

# 简历



## 个人信息

姓名  
苏琴

出生年月  
1943 年 07 月

籍贯  
山西省忻州市

政治面貌  
中国国民党革命委员会  
会员

户籍  
天津市

电话  
13705488091

Email  
j2m0ls5e@0355.net

## 个人技能

吃饭喝茶

## 教育背景

2014.11-2018.11	首都经济贸易大学	化工与制药	硕士学位
2010.02-2014.02	北京航空航天大学	音乐与舞蹈学	硕士学位

## 工作经历

1992/07-2011/10	上海仪真分析仪器有限公司	工程造价/预结算
-----------------	--------------	----------

### 工作内容:

1、根据公司整体发展战略,负责区域市场营销策略、计划的制定与实施,完成销售目标;2、按照公司销售策略与产品策略实现区域销售业绩;3、协助上级领导对销售人员的招募与甄选、辅导与管理;4、负责管理团队的销售业务活动,并提供专业的辅导与训练;5、协调、管理团队成员间的良性竞争;6、根据一线工作销售人员的反馈,向上级领导提出产品及流程优化建议;7、完成工作报告及相关的业务汇报工作。

## 项目经验

1998.03-2012.07	歌舞艺术中岭南文化元素的开发创新研究
-----------------	--------------------

### 项目职责:

1、负责公司设备的现场安装、调试和维修,向客户提供技术培训,解答客户咨询,保障客户对售后服务的满意;2、负责对所辖区域内的经销商和窗口医院进行开发和维护,建立良好关系,完成销售任务;3、配合经销商跟进意向,负责售前讲解产品,配合售中招标活动;4、组织和参加所辖区域内学术会议和行业会展;5、维护各级合作客户关系,扩大品牌影响力,促进再成单;6、汇总终端客户的需求信息,进行市场分类分析。

1994/03-2014/01	大数据时代我国社会公德治理的运行机制研究
-----------------	----------------------

### 项目职责:

1. 负责公司工业润滑油产品及相关工业品在南通地区的销售及推广(如果您有意向,我们可以往你理想的区域发展)2. 积极开拓新客户建立并维护于客户的合作关系,完成公司指定的销售目标(合理的目标可以和公司一起参与制定)3. 及时了解客户动态及需求,进行有效的跟踪,做好售前,售后技术指导及服务(技术服务会有人手把手的给予支持。)4. 有推广和维护客户协调客户的能力,熟悉客户的服务流程,善于口头表达及沟通(如果您是零基础,只要您肯学,我愿意培养)

