



CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF. (61) 3901-8293 / (61) 3901-8078/ (61) 3901-8250

Challenge Gestão **Empresarial** e Marketing Digital



CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF. (61) 3901-8293 / (61) 3901-8078/ (61) 3901-8250

"Da ideia ao Sucesso Digital."





CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF. (61) 3901-8293 / (61) 3901-8078/ (61) 3901-8250

Sumário

Introdução	4
Objetivo Geral	4
Dinâmica do Projeto	5
ETAPA 1 – Construção da Empresa	5
ETAPA 2 - PLANEJAMENTO E LEGALIZAÇÃO	6
ETAPA 3 – TECNOLOGIA NA GESTÃO EMPRESARIAL	7
ETAPA 4 – MARKETING E VENDAS DIGITAIS	8
ETAPA 5 - APRESENTAÇÃO FINAL E AVALIAÇÃO	9
Conclusão	10



CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF. (61) 3901-8293 / (61) 3901-8078/ (61) 3901-8250

Introdução

O Projeto Challenge é uma atividade final inspirada em reality shows de empreendedorismo, como Shark Tank, O Aprendiz e Dragons' Den, desafiando os alunos a criarem suas próprias empresas para resolver problemas reais.

O projeto busca estimular o pensamento inovador, a aplicação prática de conceitos de gestão empresarial, marketing digital e e-commerce, planejamento estratégico e técnicas de pitch.

Objetivo Geral

Capacitar os alunos a gerenciar uma empresa utilizando ferramentas modernas de administração, marketing digital e e-commerce, aplicando conceitos de planejamento estratégico, legalização, estrutura organizacional e atendimento ao cliente.



CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF. (61) 3901-8293 / (61) 3901-8078/ (61) 3901-8250

Dinâmica do Projeto

O projeto será dividido em 6(seis) etapas, cada uma com desafios baseados em programas de TV sobre startups:

ETAPA 1 – Construção da Empresa

Estilo: O Aprendiz / Made in Brazil

Duração: 2 aulas

Objetivo:

Criar a estrutura básica da empresa, compreendendo sua organização e os elementos essenciais de gestão.

Dinâmica:

- Os alunos, divididos em equipes, devem definir:
- ✓ Nome e Identidade Visual da Empresa
- Estrutura Organizacional (usando organogramas)
- ✓ Definição do Produto ou Serviço
- V Público-Alvo
- ◆ As equipes apresentarão um pitch rápido para defender a estrutura da empresa diante de um "Conselho Administrativo" (professor e colegas).
- **Missão da Etapa**: Compreender o funcionamento sistêmico de uma empresa e definir sua estrutura organizacional.



CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF. (61) 3901-8293 / (61) 3901-8078/ (61) 3901-8250

ETAPA 2 – PLANEJAMENTO E LEGALIZAÇÃO

Estilo: Shark Tank / Dragons' Den

Duração: 2 aulas

Objetivo:

Estruturar o plano de negócios e simular a legalização da empresa.

Dinâmica:

- Cada equipe deve desenvolver um plano com base nos seguintes pontos:
- Regime Tributário adequado
- ▼ Tipo Jurídico da Empresa (MEI, LTDA, etc.)
- Custos iniciais e estimativa de faturamento
- ✓ Processo de legalização
- Simulação de um desafio: cada equipe receberá perguntas difíceis sobre a viabilidade da empresa, como se estivessem defendendo o projeto diante de investidores.
- **Missão da Etapa:** Compreender o processo de legalização e estruturação financeira da empresa.



CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF. (61) 3901-8293 / (61) 3901-8078/ (61) 3901-8250

ETAPA 3 - TECNOLOGIA NA GESTÃO EMPRESARIAL

Estilo: O Sócio / Undercover Boss

Z Duração: 2 aulas

Objetivo

Entender o uso da tecnologia no gerenciamento da empresa.

Dinâmica

- As equipes devem selecionar e implementar ferramentas digitais para:
- Gestão financeira (exemplo: Conta Azul, Nibo)
- CRM e Atendimento ao Cliente (exemplo: HubSpot, RD Station)
- ✓ Logística e Estoque (exemplo: Bling, Tiny ERP)
- As equipes apresentarão um plano explicando como essas ferramentas impactam a produtividade.
- **Missão da Etapa:** Demonstrar o impacto da tecnologia na otimização da gestão.



CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF. (61) 3901-8293 / (61) 3901-8078/ (61) 3901-8250

ETAPA 4 - MARKETING E VENDAS DIGITAIS

Estilo: O Aprendiz / Bake Off – O Desafio das Lojas Online

Duração: 2 aulas

Objetivo

Criar uma estratégia de marketing digital e vendas para a empresa.

Dinâmica

- As equipes devem desenvolver:
- Estratégia de Marketing Digital (Redes Sociais, SEO, Tráfego Pago)
- Criação de um Site de Vendas (usando Wix, Shopify ou outra plataforma)
- ▼ Técnicas de Negociação e Atendimento Online
- Cada equipe será desafiada a apresentar sua estratégia para um painel de "clientes" (colegas e professor), que simularão dúvidas e desafios reais.
- **Missão da Etapa:** Criar uma presença digital forte e definir um padrão de atendimento.



CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF.

ETAPA 5 - APRESENTAÇÃO FINAL E AVALIAÇÃO

Estilo: Shark Tank / Pitch Night

ZDuração: 1 aula

Objetivo

Defender a empresa como um projeto completo de gestão e e-commerce.

Dinâmica

- Cada equipe terá 3 minutos para apresentar seu modelo de negócios, incluindo:
- Estrutura Empresarial
- Estratégia de Gestão
- Modelo de Vendas Online
- ◆ A apresentação será avaliada por uma banca de especialistas (professor e colegas), levando em conta:
- Clareza e Objetividade
- Aplicação dos Conceitos de Gestão
- ✓ Viabilidade da Empresa
- **Missão da Etapa:** Demonstrar a capacidade de gerenciar uma empresa digitalmente.

CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF. (61) 3901-8293 / (61) 3901-8078/ (61) 3901-8250

Conclusão

Este projeto coloca os alunos em um desafio realista de gestão empresarial e ecommerce, proporcionando uma experiência imersiva e prática.

- Competências desenvolvidas:
- Gestão estratégica
- Administração financeira
- ✓ Planejamento tributário
- ✓ Uso de tecnologia na gestão
- Marketing digital e vendas



CENTRO DE ENSINO MÉDIO INTEGRADO À EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



EQ 12/16 Área Especial Setor Oeste Gama DF. (61) 3901-8293 / (61) 3901-8078/ (61) 3901-8250



