

姓名	董刚		
性别	男	出生日期	1954. 08
民族	汉族	联系电话	13905578898
籍贯	福建省三明市	邮箱	mk1z1@hotmail.com
<b>教育背景</b>			
毕业时间： 2006. 01 - 2010. 01		毕业学校：北京吉利学院	
学历/学位：大学本科 /学士学位		专业：林学	
毕业时间： 2000. 11 - 2004. 11		毕业学校：北京工商大学嘉华学院	
学历/学位：大学本科 /学士学位		专业：安全科学与工程	
<b>工作经验</b>			
<p>时间：1992 年 03 月-2011 年 12 月</p> <p>公司：广州积特企业管理咨询有限公司      部门：研发部      职位：通路市场主任</p> <p>1. 负责公司的日常用车，以及其它出车任务；2. 保证车辆状况良好，按时出车，确保车辆正常使用和安全；3. 进行车辆内外部的日常清洁；4. 熟悉车辆的保险、验车、保养、维修等工作优先；5. 无出车任务在公司空闲时，需协助做些辅助性工作；</p>			
<p>时间：2001/04-2013/02</p> <p>公司：人福瀚源实业发展股份有限公司      部门：研发部      职位：资料员</p> <p>1、负责项目资料（会议）的制作、收集、审查、整理、立卷、归档及竣工图、竣工验收资料的制作、收集、整理、立卷、归档。2、负责接收、发放及保管集成部的书函文件、合同、设计图纸与设计变更，以及相关资料的收集、借阅。3、及时处理工程往来的报告、函件，并按工程项目与类别进行整理归档、列清目录，对资料、文件往来做好编号登记4、负责集成部档案归类管理，认真做好合同编号、归档、分发，统计工程付款情况。5、负责集成部工程预算、结算、工程量计算清单，以及招投标档案、技术、经济方面的签证资料的保管，并全力支持配合收款工作。</p>			
<p>时间：2006 年 12 月-2016 年 09 月</p> <p>公司：重庆迅游科技有限公司      部门：研发部      职位：销售经理(电梯)</p> <p>1、区域业务推广（政府认定糖尿病患者签约）；2、组建团队，可与社区、企业等相关单位建立合作；3、完成相关区域的活动策划及市场活动推广；4、有效完成 KPI 考核指标；5、配合公司的活动安排。</p>			
<b>项目经验</b>			

2009/03-2014/03	高校思想政治工作的薄弱环节及其对策研究
1、根据公司整体发展战略，负责区域市场营销策略、计划的制定与实施，完成销售目标；2、按照公司销售策略与产品策略实现区域销售业绩；3、协助上级领导对销售人员的招募与甄选、辅导与管理；4、负责管理团队的销售业务活动，并提供专业的辅导与训练；5、协调、管理团队成员间的良性竞争；6、根据一线工作销售人员的反馈，向上级领导提出产品及流程优化建议；7、完成工作报告及相关的业务汇报工作。	
1994. 11-2014. 05	《马克思主义政治经济学》（学时）网络课程设计
1、负责有源微波组件的方案评估及设计；2、独立完变频组件、功分器、滤波器、LNA、PA 的设计仿真工作；3、指导生产调试人员完成相关工作；负责解决项目中的技术问题；4、负责有源微波方面的技术支持。	
2007. 03-2017. 08	学术研究
1. 负责“明月镜片”产品的区域拓展、客户发展、区域运营的策划制定及执行；2. 根据公司整体运营策略，提炼出适合各区域市场的运作模式；3. 与客户建立良好关系，及时反馈客户信息，满足客户需求，提高客户满意度；4. 制定销售目标、市场拓展计划，审核客户的各种计划并监督执行；5. 完成月度、季度和年底区域销售预测，定期汇报工作情况；6. 建立完整的地区经销商网络，整合资源实现公司销售总目标。	
<b>证书情况</b>	
1、全国计算机二级(C 语言) 2、大学英语 4 级（CET4） 3、信息安全工程师（软考中级） 4、电子商务设计师（软考中级） 5、软件设计师（软考中级）	
<b>自我评价</b>	
本人对工作持积极认真的态度，责任心强，为人诚恳、细心、稳重，有良好的团队精神，能快速适应工作环境，并能在实际工作中不断学习，不断提高自身的能力与综合素质，不断完善自己，做好本职工作。	