·

姚河

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 13007074662 |  | 7rqfwa@263.net |  | 贵州省兴义市 |

贵州省兴义市 / 2001.12 / 2年工作经验 /

|  |  |
| --- | --- |
|  | 教育背景 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2014.10-2018.10 | 北京航空航天大学 | 电子商务 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2011.12-2015.12 | 北京社会管理职业学院 | 中药学 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2012.04-2016.04 | 北京邮电大学世纪学院 | 教育学 |

|  |  |
| --- | --- |
|  | 工作经历 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **2008年06月-2019年05月** | **学大教育西安分公司** | **渠道销售专员** |

1、负责储能/光伏逆变器产品原理图设计、电路仿真，器件选型与设计等；2、负责BOM制作，物料承认，相关技术文档输出及积累；3、负责技术支持和转产协调；4、负责PCS硬件研发及调试，包括主回路设计，控制电路、驱动电路及其它辅助电路原理图及PCB图的设计、器件选型及样机调试；5、负责项目的整机测试、单板测试及相关问题解决，对系统的可靠性、稳定性进行评估。

|  |  |
| --- | --- |
|  | 项目经历 |

|  |  |
| --- | --- |
| **1993/07-2018/02** | **歌舞艺术中岭南文化元素的开发创新研究** |

1.专项负责在建智能楼宇项目的销售工作；2.配合市场部领导完成意向楼宇可开拓性方案以达成项目合作；3.负责公司智能楼宇等弱电项目的售前方案制定，图纸设计、系统技术对接工作，系统演示等服务，配合其他部门技术方案支持工作，以完成销售任务；4.负责对项目的实施过程中，与其他部门的协调对接工作，确保项目按期高质量完成。5.维护渠道及客户伙伴关系，促进多方面合作.

|  |  |
| --- | --- |
| **1998年12月-2011年04月** | **“两个走在前列”的历史意蕴与实现路径研究** |

1.根据公司的市场策略制定自己的销售计划及目标；　　2.负责公司的产品销售工作和完成各项指标；　　3.管理开发好自己的客户，拓展与老客户的业务；4.与客户保持良好沟通，实时把握客户需求，提高客户满意度。

|  |  |
| --- | --- |
|  | 自我评价 |

良好的公共关系意识，善于沟通，具备一定的活动策划和组织协调能力。

良好的心态和责任感，吃苦耐劳，擅于管理时间，勇于面对变化和挑战。

良好的学习能力，习惯制定切实可行的学习计划，勤于学习能不断提高。