## Reporte de Predicción de Fuga (Churn) - Acciones Urgentes

Nuestro modelo de Machine Learning ha identificado **3,000 clientes** clasificados con **Alto Riesgo de Fuga**. Estos clientes representan una Tasa de Riesgo del [Inserta el porcentaje de tu Tasa de Riesgo, probablemente ~36%].

Hallazgo Principal para Acción Inmediata:

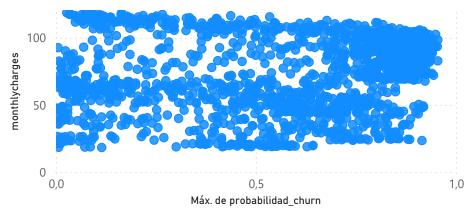
- Causa Raíz: El Contrato Mes a Mes es el principal impulsor de la fuga, mostrando una tasa de riesgo desproporcionadamente alta [El porcentaje exacto de ese contrato, ej. 42%].
- **Prioridad:** El equipo de Retención debe contactar inmediatamente a los clientes de la **Tabla de Priorización**, comenzando por aquellos con un **Score de Probabilidad (P\_Churn) superior a 0.95**. Estos son los casos más críticos y urgentes.
- Valor: La sección de Gráfico de Dispersión resalta que hay clientes con **Alto Riesgo y Altos Cargos Mensuales** que deben ser priorizados para un plan de retención especial (Ej. Ofrecer un contrato de un año con descuento).

Suma de prediccion\_riesgo

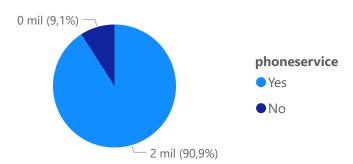
3 mil

gender	Promedio de monthlycharges	Promedio de tenure	probabilidad_churn	Máx. de prediccion_riesgo
Female	70,00	34,00	0,50	1
Female	29,20	12,00	0,50	1
Female	105,35	33,00	0,50	1
Female	19,95	4,00	0,50	1
Female	75,40	17,00	0,50	1
Female	110,80	35,00	0,50	1
Female	85,45	55,00	0,50	1
Total	75,87	15,32		1

## Máx. de probabilidad\_churn por monthlycharges



## Suma de churn por phoneservice



## %TG Suma de prediccion riesgo por contract

