

茶筅形蒸发式加湿器

市场营销大作业 朱敏佳 5121719006 2015.12.24

| 市场定位



十成的竹 , 九成的工艺 , 留下一成属于它独有的自然与朴素。

发展历程



2009

梦起航

一个想法,并想做一 件事情,因而一段梦 想成真般的阳光灿烂 日子开始了。

2010

首秀

近两年的试样、修改 等实践,样品趋于成 熟。11月 , 亮相2010上 海百分百设计展。

2011

选择

为解决工艺、生产、 系统等等所有问题, 从上海到浙江、从浙 江到安徽、从安徽到 江西......一路行走, 只为圆梦!

2012

now

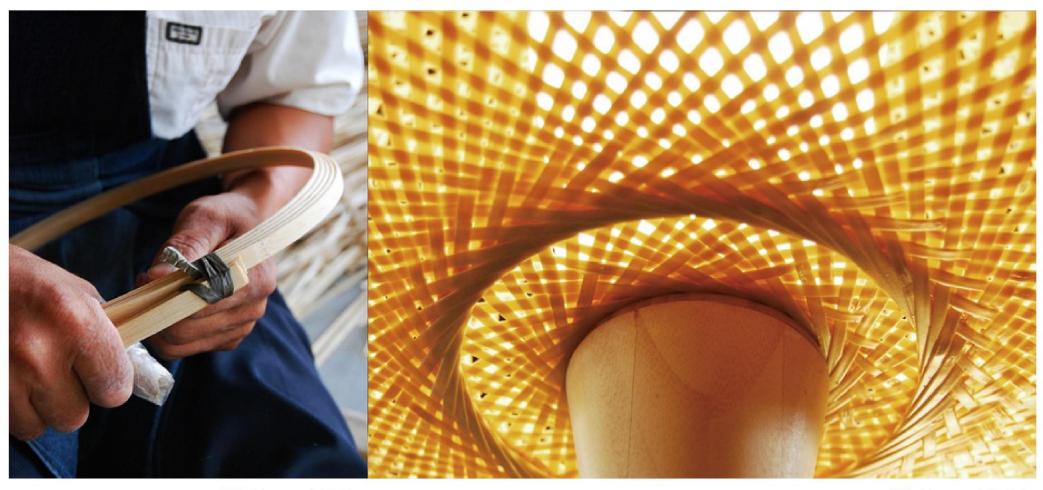
上路

做一件安静细微的事 情,安静生活、寂静 思考,十竹九造一路 坚守,一路生活!

| 产品组合



| 设计理念



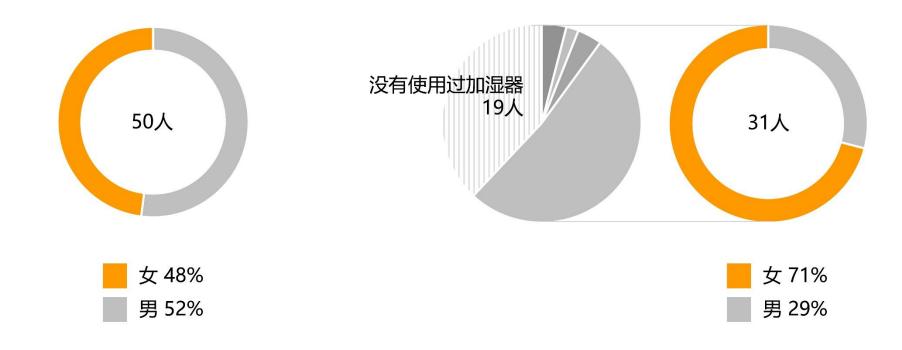
□ 竹子天然柔韧

□ 竹子天然透光

| 设计理念

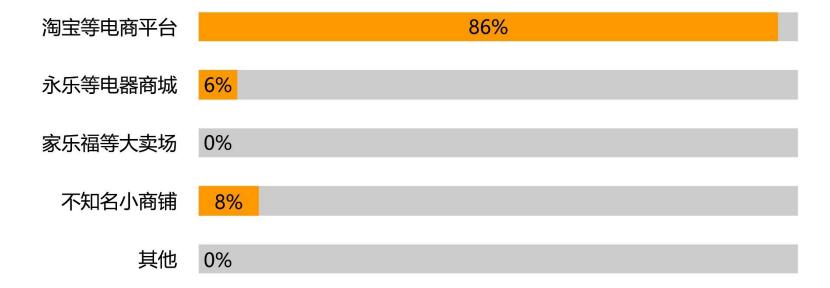


□ 竹特殊的微孔能够大量输送水分和空气



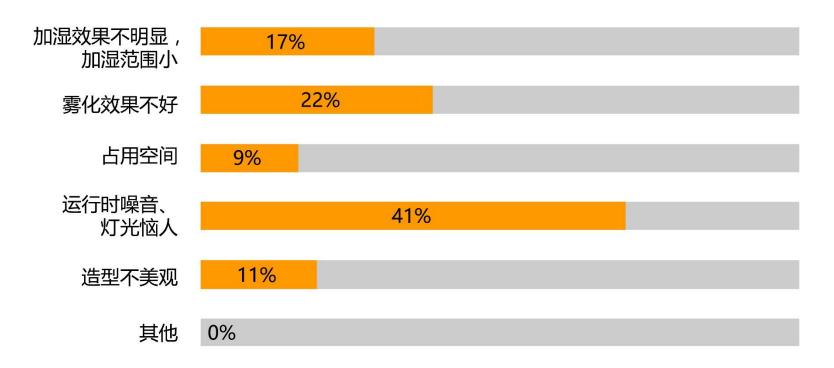
| 设计理念

□ 您曾通过哪些渠道购买 过加湿器?(多选)



| 设计理念

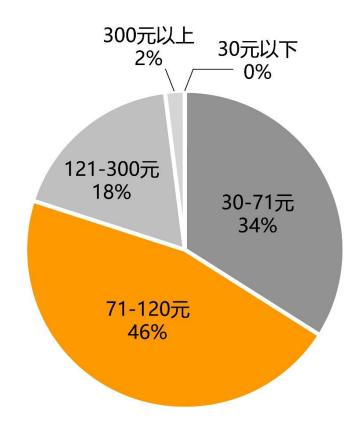
□ 您认为现在使用的加湿 器存在哪些值得改进的 地方?(多选)

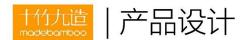


| 市场调研

□ 您能够接受以下哪个价位加湿器?

消费者普遍接受价格在71-120元区间内的加湿器。





茶筅形蒸发式加湿器









| 使用场景



| 定价策略



蒸发头:12.00元 玻璃瓶:7.80元

包装与填充物:1.12元

总造价:20.92元

产品质量导向定价 十竹九造产品研发过程以及 手艺人的培养需要大量经费 , 且产品面向的本就是具有 较高审美品位的客户。 因此定价为129元







企业定制

| 促销策略





在产品导入期,与前来采访的媒体合作,在杂志中附95折优惠券,以换取封面或者曝光量大的版面(也包括自媒体等)

与其他手工艺工坊合作研发 多种材料结合的新产品,并可以 互相在各自工坊出售对方的产品 。报名参加合作工坊课程的可享 受十竹九造产品免费刻字服务。 多举办沙龙、讲座,交流传播匠人精神,提高品牌社会责任感,增强社群活跃度,培养忠实客户和良好的口碑。新开发的产品可作为礼品赠送,让试用者为新产品提出宝贵意见。

Thanks

市场营销大作业 朱敏佳 5121719006 2015.12.24