|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **史政钧**  MOBILE : 15506144461  E-MAIL：0x1mhj3@hotmail.com  Address:内蒙古省包头市 | | | | |  |
| 个人信息 | | |  | | | |
| 民族：汉 | | 籍贯：内蒙古省包头市 | | 性别：男 | 年龄: 49 | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 教育经历 | |  | | |
| 2010.04-2014.04 | 北京工业大学 | | 临床医学 | 学士学位 |
| 2005.07-2009.07 | 中央美术学院 | | 物流管理与工程 | 学士学位 |
| 2008.02-2012.02 | 天津大学 | | 化工与制药 | 硕士学位 |

|  |  |
| --- | --- |
| 主要经历  Project Experience |  |

**工作经历：**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **2000/08-2015/09** | **广州至爱智家科技有限公司** | **财务主管** |

**工作内容:**

**1、依照梅赛德斯-奔驰标准，接受钣金专家指导，完成钣金维修及功能测试；2、准确地完成维修工单上记述的工作，并完成解体、组装流程，包括测试及调整工作；3、向服务顾问沟通报告车辆状况，以协助维修报价和确定工作范围；4、向服务顾问建议可行的保修手段，跟进及与保修员进行沟通；5、对所有的工作进行清晰地记录，确保所有工作的精确完成时间；6、如果需要进行附加工作、或无需进行维修工单上所列工作、或无法在约定时间前完成维修工作，及时与服务顾问沟通协商；7、确保维修过程的专业文件的安全；8、根据需要对车辆进行路试，或与诊断技师进行适当沟通；9、定期参加钣金相关的培训，提高自身技能。**

**工作经历：**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1990年09月-2012年05月** | **陕西东岭房地产开发有限公司** | **销售工程师** |

**工作内容:**

**1.负责洽谈拓展高校与教育合作、招生业务，维护与学校及合作单位的良好合作关系；2.了解客户需求，负责与客户谈判、签订合作协议等工作；3.负责辖区宣传推广、活动组织，广告、讲座、公开课、学习成果展等活动的策划和执行，完成销售任务；4.管理市场推广相关工作，挖掘潜在市场，收集、整理辖区市场信息和竞争对手动态反馈分析；5.完成上级领导安排的其他工作。**

**工作经历：**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **2001.01-2016.08** | **合肥优然牧业有限责任公司** | **行政助理** |

**工作内容:**

**1、主要负责对接企业财税筹划类产品及工商、财税异常解决合约签署，并收取对应费用；2、利用公司提供的信息资源及咨询客户资源，及时准确地了解大客户信息，把握大客户财税相关的需求，共同制订财税服务解决方案；3、跟进潜在大客户,挖掘企业需求，推进财税筹划产品（从基础财税筹划到高端）；4、邀约企业负责人见面，并落实签约事宜；5、有效进行客户关系的维护和发展，提升客户满意度和客户价值，建立长期共赢的客户合作关系；6、与客户进行良好的联络沟通，开展商务洽谈等新客户开发和业务开拓工作，签订订单，回收相关服务款项。7、优先录取会计专业的实习生以及应届毕业生。公司**

|  |  |
| --- | --- |
| 个人技能  Personal Skills |  |

* **吃饭**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 个人荣誉  Personal Honor |  |  |

* 优秀学生干部