·

禹园

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 13504331113 |  | v1105@google.com |  | 吉林省吉林市 |

吉林省吉林市 / 2004.06 / 2年工作经验 /

|  |  |
| --- | --- |
|  | 教育背景 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2000.10-2004.10 | 北京协和医学院 | 海洋科学 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2010.01-2014.01 | 北京经济管理职业学院 | 设计学 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2013.01-2017.01 | 天津市 | 矿业 |

|  |  |
| --- | --- |
|  | 工作经历 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1997/07-2010/10** | **陕西永辉超市有限公司** | **司机** |

1、根据签署的单据支付款项；2、严格管理网银支付盾；3、严格管理空白收据和空白支票，专设登记簿登记领用注销手续，确保银行票据的安全。规范使用银行票据；4、加强银行帐户管理，统计汇总银行帐户信息。严格按照银行帐户开立流程办理账户的开户、销户手续；5、做好库存现金和有价证券的保管，确保安全和完整；6、负责公司法人章的保管和使用管理；7、办理资金的调度工作，及时办理银行借款利息和本金的归还；8、及时将银行有关凭据和银行对帐单递交给会计核算人员；9、负责编制各类资金报表。保证内容完整、数据准确、报送及时；10、完成上级领导交办的其他工作。

|  |  |
| --- | --- |
|  | 项目经历 |

|  |  |
| --- | --- |
| **2004.01-2012.05** | **珠三角最低工资标准的执行、影响与对策研究** |

1.负责与线下市场的营销企划、市场等部门对接，协调资源，推动合作；2.负责推进不同城市的线下卖场拓展，基于城市当地的需求和现状调整业务策略，快速推进规模化；3.帮助合作伙伴组建团队，培养对方自运营能力。

|  |  |
| --- | --- |
| **2005.06-2011.03** | **学术研究** |

1、经销商合同签订、任务考核；2、负责达成辖区动销任务、门店信息化系统使用；3、经销商和门店定期盘点核对库存，物流流向跟踪，防倒货窜货、防裸价销售，核对出货订单；4、负责辖区经销商、门店进销存数据管理；5、负责渠道拓展、终端生动化建设、单店销量提升；6、经销商与终端门店日常业务拜访；7、辖区终端价格的维护；8、组织实施执行会员活动；9、完成辖区会员开发、会员服务管理，巩固会员续吃率；10、实施门店产品知识、营养知识、销售技巧培训。

|  |  |
| --- | --- |
| **2002.06-2010.07** | **深圳市光明新区企业劳资关系情况调查与对策研究** |

1、出单及相关资料整理；2、客户日常维护；3、完成公司交办的其他事务性工作。

|  |  |
| --- | --- |
|  | 自我评价 |

良好的公共关系意识，善于沟通，具备一定的活动策划和组织协调能力。

良好的心态和责任感，吃苦耐劳，擅于管理时间，勇于面对变化和挑战。

良好的学习能力，习惯制定切实可行的学习计划，勤于学习能不断提高。