|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **齐建生**   |  |  | | --- | --- | | 毕业院校：中国农业大学 | 学 历：大专 | | 年 龄：90岁 | 政治面貌：中国共产党预备党员 | | 性 别：男 | 籍 贯：河南省南阳市 | | 联系电话：13103736180 |  | | 邮 箱：kn99cuyq@yahoo.com |  | |  |

|  |
| --- |
| **工作经验** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1993/02-2015/01** | **天津科力奥尔工程材料技术有限公司** | **房地产财务经理** |

**工作内容:**

（1）广告派发，资源获取；（2）\*\*\*人员的招聘与培训；（3）市场招生及市场活动的执行；（4）完成领导交办的其他工作；

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **2000.09-2018.05** | **昆明融创汇鑫商业运营管理有限公司** | **工程资料员** |

**工作内容:**

1、工业废水或污泥处理领域的新技术研发和推广；2、进行小试或中试试验，制订废水处理、回用及零排放的最优方案；3、对市场开发提供技术支持，包括技术交流、技术方案、标书编制、工程调试、技术整改等。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1995年01月-2017年03月** | **国美零售控股有限公司** | **推广助理** |

**工作内容:**

1、专业人员职位，在上级工厂领导和公司领导的监督下定期完成量化的工作要求，并能独立处理和解决所负责的工作任务；2、负责产品的售前支持、方案编写、产品演示，培训用户、提供现场指导等售后技术支持工作；3、协助销售经理工作，提供销售过程中所需的数据和资料，配合销售部门做好产品市场推广；4、积极协助公司所参与的招投标项目，熟练使用MSOffice办公操作软件，并仔细、认真、严谨的按招标要求协助编制投标文件；5、协助公司与工厂进行沟通，收发工厂往来邮件。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1994/06-2017/02** | **徕卡测量系统** | **分析仪器渠道销售** |

**工作内容:**

1．主要负责讲授青少年编程课程（scratch）；2．按照公司制定的教学计划，高质量完成教学任务；3．负责班级日常管理和维护工作；4．负责学生辅导和教学答疑等工作；5．参与优化和创新教学课程体系；我

|  |
| --- |
| **教育经历** |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **时 间** | **学 校** | **学位** | **专 业** |
| **2010.03-2014.03** | **中国农业大学** | **学士学位** | **中国语言文学** |
| **2014.02-2018.02** | **中国农业大学** | **学士学位** | **公共卫生与预防医学** |
| **2009.02-2013.02** | **北京市丰台区职工大学** | **硕士学位** | **建筑** |

|  |
| --- |
| **项目经验** |

|  |  |
| --- | --- |
| **2005/02-2013/03** | **“和谐劳动”视野下的劳动关系协调机制研究** |

**项目内容:**

1.约客户，联系直接或间接或自寻到的目标房源业主，与业主约定看房时间；2.找渠道，与房产中介渠道宣传公司收房政策与中介费政策，实现合作共赢；3.签合同，业主同意的情况下当天完成签约合作。

|  |  |
| --- | --- |
| **1992年11月-2010年01月** | **习近平新时代中国特色社会主义思想的方法论研究** |

**项目内容:**

1.负责公司工业润滑油产品及相关工业品在南通地区的销售及推广（如果您有意向，我们可以往你理想的区域发展）2.积极开拓新客户建立并维护于客户的合作关系，完成公司指定的销售目标（合理的目标可以和公司一起参与制定）3.及时了解客户动态及需求，进行有效的跟踪，做好售前，售后技术指导及服务（技术服务会有人手把手的给予支持。）4.有推广和维护客户协调客户的能力，熟悉客户的服务流程，善于口头表达及沟通（如果您是零基础，只要您肯学，我愿意培养）