#### 个人简历

**姓名** 秦会 **性别** 女

年 龄 88

**电话** 13901894950 **籍** 贯 河南省洛阳市

**毕业学院** 中国戏曲学院 **毕业专业** 民族学

**邮 箱** ynpyn@aol.com **学 历** 大专

#### 工作经历

2002/07-2013/08

湖北惠恒实业集团有限公司

#### 工作职责:

1、负责花卉产品的销售; 2、熟悉花卉产品习性, 熟知花卉名称; 3、协助销售经理判断市场价格, 并适时调整; 4、密切与种植生产部合作, 降低花卉库存量; 4、良好的服务于客户, 接收与处理客户投诉等; 4、配合公司完成产品促销等推广活动。

2002/08-2013/12

佛山阿玛宗贸易有限公司

工作职责:

- 1、负责公司产品在电商平台、微信社群等渠道上的推广运营;2、制定具体的推广活动方案、并在审批后执行;
- 4、根据公司项目策划运营,编辑相应文案; 5、管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划。

### 项目经历

项目名称: "两个走在前列"的历史意蕴与实现路径研究

1993.03-2011.07

部门: 研发部

部门: 研发部

项目内容: 1、负责根据公司整体业务发展需求制定招聘需求计划; 2、协助各部门做好年度招聘战略人才的招募; 3、负责招聘渠道 (招聘网站、猎头公司等)的开发与维护; 4、负责招聘流程管理; 5、建立后备人才选拔方案和人才储备机制; 6、负责 面试官管理和人才测评系统的维护。

项目名称: 习近平总书记治国理政现代化战略思想比较研究

2001.11-2010.09

项目内容: 1. 负责分公司台账制作、管理; 2. 及时将客户资料归档保存; 3. 协助客户经理签约及贷后相关事宜; 4. 负责办公用品、 文具、劳保福利用品的采购、登记和发放工作; 5. 负责总部及分公司租房合同管理及房租、水电费用等结算; 6. 招聘、 入离职办理及社保公积金购买等人事相关工作; 7. 完成分公司负责人交代的其他工作任务。

项目名称: 自媒体时代主流意识形态话语面临的挑战及对策研究

1996/12-2015/10

项目内容: 1、根据公司制定的目标,制定有效销售计划,开发客户,完成销售任务; 2、关注市场变化,收集有效的市场信息,为公司的销售策略作参考资料依据; 3、做好客户管理工作,根据不同客户的需求特点和相关的信息、数据,提供解决方案; 4、统筹客户维系工作,做好客户拜访计划,并按计划进行拜访,推进项目; 5、协助领导做好公司其他工作。

项目名称: "两个走在前列"的历史意蕴与实现路径研究

1993.04-2012.04

项目内容: 学习和掌握公司的产品知识; 通过各平台聊天工具及时回复客户的信息, 确保回复率 99%; 很清楚的知道店内在售商品知

识,能耐心并准确有效的解答客户的疑问,推荐合适的产品给客户,促成客户下单;及时提醒顾客并备注其特殊要求,并与发货部门及时沟通说明,避免发错;积极主动的与客户沟通,注意使用礼貌用语,详细了解客户需求,为其建议是否合适或者更换其它产品;处理好相关售后的衔接与解释工作,不与客户发生冲突,不搪塞推脱,设身处地为客户着想,及时帮助客户处理问题;处理不了的售后问题,做好售后订单的登记,转交给客服主管;领导安排的其它工作。

## 个人技能

全国计算机等级考试 二级计算机证 数据库简单维护 软件开发工程师证

# 教育背景

学校专业学习时间中国戏曲学院民族学2000.08-2004.08中国政法大学统计学2011.02-2015.02

### 自我评价

- 1. 工作态度认真,有责任心,吃苦耐劳。
- 2. 有良好的团队协作能力,为人友善,善于沟通,乐于和他人分享交流自己所学。
- 3. 热衷于提高自身编程水平,有良好的学习能力