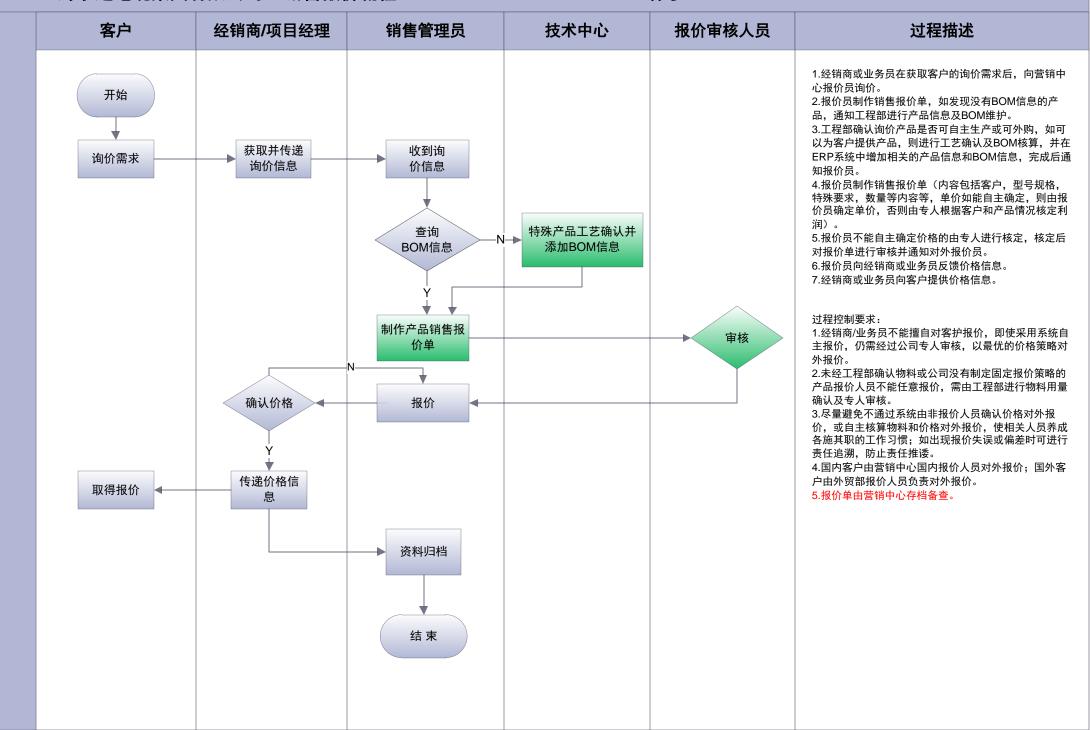
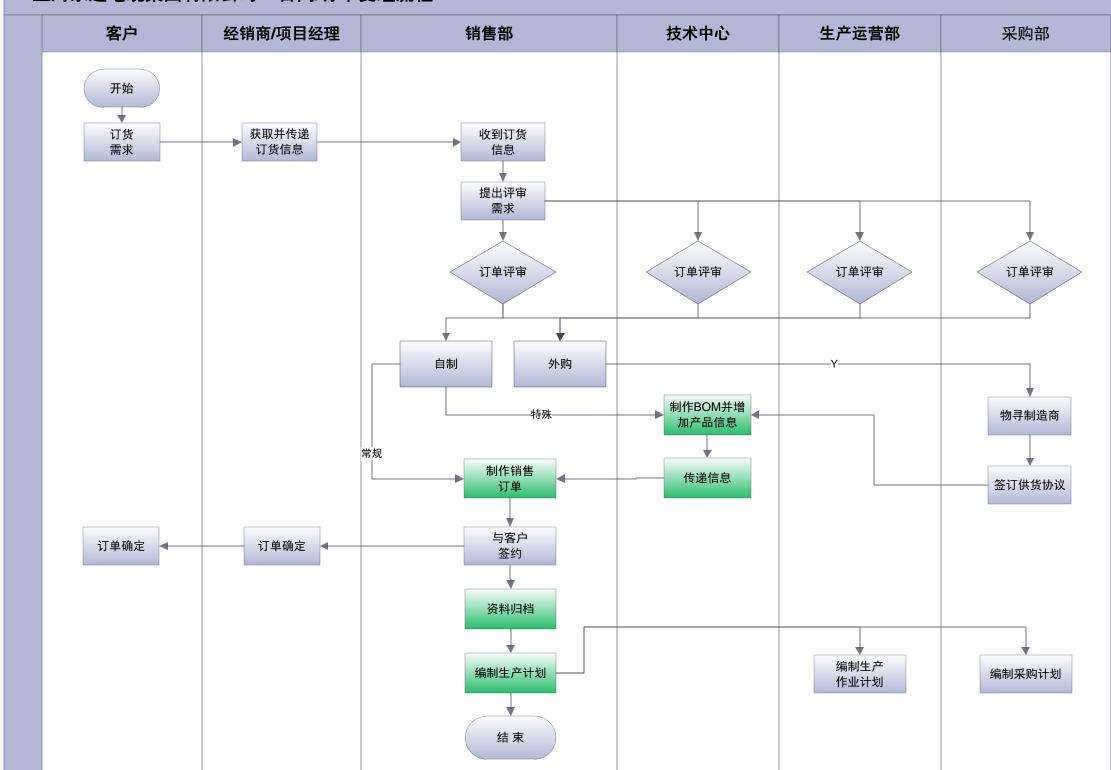
上海永进电缆集团有限公司 销售报价流程

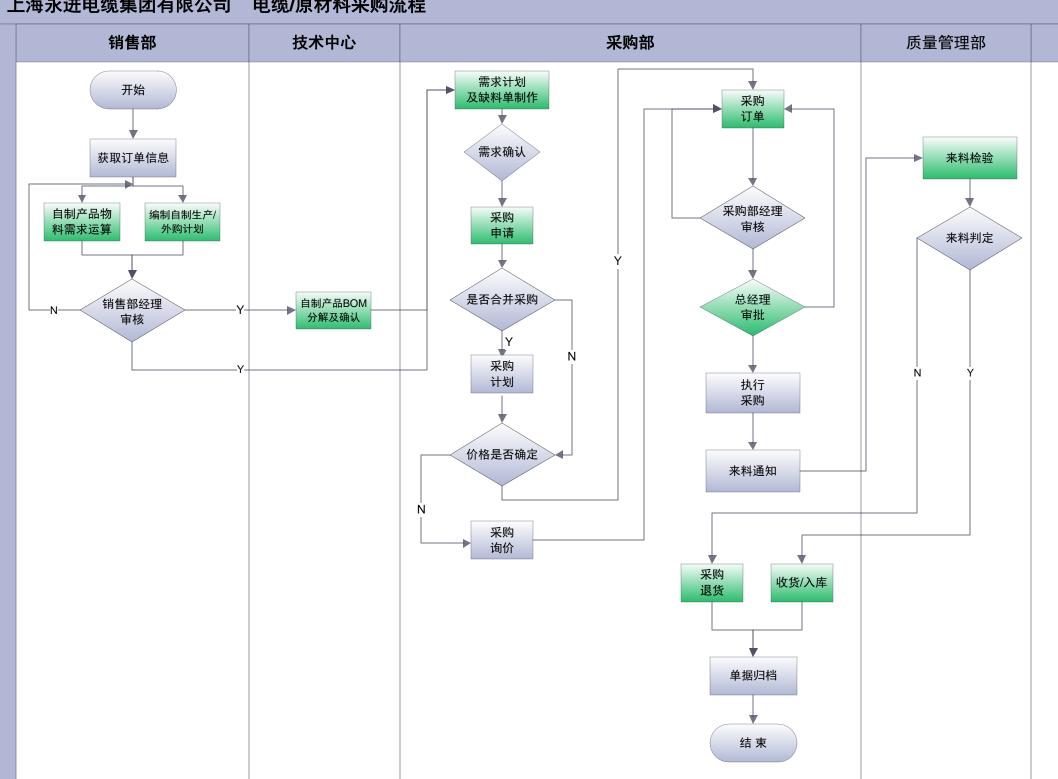
编号:



上海永进电缆集团有限公司 合同/订单受理流程



上海永进电缆集团有限公司 电缆/原材料采购流程



1.生产主 期,物料 2.由工程 用量。

3.生产部 的物料需 门应在制 资材中心 4.资料中 是否适合 5.如果物

接制作系提供的制 认交货日 6.生产经 7.审批通

关部门。 8.供应商 9.判定合 程进行放

过程控制 1.需要接 的产品规

2.物料需 购,并根 3.采购部 延误生产 4.采购物 5.采购收

算。

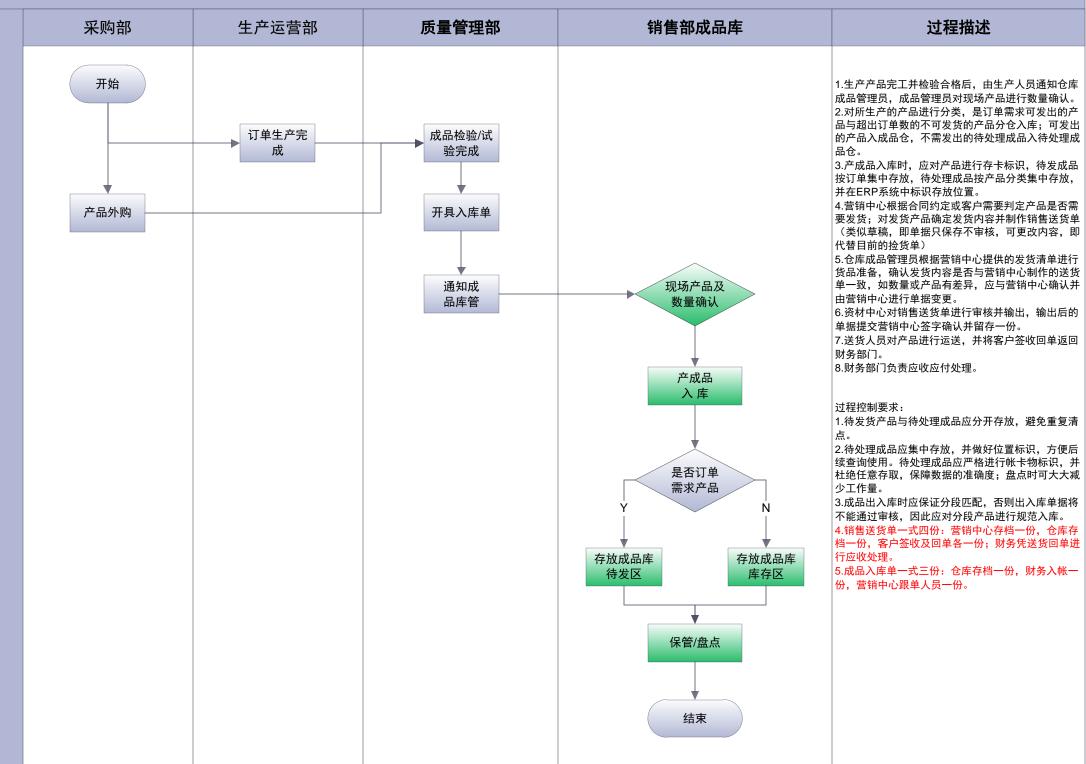
质量和数 6.生产经 后采购部 7.采购收 8.采购签

统一交由 9.采购入 一份(供

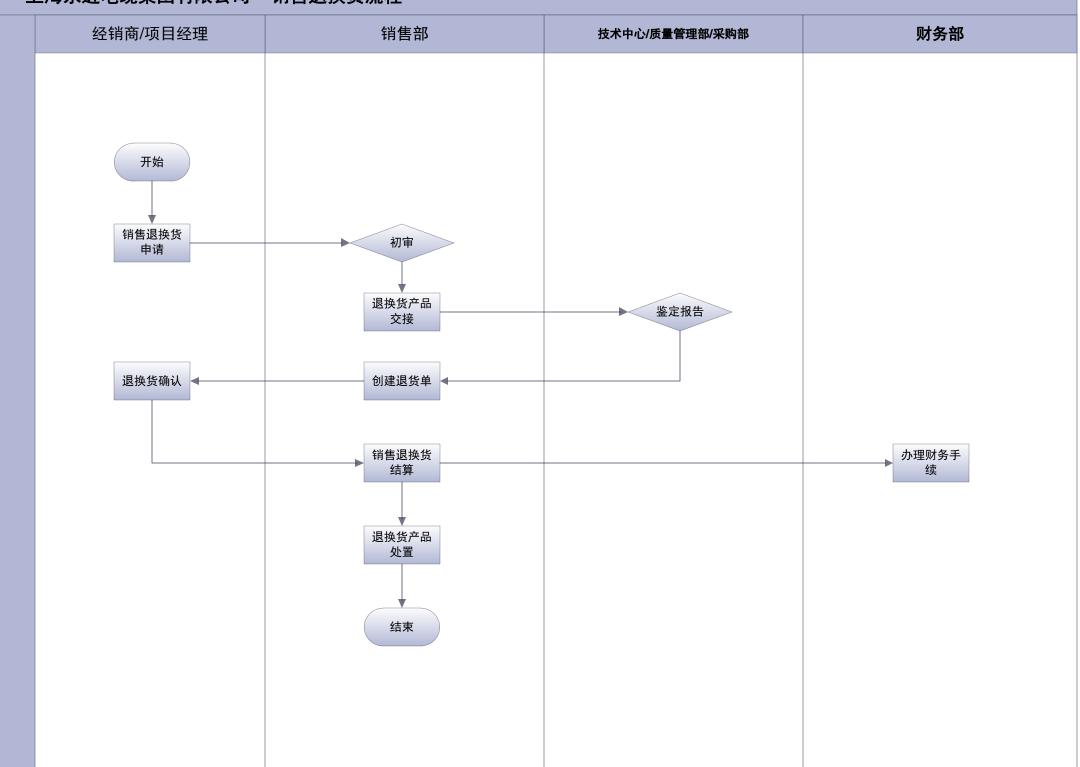
核算处理 10.采购(

料由总统

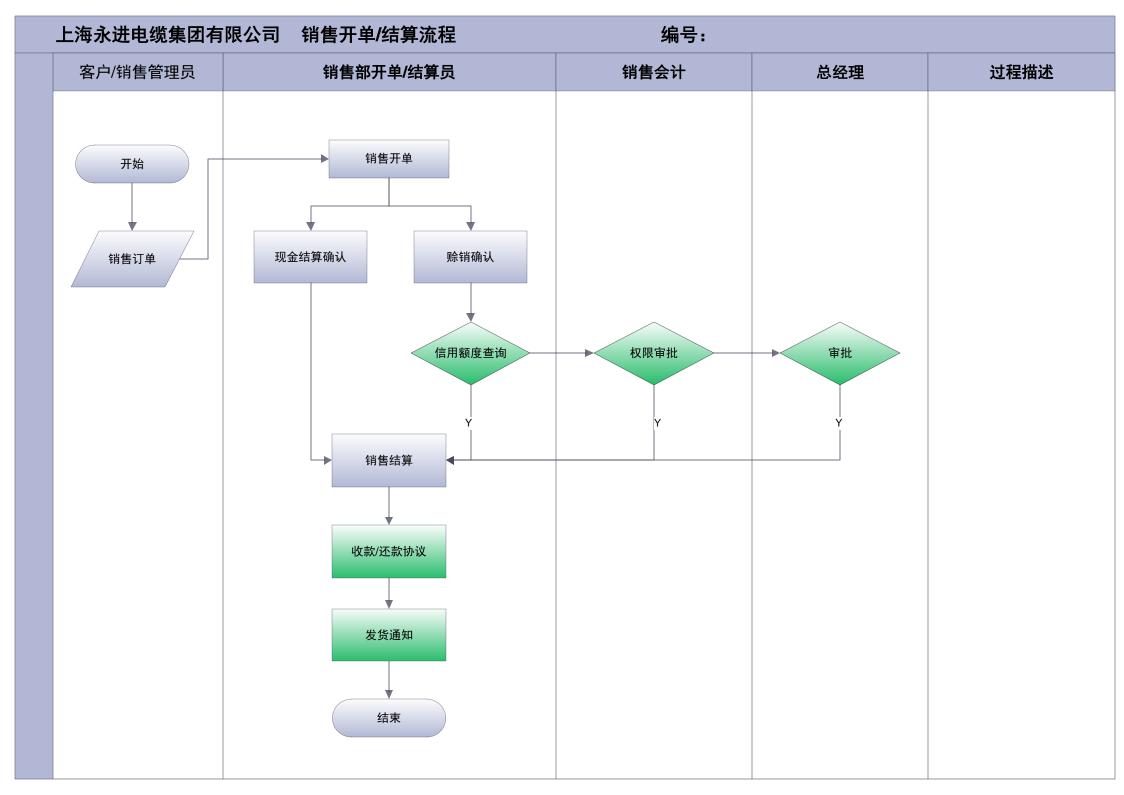
上海永进电缆集团有限公司 成品入库流程

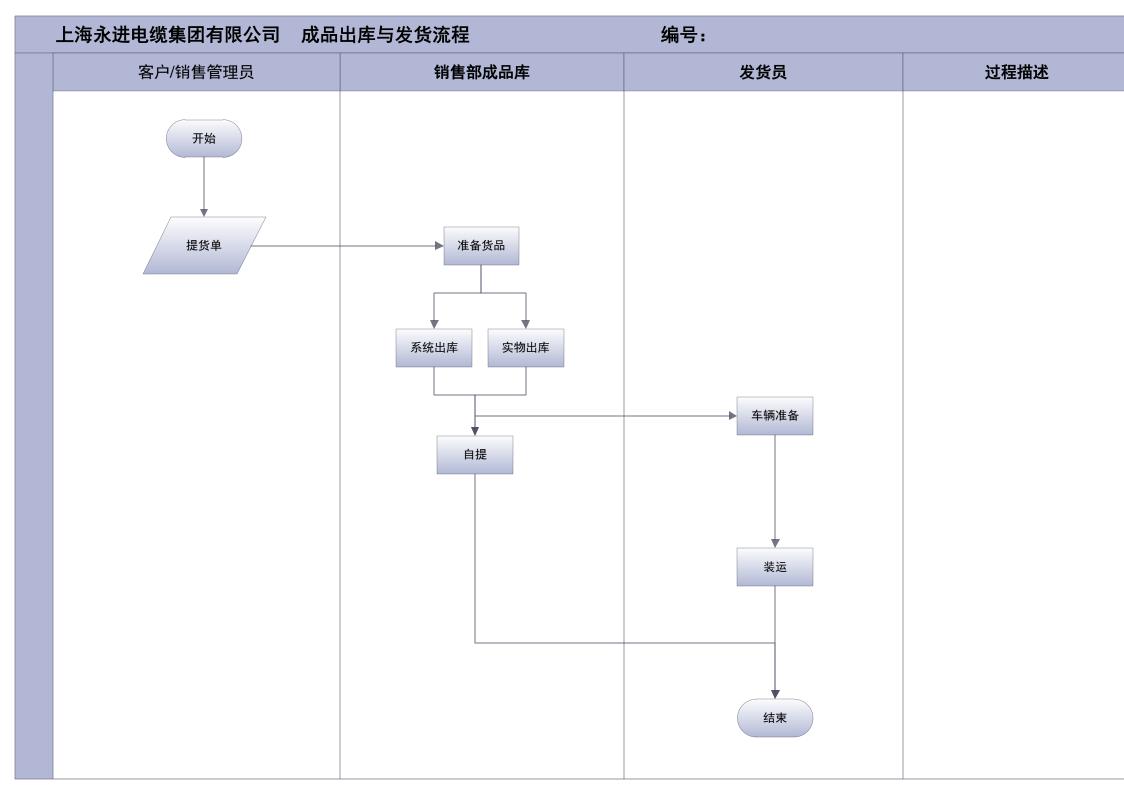


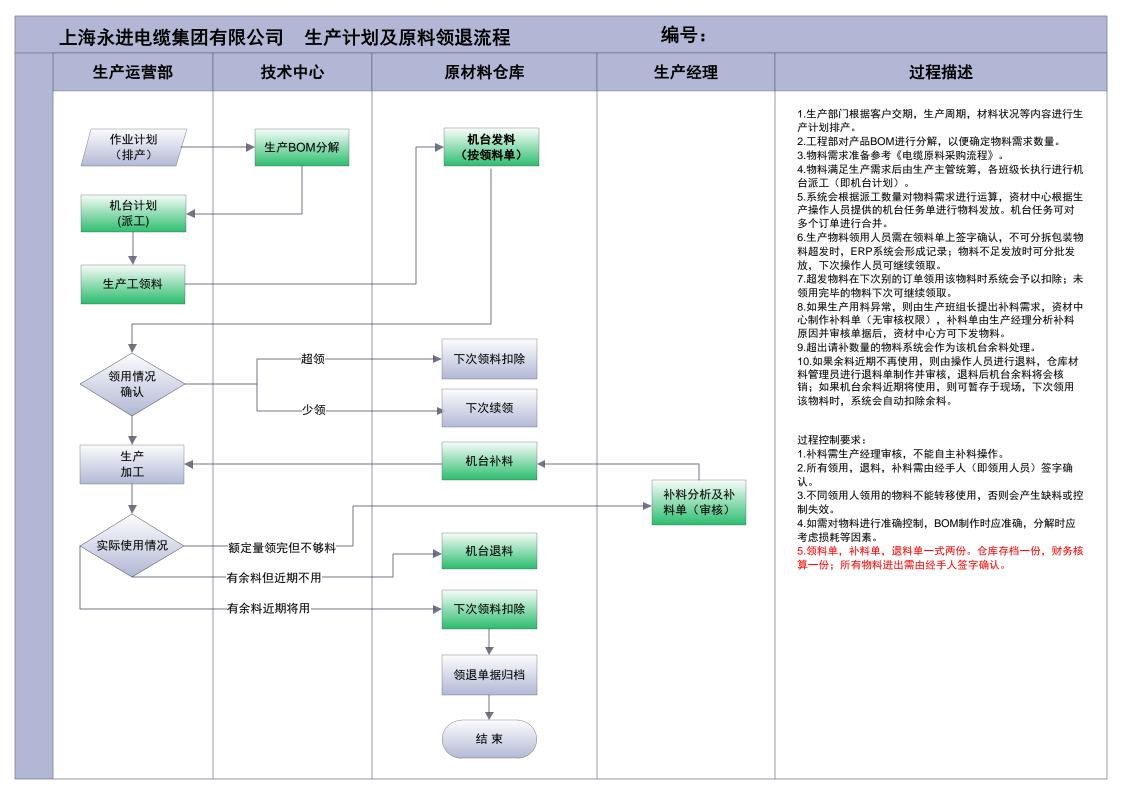
上海永进电缆集团有限公司 销售退换货流程

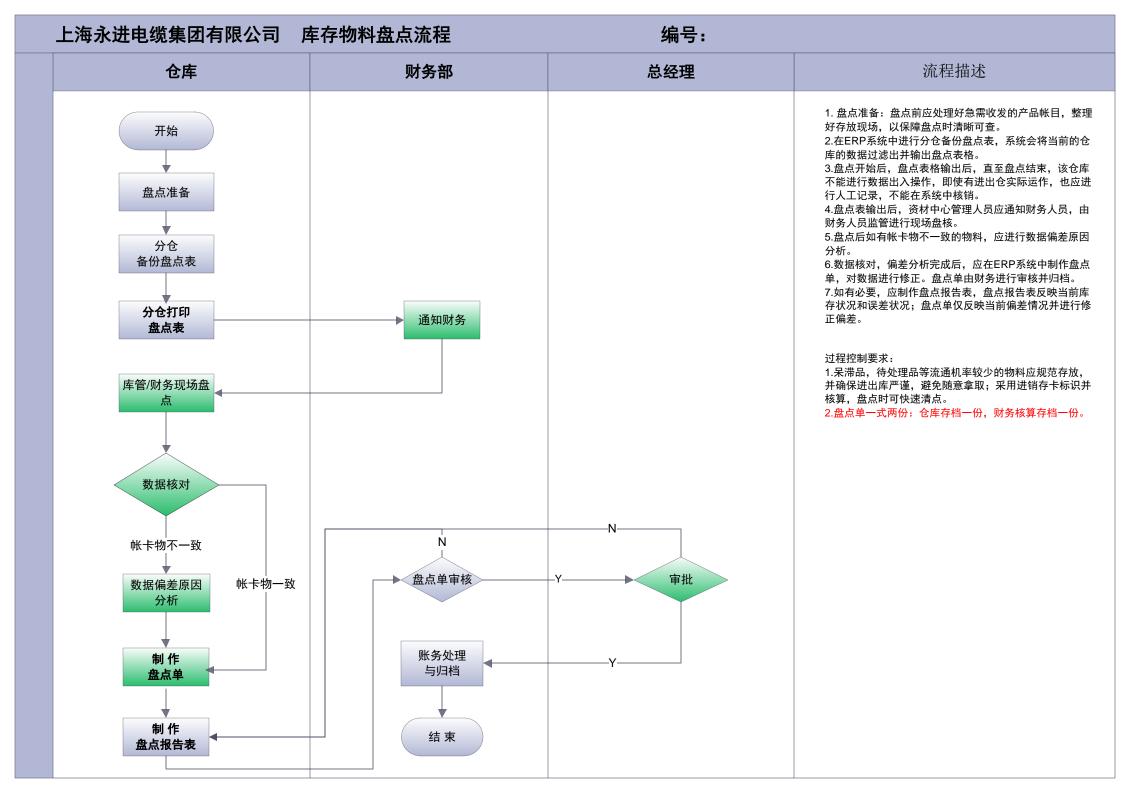


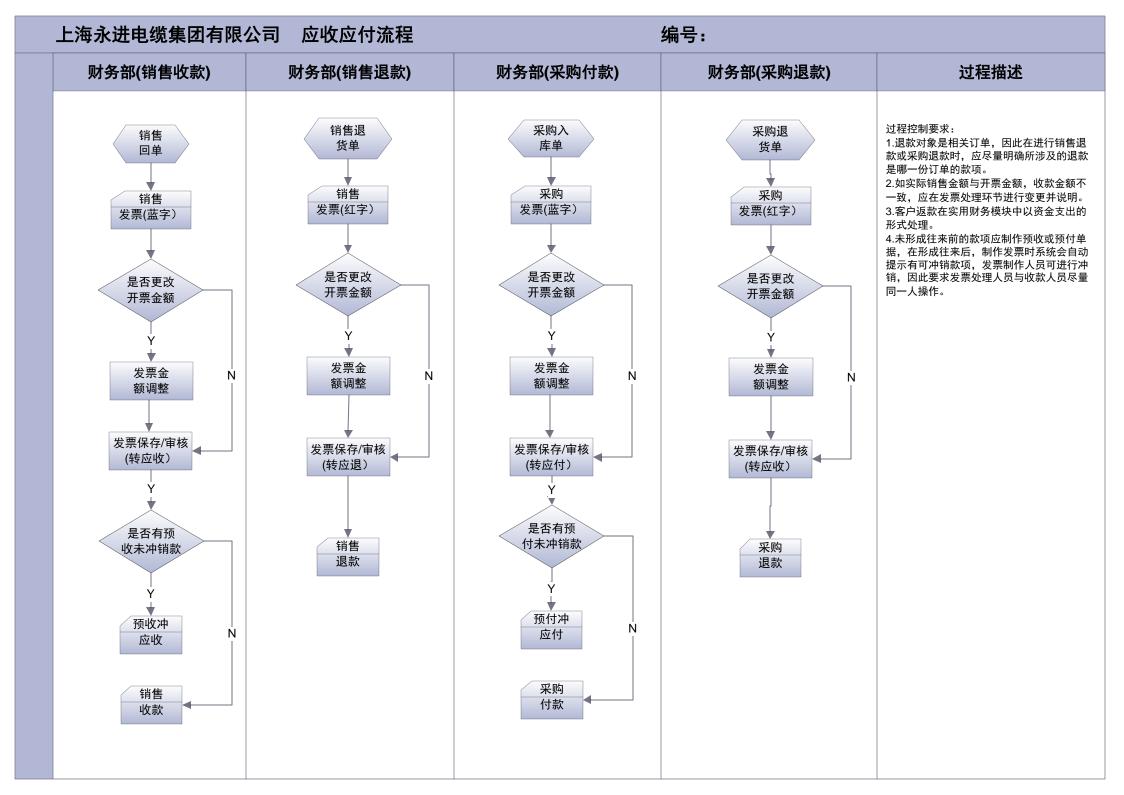
上海永进电缆集团有限公司 采购退换货流程 编号: 财务部 流程描述 供应商 采购部 开始 不合格试验 积压或过期 变质物料清 报告 物料清单 单 编制退换货清单 审批 退换货确认 联系供应商 创建再加工 创建换货单 创建退货单 单 办理财务手 退货结算 续 货物交接手续 资料归档 结束











上海永进电缆集团有限公司 ERP系统基础信息维护流程 编号: 销售部 技术部 采购部 仓库 讨程描述 产品销售: 客户 1.客户询价时,由营销中心报价员确 Ν 询价 确认是否可 低值易耗品 电缆原 认系统基础信息是否满足报价要求, 提供产品 采购 料采购 如满足则制作报价单, 否则由工程部 Ν 确认是否可提供产品,并维护产品 BOM, 然后再进行报价单制作。 , Y 2.报价审核人员应确认当前材料价格 系统基础信息 是否符合, 如不符合应对材料进行调 是否满足报价 反馈信息 3.报价审核人员根据客户情况,产品 维护BOM信息 性质等要素综合考虑进行利润确定, Ν Υ 是否有物料 是否有物料 并审核报价单。 基本信息 基本信息 4.如客户直接订货的产品,应首先确 销售 通知客户取 认是否有BOM信息,如没有则由营销 报价单 消交易 中心退知工程部增加。 Ν 5.在客户确订订货后,应由营销中心 确认系统中是否有客户资料,如无客 物料信 Υ 户资料应对其进行维护。 是否有BOM信息 Ν 息维护 物料信 维护BOM信息 息维护 (直接订货产品) 物料采购: 是否有供应 1.电缆原料物料基本信息由工程部维 材料价格是 商信息 护; 其余低值易耗采购品由仓库进行 否满足报价 Ν 基础信息维护。 调整材 2.供应商信息由采购部门进行维护。 料价格 过程控制要求: 销售报价 1.客户.供应商信息由专人维护,尽量 维护供应商 确定 按商户的工商注册信息为准, 系统录 信息 入时重复易检测到, 否则会为后续的 Υ 应收应付的正确性造成影响。 Υ 2.电缆原料信息,产成品信息命名应 规范,不能一物多个命名,多个基础 信息;产品分类应清晰,易于查询并 是否有客 话合使用习惯。 户资料 3.客户专属的产成品最好按客户分 执行 执行 类,并绑定所属单位,易于物料基础 N 采购 采购 信息选取和查询。 客户资 4.BOM信息应准确, 理论计算与实际 Υ 生产偏差较大的应进行验证; 并可在 料维护 ERP系统中对是否验证进行标识。 销售合同 制作