

Sales Performance of PT Sejahtera Bersama

Bank Muamalat Business Intelligence Analyst Project Based Internship Program

Presented by SIKRI ATNO

List of Contents



- 1 About Me
 - 2 Primary Key (PK)
 - 3 Table Master
 - Visualization Data
 - 5 Suggestions



SIKRI....

About Me

Bachelor of Mathematics from State University of Jakarta has a passionate interest in Financial Analysis, Data Entry, and Data Analyst; in which he continues to hone his skill and experience. Has the ability to analyze data mathematically and statistically and can use statistical programs such as Eviews, Minitab, Octave, and Python. Also can operate Visualization tools such as Google Spreadsheet and Looker Studio.



Experiences

Short Class Python Introduction for Data Analyst by MySkill x Deloitte Indonesia | Participant (Oct 2023)

Pendamping Proses Produk Halal Kementerian Agama Republik Indonesia || Training (July 2022)

Pasar Mitra Tani (PMT) Badan Ketahanan Pangan Kementerian Pertanian Republik Indonesia || Internship (Feb 2022)

Position: Data Entry Assistant

Pengenalan Kehidupan Kampus Mahasiswa Baru (PKKMB) Mathematics || Staff Event (August 2020)

Position: Exchequer



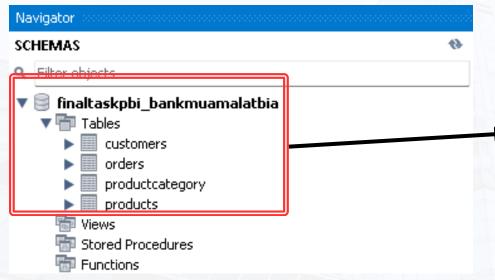


Terdapat 4 (empat) Dataset yaitu Data Customer, Data Products, Data Orders dan Data Product Category. Berdasarkan Dataset tersebut tentukan Primary Key (PK) dari setiap Data kemudian buatlah hubungan (Relationship) dari 4 Dataset tersebut.





Sebelum kita menentukan **Primary Key** (PK) dari setiap *Data Table*, kita akan membuat Schema terlebih dahulu pada MySQL Workbench seperti berikut ini :



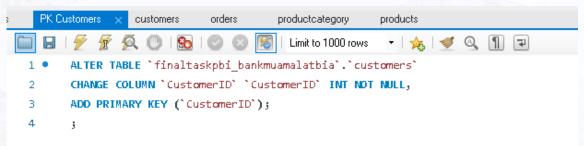
Terlihat bahwa saya sudah membuat Schema atau database dengan nama 'finaltaskpbi_bankmuamalatbia',

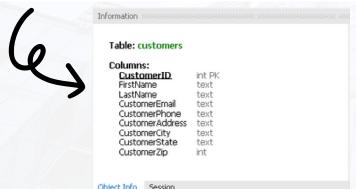
kemudian upload 4 Dataset tersebut dalam format .csv ke SQL untuk penentuan kolom **Primary Key** (PK) setiap Dataset.





Primary Key (PK) untuk Data Customers dapat ditentukan dengan format berikut:



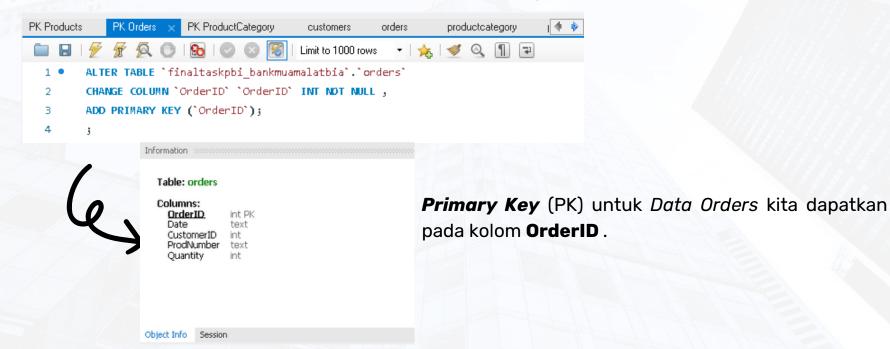


Primary Key (PK) untuk *Data Customers* kita dapatkan pada kolom **CustomerID**.





Primary Key (PK) untuk Data Orders dapat ditentukan dengan format berikut :







Primary Key (PK) untuk Data Product Category dapat ditentukan dengan format berikut:



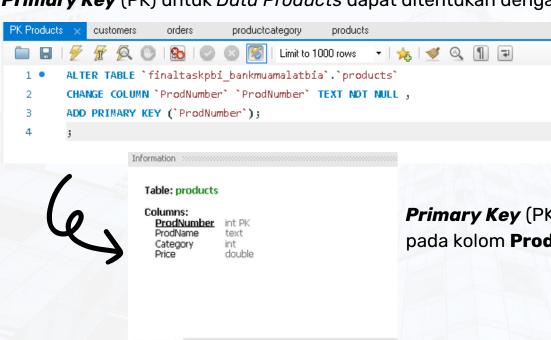


Primary Key (PK) untuk *Data Product Category* kita dapatkan pada kolom **CategoryID**.





Primary Key (PK) untuk Data Products dapat ditentukan dengan format berikut:

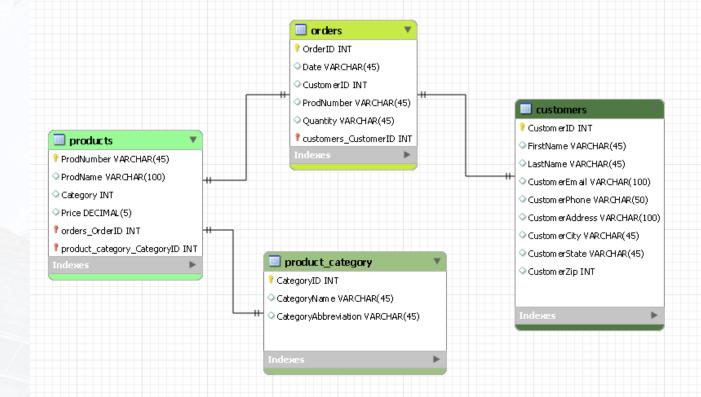


Primary Key (PK) untuk *Data Products* kita dapatkan pada kolom **ProdNumber**.





Primary Key (PK)
untuk semua Dataset,
akan ditentukan tabel
keterhubungan
(Relationship)
seperti diagram
disamping:







Sebagai BI Analyst PT Sejahtera Bersama, kita akan membuat sebuah table master yang berisikan informasi:

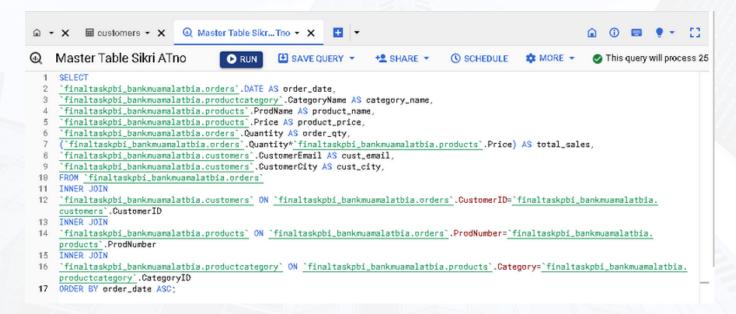
- CustomerEmail (cust_email)
- CustomerCity (cust_city)
- OrderDate (order_date)
- OrderQty (order_qty)
- ProductName (product_name)
- ProductPrice (product_price)
- ProductCategoryName (category_name)
- TotalSales (total_sales)

Urutkan data tersebut berdasarkan tanggal transaksi yang paling awal sampai yang paling akhir.





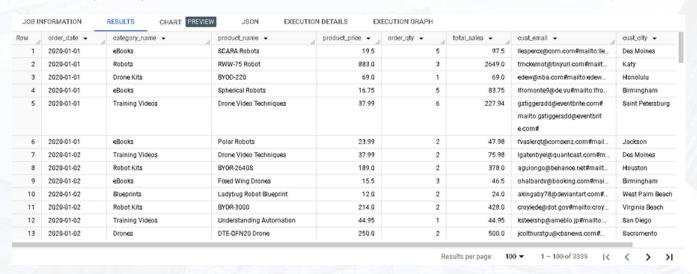
Untuk membuat *Master Table* sesuai dengan instruksi sebelumnya, maka akan dibuat suatu *Master Table* dengan Google Big Query sebagai berikut :







Berdasarkan Google Big Query tersebut, didapatkan hasil *Table Master* sebagai berikut:



Result **Table Master** by **Google Big Query**:

https://docs.google.com/spreadsheets/d/16qfB9ovUoBZxgaQVsUMYpFyawUZtiEpPfY0-5gjGrho/edit?usp=sharing





Buatlah visualisasi yang menampilkan data penjualan tersebut. Visualisasi tersebut harus berisi minimal:

- Total keseluruhan sales
- Total keseluruhan sales berdasarkan kategori produk
- Total keseluruhan qty berdasarkan kategori produk
- Total sales berdasarkan kota
- Total gty berdasarkan kota
- Top 5 kategori produk yang paling tinggi salesnya
- Top 5 kategori produk yang paling tinggi qtynya





Sales Performance Dashboard of PT Sejahtera Bersama

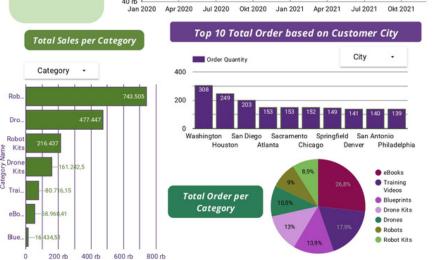
Informasi lebih lanjut silakan akses Dashboard pada laman berikut ini:

1.671

Total Sales (USD)

https://lookerstudio. google.com/reportin g/c65f355b-cb13-4ba0-ae81-2259e4da2da1







Top 5 Category Product based on Total Sales (USD) Robots 743.505 Drones 477,447 Robot Kits 216.437 Drone Kits 161.242.5 Training Videos 80.716.15

eBooks	3.123
Training Videos	2.081
Blueprints	1.618
Drone Kits	1.515
Drones	1.227

Top 5 Category Product based on Total Order (Otv)







Sebagai BI analyst PT Sejahtera Bersama, apa yang bisa anda usulkan untuk mempertahankan penjualan ataupun menaikkan penjualan dengan tabel transaksi detail yang sudah ada?





- Penjualan dan Pemesanan tertinggi ada pada Kota Washington dan Houston, sehingga kita dapat memfokuskan pemasaran dengan memaksimalkan strategi pemasaran pada kota tersebut. Sebagai contoh kita bisa membuat promosi produk yang ada di perusahaan kepada masyarakat lokal kota tersebut dengan harapan dapat lebih meningkatkan pendapatan penjualan.
- Terdapat kesenjangan total pendapatan penjualan dari kategori produk Robots dan Robot Kits, dimana total penjualan kategori produk Robots lebih besar 30.1% dari total penjualan produk Robot Kits. Salah satu upaya untuk memaksimalkan penjualan pada Robot Kits ialah dengan menawarkan Paket Promo Bundling dari kedua produk tersebut sehingga dapat menarik minat beli pelanggan.
- **Segmentasi Pelanggan**: Dengan menggunakan informasi terkait rata-rata penjualan, kita dapat mengidentifikasi pelanggan yang menghasilkan penjualan di atas rata-rata (lebih dari \$500 per transaksi). Kita juga dapat melakukan segmentasi pasar pelanggan yang berdasarkan usia, jenis kelamin, geografi serta minat terhadap produk yang dimiliki oleh Perusahaan.
- Total Penjualan dari Tahun 2020 hingga Tahun 2021 menunjukkan gejala Trend Menurun secara keseluruhan, salah satu faktor utama yang mungkin mempengaruhi total penjualan tersebut ialah Pandemi Covid-19 yang melemahkan perekonomian global selama periode tersebut. Dikarenakan penjualan secara konvensional tidak terlalu menguntungkan, maka kita dapat memanfaatkan penjualan secara daring dengan memanfaatkan Social Media Platform, E-Commerce, E-Mail Marketing, dan Company Website yang dimiliki perusahaan dalam melakukan promosi produk.
- Kategori Produk Drone Kits dan Drones masuk dalam daftar Top 5 Kategori Produk berdasarkan Total Penjualan dan Total Pemesanan. Perusahaan dapat meningkatkan pendapatan penjualan dengan memfokuskan Promosi Penjualan pada Produk Drone Kits dan Drones.





Link Code and Dashboard

GitHub Code:

https://github.com/Eunsik361/Sikri-Atno--Rakamin-Academy-Business-

Intelligence-Analyst-Bank-Muamalat-Project-Based-Internship.git

Looker Studio:

https://lookerstudio.google.com/reporting/c65f355b-cb13-4ba0-ae81-

2259e4da2da1





Video Presentation Here

Google Drive:

https://drive.google.com/file/d/1rANFFTIU_BJr-EU43RLTOnHFv0_cc45_/view?

usp=sharing

Thank You



https://www.linkedin.com/in/sikriatno





