

# Every Where Payment

blockchain  
Platform



Whitepaper

V1 | KR

## 0. 목차

## 1. 개요

## 2. 서론

2.1. EWP의 탄생 배경

2.2. EWP의 미션

## 3. 에브리웨어 페이먼트 플랫폼

3.1. 기본 요소

3.1.1. EMP Road Map 변경

3.1.2. EXA Alliance

3.1.3. 생태계

3.2. 토큰모델

3.3. 토큰 인터페이스

3.3.1. 암호화폐 선불카드 Managed BY EXA Lab

3.3.2. GLOBAL REWARDS PLATFORM

3.3.3. 암호화폐 환전 서비스 및 마일리지 운영서비스

3.3.4. 암호화폐 KIOSK 결제 서비스

3.3.5. Merit of Powerful Currency Exchange

## 4. 토큰 발행

4.1. 개요

4.2. 토큰 분배

4.3. 토큰 판매

## 5. 로드맵

## 6. 면책성명

# 1. 개요

2019년 4월 현재, '암호화폐' 와 '블록체인'은 우리 실생활에 얼마나 적용되었을까.

작년 초, '닷컴 버블' 에 빚대며 뜨거운 논란의 중심이던 '암호화폐 관련 투자' 열풍 이후 약 1년이 지난 지금, 당시 엄청난 가격에 거래되던 '비트코인'의 시세는 2018년 1월 6일 18,000달러 선에서 최근 2019년 3월 26일 4,000달러 수준으로 하향조정이 되었다.

## Bitcoin Charts



[1년간의 암호화폐 '비트코인' 시세 차트<sup>1)</sup>]

당시 암호화폐의 밝은 미래를 이야기한 낙관론자들의 예견이 실현되지 않은 이유는 무엇일까?

많은 사람들은 암호화폐가 기존의 화폐를 대체할 것이라고 여겼지만, 기존 플랫폼인 애플과 삼성 등에서 새로운 페이먼트 방식 등을 적용하며 간편 결제시스템의 혁신적인 발전을 이룬 것에 비해 암호화폐 관련 상용서비스의 발전은 미비하였다.

이에 엑사랩은 '암호화폐 시장의 급감한 거래량'과 '기술에 대한 기대감 하락'에 대한 가장 큰 원인을 '실물경제안에서 상용화되지 못한 블록체인 기술 기반 플랫폼'이라고 확신하였다.

엑사랩은 모든 블록체인 기술을 연구하고 평가하여 왔으며, 항상 그래왔고 앞으로도 그럴 것이다. 그렇기 때문에 우리는 'EWP 생태계 구축'을 시작으로 '보다 나은' 상용화된 블록체인 플랫폼을 계속해서 이뤄갈 것이며, 참여자에게 응당 누려야 할 가치를 지속적으로 가져다 줄 것이다.

<sup>1</sup> 차트 이미지 출처 : coinmarketcap.com

## 2. 서론

### 2.1. EWP의 탄생 배경

엑사랩은 블록체인 기술과 상용 서비스 생태계와의 융합을 항상 연구하여 왔으며, '미디어 생태계' 관련 블록체인 생태계인 'EMP'를 구축 및 진행하게 되었다. 이는 다분화된 상용생태계 중 일부인 '미디어 생태계'를 시험작으로 '모든 상용생태계의 통일' 방법을 모색하기 위함이었다.

그러나 급변하는 시대 흐름 속에서 EMP(Every Media blockchain Platform)라는 '미디어 콘텐츠 관련 보상체계'에 국한된 생태계는 막대한 영향력을 발휘하기에는 기반영역 자체가 협소할 수 밖에 없었다.

'서비스'와 '보상' 그리고 '결제'라는 주요 요소를 '미디어 생태계'에만 국한시킬 수 없었으며, 이러한 변화의 시도를 일회성으로 마무리할 수 없었기에 다음과 같이 '플랫폼 리브랜딩'을 진행하려 한다.

**영역 없는 무한대의 '스마트 비즈니스 플랫폼'**

**EveryWhere Payment platform (이하, EWP)**

우리는 단순히 상용서비스와의 기술 협약에 중점을 두지 않고, EXA Alliance를 기반으로 모든 On/Off-line 서비스 업체간의 상호협력을 도모하여 블록체인 기반 '스마트 경제 생태계'를 창조하고자 한다.



## 2.2. EWP의 미션

모두가 암호화폐가 기존의 화폐를 대체할 것이라는 믿음을 가졌음에도, 또 이것에 대한 다양한 니즈가 존재함에도 불구하고 기존 사업자들의 적극적인 참여가 미비한 상태로 시간이 흐르고 있다.

EWP의 미션은 블록체인 기술과 상용서비스의 대한 이해를 바탕으로 새로운 '지불 생태계'를 만들어 내는 것이다.

이러한 우리의 움직임이 작은 변화에 그치지 않고 비로소 혁신에 이르게 하기 위해서는 사용자가 초기 수용자가 아닌 대중으로 확장되어야 한다. 그러기 위해서는 블록체인 기술이 적용된 대중적 수요를 충족시킬 수 있는 서비스가 반드시 필요하며, 이러한 대중적 수요를 만들어 내기 위한 상용서비스 생태계가 마련되어 있어야 한다.

EWP는 이것을 지불 구조의 기본인 'EVE' 코인과 상용서비스 생태계 연합인 'EXA Alliance'를 통해 구현한다. 우리는 위와 같이 구현된 생태계를 유지 및 확장하는데 최대한 노력함으로써 블록체인 기술 대중화를 위한 역할에도 최선을 다할 것이다.



[EXA Alliance 구성도<sup>2)</sup>]

<sup>2)</sup> EXA Alliance는 기본적으로 Support group과 Alliance group으로 구분되어 있다.

기술영역은 EXA LAB과 Support group이 담당하고, 사업영역은 Alliance group이 담당하는 구조이다.

## 3. 에브리웨어 페이먼트 플랫폼

### (EveryWhere Payment platform)

‘에브리웨어 페이먼트 플랫폼’은 상용서비스의 지불방식을 통합한 교환 규약이다. 블록체인 기술과 상용서비스의 결합을 통하여 ‘암호화폐 페이먼트’의 필요성을 더욱 커져갈 것이며, 이러한 생태계에서 모든 참여자는 새로운 서비스의 이용 및 개발의 기회를 얻을 수 있다.

에브리웨어 페이먼트 플랫폼을 통해 생겨날 생태계에서 EVE 소비자는 새로운 지위를 가진다. 생태계의 투자자 및 소비자로서 EXA Alliance 구성원의 역할을 부여 받는다. 이것이 가능한 이유는 블록체인 기술로 데이터의 신뢰성과 가치교환의 투명성을 확보할 수 있기 때문이다.

이번 장에서는 블록체인 기술과 EXA Alliance를 통해 우리가 어떻게 ‘에브리웨어 페이먼트 플랫폼 생태계’를 만들 것인가를 설명한다.

### 3.1. 기본 요소

#### 3.1.1. EMP Road Map 변경

EXA Lab 의 독자 기술을 바탕으로 만들어진 블록체인 생태계인 EMP 와 새로운 비즈니스 제휴로 선보이는 이코노미 솔루션 EXA Alliance Group Ecosystem 을 통해 한층 편리하고 간편하게 환금성을 보장, 실물경제에 EVE 를 사용할 수 있게 되었다.

이에, 기존 ‘EMP 플랫폼’은 EWP의 광범위한 생태계 중 ‘컨텐츠 미디어 생태계’ 영역으로 부속될 것이며, 로드맵 또한 변경될 것이다. (5. 로드맵 참고)



EXA Alliance Group Ecosystem 의 첫 파트너로 글로벌 리딩 파이낸싱 그룹 마스터카드와 제휴를 시작으로, 다양한 상업 생태계의 기업체와 파트너십을 통해 독보적인 블록체인 상용서비스 생태계를 실현하고자 한다.

### 3.1.2. EXA Alliance Group Ecosystem (EXA Alliance)

본 프로젝트의 메인 비즈니스 모델은 상용서비스와 블록체인 기술의 연결이며, 이는 '연계와 전환'이라는 목적과 목표로 구축되었습니다.

'연계'란 1차 사업자간의 연계, 사용자간의 연계 그리고 사업자와 사용자간의 연계를 의미한다.

'전환'은 글로벌 국가간의 사용자 위주의 편의성을 중심으로 원활한 각종 '수치의 전환'을 의미한다.

'수치의 전환'이란 마일리지, 국가화폐 그리고 국가화폐와 암호화폐간의 전환을 말하며 발생하는 비용의 절감과 시간의 단축 그리고 편리한 사용처에서의 전환, 손쉬운 결제가 핵심이다.

메인 비즈니스 모델의 구성을 'EXA Alliance' (EXA Alliance Group Ecosystem)라 지칭하며, 2019년 1분기, 현재 총 다섯 개의 글로벌 기업으로 블록체인기술 기반 상용 비즈니스 연합을 형성하였다.

EXA Alliance 는 지금의 연합 구성 상태에 안주하지 않고, 무한한 확장을 이룰 것이다.

#### < 2019 1Q EXA Alliance 소개 >

##### A. ANGEL Pre-Paid MASTERCARD

###### Ecosystem eXchange Alliance 1 – 환금 결제 선불카드



- 충전 후 해외 어느 나라에서도 환전없이 출금(ATM 사용)가능
- 세계 3,700 만개<sup>3</sup> 마스터카드 가맹점에서 사용가능
- 전세계 어느 은행과도 연동하여 충전 및 송금가능
- App 을 통해 언제든지 충전 가능 (충전 금액은 국가별 한도 상이)

##### B. BBLUCK

###### Ecosystem eXchange Alliance 2 – 온라인 쇼핑몰



- 보상을 전제로 한 신개념 마케팅 플랫폼
- 글로벌 인터넷 쇼핑몰에서 EVE 코인을 활용한 직구 구매 지원
- 베트남, 싱가포르 등 전략적 업무협약으로 글로벌 공략 진행 중
- 다문화협회를 통한 베트남인 해외취업자를 위한 특화 서비스 제공

<sup>3</sup> 중국 마스터카드 가맹점 수 미포함

### C. 노크홀딩스



#### Ecosystem eXchange Alliance 3 – 온/오프라인 쇼핑몰

- 오직 VVIP 만을 위한 스마트컨슈머 스타일 쇼핑몰
- 중국과 국내 유통 네트워크를 연계한 글로벌 유통 물류 네트워크
- 면세점, 백화점 등 다양한 기업 및 브랜드의 제품에 대한 합리적 가격제공

### D. the9compnay



#### Ecosystem eXchange Alliance 4 – 무인 결제 시스템 (키오스크)

- 자동화 키오스크 개발, 생산, 공급 기업 (영화관, 외식장소, 관광지 등)
- CGV, 메가박스 및 중국 최대 여행 사이트 뤼마마(Lvmama), 인도네시아 최대그룹 도쿠(DOKU)그룹 등에 키오스크 설치 및 운영
- 국내 법인 및 미국, 중국, 일본에 지사 운영으로 글로벌 시장 선점 진행 중

### D. Namebit Exchange



#### Ecosystem eXchange Alliance 5 – 암호화폐 거래소

- 수익 공유형 거래소
- 게임형 마이닝 서비스 적용으로 상용 서비스와 다른 재미요소 부여
- 적극적인 글로벌 암호화폐 상장으로 국적 및 소재지와 관계없이 회원가입 및 자국통화로 거래 가능
- 직관적인 UI 및 최상의 3 중 보안 시스템으로 편의성과 안정성 보장

## 3.1.3. 생태계

EWP 생태계는 상용서비스 관련 소비자의 소비 활동과 관련 사업자의 경제 활동으로 구성된다.

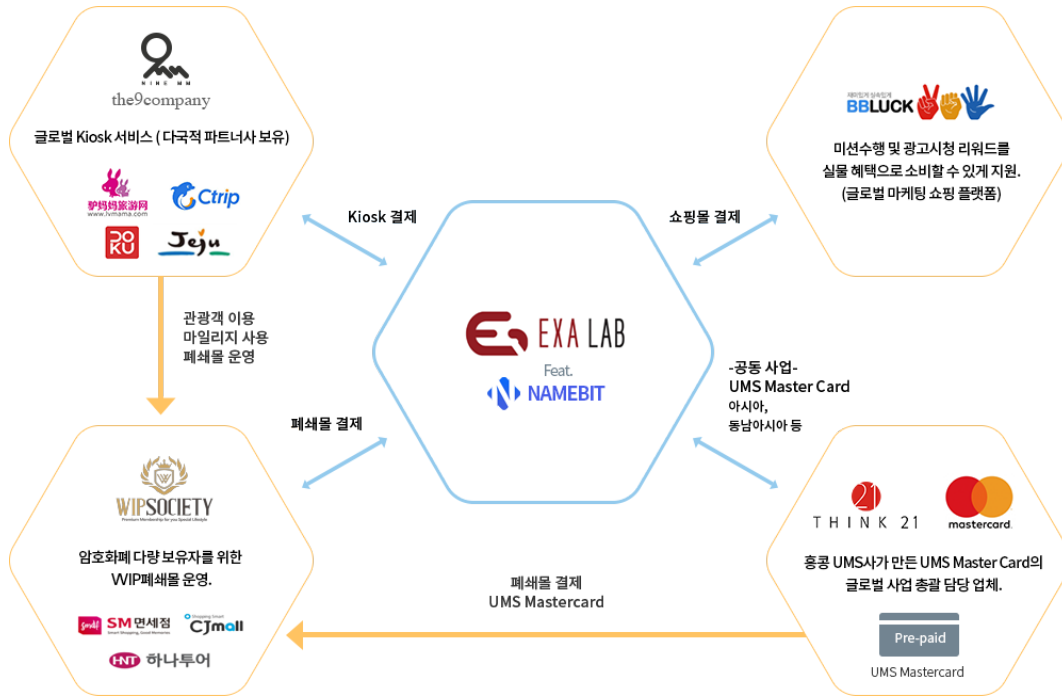
우리의 목표는 이러한 활동을 장려하고 늘리는 역할을 수행하여 EWP 생태계를 지속적으로 성장시키는 것이다.

참여자별 각기 다른 활동을 장려하기 위해 그에 맞는 토큰 모델을 설계하였으며, 2.1.2. 장에서 소개된 각 상용서비스 업체들을 주요한 생태계 순환 거점으로 설정하였다. 이에 대한 상세 설명은 다음 장을 참고하도록 한다.

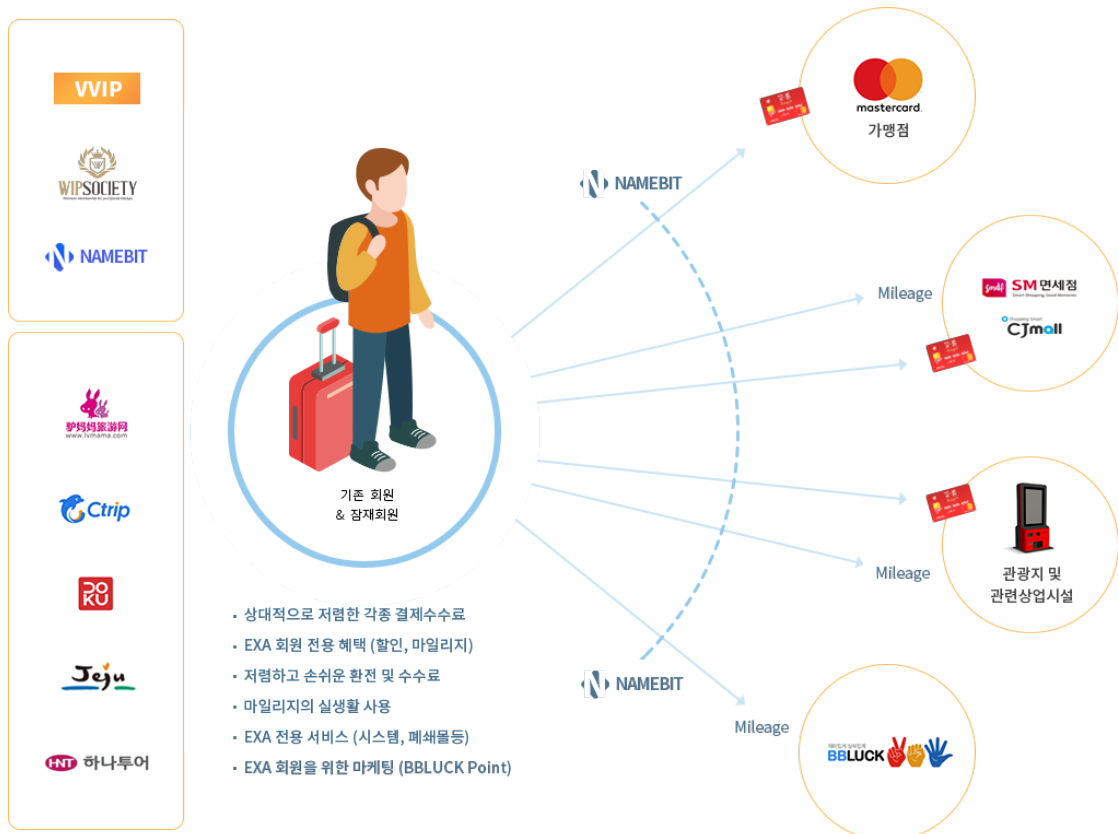


## 3.2. 토큰모델

EWP의 토큰모델은 모든 참여자가 각 상용서비스에 더 적극적으로 참여할 수 있도록 설계되었다.



EWP는 화폐의 유동성 및 안정성을 동시에 담보하기 위해 토큰의 사용처를 '상용서비스 기업'과 '암호화폐 거래소'로 이원화 관리한다.



### 3.3. 토큰 인터페이스

#### 3.3.1. 암호화폐 선불카드 Managed BY EXA Lab



Think21은 홍콩 UMS사가 만든 UMS Master Card의 글로벌 사업 총괄 담당 업체이며, UMS Master Card (Pre-Paid Card + Cryptocurrency)는 기존 선불카드 시스템에 '가상계좌'와 '암호화폐'를 적용한 금융 서비스이다.

- 기존 'Master Card' 가 결제되는 곳, 어디든 사용 가능
- 입점 심사를 받은 거래소의 암호화폐만 업데이트 및 사용가능 (엑사랩의 입점 심사권 유효)

#### 3.3.2. GLOBAL REWARDS PLATFORM



업사이클링 구조 설계를 바탕으로 한 스마트 마케팅 플랫폼이며, 게임과 마케팅 그리고 리워드를 하나로 통합한 '비비럭'의 '비비쿠폰'에 토큰 인터페이스를 적용한다.

- 해당 플랫폼의 '리워드 포인트(쇼핑몰 이용 포인트)'를 'EVE 코인'으로 적용.
- 회원별 'EVE 코인 지갑' 제공을 통한 부가 수익 기회 제공

### 3.3.3. 암호화폐 환전 서비스 및 마일리지 운영서비스



상용서비스 업체의 '마일리지' 서비스에 EVE 코인을 매개체로 하여 외부 업체와의 비즈니스 연결 지원을 통한 Win-Win 전략을 제시한다.

#### > Wip Society 개선 전략

- 현황 : 1,500만명의 회원을 보유한 거래소 전용 폐쇄물 이용
- 전략 : 거래소와의 전략적 협업을 통하여 거래소에서 대납결제
- 방안 : 폐쇄물 전용 거래소에서 'EVE' 코인 구매를 통한 결제서비스 이원화 운영

#### > Lvmama 개선 전략

- 현황 : 회원 마일리지 전용 면세사이트의 운영
- 전략 : 최소한의 비용으로 마일리지 소모, 전용 면세사이트를 통한 수익 증대
- 방안 : 신용도 높은 쇼핑몰 업체와 비즈니스 연계 (블록체인 적용)

### 3.3.4. 암호화폐 KIOSK 결제 서비스



오프라인 상용서비스와의 연계를 위해 국내 Kiosk 선두업체와 암호화폐 결제 시스템을 공동 연구 및 실 서비스에 적용한다.

- the9company의 코인 및 메인넷 개발을 통해 블록체인 기술 공유 실시
- Kiosk 서비스에 EVE 코인과 9 코인을 기축통화로 적용하여 상용화 진행
- Kiosk 서비스의 글로벌 사업 확장 시, 파트너로서 영업 및 투자 유치

### 3.3.5. Merit of Powerful Currency Exchange



EWP의 기축통화인 EVE 코인의 유동성 관리 파트너로서, 암호화폐 및 사용서비스의 마일리지 환전, 암호화폐간의 환전 등을 Namebit 암호화폐 전문 거래소에서 담당한다.

- EVE 마켓 (ex : BTC 마켓, USDT 마켓) 서비스 적용 예정
- Namebit 거래소에 상장된 암호화폐의 상용서비스 지원

위와 같이 토큰 인터페이스 구축을 위한 1차 연합 구성을 완료하였으며, 로드맵을 진행는 동안 지속적인 연합 확대를 진행할 것이다.

#### EXA Alliance Group Ecosystem (EXA Alliance)

기존 상용서비스와의 융합은 이제 시작이며, 무한대이다.

## 4. 토큰 발행

### 4.1. 개요

ICO를 진행하는 많은 기업들은 '가능성'만을 언급하며 경제적 이익에 대한 핑크빛 비전을 제시한다. 이러한 ICO는 토큰 판매 제한 기간(lock-up period)이 끝나고 거래소에 상장되어 토큰을 판매한 이후 더 이상의 경제적인 인센티브를 기대하기 어려운 경우가 많다.

하지만, 우리는 상용서비스와 블록체인 기술 및 비즈니스 모델을 공유하여 실질적인 '블록체인 기반 비즈니스 생태계'를 조성하고자 한다.

참여자 모두가 실질적으로 혜택을 누릴 수 있도록 한다는 비전을 제시한다.

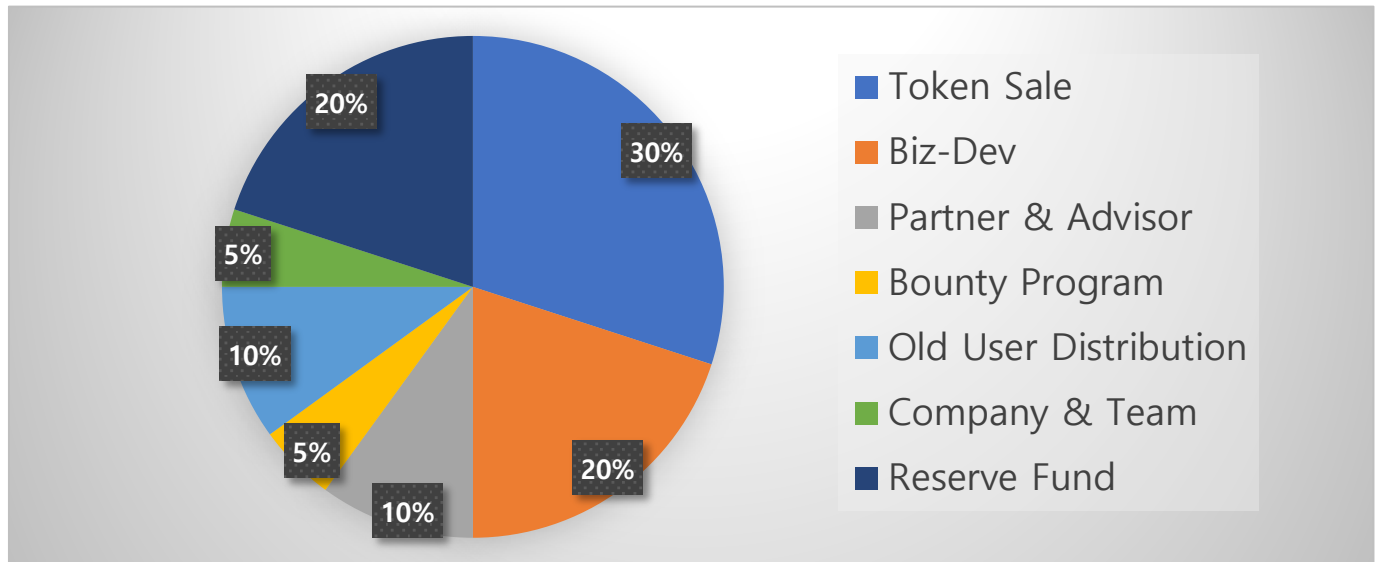
우리가 만드는 생태계에서 이용되는 가치교환 수단인 토큰은 생태계가 오래 지속되고 강화될수록 그 역할이 점점 더 중요해질 것이고 더 많이 활용될 수 있다.

우리는 본 백서를 통해 EVE 코인의 미래 혹은 가치에 대하여 경제적인 약속을 하지 않는다.

본 백서에 기술한 업무 특성과 고유한 잠재적 리스크를 완전히 이해하고 암호화폐를 교환 혹은 구매하는 경우를 제외하고, 그 누구도 EVE 코인을 교환 혹은 구매하지 않아야 할 것이다.

## 4.2. 토큰 분배

**EveryWhere Payment platform**의 기본 거래 단위인 EVE 코인은 ERC(Ethereum requests for comments) 20 토큰으로 총 10 억개가 생성되며, 다음과 같이 할당된다.



- 30%는 참여자에 판매

글로벌 토큰 세일 일정에 맞춰 단계별로 판매수량을 조정할 것이며, 각 단계에서 판매하지 못한 토큰은 다음 단계에서 판매된다. 최종적으로 판매되지 않은 토큰은 IEO 분배량에 추가되어 활용된다.

- 20%는 비즈니스 생태계 확장 업무에 분배\*

EWP 의 주요 비즈니스 모델인 EXA Alliance 에 상용 기업이 추가될 경우에 사용된다. (IEO 포함)

- 10%는 파트너 및 어드바이저에게 분배\*

EWP 및 EXA Alliance 를 진행하는 동안, 핵심 업무를 담당한 주요인원에게 배분된다.\*\*

- 5%는 토큰세일 기간 중 소셜 미디어, 포럼 등을 통해 EWP 리뷰 및 정보 등을 제공해주는 사람들에게 보상해주는 바운티 프로그램에 사용된다. (기존 바운티 프로그램 할당량 포함)

- 10%는 토큰세일 이전, EWP의 사전 단계인 EMP 참여자를 위해 할당되어 있다.\*

- 5%는 회사와 팀 멤버에게 분배\*

EWP 의 서비스 및 전략 기획, 디자인 및 개발 멤버에게 배분된다.

- 20%는 Reserve Fund 로 조성하여 생태계 유지를 위해 사용된다.

\* 분배량의 절반은 토큰 세일 일정 종료 후 분배되고 이후 나머지 절반은 6개월 동안 판매 불가 기간(lock-up period)이 적용된다.

\*\* EXA Alliance에 상용기업은 지속적으로 추가될 것이며, 이를 위한 생태계 구축용 토큰의 추가 발행은 가능하다.

## 4.3. 토큰 판매

앞서 토큰 분배 계획에 따라 생성된 토큰의 30%는 글로벌 토큰세일 일정에 따라 판매가 진행된다.

### - 세일 개요



- 토큰명 : Everywhere Coin
- 기호 : EVE
- 타입 : ERC20
- 출시가 : 1ETH = 200 EVE
- 기부 가능 암호화폐 : ETH
- 총 발행 토큰 : 1,000,000,000 EVE

토큰 세일의 경우 기존 ICO 방식에 맞춰 진행될 것이며, 경우에 따라 IEO에 일부 수량이 할당될 수 있다.

### - 글로벌 토큰 세일 정보

가격 : 1 ETH = 210 EVE

하드캡 : 300,000,000 EVE

개인 최소 기부 수량 : TBD

개인 최대 기부 수량 : TBD

\* 글로벌 토큰 세일 일정은 추후 공지 예정.

\* 토큰세일 정보의 Hard cap을 미달하는 경우, 판매되지 않은 토큰은 IEO 진행에 활용된다.

\* 토큰 분배 후 지갑 분실 등의 도의적으로 지원해야 할 문제가 발생하는 상황을 고려하여 최대 10%이내의 토큰이 추가 발행될 수 있음.

글로벌 토큰 세일 일정이 최종 종료되는 일자를 기준으로 3주 이내에 토큰 배분일정이 진행된다.

만약 예상치 못한 기술적 문제가 발생할 경우 EveryWhere Payment platform 홈페이지에 해당 이유 및 기한을 통보한다.

## 5. 로드맵

앞서 토큰 분배 계획에 따라 생성된 토큰의 30%는 글로벌 토큰세일 일정에 따라 판매가 진행된다.







**2020**

**2020**

- EXA Alliance의 구축 (글로벌 총10개사)
- EXA Venture Capital 설립
- EVE Coin 기축화폐로 1,000억 운영
- 실 사용자수 100만명
- 아시아 5개국 및 미국 론칭

**2021**

**2021**

- EXA Alliance의 구축 (글로벌 총30개사)
- EXA Venture Capital 정식운영
- EVE Coin 기축화폐로 5,000억 운영
- 실 사용자수 1,000만명
- 아랍 및 유럽 론칭

**2022**

**2022**

- EXA Alliance의 구축 (글로벌 총50개사)
- EXA Venture capital (1,000억 운영)
- EVE Coin 기축화폐로 1조 운영
- 실 사용자수 3,000만명
- 아랍 및 유럽 론칭

**2023**

**2023**

- EXA Alliance의 구축 (글로벌 총100개사)
- EXA Venture capital (3,000억 운영)
- EVE Coin 기축화폐로 5조 운영
- 실 사용자수 5,000만명
- 남미 론칭

**2024**

**2024**

- EXA Alliance의 구축 (글로벌 총200개사)
- EXA Venture capital (1조 운영)
- EVE Coin 기축화폐로 20조 운영
- 실 사용자수 1억명
- 기존 운영 국가에서의 사용처 확산

**2025**

**2025**

- EX Alliance의 구축 (글로벌 총500개사)
- EXA Venture capital (10조 운영)
- EVE Coin 기축화폐로 100조 운영
- 실 사용자수 5억명
- 기존 운영 국가에서의 사용처 확산

## 6. 면책 성명

- 본 백서의 목적은 오직 EveryWhere Payment platform 의 EVE 코인에 대한 정보 제공을 목적으로 제공되는 문서이며, 사업 내용의 특정 부분에 대한 설명 혹은 답변이 될 수는 있지만, 어떠한 의견 또는 조언을 제공하는 것이 아닙니다. 또한 본 백서는 EVE 코인(토큰) 판매와 관련이 있는 잠재적인 소유자와 코인(토큰) 소유자들에게 소개하기 위한 목적을 가지고 있습니다.

- EveryWhere Payment platform 은 비영리 법인인 TJNT GLOBAL LTD. 과 주식회사 엑사랩에 의해 유지 관리됩니다.

- 본 백서는 투자모집설명서 혹은 청약서류가 아니며 특정 사법 관할구역내의 증권 또는 기타 관리 제품에 대한 청약이나 유치를 위한 유도성 제안이 아니므로, 소비자 보호와 관련된 법률이나 규정의 규제를 받지 않습니다.

- 본 백서를 사용, 참고 혹은 근거로 하여 발생하는 임의의 손실에 대해 책임을 지지 않습니다.

본 백서는 제3자 데이터와 업계 간행물의 인용 내용을 포함할 수 있습니다. 사용자는 반드시 해당 블록체인 사업을 지지하기 전에 블록체인의 여러가지 내용을 이해하고 전문적인 의견을 들어야 하며 충분히 리스크를 이해하였다는 전제 하에 참여하기 바랍니다.

- 비록 본 백서에서 인용한 정보와 데이터 소스에 신뢰성이 있다고 인정하더라도, 본 백서에서 인용한 제3자 정보와 데이터에 대해 단독 검증이 진행되지 않았으며, 해당 정보에 근거하여 내린 기본 가설에 대해 확인되지 않았습니다.

- 본 백서는 암호화폐의 미래 혹은 가치에 대하여 임의의 약속을 할 수 없으며, 여기에는 그 고유가치, 지속적인 지불에 대한 약속 및 임의의 특정 가치에 대한 보증도 하지 않습니다.

- 본 백서에서 소개하는 프로젝트의 업무 특성과 고유한 잠재적 리스크를 완전히 이해하고 암호화폐를 교환(cryptocurrency trading) 하거나 구매하는 경우를 제외하고, 구매자는 EVE 코인을 구매하거나 교환에 참여하는 행위를 하지 말아야 할 것입니다.

- 본 백서는 다른 언어로 번역될 수 있으며, 서로 다른 언어로 인해 의견이 일치하지 않는 경우에는 공식 한국어 원본을 기준으로 합니다.

- 외부 환경의 변화 및 연구개발 진도의 변화에 의하여 본 백서는 변경사항이 발생하여 수정될 수 있으며, 불확실성에 대해 어떠한 보증을 하지 않습니다.

- 만약 분쟁이 발생할 경우 협상을 통한 해결이 필요합니다. 만일 협상에서 결론이 나지 않을 경우 법률 분쟁으로 해결해야 하며, 법률 분쟁 사법 관할권은 다음과 같음을 참고한다.

> 기부 및 운영관련 : TJNT GLOBAL LTD 기금회 등록 소재지

> 상용서비스 관련 : EXA Alliance의 각 파트너 소재지