|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 姓名 | 戚飘琬 | | |  |
| 性别 | 男 | 出生日期 | 1949.11 |
| 民族 | 汉族 | 联系电话 | 13508296204 |
| 籍贯 | 广西省防城港市 | 邮箱 | h39zv@3721.net |
| 教育背景 | | | | |
| 毕业时间： 2003.11 - 2007.11 毕业学校：北京京北职业技术学院  学历/学位：硕士研究生 /博士学位 专业：马克思主义理论 | | | | |
| 毕业时间： 2004.09 - 2008.09 毕业学校：北京财贸职业学院  学历/学位：硕士研究生 /博士学位 专业：历史学 | | | | |
| 毕业时间： 2005.11 - 2009.11 毕业学校：北京财贸职业学院  学历/学位：硕士研究生 /博士学位 专业：大气科学 | | | | |
| 工作经验 | | | | |
| 时间：1991/06-2017/01  公司：万宝盛华企业管理咨询有限公司 部门：研发部 职位： 人事助理  1、负责项目报名资料的准备以及按标书要求制作投标文件；2、配合销售人员进行产品方案的制作与完善；3、辅助部门完成相关的其他工作； | | | | |
| 时间：2005/08-2019/08  公司：福建凌跃科技发展有限公司 部门：研发部 职位： 咨询客服  1.负责洽谈拓展高校与教育合作、招生业务，维护与学校及合作单位的良好合作关系；2.了解客户需求，负责与客户谈判、签订合作协议等工作；3.负责辖区宣传推广、活动组织，广告、讲座、公开课、学习成果展等活动的策划和执行，完成销售任务；4.管理市场推广相关工作，挖掘潜在市场，收集、整理辖区市场信息和竞争对手动态反馈分析；5.完成上级领导安排的其他工作。 | | | | |
| 项目经验 | | | | |
| 2002/05-2012/11 当代物理学中的超验认识研究  1、负责军工行业的销售工作；2、负责客户关系的拓展，挖掘客户的潜在需求，开拓市场，发展客户；3、参与招投标工作；4、负责客户关系维护，对行业客户进行开拓和维护，完成销售目标；5、配合市场相关活动安排。 | | | | |
| 1991/12-2015/09 新媒体视阈下中国特色社会主义意识形态话语权建构研究  1、严格遵守国家审计法律法规、公司内部审计制度，依法实施内部审计工作。2、具备独立审计能力，对审计中发现的问题，提出整改意见和要求；3、与被审计单位沟通，对审计结果出具客观公正的审计报告；4、完成领导交办的其他工作。 | | | | |
| 2009年07月-2015年04月 华南敌后抗日根据地经济建设研究  1.专注于为用户提供专业咨询、陪同实勘楼盘，服务用户购房全流程，我们从来不打骚扰的电销电话也从不外出地推拓客；2.维护“吉屋网”的品牌形象，传递公司良好形象和价值（这一点我们非常重视），提高用户满意度；3..完成每月既定的销售目标，我们看中销售的结果，也看中实现结果的过程——精致专业的服务（追求极致的客户满意度）。 | | | | |
| 证书情况 | | | | |
| 1、全国计算机二级(C语言)  2、大学英语4级（CET4）  3、信息安全工程师（软考中级）  4、电子商务设计师（软考中级）  5、软件设计师（软考中级） | | | | |
| 自我评价 | | | | |
| 本人对工作持积极认真的态度，责任心强，为人诚恳、细心、稳重，有良好的团队精神，能快速适应工作环境，并能在实际工作中不断学习，不断提高自身的能力与综合素质，不断完善自己，做好本职工作。 | | | | |