**PLANTILLA DETALLADA DE PLAN DE NEGOCIOS PARA EMPRENDEDORES EN INGENIERÍA DE SISTEMAS**

1. Resumen Ejecutivo

Este apartado debe resumir el plan de negocios en una sola página.

Incluye:

- Nombre del proyecto.

- Qué producto o servicio ofrece.

- A qué problema responde.

- A quién está dirigido (clientes potenciales).

- Qué lo hace diferente o innovador.

- Cuánto se espera invertir y qué retorno se estima.

- El objetivo general del negocio.

2. Identificación del Problema

Aquí se debe describir el problema que se detectó en el entorno o sector específico.

Incluye:

- Detalle del problema.

- A quién afecta y cómo.

- Las causas del problema.

- Consecuencias si no se resuelve.

- Evidencia o datos que lo respalden (estadísticas, encuestas, estudios).

3. Solución Propuesta

Explica detalladamente tu propuesta tecnológica.

Incluye:

- Nombre de la solución (sistema, app, plataforma, etc.).

- En qué consiste y cómo resuelve el problema.

- Objetivo general.

- Objetivos específicos.

- Principales funcionalidades.

- Tecnologías y lenguajes a emplear (front-end, back-end, bases de datos, etc.).

4. Análisis del Mercado

Realiza un estudio del entorno y la competencia.

Incluye:

- Segmento de clientes o usuarios.

- Tamaño del mercado (potencial de uso o ventas).

- Análisis de competidores.

- Diferenciadores.

- FODA: Fortalezas, Oportunidades, Debilidades, Amenazas.

5. Modelo de Negocio

Describe cómo se obtendrán ingresos con la solución.

Incluye:

- Fuentes de ingreso (venta, suscripción, licencias, publicidad).

- Propuesta de valor única.

- Alianzas o socios clave.

- Canales de comercialización o entrega del producto/servicio.

6. Plan de Marketing

Define cómo vas a dar a conocer tu proyecto.

Incluye:

- Estrategias de promoción (redes sociales, SEO, ferias, email).

- Canales de comunicación.

- Estrategias para atraer clientes.

- Estrategias para mantener o fidelizar a los clientes.

7. Plan de Desarrollo Técnico y Operativo

Especifica las fases del desarrollo del proyecto.

Incluye:

- Etapas del proyecto (análisis, diseño, desarrollo, pruebas, implementación).

- Cronograma (puede ser Gantt).

- Recursos humanos (roles, perfiles).

- Recursos técnicos (servidores, licencias, software).

8. Análisis Financiero

Realiza un presupuesto y proyección de ingresos.

Incluye:

- Costos de desarrollo, infraestructura, marketing y otros.

- Posibles fuentes de financiación.

- Estimación de ingresos (6 meses a 1 año).

- Punto de equilibrio.

- Indicadores financieros básicos (si aplica).

9. Riesgos y Contingencias

Identifica los principales riesgos del proyecto.

Incluye:

- Riesgos técnicos (fallas, errores).

- Riesgos financieros (falta de capital).

- Riesgos de mercado (competencia, baja demanda).

- Estrategias para mitigarlos o gestionarlos.

10. Sostenibilidad y Escalabilidad

Explica cómo se puede mantener y crecer el proyecto a largo plazo.

Incluye:

- Posibilidad de escalar a otros contextos o regiones.

- Estrategias de mantenimiento.

- Impacto social o ambiental positivo (si aplica).

11. Anexos

Incluye documentación de soporte que complemente el plan.

Ejemplos:

- Diagramas de casos de uso o arquitectura.

- Pantallazos de prototipos o mockups.

- Encuestas o entrevistas.

- Hojas de vida del equipo emprendedor.