ПРОДАЖИ

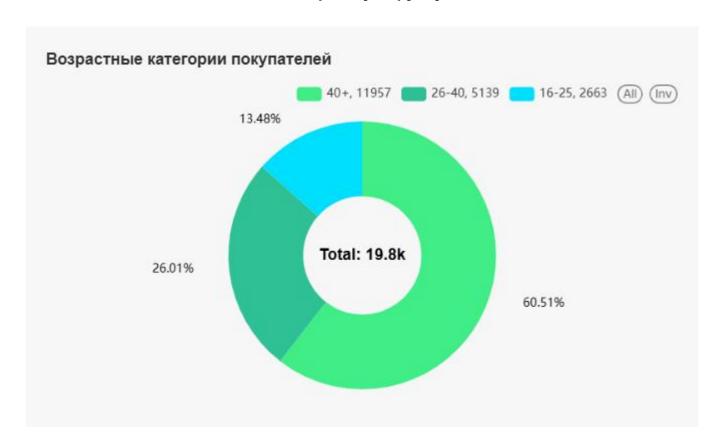


Анализ торговой площадки

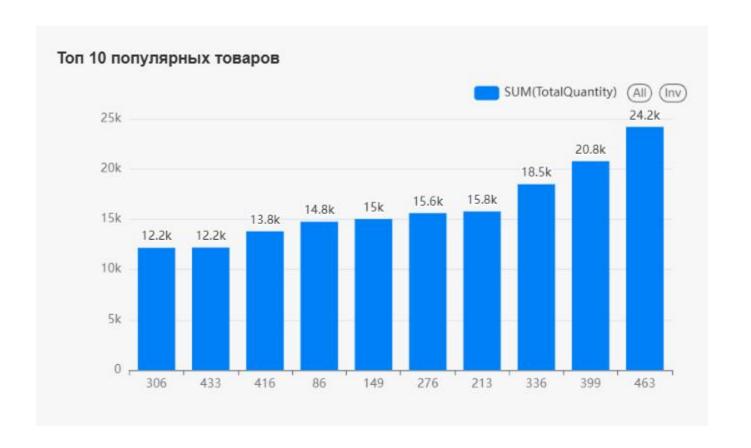
19759

Общее количество покупателей

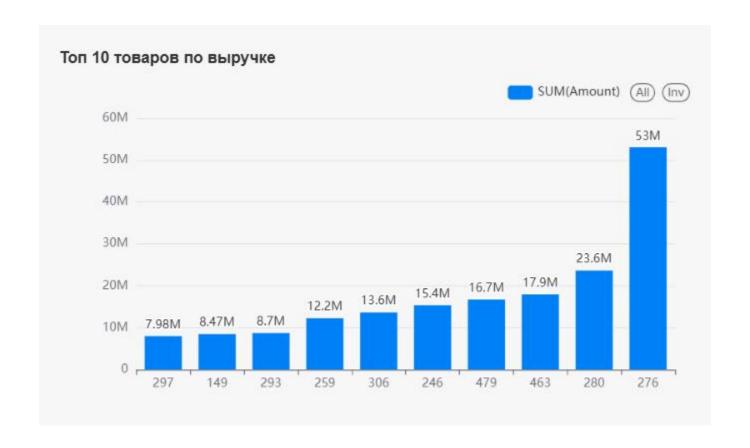
• На этом графике мы видим три возрастные категории покупателей. Каждая последующая группа приблизительно в 2 раза больше предыдущей. Более 60% от общего числа покупок приходится на наиболее возрастную группу 40+.



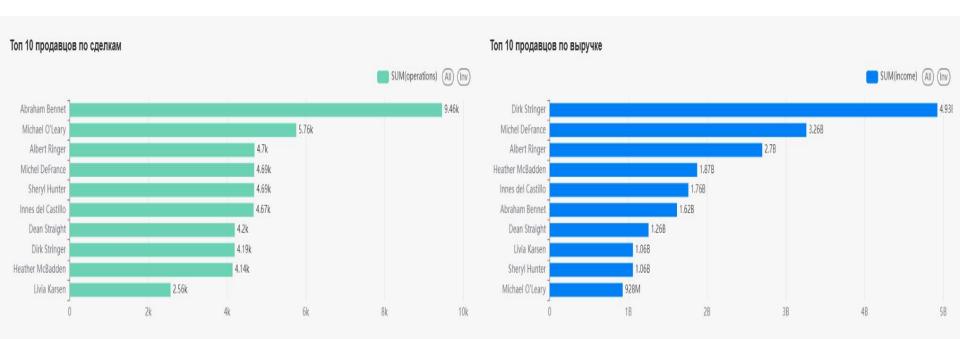
• На этом графике изображена 10-ка самых популярных товаров. Самый продаваемый товар из всех: id 463.



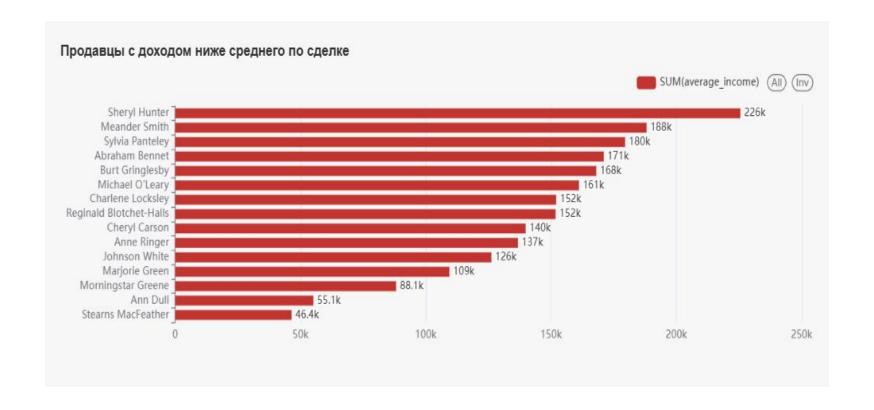
• На этом графике изображена 10- ка товаров, проданных на наибольшую сумму. Самая большая выручка от товара id 276. Суммарная выручка товаров из топ 10: 178 млн.



 Сравнение этих двух графиков показывает, что не всегда количество завершенных сделок отражает реальную выручку, заработанную продавцом. Несмотря на то, что Dirk Stringer находится на 4 месте с конца по количеству завершенных сделок, он на первом месте по суммарной выручке.
Соответственно, мы можем сделать вывод, что его средний чек выше, чем у других продавцов.



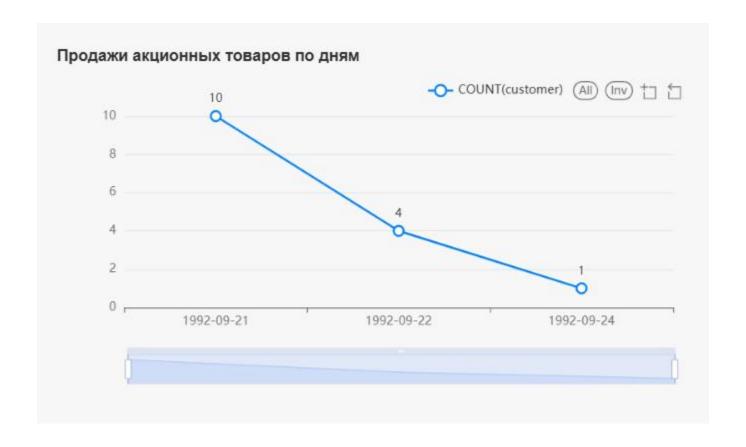
 Здесь мы видим продавцов, чья средняя выручка за сделку меньше средней выручки за сделку по всем продавцам. Тройка продавцов с наименьшей средней выручкой (ниже 100 к): Morningstar Greene, Ann Dull, Stearns MacFeather.



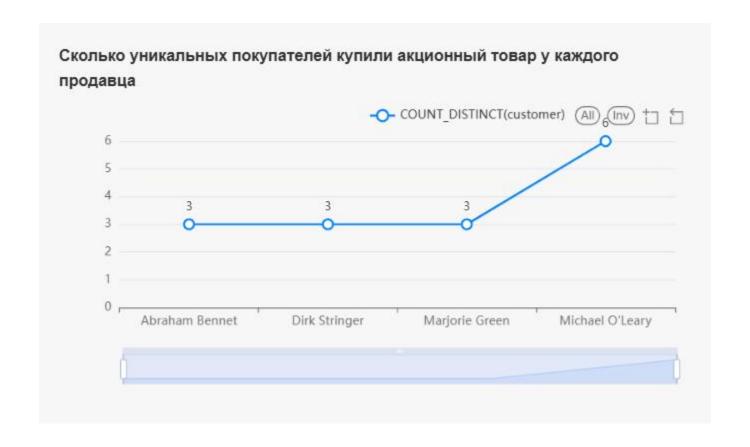
• Количество уникальных покупателей примерно равное за все месяца. Однако в первый месяц суммарная выручка была ниже приблизительно в 3 раза относительно других месяцев. Также мы можем увидеть закономерность падения выручки с каждым новым месяцем примерно на 300 млн при равном числе уникальных покупателей.



• В первый день акции количество уникальных покупателей совершивших акционную покупку было значительно больше, чем в последующие два дня.



• Наиболее результативный продавец, который привлек больше всего уникальных покупателей продажей акционного товара - Michael O'Leary.



Dashboard