|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **贝力榕**   |  |  | | --- | --- | | 毕业院校：北京医药集团职工大学 | 学 历：高中 | | 年 龄：47岁 | 政治面貌：中国国民党革命委员会会员 | | 性 别：男 | 籍 贯：黑龙江省绥化市 | | 联系电话：13103880287 |  | | 邮 箱：tj3v4x@google.com |  | |  |

|  |
| --- |
| **工作经验** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **2009/09-2016/08** | **湖北华网通信工程规划设计有限公司** | **总经理助理** |

**工作内容:**

1、维护店面形象，做好客户接待服务；2、完成商品来货验收、上架、每月盘点；3、按照公司规定的销售流程接待顾客；4、按照店长分配的销售指标完成工作工作任务；5、客户信息登记，分类，定期追踪，做好售后服务；6、完成店长安排的其他工作。

|  |
| --- |
| **教育经历** |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **时 间** | **学 校** | **学位** | **专 业** |
| **2013.02-2017.02** | **北京医药集团职工大学** | **博士学位** | **统计学** |
| **2003.12-2007.12** | **北京科技职业学院** | **学士学位** | **管理科学与工程** |

|  |
| --- |
| **项目经验** |

|  |  |
| --- | --- |
| **2007/03-2017/05** | **南疆学前双语教育的现状与教师专业发展研究** |

**项目内容:**

1.负责终端渠道所属区域市场开发和维护上量工作，积极开拓新市场，扩展产品的销售，完成或超过区域下达的销售指标；2.在公司政策引导下向目标客户传递和公司产品相关的信息，了解产品功能、使用方法、产品特点和公司的相关服务方案，有效的执行公司销售策略；3.通过有效地将目标客户进行分级管理，合理安排拜访频率、正确传递产品信息与客户建立良好的学术及客勤关系，并及时收集反馈客户信息和市场情况，满足客户需求；4.依据制定的营销方案，组织开展各类营销活动，提高品牌知名度；5.及时提交周报、月报、日报，反馈工作情况并按照公司要求积极提升个人销信及专业技能；6.严格执行公司各项制度，服从领导交代各项事务。

|  |  |
| --- | --- |
| **2005.09-2014.03** | **传统家国情怀的价值内涵及其近代转型研究** |

**项目内容:**

1.产品的硬件电路设计（模拟电路与数字电路设计）；2.器件选型，所选器件的评估与测试；3.电路系统调试,产品硬件的测试和维护；4.与软件部门进行产品的联合调试与投产，确保产品按期按质完成。