|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **赵彪行** | | |
| 电话：15307932272 | 出生年月：1926.02 | 户口:重庆市 |
| |  |  | | --- | --- | | **教育背景** |  |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | 2001.07-2005.07 | 北京化工大学 | 学士学位 | 法学 |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | 2013.04-2017.04 | 北京邮电大学世纪学院 | 博士学位 | 设计学 |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | 2003.11-2007.11 | 北京科技大学 | 博士学位 | 音乐与舞蹈学 |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | 2007.10-2011.10 | 北京社会管理职业学院 | 博士学位 | 地理科学 |      |  |  | | --- | --- | | **工作经历** |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | | 1993/01-2018/05 | 浙江艾罗网络能源技术有限公司 | 外贸业务员+双休 |   **工作内容:**  1、收集市场信息，开发有实力、信誉好的客户，协助公司做好合格客户的评审工作；2、合理运用和维护公司客户资源，通过各种渠道途径开拓新客户；3、及时反馈市场相关信息，提供产品更新迭代的市场依据；4、定期拜访管辖区域内老客户，宣传新产品以及维护公司品牌形象；5、能独立开拓新市场，带领销售团队达成区域销售目标。6、吃苦耐劳、愿意从基层技术岗位做起。   |  |  |  | | --- | --- | --- | | 2006年06月-2012年07月 | 万马奔腾新能源产业集团有限公司 | 纪录片制片 |   **工作内容:**  1、维护与管理客户的日常信息；2、对客户进行差异核对；3、定期维护并随时更新系统内销售数据，协助完成销售分析报告，就销量达成状况进行数据分析；4、日常运作流程的更新与完善。   |  |  | | --- | --- | | **项目经历** |  |  |  |  | | --- | --- | | 1990/03-2017/03 | 自媒体时代主流意识形态话语面临的挑战及对策研究 |   **项目描述:**  接受银行委托，按照客户要求的规范程序通过电话、信函等方式，为其处理个人消费类贷款的诉前调解、协商等事宜，保障用户良好的信用度。有良好的晋升空间。   |  |  | | --- | --- | | 1998年08月-2018年09月 | “一国两制”视阈下港澳社会心态比较研究 |   **项目描述:**  电话联系客户业主，网上发布房源信息，跟同事在附近小区拍房子照片和带客户看房成交（无经验者，均可带教）三、薪酬待   |  |  | | --- | --- | | **个人技能** |  |   1.吃饭  2.喝茶   |  |  | | --- | --- | | **自我评价** |  |   本人性格开朗、稳重、有活力，待人热情、真诚；工作认真负责，积极主动，能吃苦耐劳，勇于承受压力，勇于创新；在工作中不断去学习新的知识和理论，并应用于项目中，比较喜欢去学新的技术前沿，积极配合团队开发，遇到问题向同事或网上查找解决办法。在规定的时间内完成所交代的任务。 | | |