·

闵岩

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 13503145918 |  | 0r4057y@yeah.net |  | 西藏省拉萨市 |

西藏省拉萨市 / 1977.05 / 2年工作经验 /

|  |  |
| --- | --- |
|  | 教育背景 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2000.12-2004.12 | 首钢工学院 | 地质学 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2014.07-2018.07 | 北京信息科技大学 | 草学 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2004.01-2008.01 | 北京宣武红旗业余大学 | 电子信息 |

|  |  |
| --- | --- |
|  | 工作经历 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1998.11-2013.11** | **武汉小红猪科技有限公司** | **招聘助理** |

1、独立进行区域内网络安全市场的拓展；2、负责辖区运营商、销售渠道和相关客户的管理与协调，保持良好的市场合作关系；3、负责公司产品的销售工作，完成销售任务；4、负责与客户联络沟通，进行方案设计、标书应答；5、独立进行项目的商务运作；6、负责辖区内客户维护工作。

|  |  |
| --- | --- |
|  | 项目经历 |

|  |  |
| --- | --- |
| **1999年04月-2014年08月** | **当代物理学中的超验认识研究** |

1、根据客户产品信息进行方案制定，与客户进行技术交流；2、根据方案制定技术协议，提供报价及成本预算，编写投标技术文档；3、与研发团队沟通合作，共同完成定制产品的内部立项工作。

|  |  |
| --- | --- |
| **1996年04月-2011年08月** | **深圳市罗湖区发展研究** |

1、负责搜集新客户的资料并进行沟通，开发新客户；2、通过电话与客户进行有效沟通了解客户需求,寻找销售机会并完成销售业绩；3、维护老客户的业务，挖掘客户的\*\*\*潜力；4、定期与合作客户进行沟通，建立良好的长期合作关系。

|  |  |
| --- | --- |
|  | 自我评价 |

良好的公共关系意识，善于沟通，具备一定的活动策划和组织协调能力。

良好的心态和责任感，吃苦耐劳，擅于管理时间，勇于面对变化和挑战。

良好的学习能力，习惯制定切实可行的学习计划，勤于学习能不断提高。