|  |  |
| --- | --- |
| **简历** | |
|  | |
| **个人信息**  **姓名**  郝山平  **出生年月**  1994/12  **籍贯**  甘肃省嘉峪关市  **政治面貌**  群众  **户籍**  广西省防城港市  **电话**  15207298082  **Email**  xq10dhof@hotmail.com  **个人技能**  吃饭喝茶 | **教育背景**   |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **2004.06-2008.06** | **北京财贸职业学院** | **统计学** | **博士学位** |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **2010.01-2014.01** | **北京艺术传媒职业学院** | **土木** | **学士学位** |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **2013.01-2017.01** | **北方工业大学** | **药学** | **博士学位** |     **工作经历**   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **1996.12-2013.12** | **郑州有门文化传播有限公司** | **运营主管** |   **工作内容:**  1、负责消防工程的施工管理工作，包括施工准备、工程施工、工程报建验收以及有关方面的协调；2、协调施工队伍的施工进度、质量、安全，执行总的施工方案，确保安全施工；3、按照图纸设计要求、合同时间工期、施工规范要求组织人员进行施工，督促施工材料、设备按时进场，并处于合格状态，确保工程顺利进行；   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **2007/10-2018/10** | **四川省酒业集团有限责任公司** | **物流报关高级专员** |   **工作内容:**  1.了解顾客需求并通过线上/线下达成销售目标；2.做好货品陈列摆放，补货、退货及防盗等日常营业工作；3.负责店铺环境卫生，保持货品整洁。   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **1994.06-2012.03** | **杭州锐翌基因技术有限公司** | **区域销售总监** |   **工作内容:**  1.配合完成所负责项目的前期策划方案编写、中期执行统筹、后期活动评估工作；2、定期针对效果进行跟踪、评估，及时提出策划改进措施，给出确实可行的改进方案。3、负责行业内相关信息的日常收集、整理工作，形成汇编并定期上报；4、配合公司业务需要，完成市场推广方案的梳理和落地执行工作；5、能对项目提出有效的的营销方式方法。  **项目经验**   |  |  | | --- | --- | | **2004/04-2014/12** | **时空情境视角下农民工越轨行为防治研究** |   **项目职责:**  ?负责完成公司给予的销售指标。?根据国家总体商业战略制定并执行现场销售战略。?通过与商务团队和运营团队的密切合作，完成销售目标。?确保ISS的商业流程和工具得到有效实施。?确定并执行战略商业计划，以推动高端业务，并将ISS定位为国内首选的现场销售合作伙伴。?参与关键的现场销售流程，并优先安排客户体验活动。?建立和发展销售理念。?推广和使用CRM系统。   |  |  | | --- | --- | | **1999.08-2018.09** | **我国最低工资制度的落实状况及其影响研究** |   **项目职责:**  1、严格按照各项检验规程的规定，对产品的性能（外观、包装、物理性能、生化性能、电气性能、功能）进行检验和试验；2、参与相关检验规程及质量标准的编写、修订；3、收集整体出厂产品性能检验数据；4、及时报告检验中发现的不合格和异常，并按照不合格品处理流程要求进行处理。 |
|  |  |