|  |  |
| --- | --- |
| **简历** | |
|  | |
| **个人信息**  **姓名**  昌承  **出生年月**  1996年02月  **籍贯**  宁夏省银川市  **政治面貌**  无党派民主人士  **户籍**  西藏省拉萨市  **电话**  15301244879  **Email**  nc9lj@126.com  **个人技能**  吃饭喝茶 | **教育背景**   |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **2006.03-2010.03** | **北京政法职业学院** | **农业工程** | **学士学位** |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **2002.10-2006.10** | **北京北大方正软件职业技术** | **数学** | **硕士学位** |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **2011.12-2015.12** | **北京中医药大学** | **天文学** | **博士学位** |     **工作经历**   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **2003.06-2015.03** | **南京越智丰机电科技有限公司** | **销售代表** |   **工作内容:**  1、保质、保量及时完成下达的各项生产任务；2、负责全自动化学发光免疫分析仪、自动配液系统的使用及日常维护；3、负责化学发光试剂的调试、检测工作；4、承担实验方案设计工作及试剂性能评估工作；5、负责实验室日常管理。   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **1996.01-2011.01** | **中国图书进出口上海公司** | **分公司总经理** |   **工作内容:**  1、负责所辖区域内医药产品（聚乙二醇电解质散（II）、肠内营养粉剂（AA）、红霉素肠溶微丸胶囊）招商推广工作；2、根据公司的销售策略和销售指标规划所辖市场招商工作，完成年度销售指标；3、收集、整理所辖区域的的市场信息，并及时应对反馈。4、拓展、稳定和优化代理商网络；5、帮助代理商做好医院微观管理，提高单位产量，实施精细化招商管理；6、协助处理招标等政府事务  **项目经验**   |  |  | | --- | --- | | **2009/03-2019/02** | **华南敌后抗日根据地经济建设研究** |   **项目职责:**  1、需求预测及销售计划完成；2、未收金收款计划及完成；3、市场分析及调查竞争公司现状；4、逾期本金回收、现货管理；5、经销商管理、开发、培养。 |
|  |  |