Culture économique, juridique et managériale

BTS SIO, 1^{ère} année



Thème 3. L'organisation de l'activité de l'entreprise

Chapitre 7. Comment l'entreprise organise-t-elle ses ressources ?

- Les différents processus de l'entreprise
- 2 Les ressources et les compétences de l'entreprise
- 3 Le type de structure, les mécanismes de coordination er de contrôle au sein de l'entreprise
- 4 Les styles de management
- **5** Le rôle des différentes parties prenantes et des contre-pouvoirs



U3. Culture économique, juridique et managériale BTS SIO, 1^{ère} année

Performance de l'entreprise et organisation des ressources



La performance de l'entreprise dépend en grande partie de **l'organisation des ressources**, elle-même fonction de **nombreux facteurs**.

Facteurs de contingence

Éléments évolutifs (des variables) internes et externes à l'entreprise qui influencent ses décisions et ses actions :

- → Externes : conjoncture économique, contexte géopolitique, RSE, concurrence, ...
- → Internes : ancienneté de l'entreprise, taille, culture, technologie, climat social, ...



Structure organisationnelle

Styles de management

Mécanismes de coordination du travail

Acteurs en présence (pouvoirs et contrepouvoirs)

Processus

Entreprise

est organisée en



Qui mobilisent des ressources et des compétences



Ressources tangibles et intangibles

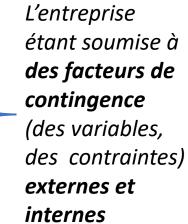


Compétences individuelles et collectives





Parties prenantes, ayant des pouvoirs et contre-pouvoirs





Elle fait le choix d'une structure

et exerce des



Style(s) de management



Mécanismes de coordination et de contrôle

Les différents processus de l'entreprise, pour une organisation optimale

0

Processus : « ensemble d'activités corrélées ou interactives qui transforme des éléments d'entrée en éléments de sortie » (AFNOR, Association française de normalisation)

Eléments entrants (inputs)



Clients

Expression du besoin



Fournisseurs

Fournitures

Processus de pilotage (décisionnel)

Stratégie, pilotage, qualité, communication



Processus productif

R&D, approvisionnement, production, commercialisation, logistique



Processus de support (organisationnel)

Comptabilité, système d'information, gestion des ressources humaines, contrôle de gestion, maintenance, hygiène & sécurité

Eléments sortants (outputs)

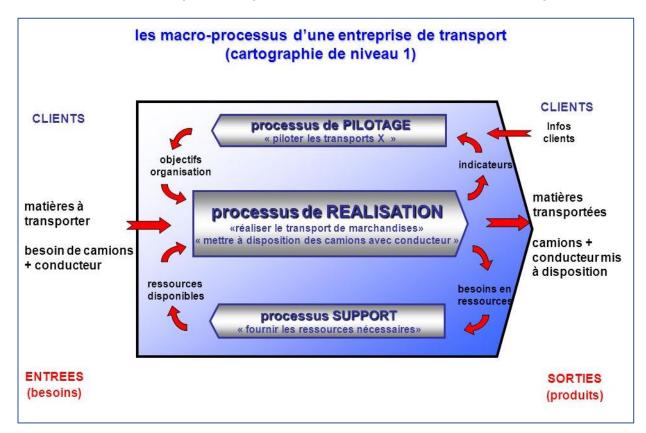


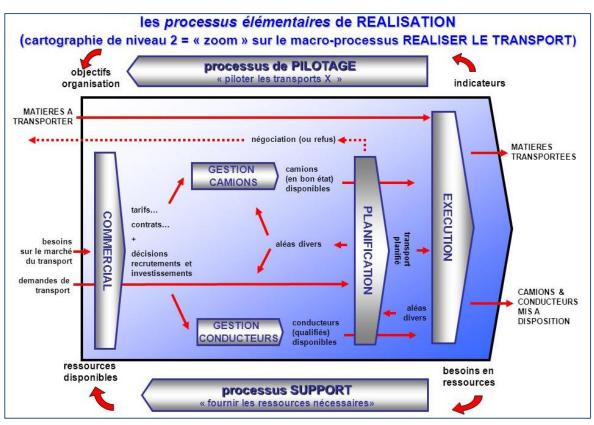
Clients

Satisfaction du besoin (bien ou service)

Exemple pour une entreprise de transport







- Les éléments d'entrée d'un process sont généralement les éléments de sortie d'un autre processus
- Ne pas confondre processus et procédé
 - Processus : quoi faire dans un ordre prédéfini
 - Procédé : façon de faire une tâche (exemple : tourner la clé pour démarrer le moteur du camion)



RESSOURCES



Eléments entrants (inputs)



Clients

Expression du besoin



FournisseursFournitures

Transformation des inputs par du travail et des outils (ressources)

Processus de pilotage (décisionnel)

Stratégie, pilotage, qualité, communication



Processus productif

R&D, approvisionnement, production, commercialisation, logistique



Processus de support (organisationnel)

Comptabilité, système d'information, gestion des ressources humaines, contrôle de gestion, maintenance, hygiène & sécurité

Eléments sortants (outputs)



Clients Satisfaction du besoin (bien ou

service)

CRÉATION DE VALEUR AJOUTÉE

Cas pratique : quelles sont les activités et processus de l'Annecy Design Center ?

DOCUMENT 1 Comment Salomon organise une production « sur-mesure »

Au sein de l'Annecy Design Center (ADC), centre de recherche de l'entreprise française Salomon situé en Haute-Savoie, les prototypes sont conçus, fabriqués à la chaîne et testés avant leur industrialisation et commercialisation.

L'Annecy Design Center (ADC) est également doté d'unités de production dédiées à la fabrication de différents équipements sportifs « sur-mesure » : skis, snowboards, chaussures de ski, de trail... Ces productions sont destinées aux athlètes sponsorisés par Salomon ainsi qu'à une clientèle d'amateurs avertis.

L'entreprise Salomon s'inscrit dans une démarche de qualité totale, ce qui la conduit à être particulièrement vigilante quant à la qualité des produits semi-finis de ses fournisseurs asiatiques. Le design est en relation directe avec la direction générale de Salomon. Cette dernière impulse les projets au travers d'un comité stratégique composé de distributeurs, salariés et managers de différents pays. Ainsi, la direction générale n'hésite pas à consacrer 8 % du chiffre d'affaires à la conception, à la recherche et développement et au marketing.

Le centre est organisé par plateformes « produits » qui regroupent plusieurs métiers : designers, ingénieurs et marketeurs. Ces derniers, affectés par la division commerciale aux différentes plateformes, ont pour mission principale de vérifier la viabilité commerciale des produits en fonction de la demande des sportifs et de l'offre concurrente.

Au sein des plateformes « produits », des équipes dédiées à un projet sont constituées, mais tous les espaces de travail sont communs. Cela permet à chacun de bénéficier des avancements et savoir-faire des collaborateurs grâce à un système d'information équipé d'outils facilitant le travail collaboratif.

© Delagrave, 2018.

Cas pratique. Les processus à l'Annecy Design Center



Eléments entrants (inputs)



Clients

Equipements
sportifs
demandés par les
athlètes
sponsorisés et les
sportifs amateurs
avertis



Fournisseurs

Produits semifinis des fournisseurs asiatiques



Direction générale de Salomon : prend les <u>décisions stratégiques</u> Comité stratégique : définit les projets



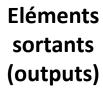
Processus productif

<u>Production des équipements</u> sportifs sur-mesure <u>Vérification de la viabilité commerciale</u> des nouveaux produits Conception, fabrication, test des <u>prototypes</u>



Processus de support (organisationnel)

<u>Contrôle qualité</u>
<u>Système d'information</u> (outils de travail collaboratif)
Comptabilité





Clients

Satisfaction de leur demande en équipements sportifs surmesure, pour les athlètes et amateurs

Nouveaux produits semi-finis asiatiques

Les ressources et les compétences de l'entreprise

Ressources de
l'entreprise: actifs
spécifiques à
l'entreprise qui ne
peuvent pas faire
l'objet d'échanges sur
les marchés

Principales catégories des ressources : financières, physiques, humaines, technologiques, organisationnelles, réputation

Ressources tangibles

- Ressources humaines : effectifs, métiers, ...
- Ressources physiques et technologiques : équipements, lignes de production, ...
- Ressources financières : capital social, bénéfices, emprunts, ...

Ressources intangibles

- Ressources humaines : compétences individuelles
- Ressources immatérielles
 - Les ressources technologiques : logiciels, brevets, ...
 - La structure organisationnelle, les compétences collectives, ...
 - Les marques, la notoriété, l'image de marques, ...





Les ressources et les compétences de

2

l'entreprise

Compétences de
l'entreprise:
ensemble des
savoir-faire collectifs
organisés,
permettant de
réaliser une tâche
ou une activité en
combinant des
ressources





Compétences individuelles

Compétences transversales (génériques)

- Savoir, savoir-faire, savoir-être mobilisables dans diverses situations professionnelles
 - Maîtrise d'une langue vivante, d'un outil
 - Capacité à travailler en équipe
 - Capacité d'organisation
 - ...

Compétences spécifiques (transférables)

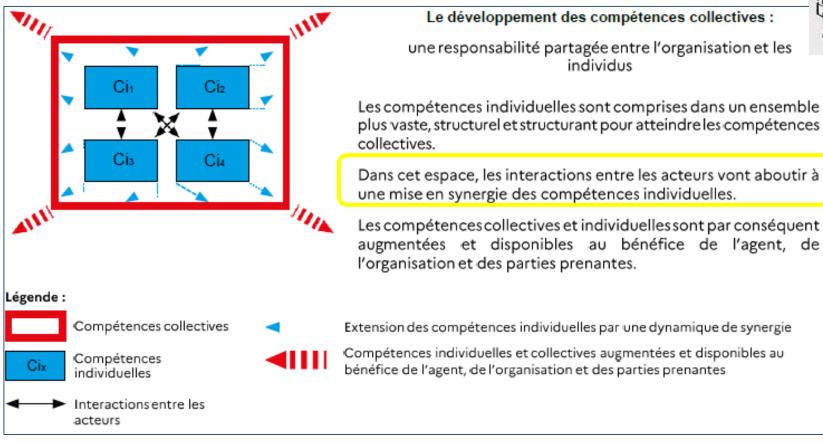
- Savoir, savoir-faire, savoir-être attachées à des situations professionnelles données
- MAIS pouvant être mises en oeuvre dans d'autres contextes professionnels
 - Ex : compétences spécifiques d'un ingénieur transférables dans un métier technicocommercial

Compétences collectives

« Ensemble des savoirs, savoir-faire tacites <u>complémentaires ou partagés</u> dans le cadre d'échanges informels (Michaux, 2003), vecteurs de <u>synergies</u> <u>nées d'interactions</u> permanentes, même conflictuelles, <u>entre les membres</u> d'une équipe de travail »

Les compétences collectives...

... plus que l'addition de compétences individuelles

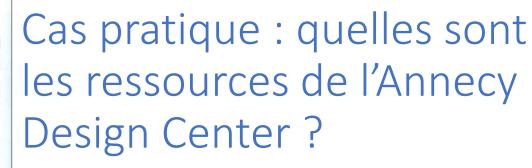




- → Rôle des interactions pour développer les compétences collectives
- → Notion de « collectif de travail »
- → Mode projet propice aux compétences collectives

http://www.cedip.developpement-durable.gouv.fr/competences-collectives-competences-individuelles-a1863.html

CEJM. 1^{ère} année Béatrice ACKERMANN-LORBER



Ressources tangibles	Ressources intangibles	
Ressources humaines : 1000 salariés (différents métiers)	Ressources humaines : compétences des salariés (individuelles ; collectives, issues du travail collaboratif)	
Ressources physiques et technologiques : Bâtiment 33000 m ² + 1760 m ² Equipement de production	Ressources immatérielles : Brevets déposés Notoriété, image de marque Marque Salomon	
Ressources financières : 8% de CA consacré à la R&D	Organisation en travail collaboratif	





Nom: Annecy Design Center

Siège social : Metz-Tessy 74996 Annecy, France Activité :

 Centre de recherche et de design (1^{er} au niveau mondial dans les domaines de l'invention et de l'innovation dans le sport) qui a déposé en cinq ans, 148 brevets.

 Centre de production pour des équipements sportifs « sur-mesure » : skis, snowboards, chaussures de ski, de trail, etc.

Infrastructures: Bâtiments actuellement de 33 000 m² qui vont s'agrandir de 1 760 m² en 2018, et dotés d'un équipement productif de pointe.

Organisation de l'activité: Chaque catégorie produit possède ses espaces dédiés où travaillent en étroite relation, par projet et par produit, des chefs de produit, des designers, des développeurs, des testeurs (athlètes) et des marketeurs.

Lien juridique : Centre de design de la SAS uniperson nelle Salomon, n° 1 mondial du marché des sports d'hiver et de la chaussure de trail running, et filiale du groupe finlandais Amer Sports.

Emploi: 1 000 personnes dont 260 dédiées à l'innovation, en particulier pour la marque Salomon. De 2012 à 2017, recrutement de 250 talents internationaux (ingénieurs, professionnels du marketing digital, etc.).

Ce centre rassemble une grande diversité de spécialistes, experts dans leur domaine professionnel, ayant acquis un savoir-faire particulier dans des technologies telles que le composite, l'injection plastique, la mécanique, la thermie, la couture ou encore l'informatique. Les employés sont aussi de bons pratiquants quotidiens de sport.

Financement: 8 % du chiffre d'affaires pour la recherche et le développement (R&D).

Projet : Accélérer la mutation de la marque vers le sport de plein air, hors sports d'hiver.

Delagrave, 2018.

Les structures d'entreprise

La structure de l'entreprise peut être définie comme: « la somme totale des moyens employés pour diviser le travail entre tâches distinctes et pour ensuite assurer la coordination nécessaire entre ces tâches » selon Henry Mintzberg.

Structure organisationnelle

Degré de spécialisation des tâches

 Verticale : nombre de niveaux hiérarchiques dans l'entreprise (hauteur de l'organigramme)

■ Horizontale : division du travail selon des critères fonctions, produits, clients, projets, ... (largeur de l'organigramme)

Mode d'exercice du pouvoir

• Centralisation : décisions prises par le sommet de l'organigramme

• **Décentralisation** : pouvoir de décision réparti

Décentralisation verticale : pouvoir réparti du haut vers le bas

 Décentralisation horizontale : pouvoir transféré à des experts hors ligne hiérarchique

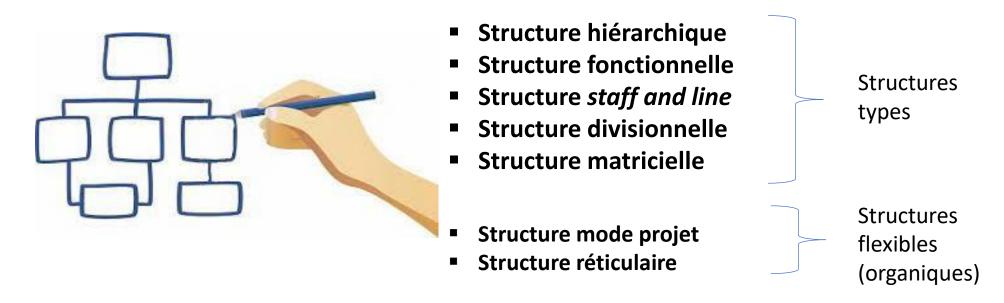
Mécanismes de coordination (liaison entre les organes)

Nécessaires à la **cohérence** des actions menées pour l'atteinte des **objectifs communs**

Les structures types

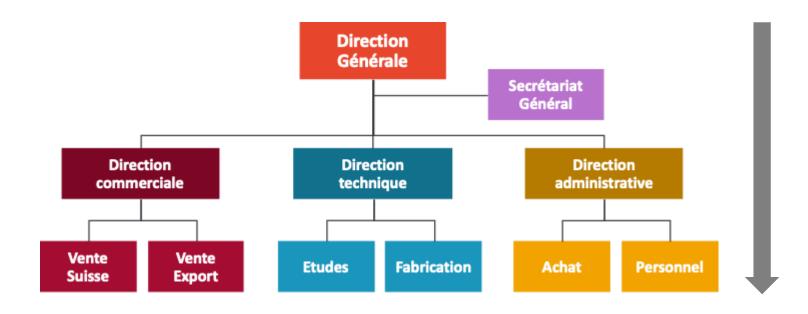
Plusieurs configurations existent

- → De multiples facteurs sont à prendre en compte pour choisir un type de structure (stratégie, environnement, technologie, taille de l'entreprise, ...)
- → Le degré de complexité des différents types est variable (croissant de structure hiérarchique à réticulaire)
- → Chaque type présente des avantages et des inconvénients
- → La structure peut (doit) évoluer, être adaptée en fonction de l'évolution de l'entreprise
- → Schématiquement, la structure est présentée sous forme d'un organigramme



Les structures types : la structure hiérarchique

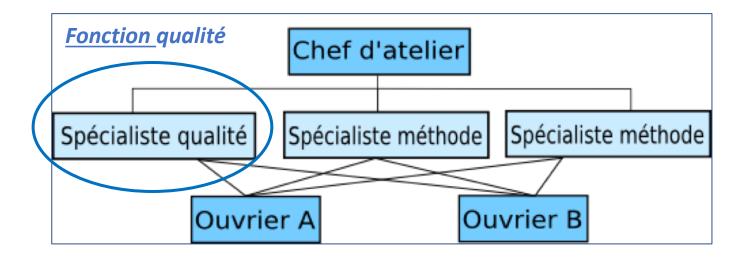
Modèle proposé par Henri Fayol (1841-1925)



Unicité du commandement

- Chaque supérieur hiérarchique est responsable de ses subordonnés
- Chaque salarié a un seul supérieur hiérarchique
- Chaque responsable de service exerce son autorité uniquement pour son service

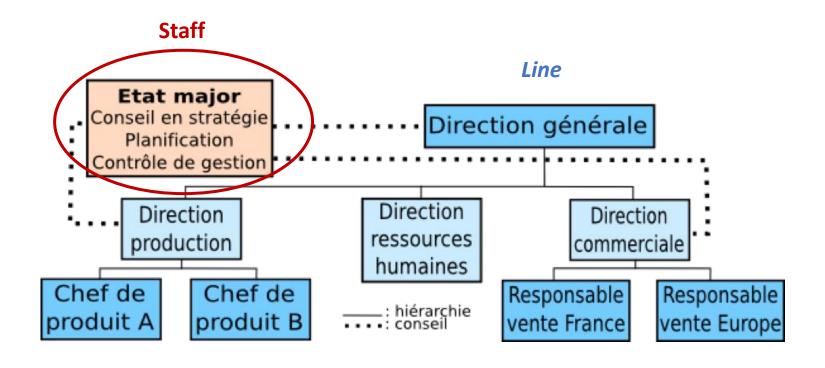
Les structures types : la structure fonctionnelle



Division fonctionnelle (par fonction) de l'autorité et pluralité de commandement

- Chaque salarié dépend de plusieurs responsables hiérarchiques
- Chaque responsable hiérarchique a autorité dans son seul domaine de compétences

Les structures types : la structure staff and line



Fusion de la structure hiérarchique et de la structure fonctionnelle

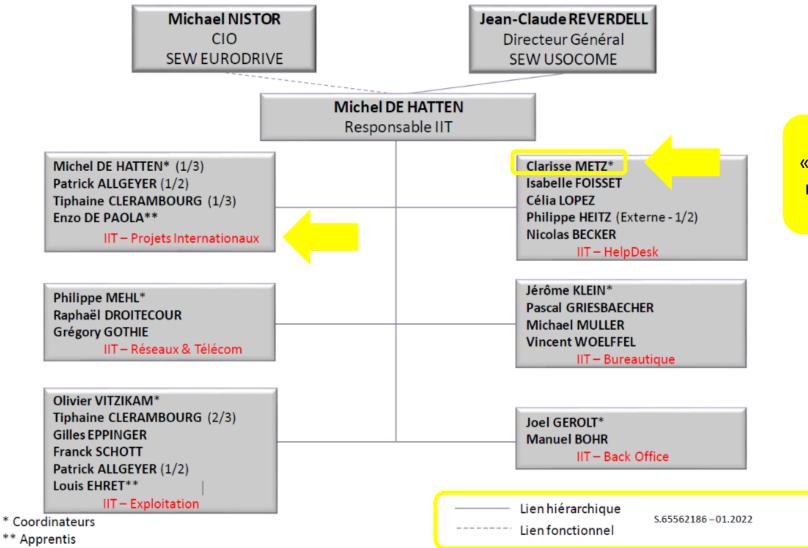
- Unicité de commandement: ligne hiérarchique → line
- Structure d'appui, de conseil, composée de spécialistes → staff

ORGANIGRAMME Information Infrastructure Technology (IIT)



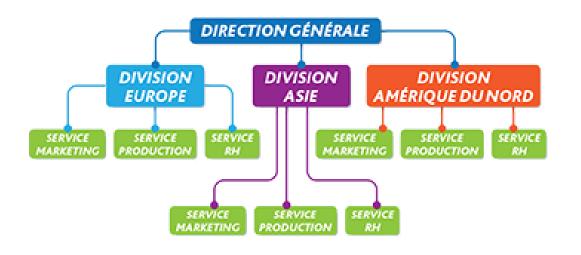
Division par domaines d'expertise: réseaux & télécoms, exploitation, help desk...

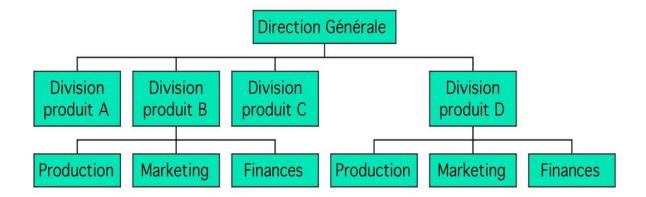
Équipe projets à laquelle contribuent à temps partiel certains membres des autres équipes (à 1/3 our 50% de leur temps)



Notion de « coordinateur » : avec un rôle hiérarchique dans le cas présent

Les structures types : la structure divisionnelle

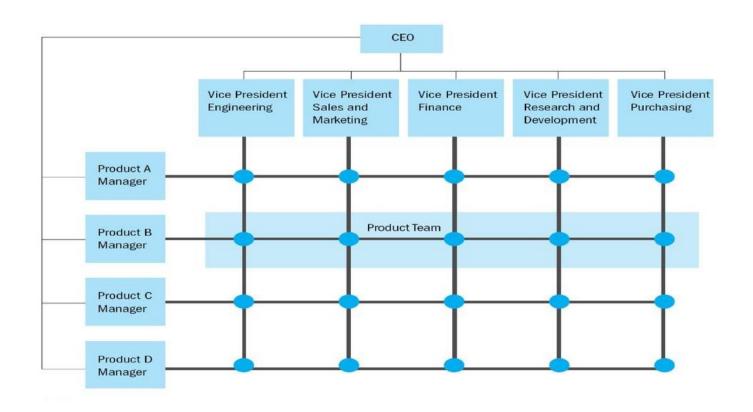




Organisation par division (département)

- La division (ou département) peut être un secteur géographique, un produit (un ensemble de produits), un marché, ...
- Chaque division a ses propres ressources fonctionnelles (marketing, production, RH, ...), ce qui en fait une unité complète, avec un degré d'autonomie plus ou moins élevé

Les structures types : la structure matricielle

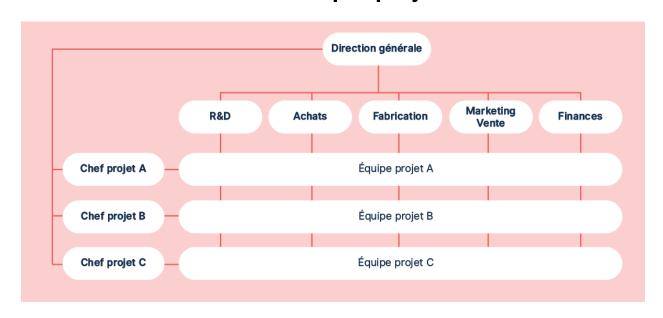


Structure qui combine un découpage par fonction et par division pour fonctionner en « groupe de projet »

 Chaque salarié a 2 supérieurs hiérarchiques : un chef de produit (ou de projet) et un supérieur fonctionnel

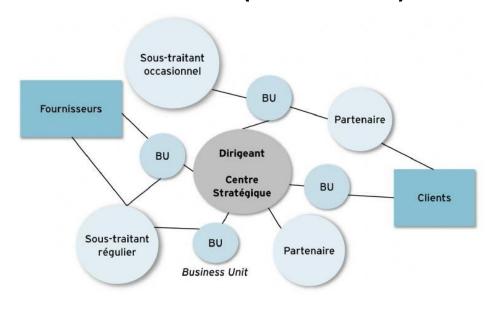
Les structures flexibles (organiques)

Structure par projet



- Evolution de la structure matricielle : constitution d'une équipe de spécialistes autour d'un chef de projet pour travailler sur un projet donné
- Le chef de projet a un rôle de coordinateur
- L'équipe est dissoute lorsque le projet est terminé.

Structure réseau (ou réticulaire)



- Mise en relation de plusieurs acteurs de qualification et de statuts différents (employés, fournisseurs, clients, banques, ...) pour réaliser un ou plusieurs objectifs communs.
- Relations contractuelles temporaires entre les acteurs.
- Exemple : partenariats, alliances entre entreprises de taille et d'activité différentes

Les mécanismes de coordination et de contrôle

Les mécanismes de coordination sont des « moyens fondamentaux par lesquels les organisations peuvent coordonner leur travail » selon Henry Mintzberg.

La coordination du travail se fait ...

L'ajustement mutuel

... directement entre les salariés, par une communication informelle

OU

La supervision directe

... par une personne qui donne des ordres, instructions, aux salariés et contrôle leur travail

ET/OU

La standardisation des procédés du travail

... par l'intermédiaire de procédures définies (ex : procédure pour valider une commande client, pour faire un hamburger dans un fast-food)

La standardisation des résultats

... en fonction de la réalisation d'objectifs précis (ex : taux d'absentéisme maximum fixé à tous les services)

La standardisation des qualifications

... par le biais de la formation spécifique et des qualifications requises pour effectuer le travail (ex:

médecin/infirmier,
juge/greffier)

La standardisation des normes

... travail dicté par les normes, à partir de valeurs ou croyances communes (ex : culture d'entreprise, valeurs communes des membres d'une ONG)

Cas pratique : l'Annecy Design Center

DOCUMENT 1 Comment Salomon organise une production «sur-mesure»

Le centre est organisé par plateformes « produits » qui regroupent plusieurs métiers : designers, ingénieurs et marketeurs. Ces derniers, affectés par la division commerciale aux différentes plateformes, ont pour mission principale de vérifier la viabilité commerciale des produits en fonction de la demande des sportifs et de l'offre concurrente.

Au sein des plateformes « produits », des équipes dédiées à un projet sont constituées, mais tous les espaces de travail sont communs. Cela permet à chacun de bénéficier des avancements et savoir-faire des collaborateurs grâce à un système d'information équipé d'outils facilitant le travail collaboratif.

© Delagrave, 2018.

COMBAT (1) L'efficacité de la recherche et développement de l'Annecy Design Center

Le service R&D de l'Annecy Design Center s'appuie sur des équipes « projet » structurées par lignes de produits. Chaque équipe comprend un chef de produit, des designers et des développeurs, principalement des techniciens CAD (conception assistée par ordinateur).

Le chef de produit assure le rôle de coordinateur tout en définissant la stratégie marketing du produit.

« Je ne suis pas là pour donner des ordres aux membres de mon équipe mais uniquement pour organiser une communication optimale entre nous » affirme Nassima, actuellement chaf de produit.

Durant la phase de recherche, les responsables de bureaux d'études sont régulièrement amenés à travailler avec les équipes « projet », les usineurs et les prototypistes. Il s'agit de concevoir et de fabriquer les

prototypes, ainsi que les outils nécessaires à leur réelisation (ex. ; moules en aluminium).

Les innovations développées par les uns peuvent inspirer les autres équipes, dans d'autres domaines (ex. : développement d'un nouveau surf des mers grâce aux technologies du ski, du surf des neiges et du skate). À cet effet, une équipe transversale gère la collecte, l'archivage et la diffusion des connaissances liées aux innovations auprès des équipes « projet » intéressées. Des séminaires sont également régulièrement organisés afin de requeillir les avis et attentes des distributeurs, ainsi que ceux des salariés de Salomon. Par ailleurs, le recueil d'informations est complété par les travaux du comité stratégique. Ce dernier mêne une veille concurrentielle per mettant d'évaluer l'avancement des projets de l'entreprise.

46 Children van 2000

Le style de management au sein de l'Annecy Design Center C'est sa culture d'entreprise, largement fondée sur l'inventivité et les solutions transversales, qui explique la réussite de Salomon.

Jean-Marc Pambet, PDG de Salomon, adopte un management propice à la stimulation de la créativité et reposant sur la valorisation de compétences individuelles et collectives.

Salomon opère une nette séparation entre les choix stratégiques de l'entreprise, définis conjointement par le siège social et l'Annecy Design Center (ex. : diversification de l'activité en s'engageant dans les sports de plein air, hors sports d'hiver), et les décisions opérationnelles (ex. : production en série de chaussures de trail dans des sites de production autour du bassin méditerranéen).

Au sein de l'Annecy Design Center, les 260 salariés affectés à la R&D ne sont pas soumis à la supervision d'un directeur. En effet, la créativité et l'innovation reposent sur une culture de l'échange et de la comparaison. Cette culture, déterminante pour la prise de décision stratégique, s'appuie sur de nombreux outils numériques (intranet, réseau social d'entreprise, ERP*...) et résulte de la volonté des dirigeants de créer des effets de synergie.

Quels mécanismes de coordination et de contrôle à l'Annecy Design Center?



- Structure : organisation en « plateformes produits »
 - Chaque plateforme : structurée en équipes projets
 - ♦ Chaque équipe projet : divisée en lignes de produits
 - Chaque équipe projet : composée de plusieurs experts métier (designer, développeur, ...), qui sont coordonnés par un chef de produit

Organisation en structure projet : structure **flexible** (organique)

- Mécanismes de coordination et de contrôle
 - Cf. Mintzberg. Plusieurs mécanismes sont mis en oeuvre
 - Pas de supervision directe : « les 260 salariés affectés à la R&D ne sont pas soumis à la supervision d'un directeur », le chef de produit n'est « pas là pour donner des ordres »
 - Ajustement mutuel : « une culture de l'échange et de la comparaison », « les responsables de bureaux d'études sont régulièrement amenés à travailler avec les équipes projet, les usineurs et les prototypistes »
 - Standardisation des qualifications : des designers, marketeurs, développeurs, ... (→ experts métier) pouvant travailler dans différentes équipes projet, une équipe transversale pour collecter/archiver/diffuser les connaissances liées aux innovations à toutes les équipes
 - Standardisation des normes : « culture d'entreprise largement fondée sur l'inventivité et les solutions transversales », « stimulation de la créativité », « valorisation des compétences individuelles et collectives » → ces « valeurs » de l'entreprise Salomon (portées par sa Direction) sont partagées par l'Annecy Design Center.

Le management de l'entreprise

Management

To manage: « action de conduire, diriger, d'entraîner »

- Ensemble des techniques de direction, d'organisation et de gestion de l'entreprise
- Ensemble des dirigeants d'une entreprise (les managers)
 Dictionnaire Larousse

Diriger une organisation et prendre les décisions nécessaires à la réalisation de ses objectifs

- Piloter
- Organiser
- Animer
- Diriger



2 niveaux de management

Management stratégique

- Assuré par la direction générale
- Détermine les orientations/la stratégie
- Moyen et long termes
- Décisions stratégiques difficilement réversibles



Management opérationnel

- Assuré par les niveaux (managers, responsables) intermédiaires
- Organisation des « opérations » : gestion courante
- Court terme
- Effets rapides des décisions. Décisions réversibles

Une même situation... différentes façons de la manager ...

Vous occupez un bureau individuel. Lundi matin, à votre arrivée, vous trouvez une note de service affichée sur la porte de votre bureau : « Changement de bureau : à partir de mardi, votre bureau est au 2ème étage, porte n° 22, bureau partagé avec Monsieur Paul. Faites vos cartons : ils doivent être prêts à 12 heures aujourd'hui au plus tard. Tout retard sera sanctionné ».

L'équipe dans laquelle vous travaillez a exprimé son mécontentement quant à ses locaux de travail. Votre dirigeant a porté le sujet auprès de la direction d'entreprise, qui lui a donnez le feu vert pour un projet de changement, avec un budget correspondant. Votre dirigeant a proposé à votre équipe de s'organiser pour réfléchir aux possibilités et trouver des solutions. C'est une de ces solutions qui a été retenue.

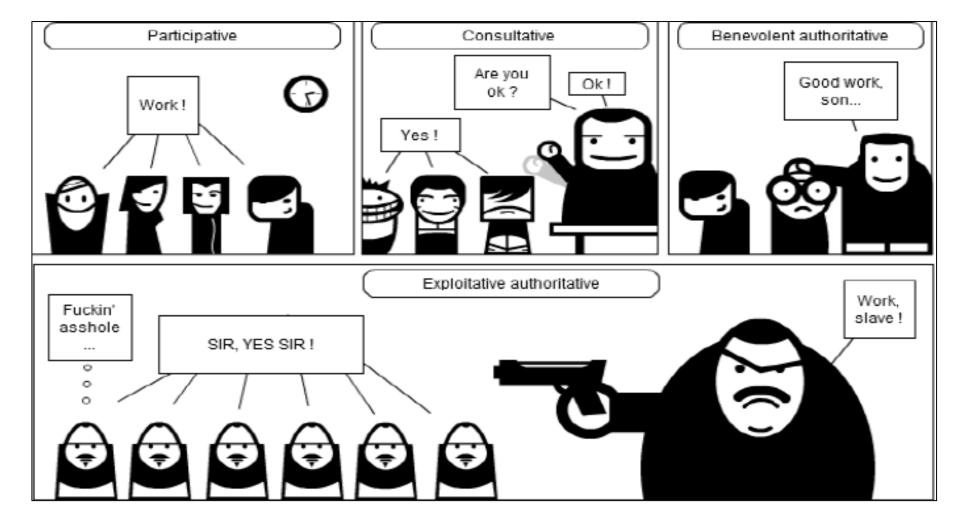
Vous aviez déjà été informé que votre entreprise réfléchit à un projet de déménagement de votre service. Votre dirigeant vous confirme le projet. Il vous présente les plans de 3 aménagements possibles et vous demande votre avis. Avec vos collègues, vous préférez le plan n° 2. Finalement, la direction choisit le plan n° 3 et motive sa décision par la différence de coûts entre les plans n° 2 et 3.

Votre dirigeant vous annonce : « Mes petits, je vous ai trouvé un nouveau nid. Vous serez dorénavant installés au 2ème étage. Vous serez ainsi plus proches de mon bureau, ce sera bien mieux pour contrôler votre travail. Je compte sur vous pour que tout se passe bien ».

Les styles de management

Les 4 styles de management selon une étude menée par Rensis Likert

(« Le gouvernement participatif de l'entreprise », 1961)



Style de management	Autoritaire exploiteur	Autoritaire paternaliste	Consultatif	Participatif
Caractéristiques				
Confiance et rapports avec les subordonnés	Aucune confiance Rapports distants	Confiance relative	Manifestations de confiance, avec contrôle des décisions	Degré de confiance élevé
Leviers de motivation	Craintes, menaces, sanctions Eventuellement récompenses	Récompenses Sanctions réelles ou potentielles	Récompenses Sanctions éventuelles Valorisation de l'implication	Système de rémunération intégrant de l'implication
Attitude du personnel à l'égard des objectifs de l'entreprise	Généralement hostile	Parfois hostile Parfois favorable	Favorable	Extrêmement favorable
Esprit d'équipe et rôle des groupes	Inexistant	Faible	Assez élevé	Très élevé dans toute l'entreprise
Communication interne : importance, sens	Très faible Descendante	Faible Essentiellement descendante	Relativement faible Ascendante et montante	Elevée Entre individus et groupes Ascendante, descendante, horizontale
Niveau de prise de décisions et participation des salariés	Uniquement par le sommet de l'organisation	Principalement par le sommet de l'organisation	Par le sommet de l'organisation et faible décentralisation Salariés simplement consultés	Participation de l'ensemble des salariés
Impact sur le climat social : absentéisme et rotation du personnel	Elevés	Assez élevés	Moyens	Faibles

CEJM. 1^{ère} année

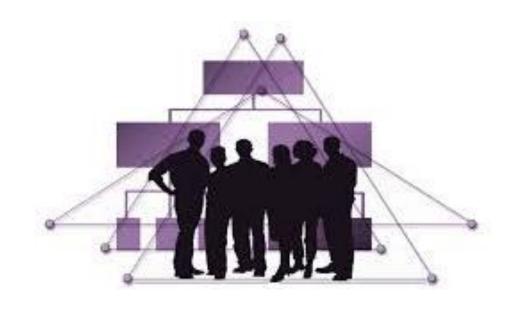
Tous droits réservés

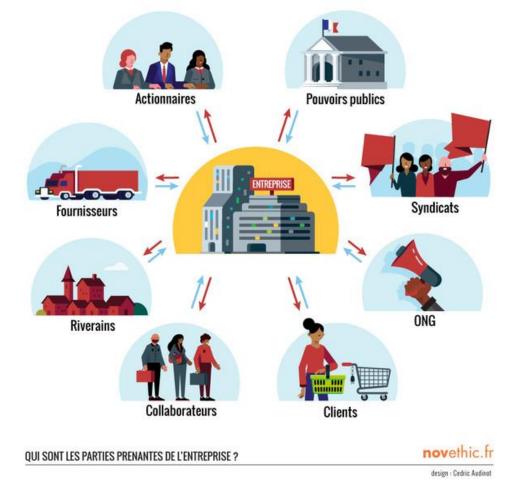
Béatrice ACKERMANN-LORBER

Le rôle des différentes parties prenantes et des contre-pouvoirs



De multiples acteurs, enjeux, relations, influences, priorités, Pouvoir rime avec contre-pouvoir!





Le rôle des différentes parties prenantes et des contre-pouvoirs

5

Une partie prenante (stakeholder) dans l'organisation est « tout groupe d'individus ou tout individu qui peut affecter ou être affecté par la réalisation d'objectifs organisationnels ».

Edward Freeman

Contre-pouvoir

« pouvoir s'organisant face à une autorité établie» Dictionnaire Larousse

« pouvoir qui s'oppose et qui fait équilibre à une autorité établie » Galbraith, 1956

- Les parties prenantes peuvent agir en contre-pouvoir
- Selon des stratégies personnelles (intérêt personnel) ou collectives
- En exerçant des formes individuelles ou collectives de contre-pouvoir

- Existence de jeux de pouvoir entre acteurs
- Des décisions résultant de négociations et compromis entre des coalitions d'intérêts divergents, voire contradictoires

Comment les parties prenantes peuvent-elles agir en contre-pouvoir ?

5

- En augmentant leur « zone d'incertitude » = qui n'est pas maîtrisable par les autres
 - Existence de relations de pouvoir informelles
 - Compréhension par le seul organigramme partielle
 - Niveau hiérarchique pas forcément synonyme de pouvoir
 - Existence de <u>conflits d'intérêts</u> entre parties prenantes

Zone d'incertitude
Contrôle

- 4 sources possibles de pouvoir
 - Les compétences particulières : l'expertise technique (ex : un groupe de techniciens)
 - Les contacts particuliers avec l'extérieur (ex : groupe de commerciaux, relations publiques)
 - Un accès à certaines informations avec une rétention volontaire (ex : groupe de secrétaires/assistants)
 - Une maîtrise des règles organisationnelles (ex : chefs de service)

Michel Crozier (1922 – 2013), sociologue français Erhard Friedberg (1942), sociologue autrichien

Objectif de l'action en contre-pouvoir : que le pouvoir s'arrête là où commence le contre-pouvoir

La notion de gouvernance d'entreprise

- Un ensemble de mécanismes organisationnels pour (dé)limiter les pouvoirs des dirigeants de l'entreprise et influencer leurs décisions dans un sens favorable à toutes les parties prenantes
 - A l'origine « corporate governance » : recherche de contrôle, par les actionnaires, de l'action managériale (dirigeants) dans un objectif de maximisation de leur richesse → modèle de gouvernance actionnariale (modèle shareholders) : maximisation de la valeur actionnariale. Modèle centré sur la relation actionnaires/dirigeants
 - Evolution vers une gouvernance prenant en compte l'ensemble des contrats et des relations de l'entreprise (les dirigeants) avec ses multiples parties prenantes → modèle de gouvernance partenariat (modèle stakeholders) : objectif de défendre l'intérêt de l'ensemble des parties prenantes de l'entreprise

"Le régime de gouvernement d'entreprise doit intégrer l'idée que reconnaître les intérêts des parties prenantes et leur contribution à la réussite à long terme de l'entreprise est dans l'intérêt même de cette dernière." Organisation de Coopération et de Développement Economiques 2004

- Concrètement: un ensemble de textes, de pratiques et d'instances ayant pour mission d'organiser et d'assurer la consultation et la participation des parties prenantes.
- Notion en cohérence avec celle de RSE

Conseil d'Administ ration

Comité Exécutif Statuts, règlement s, codes Rémunéra tions des mandatair es

La RSE, source d'avantage concurrentiel

Corporate Social Responsability (CSR)

L'avantage concurrentiel (ou compétitif) est

- → Ce qui différencie fondamentalement l'offre d'une entreprise (par rapport à ses concurrents)
- → Ce qui lui procure un avantage dans la compétition (par rapport aux concurrents)
- → Ce qui assure la rentabilité durable de l'entreprise

Concept théorisé par Michaël PORTER (1985)

« Compétence décisive et durable qui, par son adaptation au marché, améliore la position concurrentielle de l'entreprise et conduit à une rentabilité supérieure à celle de ses concurrents »

Mercator

La responsabilité sociétale (ou sociale) des entreprises (RSE) est « l'intégration volontaire par les entreprises de préoccupations sociales et environnementales à leurs activités commerciales et leurs relations avec les parties prenantes »

la RSE, c'est la contribution des entreprises aux enjeux du développement durable.

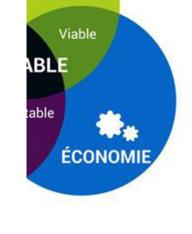
https://www.economie.gouv.fr/entreprises/responsabilite-societale-entreprises-rse#

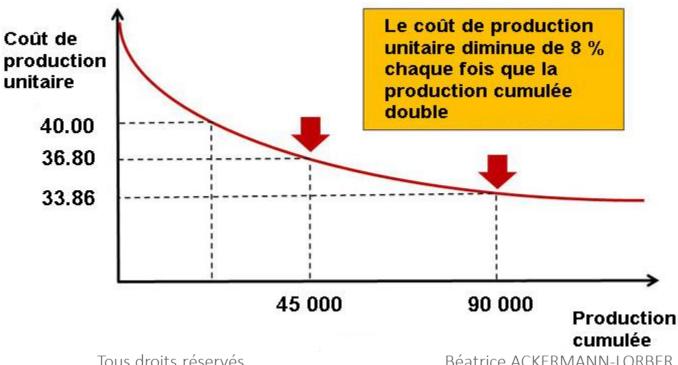


L'effet d'expérience (économie)

L'effet par lequel le coût unitaire total d'un produit (hors inflation) décroît d'un pourcentage constant chaque fois que la production cumulée de ce produit par l'entreprise est multipliée par 2

- Effet d'expérience valable pour les activités industrielles et de services
- Représenté graphiquement par une courbe d'expérience
- Exemples de % de diminution du coût unitaire de production : env 5 % dans l'agroalimentaire, 8 % pour le textile, 10 % dans l'automobile, 40 % pour les microprocesseurs





D'où vient l'effet d'expérience ?

Vidéo

https://www.xerficanal.com/strategie-management/emission/Philippe-Gattet-Comprendre-la-courbe-d-experience 3746883.html



Apprentissage: répétition → maîtrise → diminution du temps nécessaire

Effet de taille : plus grand = plus de pouvoir de négociation auprès des fournisseurs → meilleures conditions d'achat



Economies d'échelle :

augmentation du volume
de production = charges
fixes réparties sur un plus
grand nombre d'unités
produites > baisse coût

unitaire



Spécialisation / standardisation :



diminution du temps nécessaire pour produire



Substitution du capital au travail (investissement)



Maîtrise du temps: temps d'anticipation, de production, de livraison,

•••

CEJM. 1^{ère} année Tous droits réservés

Béatrice ACKERMANN-LORBER

La composante sociale Exemples d'orientations stratégiques

Politique ressources humaines

- Promotion de l'égalité hommes femmes
 - Transparence sur les rémunérations
 - Rallongement du congé paternité
 - Sensibilisation au sexisme en entreprise
 - Parité dans les instances de direction
- Qualité de vie au travail : soutien aux projets de salariés



Cellule d'essaimage (ch. chapitre 8) e S

Politique achats

Achats auprès du secteur de Consertion professionnelle de personnes en situation de handicap (DAT – Centre d'Aide par le Travail par exemple)

Financement, voire création, d'une fondation

- Soutien à des projets d'éducation
- Mécénat de compétences





Safran, un employeur Poponsable

LES FEMMES REPRÉSENTENT PRÈS DE 28% DES EFFECTIVES DE SAFRAN, 31,3 % DES RECRUTEMENTS EN 2021 ET 15,1 % DES CADRES DIRIGEANTS DU GROUPE

agit en faveur des jeunes porteurs d'un handicap et des jeunes défavorisés. Au cœur de son action s'inscrivent les projets d'insertion professionnelle portés par des associations sensibles aux difficultés des jeunes très défavorisés ou exclus, ou aux spécificités des jeunes porteurs de handicap afin de les accompagner vers des emplois en milieu ordinaire.

https://www.safran-group.com/fr/groupe/engagements

La dimension environnementale Exemples d'orientations stratégiques

Politiques de

- Mobilité
- Réduction des déchets
- **Achats**

produits.

Eco-conception



https://www.timken.com/fr/ timken-world/



« un exemple, les employés du vie de fabrication de roulements Timken de Chennai (Inde), a réduit l'empreinte carb (n) de l'usine de 1,5 millions de kg par an en modellant sur son toit des panneaux profestaïques d'une prissance totale de 1,28 M CDes solutions comme celle-ci gie et de limiter l'in dect environnemental de la production sur

Eco-conception des produits

Hager affirme son engagement en appliquant faire à la conception de produits qui pretervent l'environnement et la santé de l'anné. De l'extraction des matières première du qui recyclate desconception prend en compte l'impart élélogique sur toute le cycle de vie du produit. Basés sur l'Analyse du Cycle de Vie (norme ISC 140%), les Profils Environnementaux Produit (PEP) rasser on it toutes les

informations sur les performance de nos

https://www.wolfling erie.com/fP/we-act/

NSACT est le programme de Responsabilité Sociétale 🚅 🚰 🗪 onnementale (RSE)

Responsable, Respectueuse et Inclusive!

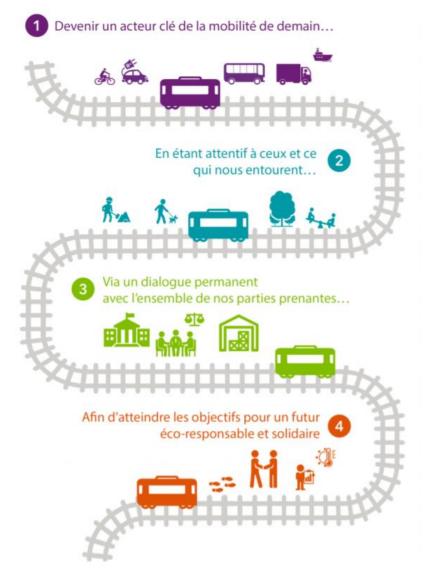
Nos fabricants sont recrutés selon des critères ultrasélectifs et sur la base de référentiels parmi les plus exigeants.

Nous privilégions des relations de proximité, directes et durables pour une traçabilité optimale de nos produits avec des partenaires certifiés en matière de responsabilité sociale garantissant la décence des conditions de travail.

https://hager.com/fr/entreprise-responsable

La RSE, des enjeux pour un positionnement stratégique face à la concurrence





Entreprise

est organisée en

Processus

Qui mobilisent des ressources et des compétences

1

Ressources tangibles et intangibles



Compétences individuelles et collectives

Qui impliquent des



Parties prenantes, ayant des pouvoirs et contre-pouvoirs



Elle fait le choix d'une structure

et exerce des



Style(s) de management

Tá conico

Mécanismes de coordination et de contrôle

L'entreprise
étant
soumise à
des facteurs
de
contingence
(des
variables,des
contraintes)
externes et
internes

En

considérant

les enjeux

de la RSE,

potentielle

d'avantage

concurrentiel

source

Pour aller plus loin ...

Gouvernance

https://lessentiel.novethic.fr/blog/business-case-3/post/2021-lannee-ou-danone-aura-revu-sa-gouvernance-de-fond-en-comble-764

https://www.lsa-conso.fr/danone-france-revoit-sa-gouvernance,400646

https://www.afje.org/actualite/developper-le-dialogue-avec-ses-parties-prenantes--251

Document Michelin, lignes guides groupe (pdf à télécharger) : Relations avec les parties prenantes

RSE

https://www.lesechos.fr/idees-debats/cercle/opinion-mettre-la-concurrence-au-service-de-la-transition-ecologique-1317418

https://start.lesechos.fr/travailler-mieux/vie-entreprise/egalite-femmes-hommes-au-travail-pourquoi-ca-coince-encore-

1292261#:~:text=La%20crise%20semble%20avoir%20accentu%C3%A9,contre%20seulement%2044%20%2 5%20de%20femmes.

Mettre la concurrence au service de la transition écologique

Lu sur ECHOS

Par Emmanuel Combe

Date: 24 mai 2021

A l'heure où la neutralité carbone s'est imposée comme une priorité en Europe, on pourrait spontanément penser que la concurrence vient contrarier la poursuite d'un tel objectif. En effet, la concurrence, en favorisant les baisses de prix, conduit à stimuler la consommation. Songeons au cas du transport aérien, qui, grâce aux gains de productivité et baisses de prix, a considérablement augmenté le nombre de passagers et de vols en Europe.

Si l'on en reste à cette première intuition, on serait tenté de louer les vertus malthusiennes du monopole : en vendant cher, il limite la consommation. Mais en réalité, cette vision qui oppose concurrence et préoccupations environnementales s'avère trop simpliste.

En premier lieu, si l'objectif est de restreindre la consommation au motif de la pollution, le bon outil n'est pas de limiter la concurrence mais de taxer ceux qui polluent. La vertu d'une taxe carbone est d'affecter les opérateurs les plus polluants, sans bloquer ceux qui produisent « propre ». De plus, si la taxe est suffisamment incitative, elle va obliger les entreprises les plus polluantes, dont les coûts et les prix vont augmenter, à verdir leur production, au risque sinon de n'être plus compétitives.

En second lieu, à l'heure où les consommateurs manifestent une appétence croissante pour les produits « verts », la concurrence peut constituer un précieux levier. En effet, en l'absence de concurrence, il n'est pas certain qu'un monopole ait une incitation forte à lancer des produits verts, puisque les clients n'ont d'autre choix que d'acheter ses produits « polluants » ou de ne pas consommer. A l'inverse, lorsque la concurrence est vive sur le marché, chaque entreprise va tenter de se différencier de ses concurrents en lançant des produits... verts. Ainsi, dans le cas de l'automobile, une étude empirique conduite par Philippe Aghion a montré que les constructeurs étaient d'autant plus enclins à déposer des brevets sur le moteur propre que l'intensité de la concurrence sur le marché était intense.

Plus fondamentalement, on voit qu'un nouveau paramètre de concurrence est en train d'apparaître, au-delà du seul prix : la contribution verte des produits. Le risque est alors que les entreprises ne bloquent ou n'instrumentalisent ce nouveau paramètre.

Tout d'abord, elles peuvent mettre en oeuvre des pratiques anticoncurrentielles : on peut par exemple penser à une entente, dont l'objet même serait d'éviter de se faire concurrence sur la qualité environnementale. Cette situation n'a rien de théorique : dès 2011, la Commission Européenne a sanctionné une entente dans le secteur de la lessive, qui à ce qu'aucun producteur n'utilise l'initiative environnementale pour gagner des parts de marché. De même, en 2016, la Commission a sanctionné des constructeurs de camions pour avoir fixé en commun le calendrier relatif à l'introduction des nouvelles normes d'émission Euro VI, alors qu'ils auraient pu se concurrencer sur la date d'entrée en vigueur de cette norme, une date précoce pouvant constituer aux yeux des clients un facteur de différenciation.

Ensuite, une entreprise peut être tentée d'utiliser l'argument environnemental pour acquérir un avantage concurrentiel déloyal sur ses concurrents. On peut par exemple penser à une communication qui vanterait à tort les qualités vertes d'un produit, sans que les critères ne soient vraiment explicités ou justifiés. L'autorité hollandaise de concurrence vient à cet égard de lancer des investigations dans plusieurs secteurs comme celui du lait ; elle s'est étonnée qu'une entreprise clame haut et fort que son lait « réduisait les émissions de CO2 de 30% », alors qu'il s'agissait en réalité du processus de production ... de l'emballage du lait. Nous voyons ici que les pouvoirs publics, au travers notamment de la politique de concurrence, ont un rôle essentiel à jouer : s'assurer que la concurrence sur le paramètre environnemental ne soit pas artificiellement bridé ou instrumentalisé.

Emmanuel Combe est professeur à Skema Business School, et vice-président de l'Autorité de la concurrence.