|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **祝启**   |  |  | | --- | --- | | 毕业院校：中国戏曲学院 | 学 历：硕士研究生 | | 年 龄：82岁 | 政治面貌：中国致公党党员 | | 性 别：男 | 籍 贯：北京市 | | 联系电话：13500941481 |  | | 邮 箱：oluarlwy@yahoo.com |  | |  |

|  |
| --- |
| **工作经验** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **2000年09月-2018年03月** | **广东芬尼科技股份有限公司** | **HRBP** |

**工作内容:**

1、根据公司租车标准流程，处理租车的验车、送车、接车等相关业务环节；2、进行门店所属车辆的维护工作，包括洗车、加油、维修保养等；3、定期向店长汇报工作计划和工作情况，完成店长布置的其他工作。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1990.07-2010.06** | **行知教育** | **系统支持专员** |

**工作内容:**

1）制定销售计划，开拓市场，组织项目和产品推广，达成销售目标。2）执行销售流程，组织市场策划并实施，挖掘潜在客户，提升市场占有率。3）组织市场调研，分析市场和竞争对手情况，挖掘、梳理行业项目信息；梳理行业相关客户，制定客户攻关策略并落地实施。4）定期分析、整理客户需求，并进行客户的关系维护，制定有针对性的行动方案。5）协调客户关系，与客服、技术部门沟通，实现售后服务目标。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **2000/08-2013/09** | **豪克集团有限公司** | **高中数学老师** |

**工作内容:**

1）制定销售计划，开拓市场，组织项目和产品推广，达成销售目标。2）执行销售流程，组织市场策划并实施，挖掘潜在客户，提升市场占有率。3）组织市场调研，分析市场和竞争对手情况，挖掘、梳理行业项目信息；梳理行业相关客户，制定客户攻关策略并落地实施。4）定期分析、整理客户需求，并进行客户的关系维护，制定有针对性的行动方案。5）协调客户关系，与客服、技术部门沟通，实现售后服务目标。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **2000年12月-2017年10月** | **狄邦教育集团** | **店员/导购/验光师** |

**工作内容:**

1、负责项目的管理，包括项目提案、项目团队的组建、执行与管理；2、根据活动方案有条理的安排，从前期活动准备到活动执行、后期跟进等；3、为客户提供顾问性的活动策略，建设、维护健康、互信的客户关系;4、公司日常传播客户事件行销服务及新客户的开发与维护。

|  |
| --- |
| **教育经历** |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **时 间** | **学 校** | **学位** | **专 业** |
| **2002.12-2006.12** | **中国戏曲学院** | **学士学位** | **中医学** |

|  |
| --- |
| **项目经验** |

|  |  |
| --- | --- |
| **2008/08-2010/03** | **中国与印度关系研究** |

**项目内容:**

1、根据总部的指引执行活动，推动及监督大广州地区销售人员执行到位；2、检查年度项目、阶段性主题活动及长期项目的执行情况；3、管理所辖地区的费用、物料资源并进行合理分配；4、协助及监控第三方执行公司进行促销员管理；5、通过市场数据分析，发现市场机会，给予市场改善建议。