

## ТЕМА 7. ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ

1. **Национальная экономика: общая характеристика, структура. Открытая и закрытая экономика.**
2. **Система национальных счетов. Основные показатели системы национальных счетов.**
3. **Цикличность экономического развития и кризисы.**
4. **Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен. Инфляция, ее формы и социально-экономические последствия.**
5. **Измерение безработицы, ее типы. Экономические издержки безработицы.**
6. **Динамика основных макроэкономических показателей в Республике Беларусь.**

**Ключевые понятия:** национальная экономика, валовой внутренний продукт, цикличность, инфляция, безработица.

### 1. Национальная экономика: общая характеристика, структура. Открытая и закрытая экономика

Национальным принято называть хозяйство каждой страны. Национальная экономика как сложная система может быть описана с разных позиций. В **организационном плане** это совокупность субъектов хозяйствования: организаций, учреждений, предприятий, производств, отраслей, регионов, а так же их взаимосвязи. В **функциональном плане** это совокупность потенциалов: природно-ресурсного, демографического, трудового, научного, инновационного, производственного, экологического и др.

**Национальная экономика** – хозяйственная система страны, отвечающая принципам суверенности, целостности, социальности, национальной ориентации.

Характерными **чертами и условиями** функционирования национальной экономики как специфической системы являются:

- суверенитет нации и государства;
- территориальная целостность;
- единство экономического пространства и юридической среды;
- общность характера хозяйственных институтов;
- наличие единого платежного средства – национальной денежной единицы и целостной финансовой системы;
- степень эффективности и конкурентоспособности.

Национальные хозяйства развитых стран не однородны по своей структуре и состоят из нескольких возникших в разное время секторов.

**Сектор** национального хозяйства – та его часть, которая имеет отличительные социально-экономические черты. В эпоху классического капитализма (18-19 вв.) существовала **односекторная** модель национальной экономики, имевшая следующие черты: все хозяйство страны состоит из сравнительно небольших предприятий, принадлежащих независимым частным собст-

венникам; между всеми ними складываются так называемые горизонтальные (партнерские) рыночные связи. В 30-50-е гг. 20 века произошел переход к **двухсекторной** модели национального хозяйства. Это было связано с возникновением и развитием государственного сектора экономики и началом государственного регулирования экономики. В 20-м веке в национальных экономиках возросла роль институтов – устойчивых объединений людей, преследующих определенные цели (корпорации, профсоюзы, партии и т.д.) Кроме секторов микро- и макроэкономики сформировался сектор мезоэкономики (гр.*mesos* – средний) и образовалась **трехсекторная** модель национального хозяйства.

В мирохозяйственных отношениях национальная экономика может выступать как открытая или закрытая. **Закрытая экономика** является такой экономической системой, в которой все сделки осуществляются внутри страны и расчеты производятся в национальной валюте. Это экономика, которая не экспортирует и не импортирует товары и услуги. **Открытой экономикой** обладает страна, которая экспортирует и импортирует товары и услуги, а так же получает и предоставляет кредиты на мировых финансовых рынках.

Основными **показателями** открытой экономики признаются:

- внешнеторговая квота в ВВП;
- доля экспорта в объеме производства;
- доля импорта в потреблении;
- доля иностранных инвестиций по отношению к внутренним инвестициям.

## **2. Система национальных счетов. Основные показатели системы национальных счетов**

**СНС** – комплекс таблиц, имеющих форму бухгалтерских счетов, в которых отражаются процессы производства, распределения и конечного использования общественного продукта и национального дохода. В СНС исчисляются важнейшие макроэкономические показатели.

В 1968 году была сформирована межгосударственная система национальных счетов ООН (СНС ООН). На ее основе была разработана СНС ЕС. Сегодня СНС применяется более чем в 150 странах мира с рыночной экономикой.

Ключевым показателем является валовой внутренний продукт (ВВП). В аналитических целях могут рассчитываться валовой национальный продукт (ВНП) и национальный доход (НД)

**ВВП** – макроэкономический показатель, представляющий собой рыночную стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в стране за определенный период времени (обычно за год) всеми производителями, независимо от того, находятся факторы производства в собственности граждан данной страны или являются собственностью иностранцев.

**ВНП** - макроэкономический показатель, представляющий собой рыночную стоимость конечных товаров и услуг, созданных факторами произ-

водства, находящимися в собственности граждан данной страны не только внутри страны, но и за рубежом.

ВВП, как и ВВП, измеряется **тремя способами**:

- 1) по расходам (по конечному использованию);
- 2) по доходам (по распределительному способу);
- 3) по добавленной стоимости.

При расчете **ВВП по расходам** суммируются расходы всех экономических субъектов (домашних хозяйств, фирм, государства, иностранного сектора):

$$\text{ВВП} = C + I + G + NE, \quad (7.1)$$

где **C** – потребление (расходы); **I** – валовые частные внутренние инвестиции; **G** – государственные закупки товаров и услуг; **NE** – чистый экспорт.

Расчет **ВВП (ВВП) по доходам** осуществляется суммированием всех видов факторных доходов (заработная плата, премии, прибыль, рентные доходы, проценты) плюс два компонента не являющиеся доходами – амортизация и чистые косвенные налоги на бизнес, т.е. налоги минус субсидии.

В СНС расходная часть должна равняться доходной.

$$Y = C + I + G + NE \quad (7.2)$$

Следующий показатель, который мы рассмотрим – **чистый национальный продукт (ЧНП)** – представляет собой наиболее точный макроэкономический показатель созданных и купленных населением данной страны товаров и услуг за определенный период времени (обычно за год). ЧНП исчисляется путем вычитания из ВВП (ВВП) амортизации:

$$\text{ЧНП} = \text{ВВП (ВВП)} - \text{амортизационные отчисления} \quad (7.3)$$

Разница между ценами, по которым покупают потребители, и продажными ценами фирм составляет **косвенные налоги на бизнес** (налог на добавленную стоимость, акцизные сборы, импортные пошлины, налоги на монопольные виды деятельности и т.д.). **Чистые косвенные налоги на бизнес** – косвенные налоги за минусом субсидий.

Если из ЧНП вычесть чистые косвенные налоги на бизнес, то получим национальный доход. **Национальный доход (НД)** – важнейший макроэкономический показатель совокупных доходов всего населения данной страны за определенный период времени (обычно за год); вновь созданная стоимость. Определяется по формуле:

$$\text{НД} = \text{ЧНП} - \text{чистые косвенные налоги на бизнес} \quad (7.4)$$

Основными компонентами национального дохода являются: доходы наемных работников и некорпоративных собственников; прибыль фирм; рентные доходы; процентный доход.

**Личный доход (ЛД)** – сумма доходов, реально получаемых населением (в виде заработной платы, дивидендов, процентов) после вычета из национального дохода: взносов населения в социальную систему страхования;

налогов на прибыль корпораций; нераспределенной прибыли корпораций плюс трансфертные платежи.

**Личный располагаемый доход (ЛРД)** – та часть личного дохода, которая остается в распоряжении домашних хозяйств после уплаты ими налогов государству в лице правительства и местных органов власти, а так же налогов на личное имущество и наследство.

$$\text{ЛРД} = \text{ЛД} - \text{индивидуальные налоги} \quad (7.5)$$

Личный располагаемый доход – один из основных показателей уровня благосостояния и экономического развития страны.

**Национальное богатство (НБ)** – совокупность материальных и нематериальных благ, созданных трудом предшествующих и нынешних поколений, а так же вовлеченных в процесс воспроизводства природных ресурсов, которыми располагает общество на определенный момент времени; важный макроэкономический показатель, характеризующий экономическую мощь страны.

### 3. Цикличность экономического развития и кризисы

Регулярно повторяющиеся через определенный промежуток времени колебания в движении производства получили название **цикличности экономического развития**, или цикличности производства. **Причины циклических колебаний** в экономике различны: изменения в солнечной активности, недостаток потребления в сравнении с производством, избыток сбережений, недостаток инвестиций, необходимость обновления оборудования и технологий и другие.

**Экономический цикл** – это период от начала одного кризиса до начала следующего. Его можно определить как повторяющиеся на протяжении ряда лет подъемы и спады в уровне экономической активности (рисунок 7.1).

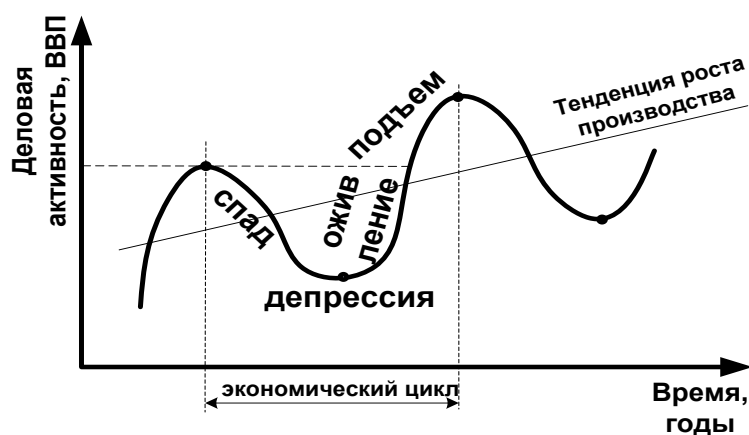


Рисунок 7.1 – Экономический цикл

Экономические циклы отличаются друг от друга продолжительностью и глубиной. Но всегда в экономическом цикле присутствуют четыре фазы: кризис, депрессия, оживление и подъем.

**Кризис (спад)** характеризуется следующими признаками: возникает перепроизводство товаров; цены на товары падают; снижается объем производства; предприниматели не могут расплатиться с банками и работниками; возникает массовая безработица.

Для **депрессии** характерны следующие признаки: производство и занятость достигают самого низкого уровня, падение цен приостанавливается, масса свободных денег не находит применения в производстве и накапливается в банках, снижается ссудный процент.

Для **оживления** характерны следующие признаки: немного увеличивается уровень производства и сокращается безработица, появляется спрос на кредиты и растет ставка процента, увеличивается спрос на новое оборудование, производство достигает своего предкризисного уровня.

Для фазы **подъема** характерно: быстрый рост производства и занятости, резкое повышение цен, растет спрос на ссудный капитал у предпринимателей для развития производства, производство достигает высшей точки цикла, безработица становится минимальной.

После подъема начинается новый цикл, который также включает фазы кризиса, депрессии, оживления и подъема. Следует иметь в виду, что самая низкая точка падения производства в следующем цикле располагается выше, чем самая низкая в предыдущем цикле, а самая высокая точка цикла в следующем цикле выше, чем самая высокая в предыдущем. Это свидетельствует о том, что в экономике наблюдается общая тенденция к росту.

#### 4. Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен

Все показатели СНС могут рассчитываться как в текущих (действующих) ценах, так и в неизменных ценах (ценах базисного года). ВВП, рассчитанный в текущих рыночных ценах называется **номинальным**, а рассчитанный в постоянных ценах (ценах базисного года) – **реальным** ВВП. Номинальный ВВП может увеличиваться как за счет роста физического объема всей продукции, так и за счет роста уровня цен. На реальный ВВП уровень цен не влияет.

Для пересчета макроэкономических показателей из текущих цен в неизменные, или сопоставимые, используются специальные дефляторы или индексы цен, в том числе дефляторы ВВП и индексы потребительских цен (ИПЦ).

**ИПЦ** отражает относительное изменение среднего уровня цен широкой группы товаров («корзины» заранее отобранных представительных товаров и услуг) за определенный период.

$$\text{ИПЦ текущего года} = \frac{\text{Цена потребительской корзины текущего года}}{\text{Цена потребительской корзины базисного года}} \cdot 100\% \quad (7.6)$$

Отношение номинального ВВП к реальному показывает его увеличение за счет роста цен и называется **дефлятором ВВП**.



$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Реальный ВВП}} \quad (7.7)$$

Дефляторы или индексы цен используется для определения уровня инфляции.

**Инфляция** – устойчивый процесс обесценения денег, снижения их покупательной способности. Это явление денежной экономики, но охватывает не только денежный рынок. Падение покупательной способности денег означает, что за одну и ту же сумму денег можно приобрести меньше товаров, чем раньше.

**Уровень инфляции** показывает, как изменились цены в экономике, и измеряется с помощью индексов цен как разница между значением этого индекса за определенный период в процентах и ста процентами.

$$\text{Уровень инфляции} = I_{\text{цен}} - 100\%, \quad (7.8)$$

где  $I_{\text{цен}}$  - индекс цен.

**Темп инфляции** показывает, как изменилась сама инфляция за определенный период, и вычисляется с помощью формулы:

$$\text{Темп инфляции} = \frac{I_{\text{цен текущего года}} - I_{\text{цен прошлого года}}}{I_{\text{цен прошлого года}}} \cdot 100\% \quad (7.9)$$

Инфляцию вызывают самые разные **причины** и предпосылки. Прежде всего, это три вида монополии: монополия государства, монополия профсоюзов, экономическая монополия. Причинами инфляции так же являются увеличение совокупного спроса (**инфляция спроса**) и уменьшение совокупного предложения (**инфляция предложения**).

Различают **умеренную, галопирующую и гиперинфляцию**. При умеренной инфляции цены растут до 20% в год, при галопирующей инфляции – до 200% в год, при гиперинфляции – от 200% и выше.

Вне зависимости от того, какие причины вызывают инфляцию, проявляться она может в одной из форм: открытой, скрытой (подавленной). **Открытая инфляция** – проявляющаяся в устойчивом повышении среднего уровня цен. Присуща рыночной экономике со свободными ценами и ограниченным государственным регулированием экономической деятельности. **Подавленная инфляция** характерна для стран с жестко регулируемой экономикой, где государство контролирует цены на блага и факторы производства, а процесс обесценивания денег проявляется в возникновении товарного дефицита или искусственного ограничения потребления.

**Последствия инфляции** различны. Потери от инфляции несут те, кто получают фиксированные доходы, а так же кредиторы, поскольку им возвращаются обесцененные деньги. Падают реальные доходы населения из-за растущих цен на товары и услуги. Деньги из сферы производства переходят в сферу обращения, поскольку в сфере обращения они меньше обесцениваются.

## 5. Измерение безработицы, ее типы. Экономические издержки безработицы

**Безработица** - это временная или постоянная незанятость части трудоспособного населения. **Безработные** – это те, кто не имеет работы, но активно ее ищет.

Причиной вынужденной безработицы является устойчивое превышение предложения труда над спросом на труд.

**Уровень безработицы** определяется по следующей формуле:

$$\text{Уровень безработицы} = \frac{\text{Количество безработных}}{\text{Рабочая сила}} \cdot 100\% \quad (7.10)$$

В состав рабочей силы не включают людей, не достигших или вышедших из трудоспособного возраста, недееспособных, учащихся, студентов, домохозяек, военнослужащих, госслужащих, лишенных свободы.

Выделяют три вида безработицы: **фрикционную, структурную, циклическую**.

**Фрикционная безработица** связана с поисками нового места работы из-за неудовлетворенности прежним местом работы, по соображениям карьеры, из-за переезда и т.п. Этот вид безработицы непродолжителен, существует всегда и является даже желательным, т.к. способствует рациональной занятости.

**Структурная безработица** возникает в связи с технологическими изменениями в производстве, когда спрос на один вид профессии растет, а на другой сокращается. Возникает незанятость в «старых отраслях» и одновременно дополнительные рабочие места в «новых» отраслях. Требуется перекалфикация рабочих сил. Структурная безработица более длительная, чем фрикционная.

**Циклическая безработица** возникает тогда, когда происходит падение производства в результате снижения совокупного спроса. Она сокращается, когда экономика преодолевает спад.

Сумма фрикционной и структурной безработицы называется **естественным уровнем безработицы** и составляет 5-6% в странах с рыночной экономикой. Признается, что при естественном уровне безработицы экономика находится в условиях **полной занятости**.

К **последствиям** безработицы относится потеря части ВВП потому, что значительная часть рабочей силы не занята в производстве. **Закон Артура Оукена** гласит: каждый процент превышения фактического уровня безработицы над естественным приводит к отставанию фактического ВВП от потенциального ВВП на 2,5%.

К другим последствиям безработицы относятся: уменьшение доходов населения, следовательно, и поступлений налогов в государственный бюджет; необходимость оказания помощи безработным, и потому увеличение непроизводительных расходов государственного бюджета; потеря квалификации; рост преступности; социальные конфликты.

## 6. Динамика основных макроэкономических показателей в Республике Беларусь

Для анализа социально-экономических процессов применяется комплекс показателей основных и частных. Собранные статистическими службами информация обрабатывается Национальным статистическим комитетом Республики Беларусь и публикуется в ежегодных статистических отчетах.

Для правильности и точности анализа исследуется динамика не только абсолютных значений показателей, но и индексов показателей.

Таблица 7.1

### Основные социально-экономические показатели

Показатели	2005	2010	2011	2012
Численность населения (на конец года), тыс. человек	9630	9481	9465	9464
Среднегодовая численность населения, занятого в экономике, тыс. человек	4414	4666	4655	4571
Валовой внутренний продукт, млрд. руб.	65067	164476	297158	527385
Валовой внутренний продукт на душу населения, тыс. руб.	6773	17331	31368	55724
Продукция промышленности, млрд. руб.	64502	166953	347655	621915
Продукция сельского хозяйства, млрд. руб.	12880	36131	55642	100785
Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.	15096	55381	98665	151950
Ввод в эксплуатацию жилых домов, тыс. кв. м общей площади	3785	6630	5480	4485
Розничный товарооборот, млрд. руб.	23951	64865	112899	193707
Объем внешней торговли товарами и услугами, млрд.долл.США	34,7	66,1	94,4	100,9

Источник: Национальный статистический комитет [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>.

Таблица 7.2

### Индексы основных социально-экономических показателей

Показатели	2005	2010	2011	2012
Валовой внутренний продукт				
2005=100	100	142,2	150,0	152,3
предыдущий год =100	109,4	107,7	105,5	101,5
Валовой внутренний продукт на душу населения				
	100	144,6	152,8	155,2



2005=100 предыдущий год=100	110,2	107,9	105,7	110,6
Инвестиции в основной капитал 2005=100 предыдущий год=100	100 120,0	230,0 115,8	271,1 117,9	233,9 86,2
Розничный товарооборот 2005=100 предыдущий год=100	100 120,4	193,7 115,7	211,1 109,0	240,9 114,1
Индекс потребительских цен	108,0	109,9	208,7	121,8
Индекс цен производителей промышленной продукции	11,0	118,9	249,6	120,6

Источник: Национальный статистический комитет [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>.

Рассмотрение представленных данных дает возможность сделать выводы о не прямолинейности динамики основных макроэкономических показателей за период 2005-2012 гг., о некотором замедлении темпов экономического роста после 2009 года и о сильных инфляционных тенденциях в национальной экономике Беларуси.