户关系，与客服、技术部门沟通，实现售后服务目标。

2000 年 12 月-2017 年 10 月

狄邦教育集团

店员/导购/验光师

工作内容:

1、负责项目的管理，包括项目提案、项目团队的组建、执行与管理；2、根据活动方案有条理的安排，从前期活动准备到活动执行、后期跟进等；3、为客户提供顾问性的活动策略，建设、维护健康、互信的客户关系;4、公司日常传播客户事件行销服务及新客户的开发与维护。

教育经历

时 间	学 校	学位	专 业
2002.12-2006.12	中国戏曲学院	学士学位	中医学

项目经验

2008/08-2010/03	中国与印度关系研究
-----------------	-----------

项目内容:

1、根据总部的指引执行活动，推动及监督大广州地区销售人员执行到位；2、检查年度项目、阶段性主题活动及长期项目的执行情况；3、管理所辖地区的费用、物料资源并进行合理分配；4、协助及监控第三方执行公司进行促销员管理；5、通过市场数据分析，发现市场机会，给予市场改善建议。