|  |  |
| --- | --- |
| 戴荣琴  意向岗位：前端开发  出生日期：1956.12  籍贯：山东省临沂市  工作年限：3年  电话：13302183872  邮箱：y56toguv@google.com  兴趣爱好  编程、看电影、音乐 | 教育背景  2010.04 -- 2014.04 北京信息职业技术学院 硕士学位    工作经历  **2009/08-2019/12 广东国图勘测地理信息有限公司** **银行电话催收员**  1、负责工程项目日常的指导与管理，解决工程施工中遇到的质量技术问题；2、负责工程建设项目进度把控，沟通协议各方推进工程进度；2、参与设计方案选型讨论，与设计单位沟通，审核图纸，督促设计单位按要求对图纸进行修改和完善；3、组织工程招投标，参加招投标答疑；4、组织施工过程的阶段验收和竣工验收确定并监督技术规范、施工方案、工作进度等工作。  **1991/01-2017/07 百富计算机技术有限公司** **质量管理人员**  1、研究消费者需求，拟定产品发展策略，做好产品规划，制定产品开发主题、产品款式，开发适合品牌定位及市场需求的产品；2、制定产品开发计划，统筹产品开发过程，全面监控产品开发质量、控制成本，确保产品按计划上市；3、对产品生命周期管理，跟进、评估产品发展状况，分析产品优劣，快速反馈与应变，确保产品力不断精进，满足消费者需求;4、与OEM供应商沟通，开展对新原料、新工艺的配方应用；5、对新品开发全程负责，包括产品的策划、文案、配方、包材选择、包装设计、产品定价等;6、贴近市场，完成对同类产品的市场动态和技术发展动向等情报的收集及分析;7、负责部门日常管理以及团队建设工作，并完成上级交办的其它工作。  **1994.06-2015.01 珠海凯德诺医疗器械有限公司** **电工**  1、负责售卖各种显示屏及其它液晶显示产品的市场渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度销售计划；2、根据公司市场营销战略，提升销售价值，积极完成销售量指标，扩大产品市场占有率；3、与客户保持良好沟通，维持客户关系，实时把握分析客户需求；4、根据公司产品、价格及市场策略，独立报价、合同条款的协商及合同签订等事宜；5、掌握市场价格，定期向公司提供市场分析及预测报告和个人工作汇报；6、维护和开拓新的销售渠道和新客户，自主开发及拓展上下游客户，积极开拓市场渠道；7、维护新老客户关系，保持良好长期的合作关系。    项目经历  **2000/07-2010/05**  项目介绍：华南敌后抗日根据地经济建设研究  项目内容：  1、接待顾客的咨询，了解顾客的需求并达成销售；2、负责做好货品销售记录、盘点、账目核对等工作；3、完成商品的来货验收、上架陈列摆放、补货、退货、防损等日常营业工作；4、做好所负责区域的卫生清洁工作；5、后期培训后须会加工及验光；6、完成上级领导交办的其他任务。  **2001.03-2015.08**  项目介绍：统战部——统战理论研究  项目内容：  1、负责充电站工程项目的前期勘察、中期设计、后期施工管理及验收全过程；2、具备高低压工程施工全面知识及丰富的实践经验；3、对施工现场进行监管，监理施工进度，质量把关；4、组织进行施工项目的联合验收，验收包含实物的品牌、型号、外观、包装，施工工程的完工时间、质量等方面；5、进行项目工程招标，合同草拟审核；6、熟悉低压、土建施工工艺和预算造价，了解西安市场土建工程行情；熟悉高压供电工程主要环节。  **2009/07-2011/02**  项目介绍：技术风险的伦理评估与社会治理研究  项目内容：  1、负责工程部档案文件的归档、移交、借阅管理；2、负责工程资料、图纸的管理，工程文件的处理；3、完成上级交办的其他任务。 |