|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **毕峰伯**   |  |  | | --- | --- | | 毕业院校：北京市总工会职工大学 | 学 历：大学本科 | | 年 龄：84岁 | 政治面貌：九三学社社员 | | 性 别：男 | 籍 贯：重庆市 | | 联系电话：13504183474 |  | | 邮 箱：gcs97c@yeah.net |  | |  |

|  |
| --- |
| **工作经验** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1997年10月-2013年02月** | **上海富吉医疗器械有限公司** | **硬件实施工程师** |

**工作内容:**

1、质量管理日常工作，负责公司相关医疗器械产品研发、生产、销售中的质量相关工作，包括原料、半成品、成品检验、生产过程中的质量控制、质量验证等，并按照法规和体系要求填写有关记录；2、协助完成国家、省、市药监系统质量体系考核及日常监督检查，以及经销商、客户等的质量体系考察；3、负责成品车间卫生督查、成品车间质量宣传4、产品注册、临床、法规等质量体系材料的更新和归档；

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1997/03-2010/03** | **广州市腾昶贸易有限公司** | **环卫副主任** |

**工作内容:**

1.根据生产计划控制物料进度，对生产需要的物料进行准确的分析，并完善计划；2.全面控制物料状况及库存，提升库存周转，降低物料/半成品/成品库存；3.对物料的进出控制，存量控制准确，保证不断料、不积压物料；4.负责对异常库存进行协商处理。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **2000/10-2011/02** | **广州市双照电子科技有限公司** | **区域销售总监** |

**工作内容:**

1）制定销售计划，开拓市场，组织项目和产品推广，达成销售目标。2）执行销售流程，组织市场策划并实施，挖掘潜在客户，提升市场占有率。3）组织市场调研，分析市场和竞争对手情况，挖掘、梳理行业项目信息；梳理行业相关客户，制定客户攻关策略并落地实施。4）定期分析、整理客户需求，并进行客户的关系维护，制定有针对性的行动方案。5）协调客户关系，与客服、技术部门沟通，实现售后服务目标。

|  |
| --- |
| **教育经历** |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **时 间** | **学 校** | **学位** | **专 业** |
| **2009.04-2013.04** | **北京市总工会职工大学** | **学士学位** | **药学** |
| **2003.05-2007.05** | **北京市海淀区职工大学** | **博士学位** | **图书情报与档案管理** |

|  |
| --- |
| **项目经验** |

|  |  |
| --- | --- |
| **1996/08-2015/03** | **时间、技术与科学——技术介入科学的现象学研究** |

**项目内容:**

1、为学生提供专业、高质量的教学服务，安排学生课程；2、帮助学生提高学习兴趣，养成良好的学习方法及习惯；3、与学生和家长保持良好、长期的合作关系；4、参加学科教研活动，努力提高教研水平，为公司提供高质量的教学资源/教案；5、不断学习提高业务水平；6、为人师表、身正为范、具有良好的教师职业操守；7、完成上级交办的其他工作。