|  |  |
| --- | --- |
| **简历** | |
|  | |
| **个人信息**  **姓名**  钱秋霭  **出生年月**  1925年07月  **籍贯**  江西省鹰潭市  **政治面貌**  中国国民党革命委员会会员  **户籍**  湖北省黄冈市  **电话**  13401270615  **Email**  kne434wi@126.com  **个人技能**  吃饭喝茶 | **教育背景**   |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **2006.02-2010.02** | **天津工业大学** | **生物医学工程** | **学士学位** |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **2014.07-2018.07** | **北京工商大学** | **医学技术** | **博士学位** |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **2012.04-2016.04** | **国家法官学院** | **设计学** | **硕士学位** |     **工作经历**   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **2005.11-2019.10** | **海南翔泰渔业股份有限公司** | **客户服务主任** |   **工作内容:**  1、负责商务拓展和各渠道代理商关系维护，完成商务谈判、合同签订等工作；2、负责监测、整理和分析各种市场信息，为公司发展及产品运营及时提出建议；3、负责合作渠道和平台的日常推广资源协调、开服计划协调、对账和结算等问题协调；4、负责深入了解渠道平台及其用户特点，对渠道的运营数据进行分析，与游戏运营部门合作，共同提升渠道的运营质量；5、负责产品上线前后一系列对接与维护工作，包括但不限于游戏数据的沟通与反馈、对接cp等6、负责监测、搜集、整理和分析各类市场信息、行业发展趋势，定期反馈和总结报告。二、   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **1995/01-2013/07** | **武汉华日精密激光有限责任公司** | **仓库文员** |   **工作内容:**  1、面向商超、企业、学校等社会组织及团体，进行公司产品销售；2、积极拓展销售渠道、开拓新客户3、完成公司分解的业绩指标3、维护客户关系，执行销售合约4、本岗位执行底薪+提成制度，优秀者可直接为销售主管岗位。   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **2006.03-2014.11** | **杭州弧聚科技有限公司** | **会计主管** |   **工作内容:**  （1）负责及时开展管网、阀门及供水附属设施的维修、养护工作，负责保质保量完成现场维修施工任务；（2）负责现场核实水表异常信息，完成水表更换和送检工作；（3）负责表箱内整改、移表工作，查明并解决漏水、无水、水压低现象；（4）负责及时、准确记录维修原始记录，并按时上报；（5）完成上级领导交办的其他工作。  **项目经验**   |  |  | | --- | --- | | **1992.11-2015.03** | **技术与工程中的模型研究** |   **项目职责:**  1.掌握公司产品知识及业务技能，根据公司提供的潜在客户名单，与客户进行正常沟通并邀约客户；2.根据市场营销计划，完成部门绩效指标；3.工作积极主动，能够在压力环境下有效地完成任务；4.做好客户信息的更新及维护。 |
|  |  |