深圳量云能源网络科技有限公司文件

量云〔2023〕1号

关于深圳量云组织架构优化及部分关键岗位 任命的决定

"双碳"国家战略驱动行业深度变革和市场竞争加剧,智慧能源与数字能源产业生态正加速重构,我们要更加精准把握市场脉动,坚持客户中心思想,聚焦产业技术高端化、应用场景创新化、增利创收效益化目标深化运营机制,夯实运营资源优化重组配置与高效协同,确保公司年度经营指标高质快速达成。现就深圳量云组织架构优化及部分关键岗位任命情况公告如下:

一、组织架构优化

- 1、原业务拓展部更名为销售部,根据公司总体经营业绩目标负责完成公司的销售任务,分解销售指标,制定销售计划、销售预算和人员规划,完善销售管理制度和工作流程。
 - 1.1、将销售部的销售区域,由原来的七个区域调整为六个区域,分别为:北方区域(辽宁、吉林、黑龙江、内蒙古)、

华北区域(山西、河北、山东)、西北区域(河南、陕西、甘肃、宁夏、青海、新疆)、东部区域(福建、浙江、江苏、江西、安徽)、西南区域(云南、贵州、四川、重庆、湖南、湖北)、华南区域(广东、广西、海南)。

- 1.2、将原解决方案部黎建明、艾俊调入销售部。
- 1.3、建强区域销售办公室:包头为北方区域销售办公室, 西安为西北区域销售办公室,上海为东部区域销售办公室, 深圳为华南区域业务办公室,华北、西南区域销售办公室, 根据实际经营情况适机再定。
- 1.4、销售项目交接:各区域需尽快按照已签合同项目(含正在合同评审项目)、已挂网招标或确定单一来源采购项目、已通过立项即将进入招采阶段项目、确定销售机会项目四种类型尽快完成各自区域销售项目梳理和交接,交接期为即日起两个星期内。
- 2、原解决方案部重组为市场拓展部,主导公司品牌推广、对外形象、战略发展的策划管理,探索智慧能源与用能侧的应用场景融合创新,构建行业级低碳、智慧的应用场景模式,满足绿色低碳、数智发展的行业需求,把握企业能源数字化发展趋势,不断创新"绿能云"共享服务应用,满足用户对能耗管理、节能优化、用电管理、碳权管理等创新服务需求。
 - 2.1、将电力物联部戴润林、原业务拓展部崔瑶调入市场拓展部;
- 3、为践行"以客户为中心"的管理理念,推动产品与市场需求深度契合,成立创新发展部。负责市场需求挖掘及竞品调研、产品规划和设计、产品全生命周期管理、产品迭代优化

和测试认证,负责创新研发项目管理,科技项目申报及认定,组织知识产权管理等工作。

- 3.1、将软件平台部黄钊、许会璞调入创新发展部。
- 4、为实现新能源领域软件产品高效率、高质量的交付和售后服务,以及产品生命周期价值最大化,设立交付服务部。负责新能源领域软件产品的交付、售后运维服务,完善交付服务体系建设,建立完备的交付能力,提升交付及售后服务效率,实现软件产品生命周期内的持续优化和竞争力管理。
- 5、为提高工程建设效率,健全工程项目管理体系,规范管理 行为,设立工程管理办公室。依据公司下达的建设任务,组 织开展工程建设具体工作,对项目进度、质量、安全、成本 进行控制管理。建立健全符合公司需求的项目管理制度及规 范的工程建设流程体系,完善工程资质,优化团队能力,在 新能源及工业领域拓展工程建设及相关技术服务。

二、部分关键岗位任命

王改建任深圳量云副总经理兼任销售部部长;

阳 东任销售部副部长兼任大客户总监;

孙鹤楠任销售部副部长兼任北方区域销售经理;

陈 晨任代理华北区域销售经理:

吴绍良任西北区域销售经理;

岳 鸽任东部区域销售经理:

赵熠昊任西南区域销售经理;

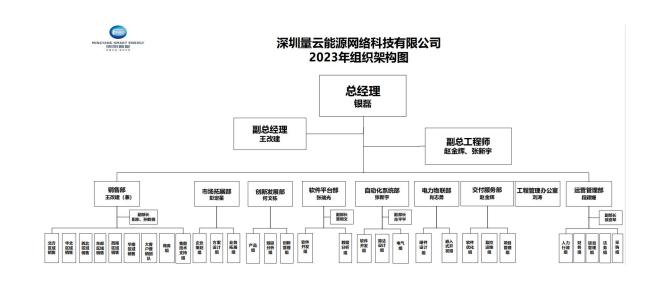
马春辉任代理华南区域销售经理;

免去梁家雄华南区域业务拓展经理职务:

彭定星任市场拓展部部长; 何文栋任代理创新发展部部长; 赵金辉任交付服务部部长; 刘 涛任工程管理办公室主任;

岗位和任职没有变化的,本文不再重新任命,原任职务不变。上述任命决定自本文下发之日起生效!请相关人员做好工作交接,两周内到岗履职。

附件: 2023 年深圳量云组织架构图



二0二三年一月二十日

主题词: 组织架构优化 关键岗位任命 决定

发: 深圳量云各部门

办:深圳量云运营管理部

2023年1月20日印