# RECOMENDACIONES - LECCIONES APRENDIDAS EN EL DISENO DE DASHBOARDS

-PRINCIPIANTES-

#### 1. Revisar la data

- Ver el titulo de cada variable (columna)
- Ver el tipo de informacion que tiene cada variable
- Entender cada variable
- Analizar como se relacionan las variables

#### Obtener informacion

-Para cada columna, hacer un listado de preguntas o lluvia de ideas de la informacion que se podria obtener, ejemplo:

#### **Store**

Cuantas tiendas por ciudad Cuantas tiendas por region

Tiendas aperturadas por anio Tiendas aperturadas por mes

Tiendas por cadena

Total de tiendas por tamano Total de tiendas por administrador

# Sales

Total de ventas

2. Bosquejo preliminar (ver cuantas visualizaciones se van a utilizar), bloques de informacion (se pueden agrupar por colores) y tipo de visualizacion que se va a utilizar (nombre de la grafica o el recurso que corresponda)

# Bosquejo preliminar

Ventas

TIENDAS Por Region

TIENDAS
Aperturadas por anio

TIENDAS
Aperturadas por mes

TIENDAS Por tamano TIENDAS Por Ciudad

# Bloques de informacion

#### **Store**

- -Cuantas tiendas por ciudad (Store)- etiqueta
- -Cuantas tiendas por region (Store)- barras- pay
- -Tiendas aperturadas por anio (Store)- barrar-linea
- -Tiendas aperturadas por mes (Store)- barrar-linea

Tiendas por cadena (Store) - pay Total de Categorias (item)

Total de tiendas por tamano (Store)-barra Total de tiendas por administrador (Store)-barra

#### Sales

Total de ventas (Sales) y (Time)

**3. Hacer una reclasificacion** (marcar con colores los bloques de informacion y el tipo de visualizacion que se va a utilizar). Ejemplo: se diferencio con color gris la informacion que se va a presenter con "etiqueta"

## **Store**

-Total de tiendas -etiqueta

- 1. Cuantas tiendas por region (Store)- barras- pay
- 2. Cuantas tiendas por ciudad (Store)- barras
- 3. Tiendas aperturadas por anio (Store)- barrar-linea
- 4. Tiendas aperturadas por mes (Store)- barrar-linea
- 5. Tiendas por cadena (Store) pay
- 7. Total de tiendas por tamano (Store)-barra
- 6. Total de tiendas por administrador (Store)-barra
- Total de Categorias (item) -etiqueta

#### Sales

Total de ventas (Sales) y (Time) -etiqueta

# 4. Hacer una possible distribucion de las visualizaciones en el dashboard

-1. Cuantas tiendas por region (Store)- barras- pay

2. Cuantas tiendas por Distrito (Store)- barras

Total de tiendas -etiqueta

3. Tiendas aperturadas por anio (Store)- barrar-linea

4. Tiendas aperturadas por mes (Store)- barrar-linea

Total de categorias

**Total Ventas** 

5. Tiendas por cadena (Store) - pay

6. Total de tiendas por administrador (Store)-barra

7.-Total de tiendas por tamano (Store)-barra

Total Rebajas

# 5. Busca un poco de inspiracion



Descargue el panel de KPI empresarial que muestra la tasa de rebote de visitas semanales y la plantilla de fuente de tráfico

## 6. Cosas obvias

- -Tomar notas en la revision de la data
- -Hacer un listado de recursos utilizados para futuras consultas
- -Realizar versiones del proceso del dashboard (agregando paginas al archivo)
- -Si la data es muy grande, tomar una muestra
- -Al finalizar, dejar dias de por medio para una revision final o posibles mejoras
- -Solo con practica se mejorara en el diseno

#### 7. Recursos utilizados

Obtener Power BI Desktop

https://www.microsoft.com/es-es/download/details.aspx?id=58494

Data

https://learn.microsoft.com/es-es/power-bi/create-reports/sample-datasets#eight-original-samples

Paleta de colores (compatible los codigos con Power Bi)

http://colormind.io/image/

Un poco de inspiracion

https://www.slideteam.net/blog/top-35-kpi-dashboard-plantillas-para-seguimiento-del-desempeno

14 reglas para el diseño correcto de tus dashboards

https://www.youtube.com/watch?v=-R9SyzYIpAY

Video

Crear video

https://www.loom.com/

Editar video (pruebas diarias limitadas)

https://online-video-cutter.com/

Musica gratis

https://lamusicagratis.com

# ¿Como lo hice?

- 1. Revisar la data
- 2. Hacer un bosquejo preliminar
- 3. Buscar un poco de inspiración

# **Recursos utilizados**

Pasos generales