

PERSONAL RESUME

喻翠毓



15100432231



6grizf1n@sina.com



内蒙古自治区巴彦淖尔盟市

内蒙古自治区巴彦淖尔盟市 / 1955.11 / 2 年工作经验 /



教育背景

2010.05-2014.05

首都医科大学

电子商务

2010.02-2014.02

中央戏剧学院

基础医学



工作经历

1999/06-2012/10

极易电商

销售代表

1.协助、指导各项目公司机械设备维修、维护、保养制度和计划的制定；编制、修订机械设备管理规范和技术标准，并组织实施；



项目经历

2008 年 01 月-2019 年 10

月

新中国成立以来政党协商历史进程与基本经验研究

1.了解顾客需求并通过线上/线下达成销售目标；2.做好货品陈列摆放，补货、退货及防盗等日常营业工作；3.负责店铺环境卫生，保持货品整洁。

2000 年 12 月-2013 年 08

月

习近平新时代中国特色社会主义思想的方法论研究

1、收集目标行业的客户信息，分析研究客户的要求，为客户提供有价值的服务；2、根据客户招聘需求进行职位分析，通过各种渠道搜寻、甄别、挑选合适的候选人；3、独立完成与候选人

进行沟通，并获得候选人的简历资料；安排好面试，跟进面试的进程和反馈；4、对人才信息资源进行跟踪管理和维护。

1991 年 06 月-2015 年 03

月

时间、技术与科学——技术介入科学的现象学研究

1、根据公司发展战略，制订平台的销售目标，并对任务进行分解，努力达成目标；组织和建立运营团队，并对运营团队进行业务管理、培训、考核、激励制度建设等 2、负责工业互联网平台 B2C 业务的实施和运营，品牌的建设和推广，渠道的开发和维护工作；3、综合分析行业发展动态，及时向上级提报公司产品与市场发展的建议；4、研究新模式和发展方向，研究和使用各类宣传工具，提高店铺的流程与转化率。5、保持和其他支持部门良好的沟通协调工作，整合、充分利用公司的媒体资源，带领运营团队完成个人及团队的拓展任务。



自我评价

良好的公共关系意识，善于沟通，具备一定的活动策划和组织协调能力。

良好的心态和责任感，吃苦耐劳，擅于管理时间，勇于面对变化和挑战。

良好的学习能力，习惯制定切实可行的学习计划，勤于学习能不断提高。