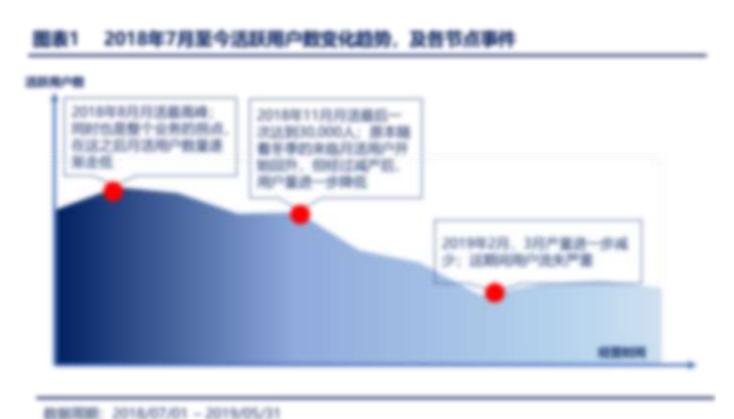


一、FMM 用户数据概况-活跃用户数

活跃用户量从 2018 年 7 月,8 月的月均 XXXX 人以上逐渐下滑到 2019 年 4,5 月月均 XXXX 人左右,下降幅度 XX。活跃用户量最多的是 2018 年 8 月: XXXX 人:用户量除去春节假期外最少的月份为 5 月: XXX 人。



图表2 MAU总量

经禁助问	活跃用户数量
2018/(75)	30,636
2018/(8/)	35,009
2018((9/)	33,676
2018/(10/)	29,809
2018年11月	30,073
2018/(12/)	22,558
2019年1月	20,158
2019(42/7)	13,772
2019/(3/)	15,848
2019((4/)	16,640
2019((5/)	15,100

- 第一阶段: 2018年8月前活跃用户数量都处于增长阶段,峰值达到了8月的 XXXX人。
- 第二阶段: 2018 年 8 月至 11 月用户数量维持在 XXXX 人以上,在 11 月天气转冷后用户数量本有望冲击 XXXX,但经过 11 月中旬突然减产后,用户量开始逐渐走低。
- 第三阶段: 2018年11月至2019年2月春节前,这一阶段由于受陆续减产的影响,用户量直线下跌,这次打击影响极为恶劣,直接导致了活跃用户减少XX,也为节后的用户提升背上了沉重的负担。
- **第四阶段:** 2019 年 3 月至 5 月, 3 月初随着上餐量的恢复,用户数量有一定回升,但紧接着又面临了一次减产,自此之后用户数量基本维持日均 XXXX 人的水平,无法增长。
- **后续阶段:** 可以预见的是,在无大量新增用户的前提下,活跃用户数还将进一步下滑。不过下降幅度会低于前几阶段; 跌幅减小的主因是现有留存用户存在相对刚性的需求(下一章流失用户部分将详细解读),但这部分刚性需求也会随着产品"老龄化"而减弱(详见后续产品老龄化章节),所以目前急需在满足老用户需求的下,尽可能增加新用户数量。