|  |  |
| --- | --- |
| **简历** | |
|  | |
| **个人信息**  **姓名**  朱娟芸  **出生年月**  1997年12月  **籍贯**  天津市  **政治面貌**  中国共产主义青年团团员  **户籍**  辽宁省沈阳市  **电话**  15906974456  **Email**  go4l4g7@163.com  **个人技能**  吃饭喝茶 | **教育背景**   |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **2002.01-2006.01** | **首钢工学院** | **安全科学与工程** | **博士学位** |     **工作经历**   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **2007/10-2012/10** | **51talk无忧英语** | **直播运营主管/经理** |   **工作内容:**  1、负责辖区医院开发和临床维护；2、负责产品专业知识的临床传播；3、负责医院推广活动执行；4、负责医学项目和患者教育活动执行；   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **2008/03-2015/10** | **广州六一信息科技有限公司** | **文案编辑** |   **工作内容:**  1、负责公司品牌整体建设、维护及提升品牌形象和价值；2、负责公司平台日常推广工作，如广告、新闻、活动及各类制作物的实施、平台的日常更新维护及相应文字工作；利用各种网络资源、网络媒介推广公司产品及品牌、提高公司的网络曝光度和知名度、公司产品、服务的知名度和美誉度；3、制定年度，季度的市场计划，包括产品推广策略，品牌建设策略，具体方案和预算，并负责在公司产品推广贯彻市场计划，负责组织，指导并实施；4、根据平台消费者消费数据报告，第三方跟踪报告，以及其他市场信息，进行针对市场竞争的分析，发现市场机会，提出以提高市场竞争力为目的的有关产品开发，销售拓展以及推广的行动建议；5、根据公司战略发展目标，基于公司平台及产品特性，统筹策划并执行有创意性、有目的性的线上及线下营销活动的方案；6、负责组织公司内部的讨论和推进行动方案的实施，如参与产品、促销、推广等营销策略的研究。   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **1999.06-2011.09** | **长春瑞克赛尔汽车零部件有限公司** | **招商经理** |   **工作内容:**  1.日常各项数据的收集以及汇总；各项资料的收集及备案;2.负责直营店铺销售支持行政类工作，确保店铺正常运营;3.负责店铺其他出入库的审核;4.完成上级领导交代的其他工作。  **项目经验**   |  |  | | --- | --- | | **1996/10-2018/05** | **第一次国共合作时期的“党治”实践与华南区域社会研究** |   **项目职责:**  1.通过电话、网络、拜访及其它等各种方式挖掘客户需求，开拓客户，负责企业管理软件销售工作；2.负责所有售前咨询工作及客户购买异议、深度挖掘客户核心需求、进行专业的产品功能价值演示、解决客户需求或制定针对性解决方案；3.负责商务谈判、签订合同、收款等工作；4.收集市场及客户反馈，并及时与产品部衔接；5.根据公司销售策略，完成公司制定的销售指标。   |  |  | | --- | --- | | **1992.05-2014.09** | **中国与印度关系研究** |   **项目职责:**  负责雷达算法分析及雷达数据处理技术研究；负责公司雷达产品的总体设计；   |  |  | | --- | --- | | **2006.07-2011.07** | **广州新岭南文化中心重点研究** |   **项目职责:**  1、操作SEM广告投放，制定和执行广告投放方案；2、查看检测数据，提供搜索引擎各投放渠道广告数据；3、根据SEM数据分析及优化方案，对账户进行优化操作，达成制定的各项KPI；4、SEM推广数据整理，分析，报告撰写。 |
|  |  |