

# Сычев Евгений Алексеевич

## Front-end developer

Дата рождения: 18.10.1987 г., (полных 34 года)  
Семейное положение: Женат, есть дочь 9 лет и дочь 4 года  
Адрес: УР, г. Ижевск  
Мобильный телефон: 8-912-753-97-00  
Telegram: <https://t.me/easychev>  
e-mail: [e.sychev87@yandex.ru](mailto:e.sychev87@yandex.ru)  
  
GitHub: <https://github.com/EvgenySychev>  
Портфолио: <https://EvgenySychev.github.io/my-portfolio>  
Codewars: <https://www.codewars.com/users/EvgenySychev>



### О себе:

Я человек, который испытывает страсть к программированию. Занимаюсь Frontend-разработкой пользовательских интерфейсов с помощью JavaScript-библиотеки React. Хорошо знаком со строго типизированным языком программирования TypeScript. Сейчас изучаю набор инструментов для эффективной разработки Redux Toolkit. Планирую развиваться и обучаться новым технологиям во Frontend разработке (ReactNative) и Backend разработке (NodeJS). Развиваю свой английский. Занимаю активную жизненную позицию.

### Навыки/Технологии:

JavaScript, TypeScript, React, Redux, ReduxThunk, RestAPI, Material UI, HTML, CSS, GIT, GitHub

### Образование:

2010 г. – 2013 г.:

#### Высшее

Ижевская государственная сельскохозяйственная академия (г. Ижевск), факультет «Дополнительного профессионального образования», специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», квалификация - экономист

2004 г. – 2009 г.

#### Высшее

**Ижевский государственная технический университет (г. Ижевск)**, факультет «Современные технологии и автомобили», специальность «Технология роботизированного производства», квалификация - инженер

### Опыт работы:

28.03.2022 – по настоящее время:

#### Фриланс

Разработка приложения «Обучение по карточкам» с использованием библиотек React, Redax, Axios, Material UI, разработка форм логинизации, регистрации нового пользователя, создание сайтов на WordPress, разработка портфолио.

15.07.2018 – по настоящее время:

#### ООО «АСПЭК-Открытие»

##### Начальник отдела продаж

Организовал работу отдела продаж автомобилей во вновь открывшемся дилерском центре;

Контролирую и планирую работу отдела продаж;

Осуществляю анализ и составление отчетности работы отдела продаж;

Увеличил долю рынка марки Geely в Удмуртской республике с 0,74% в 2018 г. 2,1% в 2022 г.;

По результатам работы в 2021 г. лучший отдел продаж автомобилей в группе компаний «АСПЭК-Авто»;

Выполнение плановых показателей отдела;

Веду работу по обучению и развитию сотрудников отдела продаж;

01.11.2015 – 14.07.2018:

**ООО «АСПЭК-Драйв»**

Менеджер по работе с корпоративными клиентами

Вел работу с корпоративными клиентами города Ижевска, Удмуртской республики и ближайших регионов;

Преодолеl отметку в 1000 проданных автомобилей марки KIA;

Систематизировал и расширил базу клиентов;

Увеличил долю корпоративных продаж с 5% до 11%;

Организовал размещение электронного магазина автосалона на сайте «Авито» и поддерживал его работу;

Изучил возможность работы и разработал концепцию одного отдела корпоративных продаж всех автомобильных брендов АСПЭК-Авто.

02.02.2014 – 31.10.2015:

**ООО «АСПЭК-Драйв»**

Старший консультант по продаже автомобилей

Проводил работу по обучению консультантов по продаже автомобилей эффективным техникам продаж автомобилей;

Контролировал работу консультантов по продаже автомобилей;

Лично общался с клиентами при возникновении сложных ситуаций;

Замещал руководителя отдела продаж;

Наладил эффективное взаимодействие отдела продаж с отделом сервисного обслуживания.

12.08.2013 – 01.02.2014:

**ОАО ВТБ Лизинг**

Менеджер по работе с корпоративными клиентами

Проводил работу с организациями города Ижевска и Удмуртской республики, активно привлекал к сотрудничеству;

Организовал размещение рекламных материалов в автосалонах города;

Привлек агентов к продаже лизинговых продуктов;

16.04.2010 – 11.08.2013:

**ООО «АСПЭК-Драйв»**

Консультант по продаже автомобилей

Приобрел навыки продажи «сложных» автомобилей;

Успешно завершил обучение по привлечению клиентов и продаже автомобилей по телефону и в автосалоне;

Успешно завершил обучение по программе «Мастер продаж», являюсь сертифицированным консультантом KIA;

Прошел «он-лайн» обучение на портале KIA Cyber Academy, что подтверждается наличием сертификата.

17.11.2009 – 15.04.2010:

**ООО «АСПЭК-Техно»**

Консультант по продаже автомобилей.

Полное ведение клиента: от первой встречи до выдачи автомобиля. Продажа дополнительного оборудования для автомобилей, продажа полисов ОСАГО, КАСКО. По результатам проверок качества обслуживания клиентов имел только положительные отзывы. Ежемесячное выполнение планов продаж.

**Дополнительная информация:**

- Свободно владею персональным компьютером на уровне опытного пользователя
- Иностранный язык – английский, B1.
- Имею водительское удостоверение категории «B», стаж вождения 16 лет.
- Возможны командировки.

**Личные качества:**

Проактивность, исполнительность, ответственность, коммуникабельность, трудолюбие, целеустремленность, обучаемость, грамотность, требовательность.

**Хобби:**

Спорт: волейбол, легкая атлетика. Имею спортивные награды.

**Дата составления резюме:**

29 августа 2022 года