|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 姓名 | 孔泰厚 | | |  |
| 性别 | 女 | 出生日期 | 1956.07 |
| 民族 | 汉族 | 联系电话 | 15803908222 |
| 籍贯 | 宁夏省中卫市 | 邮箱 | 6vo2liw9@126.com |
| 教育背景 | | | | |
| 毕业时间： 2006.06 - 2010.06 毕业学校：中国政法大学  学历/学位：高中 /博士学位 专业：生物科学 | | | | |
| 工作经验 | | | | |
| 时间：1997/07-2018/03  公司：上海星宝餐饮管理有限公司 部门：研发部 职位： 总经理助理  1、负责区域内市场客户开发、客户维护及目标达成；2、负责区域内产品宣传推广；3、制定销售计划，并按计划拜访开发新客户；4、搜集客户资料，简历客户档案；5、完成销售合同的签订，协调处理各类市场问题；6、收集市场和竞争对手信息，反馈市场需求和动态及时向上级主管提传建议； | | | | |
| 时间：2006/01-2018/10  公司：江苏慧眼数据科技股份有限公司 部门：研发部 职位： 助运顾问  1.熟悉互联网网络推广流程，熟练掌握百度、360、58同城等推广方式。2.熟悉各类自媒体推广手段，如软文、外部链接、社区社群、各类电商论坛等推广方式。3.对竞价推广系统后台操作，负责竞价账户的日常管理维护工作。4.负责账户推广关键词的分析及优化、创意的撰写、质量度的提升。5.负责公司SEO\SEM工作，达到公司对于关键词及快照的排名要求。6.收集、研究和处理网络咨询的意见和反馈信息。7.善于统计、分析、挖掘数据。 | | | | |
| 项目经验 | | | | |
| 1996/04-2015/08 当代技术的认识论研究  1.收集各类市场及客户资源信息，完善客户信息资源库；2.能够独立开发客户，开扩销售渠道，了解和发掘客户需求；3.向客户介绍产品知识，推广活动，进行销售谈判，签订合约。4.完成公司的销售目标，保证任务的顺利完成。 | | | | |
| 2005.08-2011.06 珠三角最低工资标准的执行、影响与对策研究  1、负责按照标书要求，制作、初步核实、整理标书内容；2、负责制作服务建议书、合同报价单，跟进合同执行进度；3、负责合同首付款催收；4、完成领导安排的其它工作。 | | | | |
| 2002/07-2014/02 珠三角最低工资标准的执行、影响与对策研究  1、负责公司设备的现场安装、调试和维修，向客户提供技术培训，解答客户咨询，保障客户对售后服务的满意；2、负责对所辖区域内的经销商和窗口医院进行开发和维护，建立良好关系，完成销售任务；3、配合经销商跟进意向，负责售前讲解产品，配合售中招标活动；4、组织和参加所辖区域内学术会议和行业会展；5、维护各级合作客户关系，扩大品牌影响力，促进再成单；6、汇总终端客户的需求信息，进行市场分类分析。 | | | | |
| 证书情况 | | | | |
| 1、全国计算机二级(C语言)  2、大学英语4级（CET4）  3、信息安全工程师（软考中级）  4、电子商务设计师（软考中级）  5、软件设计师（软考中级） | | | | |
| 自我评价 | | | | |
| 本人对工作持积极认真的态度，责任心强，为人诚恳、细心、稳重，有良好的团队精神，能快速适应工作环境，并能在实际工作中不断学习，不断提高自身的能力与综合素质，不断完善自己，做好本职工作。 | | | | |